



Vi ska uppfattas som ett innovativ företag i världsklass, som
ständigt
ligger steget före inom dryckessegmentet

PUREWELL
Our Most Valuable Ingredient Passion



PRESENTATION

INTRODUKTION OCH BAKGRUND

PRODUKTION

PRODUKTER OCH FRAMTIDEN

FÖRSÄLJNING OCH MARKNAD

MER OM EMISSIONEN



INTRODUKTION OCH BAKGRUND



OM MEMORANDUMENT

I detta memorandum gäller följande definitioner, om inget annat anges. Med "Bolaget", eller "Purewell" menas Purewell AB (publ) (organisationsnummer 559214-3969).

Memorandumets upprättande

Detta memorandum har upprättats av ledningen för Bolaget. Styrelsen och ledningen är ansvariga för innehållet i detta memorandum.

Memorandumets exponering

Syftet är att användas vid utvärdering av ett eventuellt förvärv av aktier i Bolaget. Respektive mottagare uppmanas och försäkras att memorandumet enbart ska användas i sådant syfte.

Undantag från prospektskyldighet

Memorandumet är undantaget från prospektskyldighet enligt 2 kap. 4§ Lag (1991:980) om handel med finansiella instrument. Undantaget gäller emissioner då det sammanlagda beloppet, som investerarna erlägger, motsvarar högst 2,5 miljoner EUR och där emissions-perioden inte överstiger 12 månader. Detta memorandum har därför inte granskats av eller är godkänt av Finansinspektionen.

Memorandumets spridning

Memorandumet vänder sig till personer vars deltagande inte kräver ytterligare prospekt, registreringsåtgärder än de som följer svensk rätt. Memorandumet får inte spridas i Australien, Japan, Kanada, Nya Zeeland, USA, Sydafrika eller något annat land som kräver ytterligare åtgärder enligt ovanstående mening. För memorandumet gäller svensk rätt och eventuell tvist skall avgöras i svensk domstol.

Mottagare bör vidare utföra egen undersökning av Bolaget. Denna bör innefatta konsultation med professionell rådgivare angående de legala, finansiella, skattemässiga och övriga konsekvenser som kan uppkomma vid ett eventuellt förvärv i Bolaget.

OM MEMORANDUMENT

Uttalanden om framtiden

Uttalanden i detta memorandum, om framtiden, och övriga uttalanden vars implikation omfattar framtida händelser, i alla avseenden, är styrelsens nuvarande syn på framtiden. Mottagare uppmärksammas på att alla framtidsbedömningar är baserade på de faktiska omständigheterna vid tidpunkten för memorandumets framställande, vilka är väl understödda och genomarbetade, men gällande alla framtidsbedömningar, även dessa, så är de förenade med osäkerhet.

Styrelsen försäkrar

Härmed försäkrar styrelsen att man vidtagit alla rimliga försiktighetsåtgärder, så att, så vitt styrelsen känner till, för att säkerställa att all information i Memorandumet överensstämmer med de faktiskt rådande förhållandena samt att man ej utelämnat information som kan påverka innebörden. Vidare försäkrar styrelsen att all information ifrån referenser och källhänvisningar återgivits på ett korrekt sätt.



VÅRA ERFARENHETER

Vi har många års erfarenheter inom produktutveckling av dryck, allt från vatten till cider och energidryck. Vår historia sträcker sig långt bak i tiden, bland annat tillbaka till det första, väl kända vitaminvattnet

Vi har ett stort fokus på design av både etiketter, flaskor och korkar. Och Framförallt lägger vi mycket tid och kärlek på vårt innehåll, med fokus på bra råvaror av hög kvalité

Vi har likaså en lång vana av produktion av dryck, i synnerlighet vatten.

Vi har också erfarenhet av kvalitetssäkring av livsmedel, och det är ett arbete som vi kontinuerligt förbättrar och utvecklar





PUREWELL- FRAMTIDENS DRYPCKESFÖRETAG

2021 startade Purewell, med ledorden- "Vi ska uppfattas som ett innovativt företag i världsklass som ständigt ligger steget före inom dryckessegmentet"

Vi har kontor, produktion och lager i Halmstad samt Rönneby. Vi har stora möjligheter att växa och utvecklas

Vårt vatten smaksätts med 100 % ekologiska aromer, vilket gör oss till en unik leverantör

Vi gör välgrundade val i vår produktportfölj, vår smaksättning och i vårt produktinnehåll

Under första perioden av 2022 lanserade vi den första produkten inom funktionsdrycker - Pure Collagen Shot. Vårt Ekologiskt smaksatta vatten i olika utformningar lanserades likaså

Vi ser ljus på framtiden och vår resa har bara börjat!



KAPACITET



Ett produktutvecklingskunnande team som kan hela processen från design och smaksättning till produktion och slutligen marknadsföring och sälj

Vi har långa erfarenheter av produktion och kvalitetssäkring av dryck vilket gör att vi förstår helheten inom den branschen vi verkar

Vi värdesätter också de goda relationerna som vi har med våra leverantörer, vilket gör att vi kan ligga i framkant i många lägen

SYFTET MED KAPITALANSKAFFNINGEN



UTVECKLING AV PRODUKTION

Utveckla våra produktionsmöjligheter än mer, och skapa än mer lönsamhet genom automatisering av effektivare lösningar

Stärka upp produktionen i Røfors med ytterligare en linje

Effektivisera produktionen som är förlagd i Halmstad

UTVECKLING AV SÄLJ OCH MARKNADSFÖRINGSKAPACITET

Fortsätta att leverera på den starka säljutvecklingen som vi har satt igång inom bolaget

Öka marknadsandelarna i Sverige

Likaså öka varumärkeskännetecken och antal produkter på butikshyllorna

Fortsatt exportsatsning på bredare håll

SYFTET MED KAPITALANSKAFFNINGEN



ARBETANDE KAPITAL

För att kunna skörda de effektiviseringsmöjligheter som den växande affären ger så behövs ett större arbetande kapital. Genom kapitaliseringen möjliggörs ytterligare effektiviseringar för att stödja den fortsatta utveckling

Effektivisera och skala upp produktionen, bjuda in partners, återförsäljare och övriga partners

ORGANISATION

Investeringar i produktutvecklingen inom flera olika segment som differentierar oss än mer

Utveckla och nyanställa inom samtliga enheter i verksamheten

RÅVAROR OCH MILJÖ

Recepten till våra produkter har vi tagit fram själva och i våra produkter tillsätter vi endast helt naturliga eller ekologiska aromer och lite lätt kolsyra av bästa kvalitet

Vi är stolta över vår certifiering "IP-livsmedel", kvalitetssäkring av livsmedelshantering

Miljö tänker vi på hela tiden. I stället för att vårt vatten fraktas fram och tillbaka i vårt avlånga land har vi valt att förlägga vårt lager i mitten av landet. I den mån det går samlar vi varor och använder transporter som ger mindre klimatavtryck

Vi strävar hela tiden efter att hitta miljösmarta råvaror och förpackningsmaterial i form av flaskor, korkar, etiketter och emballage. Korkar är först ut, där vi tittar på en kork som sitter kvar på flaskan när man öppnat den så att den inte hamnar i vår natur och för att plaståtervinningen på flaskan ska bli maximal

För er som inte vet kommer det EU direktiv om detta. Vi vill helt enkelt vara med och hjälpa till att nå Sveriges klimatmål för plaståtervinning



PRODUKTION



KAPACITET & PRODUKTION

Vi tappar vårt vatten Norruddens källa, i närheten av vår anläggning i Röfors

Produktionsytan, och lagerkapaciteten uppgår till 2500 kvm, beläget mitt i Sverige. Vilket möjliggör effektiva och strategiska distributionskanaler

En produktions- och maskinkapacitet som möjliggör stora volymer, och med möjlighet till ett brett produktutbud som vi kan variera baserat på efterfråga av produkttyper samt nyutveckling inom dryckessegmentet



KAPACITET & PRODUKTION

Mindre produktion i Halmstad, främst för våra nylanserade funktionsdrycker. Men produktionen har fina möjligheter till effektivisering

I Halmstad bedriver vi också till stor del vår produktutveckling och en del av vårt arbete med kvalitetssäkring

Likaså tillhandahålls en del lagerhållning och bearbetning av vissa produkter ur vår produktportfölj



PRODUKTER OCH NÄRMSTA FRAMTIDEN



PRODUKTER AKTUELLA FÖRSTA DELEN 2022

VATTEN MED SMAKSÄTTNING AV EKOLOGISKA AROMER

-33 cl PET

-100 cl PET

-33 cl Glas

-75 cl Glas

PRIVATE LABEL

-Egen etiketterat vatten i olika varianter

FUNKTIONSDRYCKER – Pure Collagen Shot

-Beauty

-Morning

-Energy

-Sleep





DESIGN OCH SMAKSÄTTNING PÅ *CLEAN LABEL PRODUCT*

Lansering 2022, fokus på *Clean Ingredients*. Där vi enbart adderar 100% ekologisk smaksatt, naturlig arom till vårt vatten

Differentierar sig genom sin storlek och hur den förpackas mot slutkonsument

Storytelling som sträcker sig så långt bak som till 1500-talet





ITS TIME TO UNCAP YOUR POTENTIAL

PURE COLLAGEN SHOT

Svensktillverkat i Halmstad med väl utvalda ingredienser

Återställer kollagenbalansen i kroppen då kollagenet minskar naturligt i kroppen med åldern

Fem olika varianter, utöver Kollagenet är de Mineral och Vitaminberikade med de ämnen som passar för dygnet och personen, Morning, Beauty, Energy & Sleep



VERKSAMHETEN & MILSTOLPAR 2022

Anskaffning av lager och produktionslokaler i Røfors, centralt beläget i Sveige, med 5 mil till Örebro

Säljteamet i Halmstad etablerades, samt etablering av fältsäljare med långa erfarenheter i branschen

Komma in på flertalet grossister, både inom dagligvaruhandeln, horeca och servicehandeln

Utveckla produktsegmentet

Vidaranställda inom flera delar i verksamheten

Uteveckla vår produktionsmöjligheter inom flera områden



VERKSAMHETEN & MILSTOLPAR 2023

Fortsatt arbete med att utveckla produktsegmentet inom flera delar

Utöka vår möjlighet till samlagring, samt kostnadseffektivisera och minska påverkan på miljön med ytterligare fraktlösningar

Sträva efter att bredda exporten än mer

Vidareutveckling av produktionsmöjligheterna

Tillstånd för skattelager som möjliggör produktion av alkoholhaltiga drycker



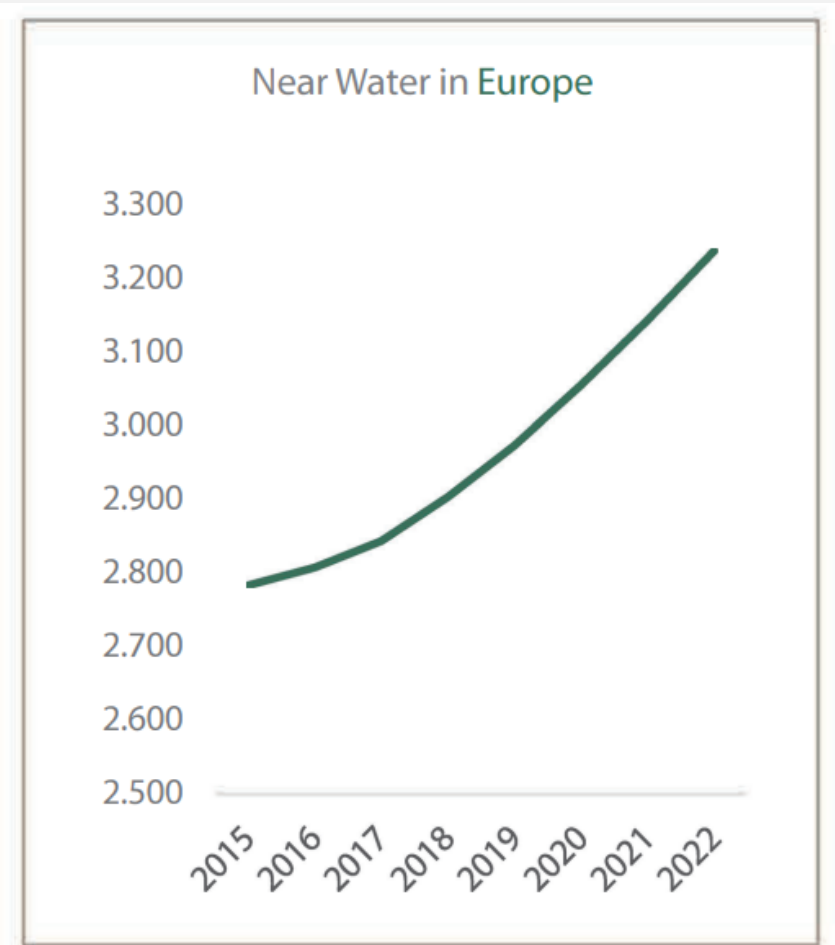
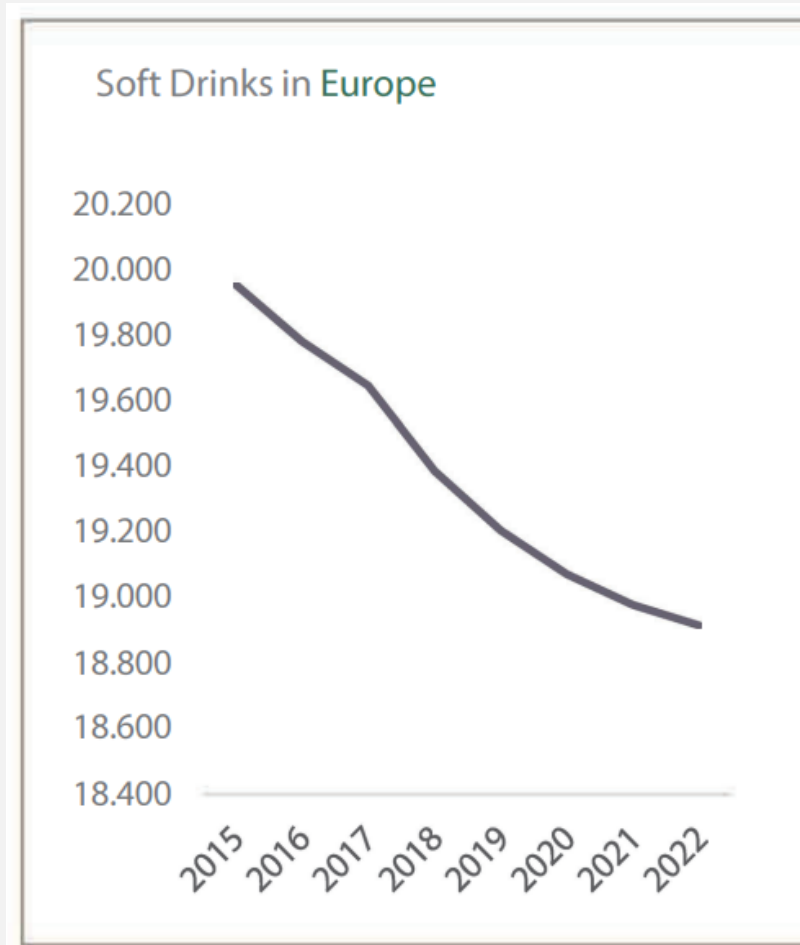
FRAMTIDA PRODUKTER

Ett tydligt trendmönster visar på att konsumenterna mer och mer vill ha Near Water drycker, och att de sötade dryckerna tappar allt mer marknadsandelar

Av allt att döma kommer troligtvis trenden fortsätta. Det är här vi tar en stark position ute på marknaden, och ligger i framkant och är innovativa inom segmenten och de nya produkterna

NEAR WATER VÄXER SIG ALLT STARKARE

Near Water vs Sötad dricka mellan 2015-2022



NYA MÖJLIGHETER NÄR KONSUMENT EFTERFRÅGAR CLEANLABEL PRODUKTER

Vi följer noga trenderna runt om i världen, och har ett nära samarbete med flertalet av våra närmsta leverantörer inom smaksättning och övriga ingredienser. Allt för att ligga i framkant när det gäller trender och nytänkande

Funktionsvatten är en av de produktsegment som stärker sin position på marknaden. Likaså dryck som relaterar till hälsa, friskvård, men också skönhet och välbefinnande

Konsumenter har idag en större medvetenhet om vad de stoppar i sig. De befintliga dryckerna som idag finns på marknaden möter inte konsumenternas krav på hälsosamma, naturliga ingredienser. Det är därför fler och fler konsumenter föredrar det hälsosammare alternativet av vatten och dryck



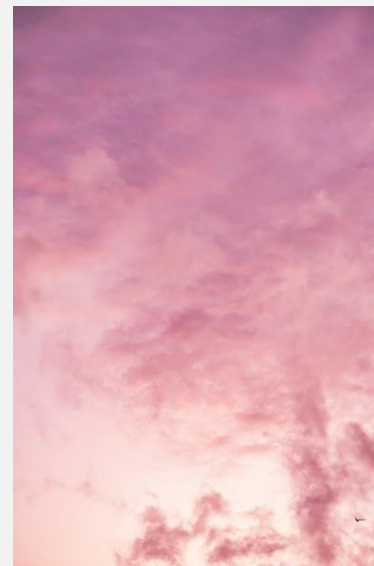
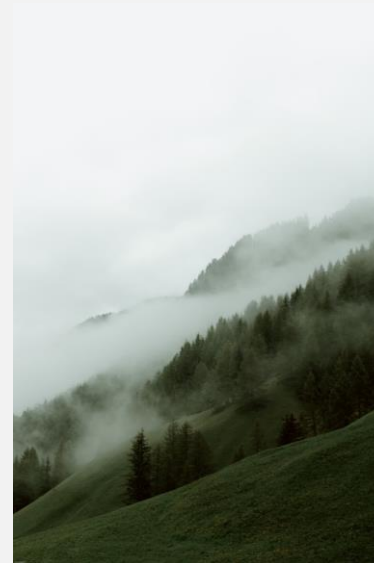
CLEAN LABEL OCH NEAR WATER

Inom segmentet finns utrymme för helt nya produkter,
och helt nya serier inom dessa drycker

Lägre sockerhalt, vuxnare smaker, mer Cleant innehåll

Hälsosammare produkter, med ett stort fokus på hälsa,
välbefinnande och skönhet

Nå bredare målgrupper





FÖRSÄLJNING OCH MARKNAD

EXPORT 2022

MÅLSÄTTNING

USA

Frankrike

Spanien

Tyskland

Asien - Kina, Thailand

Vi vill förmedla vårt fantastiska vatten till övriga världen.

Vi vill ge andra tillgång och möjlighet till vårt unika vatten.

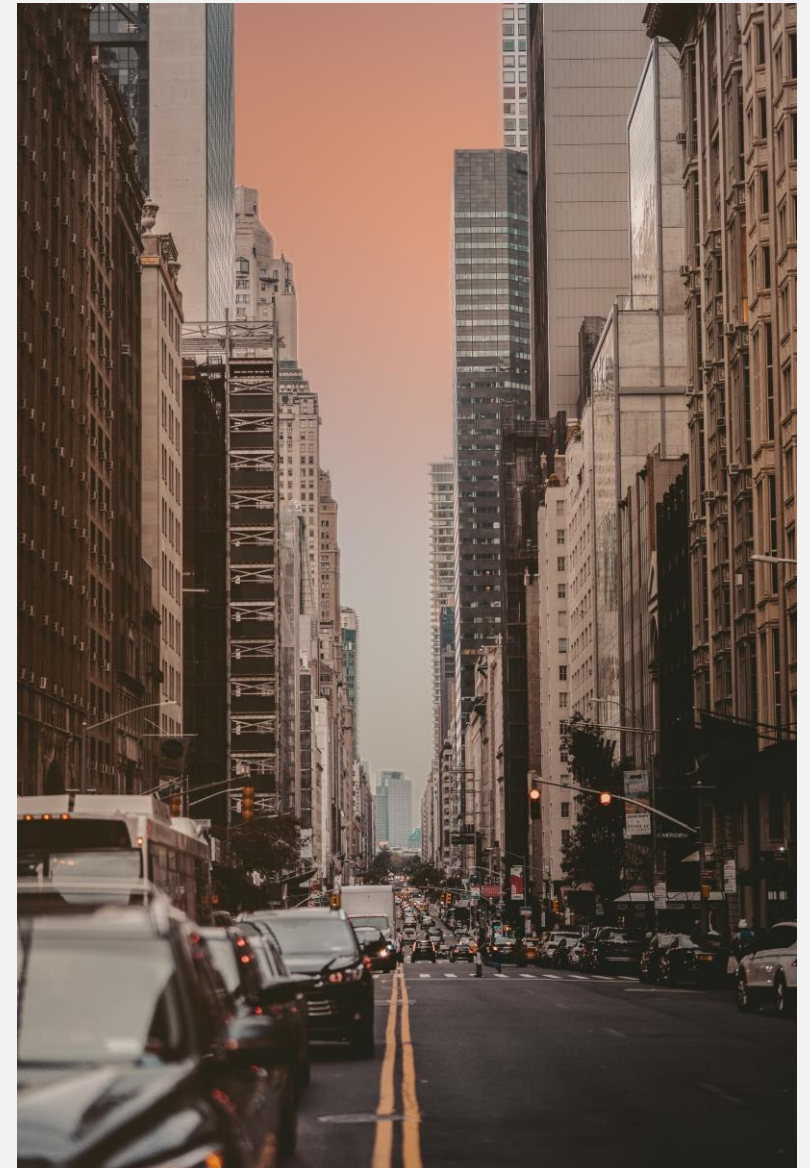
Vi vet att Svensk kvalité och Svenskt vatten är eftertraktat, och att det i omvärlden står för god kvalité och något som uppskattas

EXPORT 2023

MÅLSÄTTNING

Mellanöstern

Asien - Taiwan, Honkong, Sydkorea



MARKNADSSEGMENT



Horecca – 33-och 75 cl glas, som passar perfekt till hotell och café-branschen

Dagligvaruhandeln – 33- och 100 cl Pet, två olika storlekar för olika tillfällen. 100 cl att köpa hem för familjen till middagen, 33 cl när du vill ha något att dricka när du är på språng. Glasflaskorna i både 33 och 75 cl för de mer festliga tillfällena eller när man bara önskar att förhöja dukning och stämning

Servicehandeln – 33 cl Pet, perfekt storlek för att dricka när du är på språng

EMV/Co Packing – Möjlighet att tillverka flaskor i flera olika storlekar, gör det intressant för företag att förlägga sin produktion hos ett väletablerat dryckesföretag. Likaså att en av våra spetskompetenser är produktutveckling, vilket gör att vi kan stötta upp i hela din processen

DISTRIBUTION OCH INTERAKTION

FÖRSÄLJNINGSKANALER

10 fältsäljare som har väl inarbetade kunder och god kundkännedom

Arbetat i branschen i många år och har ett landstäckande kund och kontaktnät

Drar nytta av sina redan etablerade kontakter, likväl som att de skapar nya kundrelationer

Full kontroll över produkterna och dess historia. Likaså över vårt och produkternas budskap

Väl medvetna och har god kunskap i hur vi kommunicerar produkterna mot kund och slutkonsument



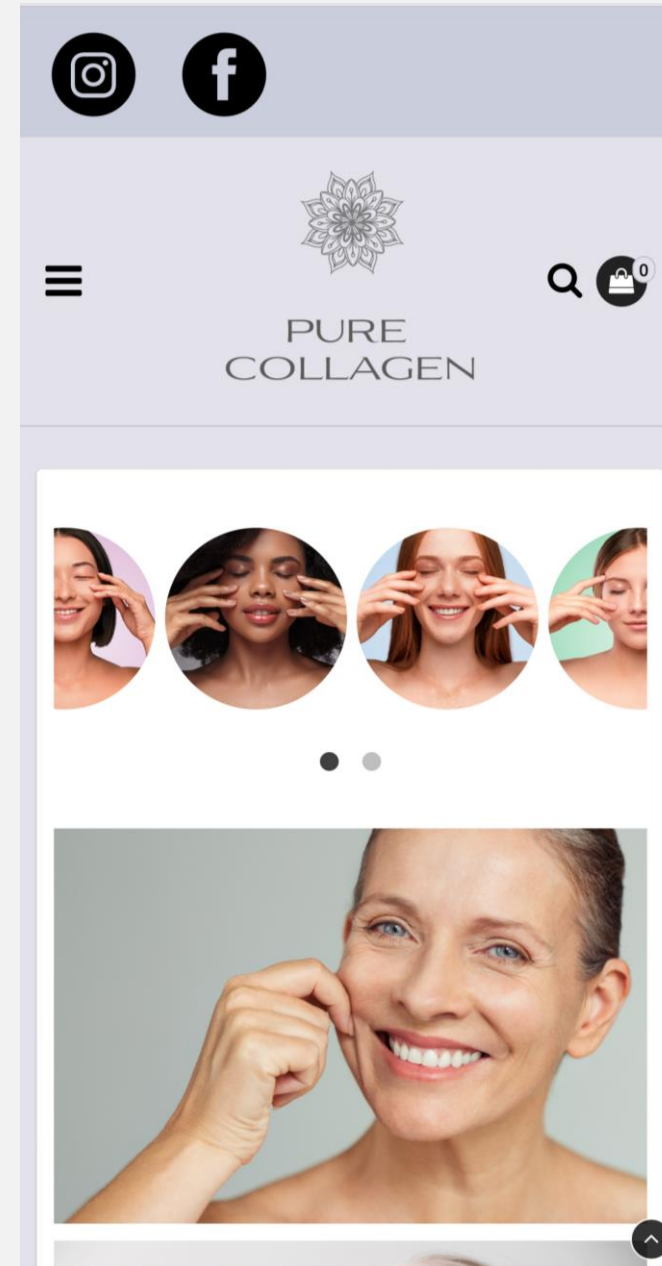
DISTRUBUTION OCH INTERAKTION

FÖRSÄLJNINGSKANALER

Vi har en etablerad säljenhet på kontoret i Halmstad. Den driver försäljningen inom Private Label Vattnet och funktionsdryckerna – [profildryck.se](https://www.profildryck.se)

En stor del av försäljningen för funktionsdryckerna går också via vår e-handel - [pureshot.se](https://www.pureshot.se)

En helintegrerad plattform som effektiviserar inköpsprocessen för kunderna, samtidigt som den automatiserar och effektiviserar flödet för säljarna.



MARKNADSFÖRING

Vår löpande marknadsföring kommer vi främst förlägga på sociala medier, så som Facebook, Instagram, TikTok och LinkedIn. Vi vet att budskapet når ut till en bred publik där vi själva kan trycka på den målgruppen som är aktuell för den specifika produkten

Branschmedia, exempelvis *Market* och *Dagligvarunytt*, kommer vi också att vara aktiva på. Det är vår kundkrets och det är viktigt att vi syns i dessa sammanhang

Vi har också en plan och strategi för att marknadsföra oss genom olika boxar som går ut mot slutkonsumenter. Exempelvis *Smakbox*, som är passande för vårt ekologiskt smaksatta vatten. Eller *Glossybox*, som är mer inriktad på skönhet och som hade varit en bra kanal för våra Pure Collagen Shot

Vi kommer också delta på event och mässor som vi ser genererar lönsamhet i både affärer och kundrelationer. Ett perfekt tillfälle att knyta an nya kontakter och skapa lönsamma affärer



BERÄKNAD FÖRSÄLJNING

	PROGNOS 2022	PROGNOS 2023	PROGNOS 2024	PROGNOS 2025
(I Tusen Kronor)				
Total Försäljning	6 500	17 031	22 140	28 782
Summa Kostnader	7 448	13 004	15 144	17 526
Totalt Resultat	-948	4 026	6 995	11 255

MER OM EMISSIONEN

EMISSIONSVILLKOR

Pris per Aktie: 50,00 SEK

Minsta investering: 2 500,00 SEK motsvarande 50 aktier

Teckningsperiod: 29 juni – 20 juli 2022

Betalning sker i samband med teckning genom betalning till Nordic Issuing (emissionsinstitut)

Totalt antal aktier före emissionen: 1 000 000

Max antal aktier som emitteras: 1 000 000

Värdering: 50 MSEK

Aktiebok: Administreras av eaktiebok.se. Inbjudan och avräkningsnota skickas ut efter att emissionen blivit registrerad hos Bolagsverket.

SÅ HÄR GÖR DU FÖR ATT TECKNA AKTIER

När du har läst igenom investeringsmemorandumet och är intresserad av att investera går du vidare genom följande steg:

1. Följ länken till Nordic Issuing som sköter teckningsförfarandet <https://nordic-issuing.se/aktuella-uppdrag/purewell-ab/>
 2. Registrera dina uppgifter och signera med Bank-ID.
 3. Du är nu en del av Purewell AB (publ)
- Start teckningsperiod: 29 juni
 - Från 29 juni kan du teckna aktier hos Nordic Issuing där du enkelt signerar med BankID
 - Slut teckningsperiod: 20 juli
 - Sista svarsdag hos Nordic Issuing att teckna aktier
 - Likviddag: 20 juli
 - Denna dag måste du senast betala in likviden för dina tilldelade aktier

VILKOR OCH ANVISNINGAR (1 / 4)

Villkor för Erbjudandet

Erbjudandet riktar sig till allmänheten i Sverige och uppgår till maximal 1 000 000 nyemitterade aktier. Skälet till att frångå befintliga aktieägares företrädesrätt är att Bolaget ska kunna bredda ägandet samt tillföra kapital för att framtidssäkra Bolagets utveckling. Aktieboken för Purewell AB (publ) administreras av eAktiebok. Teckning sker med först-till-kvarn principen och anmälningsedel finns på www.nordic-issuing.se

Priser för Erbjudandet

Priset per aktie uppgår till 50,00 SEK. Courtage utgår ej. Aktiekursen har fastställts av styrelsen.

Anmälningsperiod

Anmälan om teckning av aktier kan ske under tiden 29 juni 2022 t.o.m. 20 juli 2022.

Värdering

Bolagets värdering uppgår till ca 50 MSEK (pre-money)

Anmälan

Anmälan om förvärv av aktier ska ske genom ifyllande och undertecknande av anmälningsedel som ska vara Nordic Issuing tillhanda senast den 20 juli 2022. Observera att anmälan är bindande.

Minsta anmälningspost är 50 aktier vilket motsvarar 2 500,00 SEK. Därefter sker teckning i valfritt antal aktier.

Det är endast tillåtet att insända en (1) anmälningsedel per person eller firma. För det fall flera anmälningsedlar insändes, kommer endast den senast inkomna att beaktas. Ofullständigt eller felaktigt ifylld anmälningsedel kan komma att lämnas utan avseende. Inga tillägg eller ändringar får göras i den på anmälningssedeln tryckta texten. Teckning ska vara Nordic Issuing tillhanda senast kl. 17.00 den 20 juli 2022. Teckning ska göras på anmälningsedel som kan erhållas från Bolaget eller Nordic Issuing.

Anmälningssedeln finns även tillgänglig på Bolagets hemsida: www.purewell.se.

Teckning kan göras elektroniskt med svenskt BankID eller annat nordiskt eID på www.nordic-issuing.se. Vid teckning med svenskt BankID, eller annat nordisk eID, skickas kvitto på registrerad teckning ut efter mottagandet av Nordic Issuing. Inga ändringar eller tillägg får göras i förtryckt text. Ofullständig eller felaktigt ifylld anmälningsedel kan komma att lämnas utan avseende.

VILKOR OCH ANVISNINGAR (2/4)

Anmälan över 15 000 EUR

I det fall anmälan om förvärv av aktier uppgår till eller överstiger 15 000 EUR ska penningtvättsformulär ifyllas och insändas till Nordic Issuing, enligt lag (2017:630) om åtgärder mot penningtvätt och finansiering av terrorism, samtidigt som betalning sker. Observera att Nordic Issuing inte kan tilldela värdepapper, trots att betalning inkommit, förrän penningtvättskontrollen är Nordic Issuing tillhanda.

Tilldelning, besked & betalning

Tilldelning sker efter "först-till-kvarn" principen. Efter anmält intresse erhålls ett tilldelningsbesked via email. Av tilldelningsbeskedet framgår antal tilldelade aktier samt en betalningsinstruktion. Betala snarast genom bankgiro eller Swish. När betalning mottagits erhålls en betalningsbekräftelse vilken bekräftar att tilldelning av aktier säkrats enligt först till kvarn-principen. Aktierna registreras i aktieboken som administreras hos eAktiebok.se. Avräkningsnota beräknas skickas ut av eAktiebok ca två (2) veckor efter anmälningens avslutats. Observera att om betalning inte inkommer tre (3) arbetsdagar från det att anmälan gjorts, finns risk att tilldelade aktier överläts till annan part.

Restriktioner avseende deltagande i erbjudandet

På grund av restriktioner i värdepapperslagstiftningen i USA, Kanada, Australien, Hongkong, Singapore, Sydafrika, Schweiz, Nya Zeeland, Japan eller andra länder där deltagande förutsätter prospekt, registrering eller andra åtgärder än de som följer av svensk rätt, riktas inte erbjudandet att förvärva aktier till personer eller andra med registrerad adress i något av dessa länder.

Leverans av aktier

Registrering i aktieboken hos eAktiebok av tilldelade och betalda aktier kommer att ske så snart som möjligt efter teckningstiden avslutats. Därefter sänder eAktiebok ut en avräkningsnota som påvisar det antal aktier i Purewell AB (publ) som har registrerats i mottagarens namn, vilket beräknas ske cirka två (2) veckor efter avslutad anmälningensperiod.

Handel i aktien

Det bedrivs idag ingen organiserad handel i aktierna som omfattas av Erbjudandet.

Rätt till utdelning

De nya aktierna medför rätt till utdelning, i den mån utdelning beslutas, från och med räkenskapsåret 2022, under förutsättning att de nya aktierna blivit registrerade och införda i aktieboken före avstämningsdagen för utdelning.

VILKOR OCH ANVISNINGAR (3/4)

Villkor för erbjudandets fullföljande

Erbjudandet är villkorat av att inga händelser inträffar som bedöms kunna ha så väsentligt negativ inverkan på Bolaget, dess verksamhet och affärsutsikter, att Erbjudandet är olämpligt att genomföra. Om ovanstående villkor inte uppfylls kan erbjudandet komma att avbrytas. Ett eventuellt avbrytande av Erbjudandet kommer att meddelas på bolagets hemsida så snart som möjligt.

Offentliggörande av utfallet av erbjudandet

Utfallet av Erbjudandet kommer att offentliggöras på bolagets hemsida under fliken Investerare. Detta beräknas ske omkring den 8 augusti 2022.

Information om behandling av personuppgifter

Den som anmäler intresse om teckning av aktier i detta Erbjudande kommer att lämna personuppgifter till Nordic Issuing. Personuppgifterna som lämnas till Nordic Issuing kommer att behandlas i datasystem i den utsträckning som behövs för att tillhandahålla tjänster och administrera kundengagemang. Även personuppgifter som inhämtas från annan än den kund som behandlingen avser kan komma att behandlas. Det kan också förekomma att personuppgifter behandlas i datasystem hos företag eller organisationer med vilka Nordic Issuing samarbetar. Informationen om behandling av personuppgifter lämnas av Nordic Issuing, som är personuppgiftsansvarig för behandling av personuppgifter.

Aktieägares rättigheter

Aktieägares rättigheter avseende vinstutdelning, rösträtt, företrädesrätt vid nyteckning av aktier med mera styrs dels av Bolagets bolagsordning som finns tillgänglig på Bolagets hemsida, dels av aktiebolagslagen (2005:551).

VILKOR OCH ANVISNINGAR (4/4)

Övrig information

I det fall ett för stort belopp betalats in av person eller bolag som anmält intresse om teckning av aktier kommer Nordic Issuing ombesörja att överskjutande belopp återbetalas. Om tecknaren blir utan tilldelning kommer likviden att återbetalas. Belopp under 100 SEK kommer dock inte att utbetalas.

Ofullständig eller felaktigt ifylld anmälningssedel kan komma att lämnas utan avseende. Om likviden inbetalats för sent eller är otillräcklig kan anmälan om teckning också komma att lämnas utan avseende. Erlagd likvid kommer då att återbetalas. Nordic Issuing agerar emissionsinstitut åt Bolaget. Innan erbjudandet innehar Nordic Issuing inga aktier i Purewell AB (publ). Att Nordic Issuing är emissionsinstitut innebär inte i sig att Nordic Issuing betraktar den som anmält sig i Erbjudandet ("tecknaren av aktier") som kund hos Nordic Issuing för placeringen.

Följden av att Nordic Issuing inte betraktar förvärvaren av aktier som kund för placeringen är att reglerna om skydd för investerare i lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden inte kommer att tillämpas på placeringen. Detta innebär bland annat att varken så kallad kundkategorisering eller så kallad passandebedömning kommer att ske beträffande placeringen. Förvärvaren av aktier ansvarar därmed själv för att denne har tillräckliga erfarenheter och kunskaper för att förstå de risker som är förenade med placeringen.

Kontakt

My Wisén, my@purewell.se