

**INBJUDAN TILL TECKNING AV AKTIER MED FÖRETRÄDESRÄTT
I PROSTALUND AB**

JUNI 2011



Erbjudandet i sammandrag

Styrelsen i ProstaLund har beslutat att genomföra en ökning av aktiekapitalet genom nyemission av högst 36 842 307 aktier. Det innebär att efter genomförd nyemission kommer aktiekapitalet vid full teckning att öka med 3 684 230,70 kr, från nuvarande 5 526 346,10 kr till 9 210 576,80 kr. Emissionskursen har fastställts till 0,60 kr, vilket medför att Bolaget tillförs högst 22,1 Mkr före emissionskostnader, vilka förväntas uppgå till ca 0,4 Mkr.

Företrädesrätt till teckning

Den som på avstämningsdagen den 20 maj 2011 är registrerad som aktieägare i ProstaLund AB äger företrädesrätt att för tre (3) gamla aktier teckna två (2) nya aktier.

Emissionskurs

De nya aktierna emitteras till en kurs av 0,60 SEK per aktie.

Teckningsrätter

Aktieägare erhåller två (2) teckningsrätter för varje registrerad aktie. För teckning av en (1) ny aktie erfordras tre (3) teckningsrätter.

Teckningstid

Teckning av aktier skall ske under tiden från och med den 24 maj 2011 till och med den 14 juni 2011. Observera att teckning genom utnyttjande av teckningsrätter skall ske genom kontant betalning och /eller kvittning senast den 14 juni 2011. Efter teckningstidens utgång blir ej utnyttjade teckningsrätter ogiltiga och saknar därmed värde. Dessa kommer därefter att avregistreras från VP-kontot utan avisering från Euroclear.

Teckningsförbindelser

Inför föreliggande nyemission har de största aktieägarna förbundit sig att teckna till ett sammanlagt belopp om 12,6 Mkr, vilket motsvarar 57,1 procent av det totala emissionsbeloppet.*

Definitioner

Med "ProstaLund", "Prostalund", "Koncernen" eller "Bolaget" avses i detta memorandum, såvida annat inte framgår av texten, en koncern i vilken moderbolaget utgörs av ProstaLund AB med registreringsnummer 556745-3245.



* Av emissionsbeloppet har redan tillförts 5,25 Mkr i form av lån från aktieägare till Bolaget. Dessa lån kommer att kvittas mot aktier i samband med förestående nyemission. Se vidare stycket "Transaktioner med närstående" på sidan 12.

Innehållsförteckning

Erbjudandet i sammandrag	2
Inbjudan till företagspresentation	2
Innehållsförteckning	3
Viktig information	3
Inbjudan	4
Riskfaktorer	5
VD har ordet	7
Bakgrund och motiv	8
Villkor och anvisningar	10
Omvärld och marknad	13
Verksamhetsbeskrivning	14
Produkter	14
Historik	16
Styrelse, ledande befattningshavare och revisor	18
Aktiekapital och ägarförhållanden	19
Legala frågor och övrig information	20
Bolagsordning	22
Finansiell information i sammandrag	24
Kassaflöden	26
Nyckeltal	27
Kommentarer till den finansiella utvecklingen	28
Nettoskuldsättning och eget kapital	30
Kontakta oss	31

Viktig information

Detta informationsmemorandum och det erbjudande som presenteras riktar sig endast till befintliga aktieägare i ProstaLund. Detta memorandum utgör inte ett prospekt, och har inte godkänts och registrerats hos Finansinspektionen i enlighet med bestämmelserna i 2 kap lagen (1991:980) om handel med finansiella instrument.

Erbjudandet riktar sig ej till personer vars deltagande förutsätter ytterligare information, registreringar eller andra åtgärder än de som följer av svensk rätt. Det åligger envar att iakttä sådana begränsningar enligt lagar och regler utanför Sverige. Dokumentet får inte distribueras till tredje part eller inom land där distributionen eller erbjudandet kräver åtgärder enligt föregående stycke eller eljest strider mot lagar eller förordningar.

Twist rörande erbjudandet enligt detta memorandum skall avgöras enligt svensk lag och av svensk domstol.

Detta memorandum innehåller uttalanden som återspeglar styrelsens och ledningens i ProstaLund aktuella bild av marknaden samt tänkbara finansiella och operativa utvecklingskeenden. ProstaLund anser att

dessa uttalanden och slutsatser dragna därav är rimliga vid tidpunkten för upprättande av detta memorandum, men det finns ingen garanti för att dessa är korrekta, eller att uttalanden i form av målsättningar eller andra framtidsinriktade planer kommer att förverkligas. I texten finns beskrivningar av vissa, men sannolikt ej samtliga, faktorer som kan medföra att faktiskt resultat eller utveckling avsevärt skiljer sig från framtidsinriktade uttalanden eller beskrivna planer.

Detta memorandum innehåller historisk information och prognoser över faktorer som kan vara av betydelse för ProstaLunds verksamhet och/eller ekonomiska utveckling, härrörande från externa källor. Styrelsen i ProstaLund ansvarar för att sådan information har återgivits korrekt, men även om Bolaget anser att dessa källor är tillförlitliga har ingen oberoende verifiering gjorts, varför fullständigheten eller riktigheten i sådan information ej kan garanteras. Presumptiva investerare bör således inte överskatta vikten av framtidsinriktade uttalanden eller referenser till externa källor vid ensammantagen bedömning av ProstaLunds verksamhet eller erbjudandet om deltagande i föreliggande investeringsmöjlighet.

Inbjudan

Styrelsen i ProstaLund beslutade den 16 maj 2011, med stöd av bemyndigande lämnat på bolagsstämma den 4 april 2011, att genomföra en ökning av aktiekapitalet genom nyemission av högst 36 842 307 aktier. Det innebär att efter genomförd nyemission kommer aktiekapitalet vid full teckning att öka med 3 684 230,70 kr, från nuvarande 5 526 346,10 kr till 9 210 576,80 kr.

Härmed inbjuds, i enlighet med villkoren i detta informationsmemorandum, aktieägarna i ProstaLund att med företrädesrätt teckna nya aktier i Bolaget. Innehav av tre (3) aktier medför rätt att teckna två (2) nyemitterade aktier. De nya aktierna skall medföra samma rätt som de förutvarande aktierna i Bolaget. Emissionskursen har fastställts till 0,60 kr, vilket medför att Bolaget tillförs högst 22,1 Mkr före emissionskostnader, vilka förväntas uppgå till ca 0,4 Mkr.

Ett antal av Bolagets större aktieägare, har på förhand förbundit sig att teckna andelar motsvarande tillsammans 57,1 % av det totala emissionsbeloppet.

Den aktieägare som inte i någon utsträckning medverkar i föreliggande emission kommer att se sitt ägande i Bolaget spädas ut med 40 %.

Utöver vad som nämnts ovan kommer Styrelsen att bestämma om och i vilken utsträckning tilldelning av aktier utan företrädesrätt skall äga rum samt hur sådan tilldelning skall ske.

Uppsala den 23 maj 2010

ProstaLund AB

Styrelsen

Conny Karlsson

William Gunnarsson

Fredrik Lindgren

Marcus Pramgård

Ulf Rosén

Göran Berglund

Riskfaktorer

Ett antal riskfaktorer kan ha en negativ inverkan på verksamheten i ProstaLund. Det är därför av stor vikt att beakta relevanta risker i samband med en investering i verksamheten. Nedan beskrivs vissa riskfaktorer som enligt styrelsen kan komma att ha betydelse för ProstaLund eller en investering i Bolagets aktie. Riskfaktorerna är inte rangordnade och redogörelsen är inte heller heltäckande. Det innebär att det kan finnas andra risker som i större eller mindre grad kan ha betydelse för ProstaLunds verksamhet. Läsaren bör därför beakta all information i detta Prospekt, liksom övriga omvärldsfaktorer som kan ha betydelse för Bolagets verksamhet.

Verksamhetsrelaterade risker

Framtida kapitalbehov

Bolaget kan framöver komma att behöva ytterligare finansiella resurser för att kunna expandera på önskvärt sätt. Även lyckade lanseringar och därpå följande god försäljningsutveckling kan medföra ytterligare behov av eget eller främmande kapital. Oavsett framtida behov eller situation är vid var tid gällande villkor på kapitalmarknaden av stor betydelse för Bolagets finansiering. Det är inte säkert att Bolaget kommer att kunna anskaffa externt riskvilligt kapital eller lånat kapital när Bolaget behöver det, och det finns ingen garanti att anskaffningen av kapital kan ske på fördelaktiga villkor för Bolaget. En sådan utveckling skulle väsentligen kunna påverka Bolagets möjligheter att bedriva sin verksamhet i önskvärd omfattning.

Beroende av nyckelpersoner

Verksamheten är mycket beroende av kunskapen hos några nyckelpersoner. En förutsättning för verksamhetens framtid är att kunna rekrytera och behålla nyckelpersoner. Det råder konkurrens om personal inom den bransch inom vilken Bolaget är verksamt. Oförmåga att kunna rekrytera kvalificerad arbetskraft kan påverka verksamhetens framtida utveckling negativt. En förlust av en eller flera nyckelpersoner kan allvarligt skada Bolagets verksamhet respektive intjäningsförmåga och därmed även äventyra verksamhetens fortlevnad.

Begränsade resurser

Verksamheten i sin nuvarande inriktning förfogar över begränsade resurser som ledning, administration och kapital. Det är av vikt att dessa disponeras på ett för verksamheten optimalt sätt. Det finns en risk att Bolaget misslyckas med att använda sina begränsade resurser och därmed drabbas av finansiella problem.

Konkurrens och konkurrenter

Aktörer som kan komma att konkurrera på aktuella marknader kan ha längre verksamhetshistorik och större finansiella resurser än Bolaget. Det går inte att lämna några garantier för att verksamheten kommer att

kunna erbjuda tjänster framöver som är tillräckligt konkurrenskraftiga på marknaden. En sådan utveckling skulle avsevärt kunna påverka verksamhetens fortsatta drift, omsättning, resultat och likviditet negativt.

Upphovsskydd och patent

ProstaLunds produkter och tjänster har utvecklats under många år och Bolagets patentskydd bedöms i dagsläget av styrelsen som tillfredsställande. Det finns emellertid inga garantier mot att någon eller några aktörer med större resurser och som önskar verka på Bolagets marknader kan göra sig skyldig till plagiat och utveckla motsvarande eller bättre lösningar än Bolagets eller på annat sätt försämra Bolagets förutsättningar till en positiv ekonomisk utveckling.

Myndighetsbeslut

Andra länder tillämpar egna, särskilda krav som måste uppfyllas innan ett bolag kan distribuera produkter på dessa marknader. Inträde på marknader där den europeiska lagstiftning som reglerar villkoren för att tillhandahålla medicintekniska produkter inte är tillämplig kan således i vissa fall vara kostsamma och även innebära att ytterligare kliniska studier behöver genomföras. Skulle Bolaget misslyckas att kvalificera sina produkter för introduktioner på sådana marknader, eller skulle kostnaderna för certifieringsprocesser o.dyl. missbedömas, föreligger risk för att Bolagets ekonomiska resultat och ställning påverkas negativt.

Produktansvar

Kliniska prövningar och användning av medicintekniska produkter är alltid förenade med risker att patienter skadas eller på annat sätt blir missnöjda med resultatet efter en behandling. Det kan inte uteslutas att patienter på något sätt ställer anspråk på ersättning från behandlande vårdgivare och/eller de bolag som tillhandahåller produkter för sådana behandlingar. Det kan inte garanteras att Bolagets försäkringsskydd mot sådana ersättningsanspråk är tillräckliga för att kompensera för ekonomiska skador som Bolaget kan tillfogas i samband med eventuella framtida skadeståndskrav på Bolaget.

Risker relaterade till Aktieinnehavet

Handel och likviditet

Bolagets aktie handlas inte på någon marknadsplats. Styrelsen planerar för närvarande inte för aktiens upptagande till handel på någon marknadsplats. Vidare begränsar aktiebolagslagen möjligheterna till utbudande för försäljning av aktier i privata aktiebolag.

Avsättningsmöjligheterna vad gäller Bolagets aktier är därför begränsade. Det finns ingen garanti för att aktier i ProstaLund kan

avyttras. Investerare som på kort eller medellång sikt kan komma i behov av likvida medel bör därför noga överväga att investera i detta Erbjudande.

Aktieförsäljning och maktförhållanden

Styrelsens ledamöter ser sina aktieinnehav som en långsiktig placering. Dock finns det ingen aktieägare som har förbundit sig att behålla sitt aktieinnehav oförändrat. Inget åtagande om "inlåsning" eller dylikt föreligger. Därmed föreligger risk nuvarande maktförhållanden kan förändras, och att nya ägare, eventuellt med andra uppfattningar om hur verksamheten i Bolaget skall bedrivas, kan få en dominerande ställning i Bolaget.



Bakgrund och motiv

Efter ett antal år av oregelbunden kommersiell utveckling gör nu styrelsen i ProstaLund bedömningen att förutsättningarna hos omvärlden och inom Bolagets organisation motiverar ökade satsningar på försäljningsstimulerade åtgärder på vissa prioriterade marknader. Den försäljningsutveckling som skett under årets första kvartal i Sverige såväl som i Tyskland och USA utgör ytterligare indikationer på att kännedomen om Bolagets metoder och produkter ökar och stimulerar efterfrågan i flera länder.

ProstaLunds omsättning har under senare år uppvisat en vikande tendens. Styrelsens har kunnat konstatera att denna minskning föränletts av de ekonomiska oroligheter som präglat världen under samma period. Det är i sammanhanget viktigt att framhålla att effektiviteten eller säkerheten hos ProstaLunds metoder och produkter aldrig har ifrågasatts eller bidragit till den minskade omsättningen. Vårdgivare har helt enkelt inte varit benägna till nyinvesteringar eller större förändringar av rådande behandlingsrutiner under dessa omständigheter.

Faktum kvarstår att vårdgivare runt om i världen arbetar med begränsade resurser och med en allt äldre patientskara. Traditionell vård av patienter med godartad prostataförstoring låser upp stora delar av vårdgivarnas organisationer.

I de flesta länder återupptas nu arbetet med att införa nya, mindre resurskrävande behandlingsmetoder för en rad åkommor. Styrelsen och ledningen för Bolaget anser att ProstaLund är mycket väl positionerat och förberett för att kunna kapitalisera på denna trend.

Styrelsen för ProstaLund gör även bedömningen att tillgängligt rörelsekapital inte är tillräckligt för aktuella behov under den närmaste tolv månadersperioden. Tillräckligt rörelsekapital beräknas tillföras genom den förhandstecknade delen av föreliggande nyemission. Den del av emissionslikviden som överskjuter behovet av rörelsekapital kommer att användas till marknadsföringsinsatser koncentrerade till prioriterade länder.

I övrigt hänvisas till redogörelsen i detta memorandum, vilket upprättats av styrelsen i ProstaLund AB med anledning av förestående emission. Styrelsen för ProstaLund, som presenteras på annan plats i dokumentet, är ansvarig för innehållet i prospektet och försäkrar härmed att alla rimliga försiktighetsåtgärder vidtagits för att säkerställa att de uppgifter som presenteras i prospektet, såvitt styrelsen vet, överensstämmer med faktiska förhållanden och att ingenting är utelämnat som skulle kunna påverka prospektets innebörd.

ProstaLund AB
Styrelsen

VD har ordet

Prostalund – på rätt väg!

Som VD och aktieägare upplever jag att vi har en nytändning i företaget. Vi har några tröga och turbulenta år bakom oss, vilket jag mer i detalj beskriver längre fram i detta dokument. Det är naturligtvis viktigt att veta varifrån vi kommer, men än viktigare att veta vart vi ska och vad vi vill uppnå!

Vid denna tid förra året fick vi möjligheten att accelerera våra aktiviteter på marknaden genom den riktade emission som primärt gjordes till BWG Holding S.A.R.L. Det tillförde inte enbart likviditet utan också en bred industriell erfarenhet med ett starkt engagemang i Bolaget.

Vi börjar nu se resultatet av våra ansträngningar på de marknader vi prioriterar. Jämför vi januari till april 2011 med samma period förra året är bolaget totalt sett +11% i antalet CoreThermbehandlingar. På bearbetade marknader är vi för samma period +16% i Sverige, +32% i EU (huvudsak Tyskland) och +48% i USA.

Vi arbetar nu i huvudsak utifrån ett sju-punkts program där några av de valda delarna är:

Fokus:

Vi fokuserar nu på tillväxten i Sverige/Norden, Tyskland och USA. Sverige är hemmamarknad och vi hade en marknadsandel på ca 6% 2010. Målsättningen för 2011 är 10% och för 2012 15%. Under de senaste åren har det i landet totalt sett gjorts ca 6300 behandlingar/år för godartad prostataförstoring (BPH). I Kalmar län har CoreTherm idag en marknadsandel på ca 70%. I Tyskland är målsättningen att fyrdubbla försäljningen. Idag behandlas patienter endast inom den privata vården. Målsättningen är att även få kostnadsersättningen inom den offentliga vården, vilket betydligt ökar den tillgängliga marknaden. Med samma marknadspenetrering som vi idag har i Sverige skulle det innebära ca 4000 behandlingar per år. I USA har vi under de senaste åren distribuerat CoreTherm via Progressive Medical Inc. De har nu spelat ut sin roll och vi kommer under Q3 återta full kontroll över produkten, vilket också möjliggör fakturering direkt till slutkund. Vi kommer att prioritera vissa regioner i USA och har bl.a målsättningen att bli marknadsledare i Florida. Det är vår bedömning att flera av de större aktörerna i marknaden omvärderar sina positioner, vilket skapar nya möjligheter till ökad försäljning för ett bolag som helt fokuserar på BPH.

Resurser på marknaden:

Vi ökar antalet säljare i Sverige, vår partner i Tyskland har och skall fortsätta anställa helt fokuserad personal och genom att driva affären i egen regi i USA skapa ett högre tryck på marknaden. Vi har också anställt en Internationell säljchef vars enda fokus är "topline".

Advisory Board:

I vår bransch, och inte minst när det gäller att etablera nya behandlingsrutiner är det mycket viktigt att ha en stark förankring i akademien och bland tongivande urologer. Detta tillsammans med relevant klinisk dokumentation ger en ny behandlingsform legitimitet och en ökad trygghet i det dagliga arbetet på klinikerna. I Sverige är detta etablerat och medlemmarna presenteras längre fram i dokumentet. Vi går nu vidare med etableringen av ett liknande Advisory Board i Tyskland och USA.

En annan viktig faktor för att ge en ny behandlingsmetod (i detta avseende måste CoreTherm fortfarande bli betraktad som en ny metod) legitimitet är utformandet av guidelines och andra typer av behandlingsrekommendationer. SBU – Statens Beredning för medicinsk Utvärdering, ger snart ut en rapport där behandlingen av BPH diskuteras. I tidigare rapporter har TUMT (Trans Uretral Mikrovågs Terapi = CoreTherm) beskrivits som en mer "experimentell" behandlingsmetod, men vi gör bedömningen att i kommande version diskuteras TUMT som en etablerad behandlingsmetod. Detta är en viktig information som varje kliniskt aktiv urolog måste förhålla sig till. Inte minst i dialogen med den enskilde patienten inför val av behandlingsmetod. Vår bedömning är att detta ytterligare sänker ett hinder med ökad användning som följd.

Klinisk dokumentation:

Det ställs allt högre krav på klinisk dokumentation och att en behandlingsmetod fungerar i den praktiska vardagen, s.k. evidens baserad vård. Att göra dessa studier är kostsamt, men vi har vänt på hela resonemanget. Bolaget håller nu på att bygga upp en tjänst vi kallar för C-PMS™, vilket är en databas som vi håller på att bygga, där vi samlar in enklare effektparametrar för att visa på den positiva kliniska effekten som behandlingen har. Informationen samlas i databasen där den enskilda kliniken/läkaren kan följa sina resultat jämfört med det samlade patientmaterialet i databasen. Det skapar ett brett underlag för evidens, ger oss material för fler publikationer och rapporter samt, inte minst, driver försäljning. För

tydlighetens skull kan bolaget inte identifiera några enskilda patienter eller annan känslig personrelaterad information. Vi håller just nu på att rulla ut denna aktivitet i Sverige, Under hösten sker samma sak i Tyskland och USA.

Kommunikation, allmänna media:

ProstaLund har och kommer att investera i ytterligare synlighet i allmänna media, och inte minst på internet. Vi är övertygade om att en välinformerad person har en bättre dialog med sin läkare när det gäller diskussionen kring val av behandlingsmetod. Vi är lika övertygade att man väljer CoreTherm i första hand, då alternativet annars kan vara prostatahyvling (TURP) med flera dagars sjukhusvistelse. Sök "prostatabesvär" på Google och ProstaLund/CoreTherm kommer bland de högsta på söklistan. Vi ligger idag på ca 2500 besökare per månad, men har som mål att i slutet på året ligga stadigt över 4000. Ökad kunskap ställer andra krav på vård, vilket vi bedömer är till vår fördel och driver försäljning. Det kan nämnas att vi gjort en pilottest tillsammans med en privatklinik i Stockholm gällande annonsering direkt till konsument. Annonsen blev en succé och inom ett par dagar hade >100 män ringt och uttryckt intresse för operation - betald ur egen ficka. Viktiga lärdomar är dragna av detta projekt som kommer att upprepas vid fler tillfällen och i fler städer.

Budget och ett ökat tryck på vården:

BPH vården konkurrerar idag bl.a med vården av prostatacancer. Att befolkningen snabbt blir äldre och att ålder och BPH har ett nära samband är känt. Få sjukhus klarar idag vårdgarantin gällande BPH. Många i ledningsfunktion och budgetansvar som vi träffar ser idag att ekvationen inte går ihop och att man måste hitta nya vägar för att på ett effektivt sätt öka produktionskapaciteten men samtidigt producera säkra och effektiv sjukvård.

Vi utvecklar nu färdiga "paket" där vi erbjuder klinikerna 1) köp/leasing av ett eget CoreTherm system, 2) På entreprenad ställer urolog, sköterska och utrustning till förfogande för att operera bort en lång väntelista, eller 3) i samarbete med privata urologer sätter upp lokala behandlingscenter för BPH. Dessa drivs privat, men finansieras genom vårdavtal med det lokala landstinget.

Alternativ 3 är intressant då vi genom åren sett att våra bästa kunder är de fyra privata kliniker som rutinmässigt använt CoreTherm. Vårt mål är att under de kommande 18 månaderna bygga upp ytterligare 15 mottagningar i landet som har BPH och CoreTherm i sin behandlingsarsenal. Vi har stark tro på att entreprenörskap tillsammans med säkra och effektiva produkter driver försäljning framåt. I detta systemet finns bara vinnare, vården löser ett kapacitetsproblem, landstinget sänker sina kostnader/behandling, patienten kommer snabbare till vård och vi som leverantörer av produkter och tjänster kan öka vårt intäktsunderlag. Vi har anställt en person som har till huvuduppgift att etablera dessa kliniker/mottagningar.

Kapacitetsproblematiken inom vården blir än mer kännbar. Bara under de senaste åren har de demografiska förändringarna tillfört ca 10 000 fler män med BPH besvär som behöver någon form av kirurgisk behandling. Under 2010 genomfördes det ca 6300. En siffra som kanske borde vara 15-16000...

Med initiativen ovan är det vår bedömning att vi är på rätt väg – vi behöver kapital att fortsätta genomföra dessa!

Vänliga hälsningar

Ulf Rosén

VD, ProstaLund AB

Villkor och anvisningar

Företrädesrätt till teckning

Den som på avstämningsdagen den 20 maj 2011 är registrerad som aktieägare i Prostalund AB äger företrädesrätt att för tre (3) gamla aktier teckna två (2) nya aktier.

Emissionskurs

De nya aktierna emitteras till en kurs av 0,60 SEK per aktie.

Teckningsrätter

Aktieägare erhåller två (2) teckningsrätter för varje registrerad aktie. För teckning av en (1) ny aktie erfordras tre (3) teckningsrätter.

Teckningstid

Teckning av aktier skall ske under tiden från och med den 24 maj 2011 till och med den 14 juni 2011. Observera att teckning genom utnyttjande av teckningsrätter skall ske genom kontant betalning och /eller kvittning senast den 14 juni 2011. Efter teckningstidens utgång blir ej utnyttjade teckningsrätter ogiltiga och saknar därmed värde. Dessa kommer därefter att avregistreras från VP-kontot utan avisering från Euroclear.

Rätt till förlängning av teckningstiden

Styrelsen förbehåller sig rätten att förlänga teckningstiden och flytta fram likviddagen. Eventuellt beslut att förlänga teckningstiden kommer att offentliggöras genom meddelande på Bolagets hemsida och genom pressmeddelande förmedlat via Bolagets nyhetstjänst.

Direktregistrerade aktieägare

De aktieägare eller företrädare för aktieägare som på ovan nämnd avstämningsdag är registrerade i den av Euroclear, för Bolagets räkning, förda aktieboken, erhåller förtryckt emissionsredovisning med vidhängande inbetalningsavi från Euroclear, särskild anmälningsedel och memorandum. Av den förtryckta emissions-redovisningen framgår bland annat antalet erhållna teckningsrätter och det hela antalet aktier som kan tecknas. Den som är upptagen i den, i anslutning till aktieboken, särskilt förda förteckningen över panthavare med flera, erhåller inte någon emissionsredovisning utan underrättas separat. VP-avi som redovisar registreringen av teckningsrätter på aktieägares VP-konto utsändes inte.

Förvaltarregistrerade aktieägare

Aktieägare vars innehav av aktier i Prostalund är förvaltarregistrerade hos bank eller annan förvaltare erhåller varken emissionsredovisning, särskild anmälningsedel eller informationsmaterial.

Teckning och betalning ska då istället ske i enlighet med anvisningar från respektive förvaltare.

Teckning med stöd av företrädesrätt

Teckning med företrädesrätt ska ske genom kontant betalning och/eller kvittning av fordran senast den 14 juni 2011. Styrelsen i Prostalund förbehåller sig rätten att förlänga teckningstiden. Teckning genom betalning ska göras antingen med den, med emissionsredovisningen utsända, förtryckta inbetalningsavin eller med den inbetalningsavi som är fogad till den särskilda anmälningssedeln enligt följande två alternativ.

a) Emissionsredovisning - inbetalningsavi

I det fall samtliga på avstämningsdagen erhållna teckningsrätter utnyttjas för teckning ska endast den förtryckta inbetalningsavin användas som underlag för teckning genom kontant betalning. Särskild anmälningsedel ska då inte användas. Observera att teckning är bindande.

b) Särskild anmälningsedel

I det fall ett annat antal teckningsrätter än vad som framgår av den förtryckta emissionsredovisningen utnyttjas för teckning av nya aktier, ska den särskilda anmälningssedeln användas som underlag för teckning genom kontant betalning. Teckning genom samtidig kontant betalning sker således genom utnyttjande av den inbetalningsavi som är bifogad den särskild anmälningssedeln, samtidigt som anmälningssedeln skickas in till Aqurat Fondkommission (Aqurat). Ofullständig eller felaktigt ifylld anmälningsedel kan komma att lämnas utan avseende. Inga tillägg eller ändringar får göras i den på anmälningssedeln tryckta texten. Särskild anmälningsedel kan erhållas från Aqurat på telefonnummer 08-54498755. Ifylld och undertecknad anmälningsedel ska i samband med betalning skickas eller lämnas på nedanstående adress och vara Aqurat tillhanda senast klockan 15.00 den 14 juni 2011. Anmälningsedlar som skickas med post bör avsändas i god tid före sista teckningsdag. Observera att teckning är bindande.

Teckning utan företrädesrätt

För det fall samtliga aktier inte tecknas med företrädesrätt skall styrelsen besluta om tilldelning av aktier till annan som tecknat utan stöd av företrädesrätt inom ramen för nyemissionens högsta belopp. Sådan tilldelning skall i första hand ske till bolagets tidigare aktieägare och vid överteckning ske pro rata i förhållande till antal innehavda aktier per avstämningsdagen och, om detta inte är möjligt, genom lottnings. I andra hand skall tilldelning ske till annan som anmält intresse om att få teckna aktier i emissionen och vid överteckning ske i förhållande till det antal aktier som respektive intressent anmält att få teckna och, om detta inte är möjligt, genom lottnings.

Teckning av aktier utan företrädesrätt ska ske under samma period som teckning av aktier med företrädesrätt, det vill säga från och med den 24 maj 2011 till och med den 14 juni 2011. Styrelsen i Prostalund

förbehåller sig rätten att förlänga teckningstiden. Anmälan om teckning utan företrädesrätt sker genom att anmälningssedeln märkt "Teckning utan stöd av teckningsrätter" ifylls, undertecknas och skickas till Aqurat i enlighet med vad som framgår på anmälningssedeln. Någon betalning ska inte ske i samband med anmälan om teckning av aktier utan företrädesrätt utan sker i enlighet med vad som anges nedan. Ofullständig eller felaktigt ifylld anmälningssedel kan komma att lämnas utan avseende. Inga tillägg eller ändringar får göras i den, på anmälningssedeln, tryckta texten. Anmälningssedeln skall vara Aqurat tillhanda senast klockan 15.00 den 14 juni 2011. Anmälningssedlar som skickas per post bör avsändas i god tid före sista teckningsdag. I det fall fler än en anmälningssedel insändes kommer dessa att läggas ihop till en samlad anmälningssedel. Observera att anmälan är bindande.

Tilldelning vid teckning utan företrädesrätt

Besked om eventuell tilldelning av aktier, tecknade utan företrädesrätt, lämnas genom översändande av avräkningsnota. Likvid skall erläggas senast på likviddagen vilken framgår av avräkningsnotan, vanligtvis fem bankdagar efter utfärdandet av avräkningsnotan. Något meddelande lämnas inte till den som inte erhållit tilldelning. Erlägg inte likvid i rätt tid kan aktierna komma att överlåtas till annan. Skulle försäljningspriset vid sådan överlåtelse komma att understiga priset enligt Erbjudandet, kan den som ursprungligen erhållit tilldelning av dessa aktier komma att få svara för hela eller delar av mellanskillnaden.

Aktieägare bosatta i utlandet

Aktieägare bosatta utanför Sverige (avser dock inte aktieägare bosatta i Australien, Japan, Kanada, Nya Zeeland, Sydafrika och USA) som äger rätt att teckna aktier i nyemissionen, kan vända sig till Aqurat på telefon enligt ovan för information om teckning och betalning.

Betald tecknad aktie (BTA)

Teckning genom betalning registreras hos Euroclear så snart detta kan ske, vilket normalt innebär några bankdagar efter betalning. Därefter erhåller tecknaren en VP-avi med bekräftelse på att inbokning av betalda tecknade aktier (BTA) skett på tecknarens VP-konto. De nytecknade aktierna är bokförda som BTA på VP-kontot tills nyemissionen blivit registrerad hos Bolagsverket. BTA kommer att omvandlas till aktier så snart aktiekapitalökningen registrerats hos bolagsverket vilket beräknas ske under juli månad 2011. Aktieägare som har sitt aktieinnehav registrerat via depå hos bank eller fondkommissionär erhåller information från respektive förvaltare.

Handel med BTA

Ingen organiserad handel med BTA kommer att vara tillgänglig.

Leverans av aktier

Så snart emissionen registrerats vid Bolagsverket, vilket beräknas ske under juli månad 2011, ombokas BTA till aktier utan särskild avisering från Euroclear.

Offentliggörande av utfallet av emissionen

Bolaget kommer snarast möjligt efter att teckningstiden avslutats att offentliggöra utfallet av nyemissionen. Offentliggörandet kommer att ske genom pressmeddelande och finnas tillgängligt på Bolagets hemsida.

Tillämplig lagstiftning

Aktierna ges ut under aktiebolagslagen (2005:551) och regleras av svensk rätt.

Rätt till utdelning

De erbjudna aktierna medför rätt till andel i Prostalunds vinst första gången på den avstämningsdag för utdelning som infaller närmast efter det att teckningen verkställts. Utbetalning av eventuell utdelning ombesörjs av Euroclear eller, för förvaltarregistrerade innehav, i enlighet med respektive förvaltares rutiner. Om aktieägare inte kan nå kvarstår aktieägarens fordran på Bolaget avseende utdelningsbelopp och begränsas endast genom regler om preskription. Rätt till utdelning tillfaller den som vid av bolagsstämman fastställd avstämningsdag var registrerad som ägare i den av Euroclear förda aktieboken. Om aktieägare inte kan nå genom Euroclear kvarstår aktieägarens fordran på Prostalund avseende utdelningsbelopp och begränsas endast genom regler om preskription. Vid preskription tillfaller utdelningsbeloppet Prostalund. Det föreligger inte några restriktioner för utdelning eller särskilda förfaranden för aktieägare utanför Sverige.

Aktiebok

Bolagets aktiebok med uppgift om aktieägare hanteras av Euroclear med adress Euroclear Sweden AB, Box 7822, SE-103 97 STOCKHOLM, Sverige.

Aktieägares rättigheter

Aktieägares rättigheter avseende vinstutdelning, rösträtt, företrädesrätt vid nyteckning av aktie med mera styrs dels av Bolagets bolagsordning som finns tillgänglig via Prostalunds hemsida, dels av aktiebolagslagen (2005:551).

Teckningsförbindelser

Inför föreliggande nyemission har de största aktieägarna i ProstaLund förbundit sig att teckna till ett sammanlagt belopp om 12,6 Mkr, vilket motsvarar 57,1 procent av det totala emissionsbeloppet.

Teckningsförbindelserna fördelar sig enligt följande:

BWG Holding	6 000 000 kr
Farstorp	4 877 731 kr
Jan Kockum	1 000 000 kr
Ulf Rosén	500 000 kr
Fredrik Lindgren	250 000 kr
Totalt	12 627 731 kr

Transaktioner med närstående

Huvudägarna Farstorp, Kockum och Rosén har under december 2009 och jan 2010 lånat ut sammanlagt 3 Mkr till Bolaget. Härutöver har under maj månad 2011 BWG lånat ut 1,5 Mkr och Farstorp 0,75 Mkr för att överbrygga Bolagets likviditetsbehov fram till nyemissionen. I samband med förestående nyemission kommer dessa lån att konverteras till samma villkor som övriga, inom ramen för emissionsbeloppet om 22,1 Mkr. Kontant återbetalning av dessa lån kommer således inte att ske.



Omvärld och marknad

Målgrupp

ProstaLund verkar på marknaden för utrustning och metoder för botande och lindring av prostatabesvär, främst benign prostatahyperplasi (BPH), ett åldersrelaterat tillstånd som orsakar miktionsproblem för varannan man över 50.

I syfte att kvantifiera de marknader där ProstaLund är eller skulle kunna vara verksamt, är givetvis den aktuella marknadens population en viktig faktor. Till detta kommer förekomsten ("prevalensen") av de sjukdomar eller besvär som kan botas eller lindras av Bolagets produkter och metoder. Denna faktor är väl dokumenterad i världen.

Demografi och prevalens

Det finns ett starkt samband mellan ålder och ökad förekomst av prostataproblem som kräver någon form av behandling. Baserat på Statistiska Centralbyråns statistik och publicerade prevalensdata kan följande konkreta exempel ges för åldergruppen 65-74 år.

Mellan åren 2006 och 2010 ökade denna åldersgrupp med 82 000 män, varav 27 000 uppvisar BPH. Enligt den internationella klassificeringen (IPSS) hade 10 000 av dessa så allvarliga problem att de behövde omedelbar kirurgi. Enligt flera urologiska experter skulle den mest lämpliga behandlingen av två tredjedelar av dessa patienter utgöras av utrustning och metoder från ProstaLund. Bolagets produktprogram marknadsförs under namnet CoreTherm.

Idag görs årligen ca 6 300 kirurgiska behandlingar av BPH i Sverige. Enligt resonemanget ovan torde dock behovet vara mer än dubbelt så stort.

Underlaget är hämtat från Sverige, men resonemanget är lika relevant i EU som USA. Enkelt uttryckt ökar behovet av ytterligare kirurgi med en operation per 1000 innevånare och år.

I USA betyder det ca 300 000 fler män som behöver kirurgi (potentiellt drygt 200 000 CoreTherm-behandlingar), i Tyskland är motsvarande siffra 90 000 män (drygt 60 000 CoreTherm-behandlingar).

Stora rationaliseringsvinster

Omvärldens krav på ökad effektivitet i vården är höga. Antalet sjukhussängar är begränsat, och varje natt en patient tvingas vara inlagd medför höga kostnader och påverkan på patientens livskvalitet.

En viktig aspekt vid bedömningen av Bolagets potentiella marknad är Coretherm-behandlingens tids- och resursåtgång jämfört med rådande standardbehandling av BHP.

Den vanligaste metoden för behandling av BHP utgörs av ett kirurgiskt ingrepp, och innebär flera dagars sjukhusvistelse. Den kräver tid i

operationssalar, uppvakningsavdelningar, vårdavdelningar mm. Ett stort antal yrkeskategorier blir också involverade; förutom kirurgen krävs tid från bl.a. narkosläkare/sköterskor, operationsassistenter/sköterskor, sjuksköterskor på uppvaknings- och vårdavdelningar, övrig vårdpersonal och administratörer.

Coretherm-behandlingen tar ca en timme, inklusive förberedelser, själva behandlingen samt viss eftervård, och kan utföras på en läkarmottagning. Därefter kan de flesta åka hem. Behandlingen har personalmässigt oftast endast tagit den behandlande läkaren samt en sjuksköterska i anspråk.

Konkurrens

BHP behandlas traditionellt genom kirurgi och mediciner. Någon metod som är direkt jämförbar med den prestanda Coretherm uppvisar känner Bolaget inte till. Fram för allt i USA finns liknande system för BPH, men dessa bolag har ingen alternativt mycket begränsad aktivitet utanför USA. Konkurrensen i Sverige och övriga Europa utgörs således främst av traditionella behandlingsmetoder.

Slutsatser

Styrelsen och ledningen för ProstaLund gör bedömningen att rådande omvärldstrender, demografiska förändringar och effektiviteten hos Coretherm-behandlingarna utgör mycket goda förutsättningar för Bolagets möjligheter till expansion och lönsamhet.

Verksamhetsbeskrivning

ProstaLund är verksamt inom medicinteknik, relaterad till urologi. Bolaget utvecklar, marknadsför och säljer utrustning under varumärket CoreTherm, som är avsedd för behandling av godartad prostataförstoring, sk BHP ("Benign Prostata Hyperplasi). BHP är ett åldersrelaterat tillstånd som orsakar problem i samband med vattenkastning för varannan man över 50 år.

CoreTherm möjliggör behandling av BHP på ett sätt som skiljer sig från de traditionella metoderna, vilka baseras på kirurgi och medicinering. Med hjälp av mikrovågsteknologi som kan justeras efter varje enskild patients behov erbjuder CoreTherm en individanpassad värmebehandling av prostatakörteln.

Produkter

CoreTherm®

Den individuella transuretrala värmebehandlingen för BPH

- Individuell behandlingstid
- Övervakning av intraprostatisk temperatur
- Beräknad vävnadsdöd
- Individuellt reglerad mikrovågseffekt
- Beräknat intraprostatiskt blodflöde
- Ingen nedkylning av prostatan
- Destruktion av prostatavävnad i blåshalsen och prostatiska uretra



CoreTherm-kateter och tillbehör

- Transuretral kateter: Silikon, 22 F, steril, engångsbruk
- Mikrovågsantenn: Kan återanvändas
- Intraprostatisk temperatursond: Kan återanvändas, 4 sensorer
- Rektal temperatur sond: Kan återanvändas, 3 sensorer
- Penissensor: Kan återanvändas, 1 sensor

Schelinkateter

– ett nytt instrument för läkemedelstillförsel

Schelinkatetern gör det möjligt att injicera läkemedel inne i och runt prostatan under aseptiska förhållanden. Instrumentet består av en transuretral kateter och en injektionskanyl som förs in i prostatan med en vinkel på cirka 30°. Schelinkatetern förankras vid blåshalsen med en ballong och läkemedelsinjektioner kan ges vid olika nivåer i prostatan. Detta sätt att införa läkemedel är den bekvämaste metoden både för läkare och för patient.

Schelinkatetern möjliggör intraprostatiska injektioner:

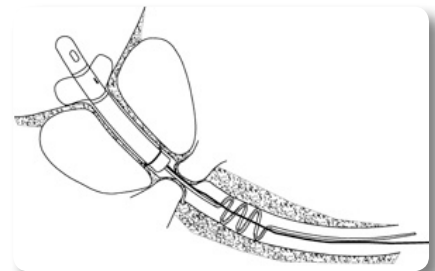
- på olika nivåer och i olika positioner
- in i prostatan
- under aseptiska förhållanden
- med en CE-märkt enhet



CoreFlow™ – Soft Stent

CoreFlow™ – Soft Stent är den innovativa fusionen av en temporär prostatisk stent och en kvarkateter. Den är lätt att lägga in i prostatiska uretra för att förhindra uretral obstruktion och möjliggör för patienten att miktera som vanligt.

- Lätt att både lägga in och att dra – precis som en vanlig kateter
- Tillåter sfinkterkontroll
- Lämplig för patienter med urinretention
- Utmärkt för direkt användning efter minimala behandlingar, däribland TUMT, TUNA, CRYO och HIFU
- Kan användas för att deobstruera prostatiska uretra i diagnostiskt syfte
- Minskar dramatiskt förekomsten av urinvägsinfektion



ProstaLund Flowmapper™

Flowmapper Blue är automatisk, användarvänlig och pålitlig. Färdig att använda omedelbart efter leverans, flödesmätaren behöver inte kalibreras eller ställas in. Flowmapper känner automatiskt av när patienten börjar tömma blåsan och skriver då ut diagrammet. Det går även att starta flödesmätaren manuellt i de fall där du behöver känna till tidsfördröjningen mellan den första förmimmelsen och miktionsens start. Flowmapper Blue uppfyller strikta standardkrav på sjukvårdshygien och är lätt att rengöra. Dess utformning gör att patienten kan urinera i stående ställning. Det finns även en miktionsstol för sittande patienter.

- Lätt att använda
- Uppfyller strikta hygienkrav
- Anpassad utskrift
- Kostnadseffektiv
- Helautomatisk
- Snabb termisk skrivare ingår
- CE-märkt

Flowmapper Blue

Teknisk information:

Flödesintervall: 0–50 ml/s

Resolution: 1,0 ml/s

Volymintervall: 0–1000 ml

Elförsörjning: 220–240 V, 50/60 Hz, 20 VA

Olika språk kan väljas för utskrift



Historik

CoreTherm introducerades på marknaden 1999 i Sverige och EU. Under 2002 fick bolaget produktgodkännande i USA och företaget ACMI valdes som distributör. (Detta samarbete avslutades dock 2005/2006.)

Parallellt med detta pågick ett omfattande kliniskt utvecklingsarbete som senare blev publicerat i bla den välrenommerade tidskriften Urology. 5 års uppföljning av behandlade män visade ett kliniskt resultat i par med TURP (prostatahyvling) som än idag är den vanligaste kirurgiska behandlingsmetoden.

Fram till 2005 följde försäljningsutvecklingen ett relativt normalt mönster gällande försäljningstillväxt av en ny behandlingsteknik som kräver en relativt stor omställning av kundernas beteende.

I mitten på 2000-talet omsatte Bolaget ca 40 msek. Under 2005 började man se en vikande försäljning till stora delar beroende på att ACMI hade andra prioriteringar och lite fokus lades på Coretherm. Bolaget löste ut kontraktet och verksamheten i USA drevs senare via eget dotterbolag. Under våren 2006 började uppbyggnaden av den amerikanska verksamheten och Koncernen hade vid den tidpunkten ca 40 medarbetare i Sverige, USA och Tyskland.

2006

SEB Growth Capital och CapMan tar kontrollen över Bolaget och det görs en nyemission med sikte på fortsatta satsningar i USA. Under våren rekryteras Curt Gorman som ny chef i USA och Ulf Rosén rekryteras som ny koncernchef med tillträde under juni månad. Satsningen blir framgångsrik och under perioden juli 2006 till juni 2007 stiger försäljningen i USA med > 50%.

Efter ett framgångsrikt första halvår 2007 upplever Bolaget en stor nedgång i försäljningen i USA under juli/augusti. Det viktigaste skälet är att landskapet i BPH marknaden ändras. Läkemedelsföretagen investerade under 2007 stora resurser i sälj och marknadsföring av sina läkemedel. Periodvis var vartannat reklamslag i amerikansk TV fokuserat på läkemedel för BPH. Parallellt med detta sänkte ledande leverantörer av laserfibrer sina priser med upp till 50%, vilket i sig reaktiverade sjukhussektorn som sett sig förlora marknadsandelar till öppenvårdsmottagningar som framgångsrikt behandlat BPH med minimalinvasiva metoder som Coretherm. Minimalinvasiva metoder drabbades hårt av denna förändring och bolaget tvingades till kostnadsbesparingar och en första omgång av personalminskningar.

2008

För att frigöra resurser genomfördes en strukturell förändring av bolaget där värdet av ackumulerade underskott realiserades och Bolaget tillfördes likviditet. Bolagets huvudägare hade vid det tillfället ställt sig tveksamma till att tillföra mer medel.

Under våren avvecklades verksamheten i det tyska dotterbolaget och en avvecklingsprocess initierades även för Prostalund Inc.

Kunderna i Tyskland hanterades från Sverige i avvaktan på att en distributör skulle identifieras.

De amerikanska kunderna sköttes av en liten organisation på 3-4 personer och även här letade ledningen efter ett distributörsalternativ för att hålla nere Bolagets fasta kostnader.

I slutet av juni meddelade Bolagets huvudägare att man inte längre hade för avsikt att finansiellt stödja bolaget och styrelsen fattade därför beslut om att likvidera alternativt försätta bolaget i konkurs. Vid det tillfället fanns likviditet för ca en månads drift.

Under juli månad arbetade ledningen intensivt med att hitta alternativa lösningar för fortsatt drift och per den 1 augusti sålde Bolagets huvudägare (ca 75% av aktierna) till Farstorp Invest som därefter sålde delar av innehavet till bolagets VD samt ytterligare två medinvestorer. SEB Growth Capital och CapMan ställde i samband med transaktionen ut ett "mjukt" lån om 3msek. Omfattande neddragningar av personal och ändrade ersättningsvillkor genomfördes under hösten och personalen uppgick nu till totalt 8 personer, varav en på deltid.

Under augusti skrev Bolaget ett avtal med Progressive Medical Inc gällande distribution av Coretherm i USA och den sista delen av den egna verksamheten i USA avvecklades därmed. Denna övergång märks också på försäljningen i resultaträkningen då den redovisade försäljningen sker till distributör och inte till slutkund.

2009

Bolaget får nu information om att hela BPH marknaden börjar bromsa in tvärs samtliga behandlingsmetoder. Egna beräkningar visade att det under 2008 genomfördes ca 226 000 behandlingar av BPH i USA. Under 2009 uppskattades den siffran till ca 126 000, en nedgång med ca 44%. Ingen behandlingsmetod synes mer drabbad än någon annan. Prostalund lyckades hålla emot under en period och såg en försäljningsnedgång på ca 15% under samma period. Ledningen fick inte heller några signaler om att läkemedelsanvändningen ökat dramatiskt, snarare tvärt om då flera av de större läkemedelsföretagen sa upp stora mängder säljpersonal.

Förutom det makroekonomiska läget i USA där många avstått vård därför man inte anser sig ha råd, finns några andra skäl som bör lyftas fram:

- "The Obama Healthcare bill" skapade stor osäkerhet om vilka villkor och regler som skall gälla på den amerikanska sjukvårdsmarknaden.

- CMS (Centers for Medicare & Medicaid Services) håller inne med betalningar till läkare som utfört vård. Delar av vårdproduktionen stannar av i väntan på ersättning.

- Rapport från AUA (American Urology Association) – ca 25-30% färre patienter "walk through the door", vilket också påverkar den behandlade volymen av patienter.

Bolaget produktutvecklar och lämnar in en ansökan till Amerikanska läkemedelsverket (FDA) om godkännande av ett nytt tillbehör för

behandling av mindre prostatakörtlar. Ca 20% av män med BPH problem har körtlar som inte är lämpliga att behandla med nuvarande version av CoreTherm, vilket blir en del av marknaden som Prostalund i dagsläget inte kommer åt.

Ledningen initierar också kontakter med ett större medicintekniskt bolag gällande ett förvärv av ett kompletterande produktsortiment som till största delen tillför mer kritisk massa i USA, men även en intressant volym i Frankrike där Prostalund idag inte har någon närvaro. Detta förvärv skulle tillföra bolaget ca USD 10 miljoner i försäljning.

Bolaget slutför ett distributionsavtal med tyska uroVision GmbH gällande försäljning av Bolagets produkter i Tyskland.

I slutet av året tillfördes bolaget 3 msek genom lån från huvudägarna. Sökandet efter en kompletterande huvudägare initieras genom eget kontaktnät.

2010

I mars genomför bolaget en riktad emission på 15 msek till BWG Holding (William Gunnarsson) samt 1 msek till Thomas Bjäringer. BWG Holding blir därmed största ägare med ca 27% av aktierna. Gunnarsson tar en aktiv del i bolaget genom en styrelsepost.

Tillförda medel investeras i nyrekrytering av personal och aktiviteter inom försäljning och marknadsföring. Ny personal är ombord under augusti/september och aktivitetsnivån ökar betydligt, framför allt i Sverige.

Under sommaren skrivs en intentionsförklaring med övergripande villkor för ovan nämnda förvärv och en intensiv genomlysningssperiod ("due diligence") inleds.

Bolaget får bra genomslag på sin satsning på Internet. Trafiken på hemsidan ökar varje månad och i slutet av året passerar den >2000 besökare per månad. Patientbroschyrer finns också på landets 450 största vårdcentraler.

Ett framgångsrikt användarmöte arrangeras i Sverige där också ett omfattande kliniskt uppföljningsprogram initieras. Målsättningen är att ett större antal kliniker, både i Sverige samt andra länder, skall rapportera in patientdata för att dokumentera positiva behandlingseffekter. Den här typen av studier driver också försäljning och skapar bredare användning av Bolagets fortfarande relativt nya behandlingsmetod.

Det finns nu resurser att på ett annat sätt bearbeta befintliga distributörer och bolaget blir väl mottaget i denna ökade aktivitetsnivå.

Tillsammans med urologkliniken på Odenplan genomfördes en framgångsrik annonskampanj i dagspressen, som redan efter ett par dagar hade lett till att fler än 100 män kontaktat kliniken för mer information och besök.

Den amerikanska marknaden är fortsatt trög även om enskilda månader visar positiva förändringar mot föregående år.

2011

Efter genomförd due diligence avbryts förhandlingarna gällande förvärv i USA/Frankrike under januari månad. Främsta skälet är oenighet om tidpunkt och risknivå gällande delbetalning av förvärvet. Bolaget finslipar arbetet med 3 årsplanen som "stand-alone" och lägger därmed planerna på offensiva förvärv åt sidan. Styrelsen godkänner planen i april som innebär i korthet stor fokus på försäljningsutvecklingen i Sverige, Tyskland och USA.

Första kvartalet 2011 utvecklar sig positivt jämfört med samma period förra året. Volymen ökar med 22 % i Sverige, 47% i Tyskland samt 45% i USA.

Säljkåren i Sverige kompletteras med ytterligare en person.

Bolaget genomför sitt första möte med det nybildade Swedish Advisory Board, som består av välrenommerade svenska urologer. Syftet med gruppen är att kunna stämma av idéer men också få draghjälp av inflytelserika kliniker i kommunikationen kring CoreTherm.

Swedish Advisory board:

Magnus Fall, Specialistutbildad inom urologi
Professor emeritus urologi
Sahlgrenska Universitets Sjukhuset, Göteborg

Ralph Peeker, Specialistutbildad inom urologi
Professor Urologi
Sahlgrenska Universitets Sjukhuset, Göteborg
Ordförande Svensk Urologisk Förening

Lars Malmberg, Specialistutbildad inom urologi
Universitets Sjukhuset, Malmö/Lund

Claude Kollin, Specialistutbildad inom urologi
Karolinska Universitets Sjukhuset, Stockholm

Sonny Schelin, Specialistutbildad inom urologi
Specialistläkar gruppen, Kalmar

Styrelse, ledande befattningshavare och revisor

Conny Karlsson f. -55, ordförande

Lång erfarenhet av bolags- och affärsledning. Fokuserar numera på styrelseuppdrag såsom TeliaSonera, Swedish Match (ordf), Cederroths (ordf.) samt POC Sweden AB (ordf).

Aktieinnehav: 0

William Gunnarsson f.-47, ledamot

Lång erfarenhet inom läkemedelsindustrin. Han har bland annat varit vd för Bristol Myers och Nobel Pharma i Japan. 1990 startade han Orphan Europe som, som utvecklades till att bli en ledande leverantör av sällsynta läkemedel. Orphan Europe såldes till Recordati SpA 2007. Bolagets största ägare genom bolaget BWG Holding S.A.R.L

Aktieinnehav: 15 000 000 via BWG Holding

Marcus Pramgård f.-74, ledamot

Investment manager, Farstorp Invest och representerar bolagets näst största ägare. Styrelseledamot i Exini Diagnostics AB samt Active Capital AB.

Aktieinnehav: 12 194 328 via Farstorp Invest

Fredrik Lindgren, f.-71, ledamot

VD Karo-Bio AB t.o.m. maj 2011. Styrelseledamot i Genovis AB. Tidigare VD i bla Biolin Scientific AB och vVDActive Biotech AB.

Aktieinnehav: 4 505 521

Ulf Rosén, f.-60

VD ProstaLund AB, Styrelseordförande i Trial Form Support International AB, Stille AB samt ledamot i Abilia Holding AB

Aktieinnehav: 4 645 521 privat och via bolag.

Göran Berglund, f- 42

Professor i medicin i Lund 1987. Prof emeritus sedan 2009

Ordförande och huvudägare i West Air – gruppen, ett cargoflygbolag med säte i Göteborg med en omsättning omkring 1,2 miljarder. Styrelsemedlem i Noventa Ltd, ett gruvbolag listat på London- och Torontobörsen. Styrelsemedlem i Crafoordska stiftelsen Lund

Aktieinnehav: 0

Huvudansvarig revisor

Dan Kjällqvist, f -54, auktoriserad revisor, FAR

KPMG AB

Organisation

ProstaLund består av en koncern i vilken ProstaLund AB med registreringsnummer 556745-3245 är moderbolag.

Följande dotterbolag ingår i koncernen:

ProstaLund Operations AB, 556368-8497, Uppsala	100%
Lund Instruments AB, 556561-9250, Uppsala	100%

Angivna ägarandelar avser både röster och kapital.

Aktiekapital och ägarförhållanden

Aktien

Aktierna i ProstaLund har utgivits enligt svensk rätt och är denominerade i svenska kronor. Endast ett aktieslag föreligger. Aktien är utställd på innehavare och Bolagets aktiebok förs av Euroclear Sweden.

Aktiekapital

I Bolaget finns före föreliggande nyemission utgivna 55 263 461 st aktier, med ett kvotvärde om 0,10 kr. Aktiekapitalet uppgår vid samma tidpunkt till 5 526 346,10 kr.

Ägarstruktur

BWG Holding	15 000 000	27,14%
Farstorp	12 194 328	22,07%
Ulf Rosén	4 645 521	8,41%
Fredrik Lindgren	4 505 521	8,15%
Jan Kockum	4 505 521	8,15%
MIAB	2 813 350	5,09%
Övriga aktieägare	11 599 220	20,99%
Totalt	55 263 461	100,0%

Aktiekapitalets utveckling

		Förändring		Efter förändring	
		antal aktier	aktiekapital	antal aktier	aktiekapital
2007	Nybildning	100 000	100 000,00	100 000	100 000,00
2008	Apportemission	38 964 906	3 896 490,60	39 964 906	996 490,60
2008	Minskning	-1 000 000	100 000,00	38 964 906	3 896 490,60
2008	Apportemission	298 555	29 855,00	39 263 461	3 926 346,10
2010	Kontantemission	16 000 000	1 600 000,00	55 263 461	5 526 346,10

Utestående teckningsoptioner

Inga utestående teckningsoptioner föreligger.

Bemyndiganden

Bemyndigande för styrelsen att fatta beslut om nyemission lämnades vid årsstämma den 25 maj 2010. Bemyndigandet gäller fram till nästa årsstämma.

Utspädning

Den aktieägare som inte i någon utsträckning deltar i föreliggande nyemission kommer, vid full teckning, att se sitt ägande i Bolaget spädas ut med 40%.

Legala frågor och övrig information

Bolagsfakta

ProstaLund AB, med registreringsnummer 556745-3245, och som bildades den 16 november 2007 är ett privat aktiebolag bildat och registrerat enligt svensk rätt med firmanamnet ProstaLund AB. Styrelsen har sitt säte i Uppsala kommun. ProstaLunds associationsform regleras av, och dess aktier har utgetts enligt, den svenska aktiebolagslagen (2005:551). Aktierna är denominerade i svenska kronor. ProstaLunds huvudkontor har gatuadressen Axel Johanssons Gata 4-6 i Uppsala och postadress Box 477, 751 006 Uppsala. Telefonnummer: 018-418 19 10. Bolaget bildades som ett privat aktiebolag och registrerades av Bolagsverket den 4 december 2007.

Handlingar som hålls tillgängliga för inspektion

Årsredovisningar, bolagsordning och annan information (normalt endast på svenska) för vissa svenska juridiska personer inges till Bolagsverket i enlighet med svenska regler och förordningar. Dessa handlingar kan beställas via Bolagsverkets hemsida (www.bolagsverket.se). ProstaLunds bolagsordning, alla rapporter som hänvisas till i detta prospekt samt historisk finansiell information finns tillgänglig i pappersform hos Bolaget för inspektion under teckningsperioden. Rapporter och pressmeddelanden finns tillgängliga i elektronisk form på Bolagets hemsida (www.prostalund.com).

Väsentliga avtal

Bolaget har tecknat avtal med några för Bolaget viktiga samarbetspartners inom teknikutveckling, produktförsörjning och distribution. Styrelsen anser emellertid att inget enskilt avtal är av väsentlig betydelse för Bolagets verksamhet eller beständighet.

Tvister

ProstaLund har under de senaste tolv månaderna inte varit part i några rättsliga förfaranden eller skiljeförfaranden, ej heller i några ännu icke avgjorda ärenden som nyligen haft eller skulle kunna få betydande effekter på Bolagets finansiella ställning eller lönsamhet.

Styrelsen känner heller inte till att några rättsprocesser eller andra anspråk eller juridiska krav mot Bolaget skulle vara under uppsegling.

Transaktioner med närstående

Det föreligger inte några utestående lån, garantier eller borgensförbindelser från ProstaLund till förmån för styrelseledamöter, ledande befattningshavare eller revisorer i Bolaget. Ingen av ProstaLunds styrelseledamöter, ledande befattningshavare eller revisorer har haft någon direkt eller indirekt delaktighet i avtal eller affärstransaktion med ProstaLund utöver vad respektive befattning normalt påkallar.

Patent

Bolaget innehar ett antal patent och har ingivit ett antal patentansökningar vilka prövas för närvarande. Bolaget söker normalt patent i alla länder av kommersiellt intresse. Nedan presenteras en förteckning över erhållna patent och viktigare ansökningar. För vissa innovationer har patent erhållits för några marknader, medan de fortfarande prövas på andra. Vidare kan gällande patent ha godkänts vid olika tillfällen, varför giltighetstiden kan variera för samma uppfinning.

Innovation:	Gäller till:
Method and device for heat treatment of tissue	2014-2018
Method and device for supply for heat	2016-2020
Drug delivery device	2019-2020
Partial length, indwelling catheter using coiled inflation tube as an anchor and methods of draining urine and flushing cloths	Ansökt 2005
Microwave treatment catheter with a fluid reservoir	2019-2020
Method and device for combined heat treatment of body tissue	2019-2020
Method and device for the treatment of incontinence	2023
Method and apparatus for self-draining of urine	2020-2021
Device for heat treatment of body tissue with laser	2018-2019
Device for maintaining a passage for urine through the prostate	2015-2016
Hot water treatment catheter	2015-2016
Device for visualizing the treatment catheter by ultrasound	2018
Device for function control of the microwave antenna	2015
Design of a cabinet for medical articles	2017
Partial length indwelling urinary catheter and method permitting selective urine discharge	Ansökt 2006
Självtappningsstent	2021

Patent och patentansökningar har olika referensnummer i olika länder enligt varierande system. Fullständig redovisning av denna information har av utrymmesskäl utlämnats. Frågor relaterade till patent kan besvaras av Bolaget, på adress angiven på annan plats i detta memorandum.

Försäkringar

ProstaLunds försäkringsskydd är enligt styrelsens bedömning adekvat till storlek och omfattning. Styrelsen ser fortlöpande över Bolagets försäkringsskydd. Ingen del av verksamheten bedöms vara av sådan art att försäkringsskydd inte bedöms kunna erhållas på rimliga villkor.

Produktcertifiering inom EU

Sedan juni 1998 krävs CE-märkning för alla medicintekniska produkter som säljs inom EU. ProstaLunds produkter är CE-märkta och får därmed säljas överallt inom EU-marknaden. Genom direktiv reglerar EU en rad olika produkt- och användningsområden. Ett exempel är direktivet för medicintekniska produkter som fått benämningen 93/42/EEC, allmänt förkortat MDD (Medical Device Directive). Certifiering enligt MDD innebär att tillverkaren har uppfyllt de väsentliga kraven som är beskrivna i direktivet och därmed har rätt att CE-märka de produkter som skall säljas inom EU.

Produktregistrering i USA

CoreTherm med tillbehör har sedan 2002 ett fullt marknadsföringstillstånd, sk PMA godkännande från det amerikanska läkemedelsverket FDA (Food and Drug Administration)

Underleverantörer

ProstaLunds samarbetspartners är kvalitetssäkrade enligt internationell standard. Bolagets leverantörer besöks regelbundet av Kvalitetsansvariga medarbetare för att kontrollera att leverantörernas kvalitetssystem uppfyller kraven, både enligt MDD och ProstaLunds egna kvalitetskrav.

Bolagsordning

§ 1 Firma

Bolagets firma är ProstaLund AB.

§ 2 Styrelsens säte

Styrelsen har sitt säte i Uppsala kommun, Uppsala län.

§ 3 Ort för bolagsstämma

Förutom på den ort där styrelsen har sitt säte kan bolagsstämma hållas i Lund.

§ 4 Verksamhet

Bolaget har till föremål för sin verksamhet att förvalta fast och lös egendom samt annan därmed förenlig verksamhet.

§ 5 Aktiekapital

Aktiekapitalet utgör lägst 3 000 000 kronor och högst 12 000 000 kronor.

§ 6 Antalet aktier

Antalet aktier skall vara lägst 30 000 000 och högst 120 000 000. Samtliga aktier skall vara av samma slag.

§ 7 Styrelse

Styrelsen skall bestå av tre till åtta ledamöter samt högst två suppleanter.

Den väljes på bolagsstämma för tiden intill slutet av den första årsstämma som hålls efter det år då den utsågs.

§ 8 Revisorer

Bolaget skall ha en eller två revisorer med högst två suppleanter, eller ett auktoriserat revisionsbolag.

§ 9 Kallelse

Kallelser skall ske genom kungörelse på bolagets hemsida samt genom brev till varje aktieägare vars postadress är känd för bolaget.

För att få delta i stämman skall aktieägare dels vara upptagen i utskrift eller annan framställning av hela aktieboken avseende förhållandena fem vardagar före stämman och dels anmäla sig till bolaget senast kl 15.00 den dag som anges i kallelsen till stämman. Denna dag får inte vara söndag, annan allmän helgdag, lördag, midsommarafton, julafton eller nyårsafton och inte heller infalla tidigare än femte vardagen före stämman.

§ 10 Årsstämma

Årsstämma hålles årligen inom sex månader efter räkenskapsårets utgång.

På årsstämma skall följande ärenden förekomma:

- (1) Val av ordförande vid stämman.
- (2) Upprättande och godkännande av röstlängd.
- (3) Val av en eller två protokollsjusterare.
- (4) Prövning av om stämman blivit behörigen sammankallad.
- (5) Godkännande av dagordning.
- (6) Föredragning av framlagd årsredovisning och revisionsberättelse samt, i förekommande fall, koncernredovisning och koncernrevisionsberättelse.
- (7) Beslut
 - (a) Om fastställande av resultaträkning och balansräkning samt, i förekommande fall, koncernresultaträkning och koncernbalansräkning.
 - (b) Om dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust enligt den fastställda balansräkningen.
 - (c) Om ansvarsfrihet åt styrelseledamöter och verkställande direktör när sådan förekommer.
- (8) Fastställande av styrelse- och revisorsarvodena.
- (9) Fastställande av antal av årsstämman valda ledamöter till styrelsen samt, i förekommande fall, antalet revisorer och revisorssuppleanter eller auktoriserat revisionsbolag.
- (10) Val av styrelse, samt i förekommande fall, revisorer och revisorssuppleanter eller auktoriserat revisionsbolag.
- (11) Annat ärende som ankommer på stämman enligt aktiebolagslagen eller bolagsordningen.

§ 11 Räkenskapsår

Bolagets räkenskapsår är 0101 – 1231.

§ 12 Avstämningsförbehåll

Bolagets aktier skall vara registrerade i ett avstämningsregister enligt lagen (1998:1479) om kontoföring av finansiella instrument.

Uppsala den 25 maj 2010



	2006	2004
\$	804,750	\$ 913,100
	694,640	608,651
	1,499,390	1,611,751
	757,128	804,750
	742,262	807,001
	804,405	859,397

Finansiell information i sammandrag

På kommande sidor presenteras ProstaLunds finansiella utveckling i sammandrag för perioden 2008-2010. Uppgifterna är hämtade ur reviderade årsredovisningar från 2008, 2009 och 2010. Sammanställningen har upprättats speciellt för detta memorandum och har inte varit föremål för granskning av Bolagets revisor.

Revisionsberättelserna för dessa år följde standardformuleringarna, med undantag för 2009, då revisorerna varken tillstyrkte eller avstyrkte att balansräkningen och resultaträkningen för moderbolaget skulle fastställas. Orsaken till detta var en fråga om värdering av ett dotterbolag. Frågan förelåg inte i längre revisionsberättelsen för 2010.

Årsredovisningen för 2010 kan hämtas från Bolagets hemsida, www.prostalund.se. Tidigare årsredovisningar kan på begäran erhållas från Bolaget.

Redovisningsprinciper

Årsredovisningarna har upprättats enligt årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd. Redovisningsprinciperna är desamma för samtliga räkenskapsår.

Väsentliga förändringar i Bolagets ställning

Från och med 1 januari 2011 fram till tidpunkten för offentliggörandet av detta memorandum har inga väsentliga förändringar skett som påverkat Bolagets resultat, finansiella ställning eller ställning på marknaden, förutom att ett lån upptagits från de större aktieägarna i Bolaget om 2,2 MKr.



Resultaträkning			2007-12-04
Belopp KSEK	2010	2009	- 2008-12-31
Nettoomsättning	10 098	13 802	16 686
Kostnad sålda varor	-5 389	-5 975	-7 506
Bruttoresultat	4 709	7 827	9 180
Rörelsens kostnader	-18 995	-15 984	-33 275
Övriga rörelseintäkter och kostnader	-93	-392	-2 873
Rörelseresultat	-14 379	-8 549	-26 968
Resultat från finansiella poster	-162	-59	-236 559
Skatt på årets resultat		0	0
Resultat efter skatt	-14 541	-8 608	-263 527

Balansräkning			
Belopp i KSEK	2010	2009	2008
Tillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	-	254	1 278
Materiella anläggningstillgångar	684	1 073	1 072
Finansiella anläggningstillgångar	-	-	-
Summa anläggningstillgångar	684	1 327	2 350
Varulager	4 458	4 609	4 915
Kundfordringar	1 548	2 055	2 977
Övriga omsättningstillgångar	680	1 125	996
Kassa/bank inkl. kortfrist placering	5 637	1 540	6 711
Summa omsättningstillgångar	12 323	9 329	15 599
Summa tillgångar	13 007	10 656	17 949

Eget kapital och skulder			
Belopp i KSEK	2010	2009	2008
Eget kapital	1 839	204	8 793
Långfristiga skulder:			
Icke räntebärande	3 000	3 000	-
Räntebärande	991	991	4 723
Kortfristiga skulder:			
Icke räntebärande	4 177	5 451	4 433
Räntebärande	3 000	1 010	-
Summa skulder	11 168	10 452	9 156
Summa skulder och eget kapital	13 007	10 656	17 949

Kassaflöden

Belopp i KSEK	2010	2009	2008
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster	-14 541	-8 608	-263 527
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	766	1 630	244 287
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-13 775	-6 978	-19 240
Före förändring av rörelsekapital	-13 775	-6 978	-19 240
Kassaflöde från förändring i rörelsekapital	739	1 385	-15
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-13 036	-5 593	-19 255
Investeringsverksamheten			
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-123	-588	22 770
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-	-	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-123	-588	22 770
Finansieringsverksamheten			
Nyemission	15 986	-	100
Tillskott (nya lån)	1 270	1 010	3 096
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	17 256	1 010	3 196
Likvida medel vid periodens början	1 540	6 711	-
Periodens kassaflöde	4 097	-5 171	6 711
Likvida medel vid periodens slut	5 637	1 540	6 711

Nyckeltal

Belopp i KSEK	2010	2009	2008	
Omsättningstillväxt %	-26,8%	-17,3%	-22,5%	Vid jämförelse mot 2007 så används omsättningen i Prostalund AB org nr 556470-0184
Bruttomarginal, %	46,6%	56,7%	55,0%	
Rörelsemarginal, %	Neg	Neg	Neg	
Vinstmarginal, %	Neg	Neg	Neg	
Sysselsatt kapital (1)	5 830	5 205	13 516	
Avkastning på sysselsatt kapital, %	Neg	Neg	Neg	
Avkastning på eget kapital, %	Neg	Neg	Neg	
Soliditet, %	14,1%	1,9%	49,0%	
Genomsnittligt antal anställda, st	10	5	16	
Omsättning per anställd	1 010	2 760	1 043	
Lönekostnader inkl. sociala avgifter (varav sociala kostnader)	5040 2225	5 306 1 844	28 753 7 192	

(1) Sysselsatt kapital; Balansomslutning minskad med icke räntebärande skulder inkl uppskjutna skatteskulder

Sysselsatt kapital	= balansomslutning-icke räntebärande skulder inkl uppskjuten skatteskuld.
Rörelsemarginal	= rörelseresultat efter avskrivningar i % av omsättningen
Vinstmarginal	= årets resultat/omsättningen
Avkastning på sysselsatt kapital	= rörelseresultat + finansiella tillgångar i % av sysselsatt kapital
Avkastning på eget kapital	= nettoresultat (res efter finansiella int&kostn) i % av justera kapital (EK + obeskr reserver m avdrag för uppskj skatteskuld).

Kommentarer till den finansiella utvecklingen

Resultat

2010 jämfört med 2009

Nettoomsättningen minskade från 13,8 MSEK under 2009 till 10,1 MSEK under 2010 och rörelseresultatet försämrades från -8,6 MSEK till -14,4 MSEK.

En stor del av den minskade försäljningen härrör från USA vilken minskade från 3,5 MSEK 2009 till 0,8 MSEK 2010.

Resterande del av försäljningen kom från affärsområdet Sverige, EU och resten av världen, och uppgick till 9,2 MSEK 2010, jämfört med 10,3 MSEK under 2009.

2009 jämfört med 2008

Nettoomsättningen minskade från 16,7 MSEK under 2008 till 13,8 MSEK under 2009 och rörelseresultatet förbättrades från -27,0 MSEK till -8,6 MSEK.

Försäljningen dominerades av intäkter från Sverige, EU och resten av världen, vilka minskade något från 10,4 MSEK 2008 till 10,3 MSEK 2009.

Intäkterna från affärsområdet USA ökade från 2,3 MSEK 2008 till 3,5 MSEK 2009. Inom koncernen gav dotterbolag i USA koncernnettoomsättning 1,3 MSEK under 2008.

Under 2009 stängdes dotterbolaget i USA vilket gjorde att ingen koncernintäkt påverkade nettoomsättningen under 2009.

Balansräkning

Bolagets tillgångssida består huvudsakligen av omsättningstillgångar. Bolaget har under 2010 löst räntebärande skulder till tidigare ägare på 600 KSEK och skuld till ALMI, om 991 KSEK som löses ut under tidigast 2012. Långfristiga skulder per 31 december 2010 utgörs av "mjuka" lån från tidigare aktieägare om 3 MSEK.

Bryggglån från befintliga aktieägare på 3 000 KSEK redovisas som kortfristig skuld.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar per den 31 december 2010 uppgick till 684 KSEK och till 1073 KSEK per den 31 december 2009.

Bolagets materiella anläggningstillgångar omfattar i huvudsak kontorsinventarier och verktyg. Avskrivningstiden sker linjärt över fem år.

De materiella anläggningstillgångarna uppgick per 31 december 2009 till 1073 och till 1072 KSEK och per den 31 december 2008.

Immateriella anläggningstillgångar

Per den 31 december 2010 redovisas inget värde.

Immateriella anläggningstillgångarna per den 31 december 2009 uppgick till 254 KSEK och per den 31 december 2008 1 278 KSEK.

Varulager

Bolagets varulager består av handelsvaror, dvs färdiga produkter och reservdelar. Per den 31 december 2010 uppgick varulagret till 4458 KSEK och per den 31 december 2009 till 4609 KSEK. År 2008 vid samma tidpunkt uppgick varulagret till 4915 KSEK.

Kortfristiga fordringar

Kundfordringar per den 31 december 2010 uppgick till totalt 1548 KSEK och per den 31 december 2009 till 2055 KSEK. Den 31 december 2008 uppgick kundfordringar till 2977 KSEK per 31 december.

Övriga kortfristiga fordringar per 31 december 2010 uppgick till 153 KSEK respektive 546 KSEK per den 31 december 2009. 2008 hade bolaget övriga fordringar om 273 KSEK.

Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter uppgick till 368 KSEK per den 31 december 2010 och per 31 december 2009 till 562 KSEK. Under 2008 per 31 december hade bolaget förutbetalade kostnader och upplupna intäkter om 455 KSEK.

Förutbetalda kostnader gäller främst hyra och försäkring.

Likvida medel och kortfristiga placeringar

Likvida medel uppgick till 5637 KSEK per den 31 december 2010 och till 1540 KSEK per den 31 december 2009. Vid samma tidpunkt 2008 uppgick likvida medel till 6711 KSEK

Eget kapital

Per den 31 december 2010 uppgick eget kapital i bolaget till 1839 KSEK, vilket var en ökning jämfört med året före då eget kapital uppgick till 204 KSEK.

Soliditeten per 31 december 2010 var 14,1 procent, att jämföras med en soliditet om 1,9 procent året innan.

Eget kapital uppgick per 31 december 2008 till 8793 KSEK, och soliditeten till 49,0 procent.

Kortfristiga skulder

Kortfristiga skulder har genomgående under hela perioden bestått av leverantörsskulder och upplupna driftskostnader.

Vid årets slut per den 31 december 2010 uppgick kortfristiga skulder till 7 177 KSEK, varav 3 MSEK i bryggglån och per den 31 december 2009 till 6461 KSEK. De kortfristiga skulderna uppgick vid utgången av 2008 till 4433 KSEK.

Kassaflöde

Kassaflödet uppgick under perioden 31 december 2010 till 4,1 MSEK, varav från den löpande verksamheten -13,0 MSEK, -0,1 MSEK från investeringar och från finansieringsverksamheten 17,3 MSEK.

I februari 2010 genomfördes en nyemission med företräde för befintliga aktieägare, som tillförde Bolaget 16 MSEK efter emissionskostnader.

Under 2009 uppgick bolagets kassaflöde till -5,2 MSEK. Den löpande verksamheten bidrog med -5,6 MSEK, och investeringsverksamheten -0,6 MSEK. Finansieringsverksamheten inbringade detta år 1,0 MSEK.

Forskning och investeringar

Utgifter för forskning har kostnadsförts i takt med att de uppstått, och har sedan Bolaget inledde sin verksamhet se årsredovisning.

Investeringar i inventarier och verktyg avskrivs linjärt på fem år.

Investeringarna uppgick till 112 KSEK under 2010, 466 KSEK under 2009 och 212 KSEK under 2008.

Nettoskuldsättning och Eget Kapital

Per 31 december 2010 hade koncernen ett eget kapital om KSEK 1839 samt 7 177 KSEK i totala kortfristiga skulder.

Nettoskuldsättning och eget kapital

Eget kapital och skuldsättning 31 december 2010 KSEK	
Kortfristiga skulder *	7 177
Mot garanti eller borgen	0
Mot säkerhet	0
Utan garanti/borgen	7 177
Långfristiga skulder	3 991
Mot garanti eller borgen	0
Mot säkerhet	0
Utan garanti/borgen	3 991
Eget kapital	
Aktiekapital	5 526
Övrigt tillskjutet kapital	
Reserver	-3 687
Balanserad vinst inkl årets resultat	1 839
Kassa	
Likvida medel**	5 637
Kortfristiga fordringar	2 228
Kortfristiga bankkulder	0
Kortfristig del av långfristig skulder	0
Andra kortfristiga skulder	0
Kortfristig skulder	7 177
Netto kortfristig skuldsättning	688
Långfristiga banklån	0
Emitterade obligationer	0
Skulder till kreditinstitut	991
Andra långfristiga skulder	3 000
Långfristiga skuldsättning	0
Netto skuldsättning	3 991

* Kortfristiga skulder utgörs av löpande leverantörsskulder, upplupna personalkostnader, ej förfallna skatter samt andra normala driftskostnader. I beloppet ingår lån från Farstorp, Kockum och Rosén om 3 msek. I samband med förestående nyemission kommer dessa lån att konverteras till samma villkor som övriga.

** Likvida medel avser tillgängliga kontanta medel på bolagets bankkonto. Bolaget har inte placerat några medel i vare sig handkassa eller lätt realiserade värdepapper

Kontakta oss

info@prostalund.com

ProstaLund AB
PO Box 477
SE – 751 06 Uppsala

Besöksadress:
Axel Johanssons gata 4-6

Tel: +46 18 418 19 00
Fax: +46 18 418 19 20



