



MEMORANDUM

Exklusivt erbjudande att teckna aktier i
Scandinavian Energy Development AB

Förvärv av aktier i HYBRICON AB



*Världens första snabbbladdningsbara
elfordon med hybridbackup.*

www.hybricon.se



HYBRICON



SCANDINAVIAN ENERGY DEVELOPMENT AB



HYBRICON

Investering med mycket stor potential

Var med från början i framgången för Hybricon AB – världsledande utvecklare av unik teknik för snabbbladdningsbara elfordon

Härmed inbjudes ett begränsat och noga utvalt antal privata investerare och företag att teckna aktier i Scandinavian Energy Development AB i enlighet med villkoren i detta memorandum.

Syftet med denna private placement är att investera 2 600 000 SEK i Hybricon AB aktier, minus avdrag för emissionskostnader.

Hybricon är ett mycket intressant företag som har utvecklat ett snabbbladdningssystem för stadsbussar. Scandinavian Energy Development AB har beslutat att förvärva aktier i bolaget, som har mycket stor potential.

Umeå Kommunföretag har investerat 10 MSEK i Hybricon AB, en signal som vittnar om ett långsiktigt engagemang i företaget. Även Scandinavian Energy Development AB ser Hybricon som ett tillväxtföretag med ett koncept som bidrar till en sund och framgångsrik utveckling inom energisidan för elfordon.

Hybricon har på mycket kort tid etablerat sig på elfordonskartan med ett starkt varumärke som världsledande utvecklare av unik teknik för snabbbladdningsbara elfordon.

Efter Hybricons pressträff i april 2011 har intresset för företagets snabbbladdningsbara elbussar väckt stor uppmärksamhet i Sverige. Man har redan inlett samarbete med Umeå Lokaltrafik där det gemensamma målet är minst 15 elbussar

för år 2014. Hybricon för mycket långtgående diskussioner om samarbete med ytterligare tre städer i Sverige – Växjö, Sundsvall och Härnösand – där antalet bussar i deras befintliga flottor uppgår till totalt 100. Initiala kontakter är även tagna med ytterligare fyra städer i Sverige, en i Norge samt en i Finland.

Det råder ingen tvekan om att Hybricons koncept har sin givna plats i den allt mer intensiva miljödebatt och i de offensiva miljöinvesteringar som sker i Sverige och övriga världen. Viljan hos intressenter att inleda samarbete anses vara mycket god då medvetenheten om att eldriven kollektivtrafik är ett alternativ som har väldigt starka komparativa fördelar jämfört med det traditionella sättet att driva bussar på, är väldigt hög. Den övervägande kundkretsen är utan tvekan beredd att betala en merkostnad för att uppfylla miljökraven.

Tack vare Hybricons unika erbjudande och tekniska överlägsenhet, jämfört med andra alternativ på marknaden, är den långsiktiga potentialen enormt stor. Med den utveckling som sker på marknaden för energieffektiva fordon bör förvärvet i Hybricon ha stora möjligheter till bra avkastning.

Hybricon AB

(556786-6131)

Bakgrund

Sedan 1970 har företags huvudägare Bob Westerlund jobbat med elfordonsprojekt. Det resulterade i att Hybricon AB registrerades 2009 i syfte att kommersialisera i grunden 100 år gamla teknologiska lösningar, nu utvecklade till hållbara system för konvertering av fordon till eldrift. Hybricons branschkunskap och erfarenhet kombinerat med unik modern teknik och hög flexibilitet gör att företaget snabbt kan ta fram förslag och lösningar som motsvarar, och ofta överträffar, kundernas högt ställda krav.

Hybricon är först i världen med snabbbladdningsbara elbussar med hybridbackup. Ultra (Umeå Lokaltrafik AB) som bedriver lokaltrafiken i Umeå har ett önskemål om att Hybricon till 2014 ska kunna ta fram 15 snabbbladdningsbara el-ledbussar med hybridbackup för deras behov.

Sedan starten i november 2009 har Hybricons omsättning ökat från cirka 2 MSEK (2010) till beräknade 10-11 MSEK 2011. Företaget har på kort tid byggt upp ett varumärke som erhåller respekt på nationell nivå i branschen. Det finns ett högt immateriellt värde i form av ett know-how bland företags anställda som har unik kunskap i elfordonsteknik och marknadens behov.

Affärsområden

Hybricon vilar idag på tre verksamhetsgrenar.

- Konverteringslösningar för hybridfordon till laddhybrider, i första hand Toyota Prius.
- Snabbbladdningsbara elbussar med hybridbackup, en totalkonvertering av vanliga dieslbussar. För dessa finns helt nya snabbbladdningssystem.
- Samarbete med gruvindustrin som har ett brett behov av konvertering av fordon för eldrift, främst för att minska kostnader för avgasventilation i gruvor.

Affärsidé

Att utifrån kundorderstyrd och långsiktig fokusering tillgodose marknadens ökande krav på utveckling av nya tekniska lösningar gällande fordonskonvertering till eldrift, samt att vara en kraftfull samarbetspartner som ger kundorderstyrda och tydliga fördelar.

Vision

Att vara världsledande när det gäller tekniska totallösningar för elektriska drivsystem i övergången till ett hållbart samhälle.

Bokslut och nyckeltal 2010-12-31

Antal anställda	3
Nettoomsättning (TKR)	1 708
Res. e. finansnetto (TKR)	58
Årets resultat (TKR)	27
Soliditet, %	14,6
Summa tillgångar (TKR)	2 659

SWOT-analys

Styrkor

- Försäljning i startskedet.
- Färdigutvecklade konverteringssystem för Toyota Prius, generation två och tre.
- Färdigutvecklat konverteringssystem för snabbbladdningsbara stadsbussar.
- Eget snabbbladdningssystem av "slide in"- typ under utveckling.
- Tidig tillgång till batterier av flera typer.
- Stor know-how och erfarenhet av elfordon.

- Viktiga internationella samarbetspartners.
- Stort globalt marknadsintresse och politisk mognad.

Svagheter

- Avsaknad av eget kapital i tillräcklig omfattning.
- För små lokalmässiga och personella resurser.

Möjligheter

- Stort beräknat behov av elfordon.

- Politisk mognad och ökande miljömedvetenhet.
- Få aktörer och en liten eller obefintlig direkt konkurrens inom konvertering.
- Stort globalt marknadsintresse.

Hot

- Underfinansiering kan hämma företaget då marknaden snabbt ökar.
- Kommande konkurrens inom konvertering kan förväntas.

Produkter

- Risk för brist på fordonsbatterier på marknaden.
- Politiska felprioriteringar (typ etanol-satsning).

Laddhybrider

Laddhybrider möjliggör att fordonen kan köras på ren elektricitet med hjälp av ett större batteripack, men med en förbränningsmotor som backup. I och med denna backup kombinerar man det bästa med den nya tekniken med gammal beprövad teknik och underlättar därmed övergången till eldrift. Skulle laddningen ta slut kan man enkelt och bekvämt växla över till traditionella drivmedel. Fokus i nuläget ligger på konvertering av Toyota Prius från hybrid till laddbybrid.

Snabbladdningsbara elfordon

Hybricon erbjuder kompletta systemlösningar för eldriven trafik som är väl anpassade för det nordiska vinterklimatet. Snabbladdningstekniken medför möjligheter till kontinuerlig drift av fordon på el. Fokus i nuläget ligger på stadsbussar där Hybricon utvecklar sitt eget laddskenesystem på "slide in"-teknologi. Delar av detta system är redan patentsökt. Fler laddsystem, till exempel för taxibilar, finns att produktifiera.

Utbildningsverksamhet är något som Hybricon i mån av tid och resurser ska kunna erbjuda, från allmänutbildning till förare- och elfordonstekniker. Utbildning av våra egna kunder sker bland annat via www.electrodriving.se

Marknad

Hybricon är först med att utveckla ett totalkoncept för snabbladdningsbara elbussar med hybridbackup, vilket sätter företaget i en mycket gynnsam situation. Det finns ett stigande intresse, en ökad medvetenhet samt en politisk mognad för eldrivna fordon i allmänhet på nationell och internationell nivå. Medvetenheten om ökade drivmedelskostnader, klagomål på buller, samt ökat behov av kollektivtrafik skapar en mycket stor marknadspotential som dock kräver en kraftfull finansiering.

Hybricons medvetna satsning på ett segment, som i motsats till personbilar, har goda förutsättningar att snabbt bli lönsamt sätter företaget i en positiv särklass. Hybricon har inlett diskussioner med ett tiotal svenska städer och även ett par städer i Finland och Norge kring möjligheten att förse dem med snabb-

laddningsbara elbussar. Diskussioner har även inletts med en tilltänkt samarbetspartner i Polen. Även Tyskland och Frankrike har uppmärksammat Hybricons och företags produkter.

Då Hybricons verksamhet startade med konvertering av laddhybrider via beställningar av Toyota Prius laddhybrider från Umeå Kommunföretag (UKF) är detta den första kundorderstyrda produkten. Företaget har på grund av resursbrist inte kunnat marknadsföra systemen enligt initiala planer som bland annat omfattade leveranser till den nationella elbilsupphandlingen som Stockholms Stad och Vattenfall genomför och som omfattar cirka 14 000 elfordon. Hybricon hoppas att inför kommande förändringar i miljöbilspremier kunna vara beredda för den öppning på marknaden som då uppstår.

Hybricon har inlett ett samarbete med

LKAB där bolaget utreder möjligheten att elektrifiera fordonen som används i gruvan. Potentialen i samarbetet är stor då många fordonsmodeller är aktuella och möjligheterna stora. Det kan innebära ett stort antal beställningar, både på utvecklingsarbete och på produkter/licenser. Hybricon avser också, när resurserna medger, att inleda diskussioner med andra branscher om liknande lösningar.

Då det nu finns tillgång till både demobilar och demobussar, underlättas Hybricons försäljning och kundernas beslut. Med eldriftens många fördelar, tillförlitligheten i produkterna, den kontinuerliga prisökningen på olja samt kommunernas ambitioner att hitta kostnadseffektiva lösningar för att förbättra miljön i städerna, ser Hybricon en enorm potential för de kommande åren.

Rörelsens värde - Hybricon AB

(belopp i 1000-tal kr)

Kalkylränta	13%
EK Fas 3	100 000

	Fas 1			Fas 2					Fas 3
	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
FCF	0	3 686	9 620	22 485	55 723	130 188	300 427	642 620	100 000
Nuvärde	0	2 886	6 667	13 791	30 244	62 532	127 700	241 728	37 616
Ackum DCF		9 554				475 994			37 616

Rörelsens värde	523 164
------------------------	---------

Fördelning över fas 1-3		
	Belopp	%
Fas 1	9 554	1,8%
Fas 2	475 994	91,0%
Fas 3	37 616	7,2%

Ack. Nuvärde	
2013	2 886
2014	9 554
2015	23 344
2016	53 588
2017	116 120
2018	243 820

Värdering

Värderingen baseras på bussverksamhet och med utgångspunkt från detta görs beräkningen på en tioårshorisont (2011-2021). Därutöver har hänsyn tagits till skattekostnaden, för närvarande 26,3 %.

Ägarstruktur och aktiekapital

Antal aktier: 1 000 000.

Kvotvärde: 0,10 kr.

Enligt ovanstående värdering utgår vi från ett sexårsperspektiv och värde per aktie som uppgår till cirka 116,12 kr (överkurs 116,02 kr). Kusen vid nyemissionen uppgår till 116 kr med följande resultat. 25 000 nya aktier ökar då det egna kapitalet med 2 9, MSEK.

Nuvarande aktiefördelning enligt följande:

	Aktier	%
Boh Westerlund	940 000 aktier	94 %
Peter Åstrand	50 000	5 %
Pär Jonsson	10 000	1 %
Summa aktier:	1 000 000	

Nyemittering till Scandinavian Energy Development AB av Hybricon aktier: 500 000 B

Vinstprognos

Då Hybricon avser att erbjuda totallösningar för stadsbusstrafik till kommuner som i många fall använder trafikutövare som äger bussarna kommer nya affärsmodeller att utvecklas. En första variant av en sådan affärsmodell utvecklas nu i samarbete med Ultra och UKF. Många faktorer påverkar den slutgiltiga totalkostnaden per passagerarkilometer för slutkunden. Ruttens längd och utformning, antal bussar, antal laddare, mängden batterier, stopptider för laddning och priset på laddare, batterier, basbussar, samt oljepriser och räntelägen påverkar såväl kostnader, lönsamhet som vinster för alla parter.

Ultra och UKF är övertygade om att Hybricons system kommer att bli lönsamt vilket skapar det referensprojekt som är nödvändigt. Affärsplanen för detta projekt bygger på att Hybricon kan visa på lönsamhet redan i små serier, även om några stora vinster inte kommer att tas ut från UKF, som är bolagets partner i projektet. Det är från kommande kunder som vinsterna ska genereras.

Potentialen för en genomsnittlig

vinst per buss är cirka 500 000 SEK vid försäljning av konverterade och rekonditionerade bussar. För laddstationerna är vinstmöjligheten den dubbla.

För laddhybridkonvertering av bilar typ Toyota Prius är vinstmarginalerna vid seriekonvertering cirka 30-50 %, men det kräver större serier än för stadsbussarna för att vara av ekonomiskt intresse. Återförsäljare för detta i Stockholmsområdet är dock redan kontaktad.

Prognosen är beräknad för stadsbussar och Toyota Prius och inkluderar inte de möjligheter som finns inom till exempel flyg, industri och gruvor.

Marknadsvärde för snabbbladdningsbara elbussar med hybridbackup

I Sverige finns idag cirka 30 kommuner av Umeås storlek eller större. Om varje sådan kommun skulle beställa 15 bussar var blir det totalt 450 bussar. Hybricon kan rimligtvis ensamma inte hantera mer än cirka 50 % av den marknaden, vilket ger ett marknadsvärde på 1 125 MSEK. Ett troligt scenario är dock att Hybricon knyter till sig ett mindre antal städer som väljer att köpa ett större antal bussar på längre sikt.

Vinstprognosen i tabellen nedan visar att det under 2012 och 2013 inte kommer att genereras några större vinster på grund att mindre serier tillverkas. Med ökade produktionsvolymerna kommer vinstmarginalerna att bli betydligt större.

Summa i MSEK	2012	2013	2014	2015	2016
Antal sålda bussar	5	15	25	50	100
Kostnader	25	75	112,5	220	375
Intäkter	25	80	125	250	450
Vinstprognos:	0	5	12,5	30	75

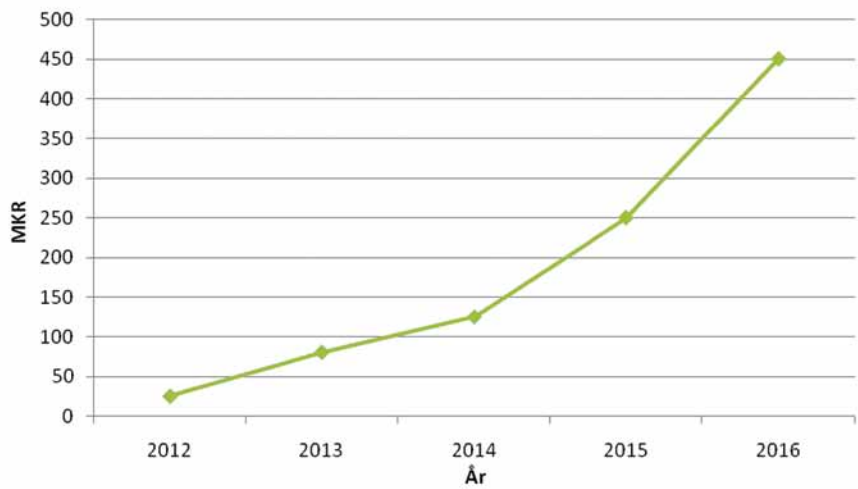
Ett samarbete med en lämplig busstillverkare ger möjligheter att kraftfullt möta marknadens kommande efterfrågan och ovanstående prognos skulle då få revideras uppåt. Det finns indikationer på att samarbete med till exempel gruvindustrin kan komma att växa sig större än affärsområdet elbussar. Detta med tanke på branschens storlek och lönsamhet samt en ökad medvetenhet om vilka besparingar som kan göras tack vare elektrifiering av de fordon som används.

Marknadsvärde för hybridkonverteringar, typ Toyota Prius

Idag finns närmare 15 000 Toyota Prius sålda i Sverige. Om Hybricon sätter som mål att på sikt konvertera 5 % av denna marknad med en konverteringskostnad på 175 000 SEK skulle det ge en marknad på cirka 130 MSEK vilket ger en vinstpotential på 60-40 MSEK. Billigare konverteringar som planeras utifrån ett kommande marknadsbehov kan öka intresset och antalet sålda konverteringar kraftfullt.

Framtida marknadsvärde är idag svårt att beräkna, men allt tyder på att det är mycket stort.

Omsättning



Tillväxtprognos

Grafen illustrerar omsättning baserad på affärsområdet snabbbladdningsbara elbussar med hybridbackup.

Företagsvärdering: 100-150 MSEK

Företagsvärderingen görs med utgångspunkten att Umeå Kommunföretag satsade 10 MSEK i en option på 20 % av bolaget i december 2010 redan innan busskonverteringarna var beställda. Det innebar naturligtvis ett stort risktagande då satsningen enbart beslutades på Hybricons erbjudande utan att bolaget, på grund av en verkstadsbrand, kunnat leverera någon av de tidigare kontrakterade laddhybridkonverteringarna.

Hybricon omsatte under 2010 cirka 2 MSEK och 2011 kommer företaget att omsätta 10-15 MSEK. Redan 2012-13 kan företaget nå en omsättning på cirka 100 MSEK då försäljningen av 115 ledbussar och tre laddstationer tar vid.

I början av 2011 har företaget två snabbbladdningsbara elbussar och en ladd-

station på plats i Umeå. Företaget har nu fyra färdigkonverterade laddhybrider som rullar hos kund och jobbar med leverans av ytterligare tre beställda.

Företaget har fått stor lokal och nationell medial uppmärksamhet, bland annat efter pressträffen i april 2011.

Hybricon har även inlett samarbete med LKAB där möjligheten att göra vinster kommande år är stora.

Företagsvärderingen görs utifrån:

- Företagets materiella och immateriella värde.
- Marknadsintresse.
- Potential på nationell och internationell nivå.
- Unik branschkunskap.

Med ovanstående faktorer som grund uppskattas Hybricons värde till 100-150 MSEK i juli 2011.

Miljö- och energifrågorna i fokus nu och i framtiden

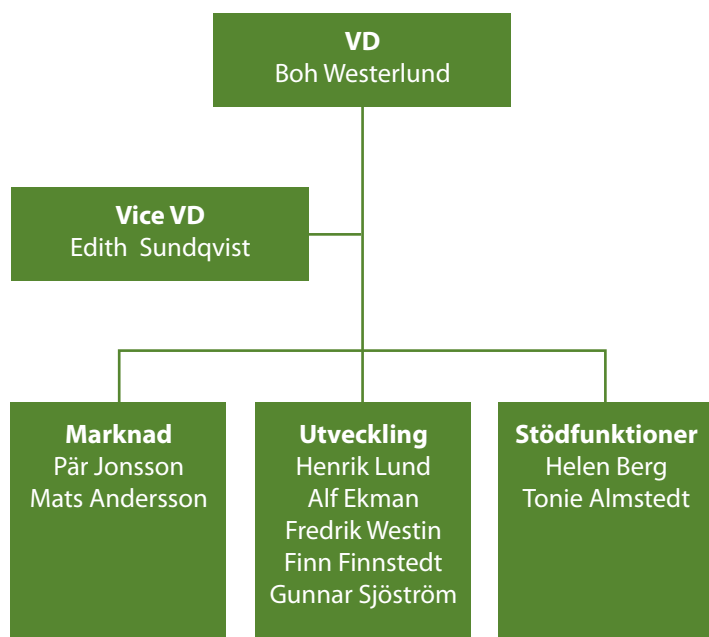
Fokuseringen på och intresset för miljö- och energibesparande produkter ökar i takt med att samhället ställer allt högre krav på dessa områden. Energikostnaderna kommer att stiga. Kraven från EU

och de globala kraven inom miljö- och energiområdet blir allt hårdare. Allt tyder på att miljö- och energifrågorna kommer att vara i fokus nu och i framtiden. Det vi ser nu är bara början.

Budget-/prognosöversikt

RESULTATRÄKNING (alla belopp i tusental kr)	2010	2011		2012	2013	2014	
		jan-aug	sep-dec	tot			
Nettoomsättning	1 457,9	9 034,5	3 950,0	12 984,5	23 665,0	81 800,0	139 060,0
Aktiverat för egen räkning	2 072,0	0,0	450,0	450,0	0,0	0,0	0,0
Övriga rörelseintäkter	300,0	943,1	2 108,5	3 051,6	4 860,0	3 888,0	2 500,0
	3 829,9	9 977,6	6 508,5	16 486,1	28 525,0	85 688,0	141 560,0
Rörelsens kostnader							
Inköpta komponenter	-1 354,6	-4 888,0	-3 117,5	-8 005,5	-17 800,0	-69 910,0	-102 000,0
Övriga externa kostnader	-1 483,7	-2 340,3	-1 356,8	-3 697,1	-4 335,7	-6 505,0	-10 205,0
Personalkostnader	-915,1	-2 711,7	-1 475,3	-4 187,0	-5 146,1	-7 720,0	-11 710,0
Avskrivningar	0,0	0,0	-535,0	-535,0	-1 188,0	-1 220,0	-1 280,0
	-3 753,4	-9 940,0	-6 484,6	-16 424,6	-28 469,8	-85 355,0	-125 195,0
Rörelseresultat	76,5	37,6	23,9	61,5	55,2	333,0	16 365,0
Resultat från finansiella poster							
Övriga ränteintäkter	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Räntekostnader	-18,9	-25,1	-12,8	-37,9	-38,4	-58,0	-80,0
	-18,9	-25,1	-12,8	-37,9	-38,4	-58,0	-80,0
Resultat efter finansiella poster	57,6	12,5	11,1	23,6	16,8	275,0	16 285,0
Bokslutsdispositioner	-17,0	0,0	0,0	-6,0	-4,0	-69,0	-4 071,0
Skatt på årets vinst	-13,8	-3,0	-3,0	-6,0	-4,0	-73,0	-4 316,0
Årets vinst	26,8	9,5	8,1	11,6	8,8	133,0	7 898,0

Organisationsstruktur över Hybricon AB



Boh Westerlund har drivit företag med inriktning mot produkt och systemutveckling sedan 70-talet. Förutom ett stort tekniskt kunnande inom främst mekanik och elektromekanik har han mångårig erfarenhet av marknadsföring, försäljning, teknisk konsultverksamhet inom utveckling och produktion samt videoproduktion av reklam- och utbildningsfilm med 3D-animeringar. Boh Westerlund och hans närmaste vänner på utvecklingsavdelningen förverkligar nu via HYBRICON AB sina sedan länge diskuterade planer om elektrifiering av fordon och då främst stadsbussar.

Edith Sundqvist, certifierad ledare och diplomerad exportsäljare med magisterexamen från Umeå universitet och med erfarenhet från styrelsearbete på koncernnivå. Styrelsemedlem i Cosmopolitan Trade Network Sweden i Umeå som samarbetar med handelsminister Eva Björling och Exportrådet. Sedan 2007 i ledande positioner med fokus på ledarskap och internationell affärsutveckling.



SCANDINAVIAN ENERGY DEVELOPMENT AB

VILLKOR OCH ANVISNINGAR

Private placement i Scandinavian Energy Development AB

Scandinavian Energy Development AB (556752-7725) inbjuder härmed att teckna aktier i en private placement om högst 650 000 aktier i Scandinavian Energy Development AB innebärande ett kapitaltillskott om högst 2 600 000 SEK. Nyemissionen riktar sig till en begränsad grupp investerare.

1. Teckningskurs

De nya aktierna emitteras till en kurs av 4 kr per aktie.

2. Teckningspost

Aktien tecknas i poster på 3 250 aktier, vilket innebär att erbjudandet totalt omfattar högst 200 poster á 13 000 SEK per post.

3. Aktien

Ökningen av aktiekapitalet sker genom riktad emission av högst 650 000 aktier. Bolagets aktiekapital ökas till 165 000 SEK.

4. Teckningstid

De nya aktierna ska tecknas under tiden 12 oktober – 15 december 2011.

5. Rätt till förlängning

Styrelsen förbehåller sig rätten att besluta om förlängning av teckningstiden och framflyttning av likviddagen samt att denna emission ska genomföras även om den ej fulltecknas.

6. Anmälan

Anmälan om teckning är bindande och görs på särskild anmälningsedel som skickas till:

Scandinavian Energy Development AB,
Smedjegatan 12, 522 33 Tidaholm

7. Tilldelning

Tilldelning kommer att ske i poster om 3 250 aktier och är inte beroende av när under anmälningstiden anmälan inges.

8. Bekräftelse

Bekräftelse skickas ut när likviden är noterad på kontot.

9. Likvid

Full betalning för tecknade aktier ska erläggas senast 3 dagar efter tecknandet. Efter att denna private placement är avslutad och likvid erhållits registreras aktierna i aktieboken hos NRV, Nordiskt Värdepappersregister AB. Därefter skickas handlingarna till Bolagsverket för registrering.

10. Företrädesrätt

Vid överteckning har de gamla ägarna företrädesrätt.

11. Rätten till vinstutdelning

Styrelsen kommer att föreslå om eventuell utdelning efter att en skälig hänsyn tagits till föreliggande behov av konsolidering av Scandinavian Energy Development AB.

12. Aktiens kvotvärde

Aktierna har ett kvotvärde om 0,1 (10 öre) kronor per styck. Kvotvärde = aktiekapital delat med antal utgivna aktier.

13. Aktieboken

Aktieboken förs av NVR, Nordiskt Värdepappersregister AB.

Budgetprognos för verksamhetsåret 2011-09-01 -2012-08-31

Isammandrag	Tkr
Nettoomsättning	2 400
Övriga rörelse intäkter i form av aktieutdelning/försäljning (under nuvarande verksamhetsår är målsättningen att förvärva aktier i HYBRICON AB)	0
Rörelsens kostnader	300
Emissions kostnader	250
Kostnader för sålda varor	1 700
Resultat före avskrivningar	150
Avskrivningar	0
Rörelsens kostnader efter avskrivningar	2 250
Summa rörelse resultat	150
Resultat efter finansiella kostnader	150
*Vinst skatt	0
Årets resultat	150

* Utnyttja förlustavdrag enligt svensk skattelag

EMI Invest AB med intressebolag har option på 500 000 nyemitterade aktier i Hybricon AB motsvarande ca 33 % av nuvarande och nyemitterade aktier

Kapital (- avdrag för emissionskostnader och ökning av aktiekapitalet) som kommer in genom denna emission, kommer ovakortat gå till förvärv av Hybricon aktier.

Om Scandinavian Energy Development AB emission inbringas:	Blir ägarandelen i % av Hybricons aktier:
1 000 000 SEK	11 %
2 000 000 SEK	22 %
2 500 000 SEK	28 %

Ägarstruktur och aktiekapital före emission

	Aktier eft. split	%
EMI Invest AB	600 000	60
Partnerinvest i Mellansverige AB	300 000	30
Övriga	100 000	10
Totalt	1 000 000	100

Scandinavian Energy Development AB

Styrelse och ledning

Ralf Gewerth, styrelseordförande

30 års erfarenhet inom marknadsföring och försäljning. Han har arbetat i ansvarig ställning inom inredningsbranschen som marknadschef och med produktutveckling. Rådgivare i entreprenörskap. Utbildning: företagsekonomi vid Filip Holmkvist Handelsinstitut och Göteborgs Universitet.

Inge Andersson, ordinarie ledamot

Inge har över 40 års erfarenhet av bilar och husvagnar som egen företagare inom verkstadsbranschen. Han har även arbetat med försäljning inom möbler och inredning.

Eje Johansson, ordinarie ledamot

47 års erfarenhet som egen företagare inom jord och skogsbruk. Förtroende uppdrag i Tidaholms kommun.

Alexander Lagerholm, suppleant

Maskin ingenjör. Läst kurser inom energi och vindkraft. Arbetar idag som processingenjör på Cementa i Skövde.

Thomas Lindberg, auktoriserad revisor

Grant Thornton Sweden AB

Säte

Scandinavian Energy Development AB har säte i Mariestad med huvudkontor i Tidaholm

Adress: Smedjegatan 12

522 33 Tidaholm

Telefon: 0708-93 83 50

E-post: info@scandevab.se

Org.nummer: 556752-7725

Hemsida: www.scandevab.se

Bolaget har ett aktieslag, en röst per aktie:

- Antal aktier före emission 1 000 000
- Antal aktier efter ev. fulltecknad emission 1 650 000
- Nuvarande aktiekapital 100 000
- Aktiekapital efter ev. fulltecknad emission 165 000

Verksamhet

Scandinavian Energy Development AB vidarutvecklar ett rökgasrenings koncept som överflyttas till ett inkiubator projekt.

Bolaget håller också på med ett projekt som ska ta tillvara på och bearbeta organiskt avfall som kan användas till biogasframställning alternativt kompostering eller förbränning. Inkommande kapital från denna emission kommer inte att gå till detta projekt.

Beräknade nedlagda kostnader på ovanstående projekt ca 500 000 SEK.

RESULTATRÄKNING

Rörelsens intäkter

Nettomättning	2 569
Summa intäkter	2 569

Rörelsens kostnader

Övriga externa kostnader	-189 741
Summa rörelsens kostnader	-189 741

Rörelseresultat **-187 172**

Resultat från finansiella poster

Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	0
Räntekostnader och andra liknande poster	-77
Summa finansnetto	-77

Resultat efter finansiella poster **-187 249**

Skatt på årets resultat	0
-------------------------	---

Årets resultat **-187 249**

BALANSRÄKNING

Tillgångar

Kassa och bank	756 054
Summa omsättningstillgångar	756 054

Summa tillgångar **756 054**

Eget kapital och skulder

Eget kapital	
Bundet eget kapital	
Aktiekapital (1 000 aktier)	100 000
	100 000

Fritt eget kapital

Aktieägartillskott	1 043 668
Balanserat resultat	-225 359
Årets resultat	-187 249
	631 060

Summa eget kapital **731 060**

Kortfristiga skulder

Skulder till intresseföretag	2 724
Övriga skulder	10 270
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	12 000
Summa kortfristiga skulder	24 994

Summa eget kapital och skulder **756 054**

2009-09-01 - 2010-08-31

2010-08-31

Exklusivt erbjudande att teckna aktier i Scandinavian Energy Development AB

Observandum

Detta dokument är inget prospekt enligt lagen om handel med finansiella instrument: Dokumentet är inte registrerat hos Finansinspektionen. Prognoser i detta memorandum speglar hur Scandinavian Energy Development AB:s verksamhet kan utvecklas under förutsättning att gjorda antaganden uppfylls. Varje investerare måste själv bilda sig en uppfattning om Scandinavian Energy Development AB:s möjligheter och risker.

Styrelsens försäkran

Detta memorandum har godkänts av styrelsen för Scandinavian Energy Development AB. Styrelsen är ansvarig för dess innehåll och försäkrar att innehållet överensstämmer med av ledningen kända, faktiska förhållanden. Styrelsen försäkrar också att inget av väsentlig betydelse har utelämnats som skulle kunna påverka och förändra den bild av Scandinavian Energy Development AB som framgår i detta informationsmemorandum.



SCANDINAVIAN ENERGY DEVELOPMENT AB

Scandinavian Energy Development AB
Smedjegatan 12
522 33 Tidaholm
Telefon 0708 93 83 50

E-post: info@scandevab.se
Hemsida: www.scandevab.se