

**KIWOK**<sup>TM</sup>



**MEMORANDUM**  
SEPTEMBER 2009

*”Kiwok Nordic AB (publ) tillhandahåller BodyKom Series EKG för den nordiska marknaden. Det är en tjänst som innebär att sjukvården genom mobilt EKG effektivare kan mäta hjärtrytmen hos patienterna.*

*Kiwok Nordic AB (publ) ska vara den ledande leverantören i Norden inom mobil monitorering av hälsotillstånd.”*

## Innehållsförteckning

Om memorandumet	2	Stefan Holmström - läkare och medicinteknisk aktieanalytiker	30
Sammanfattning	3	Utmärkelser	33
Riskfaktorer	8	Finansiell översikt	35
Inbjudan, bakgrund och motiv	10	Aktiekapital och ägarförhållanden	41
Villkor och anvisningar	11	Styrelse, ledande befattningshavare och revisor	44
VD har ordet	13	Legala frågor och övriga upplysningar	48
Om Kiwok Nordic AB (publ)	15	Bolagsordning	52
Tjänsten BodyKom Series EKG	18	Skattefrågor i Sverige	54
Hälsoekonomi	21	Kontakta oss	55
Marknadsförutsättningar	22		

## Om memorandumet

*Memorandumet har upprättats av styrelsen för Kiwok Nordic AB (publ) med anledning av förestående nyemission. Styrelsen är fullt ut ansvarig för memorandumet och dess innehåll vilket baseras på information som tillhandahållits av Bolaget. Uttalanden om framtidsutsikter i detta memorandum är gjorda av styrelsen och är baserade på nuvarande marknadsförhållanden. Ifrågavarande uttalanden är väl genomarbetade, men läsaren bör vara uppmärksam på att dessa, liksom alla framtidsbedömningar, är förenade med osäkerhet.*

### Definitioner

Med "Kiwok Nordic AB (publ)", "Kiwok Nordic" och "Bolaget" avses i detta memorandum Kiwok Nordic AB (publ) med organisationsnummer 556665-3068. Nuvarande firma insändes för registrering till Bolagsverket 2009-08-26.

Med "Kiwok Development" och "dotterbolaget" avses i detta memorandum dotterbolaget Kiwok Development AB med organisationsnummer 556770-2807.

Med "Koncernen" avses i detta memorandum Kiwok Nordic AB (publ) med dotterbolaget Kiwok Development AB.

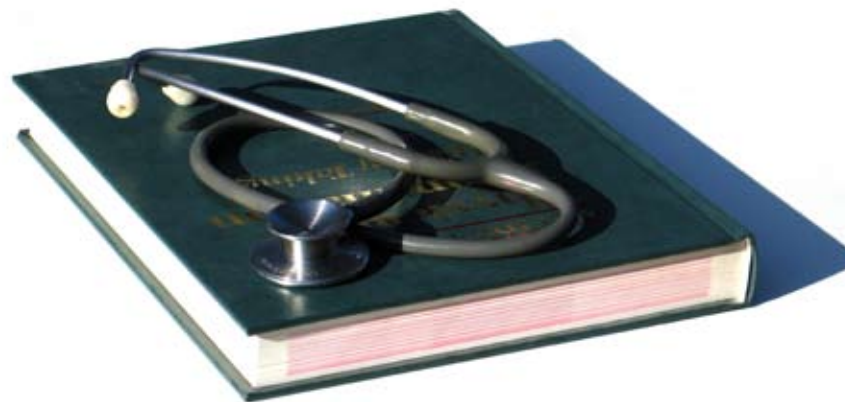
Med "Kiwok" avses i detta memorandum Kiwok AB med organisationsnummer 556639-2246.

### Finansinspektionens godkännande

Memorandumet har inte granskats av Finansinspektionen då emissionsbeloppet understiger 1 000 000 EUR, vilket är gränsen för undantag från kravet på godkänt prospekt enligt lag (1991:980) om handel med finansiella instrument.

### Spridning av memorandumet

Erbjudandet riktar sig inte till personer vars deltagande förutsätter ytterligare memorandum, registrering eller andra åtgärder än vad som följer av svensk rätt. Memorandumet får inte distribueras i USA, Kanada eller något annat land där distributionen eller erbjudandet kräver åtgärder enligt ovan eller strider mot regler i ett sådant land.



## Sammanfattning

*Den följande sammanfattningen ska ses som en introduktion till memorandumet och innehåller inte nödvändigtvis all information som kan vara av betydelse för ett investeringsbeslut i den föreliggande nyemissionen i Kiwok Nordic AB (publ). Varje beslut om att delta i emissionen måste därför baseras på en bedömning av memorandumet i dess helhet. Civilrättsligt ansvar för de personer som lagt fram sammanfattningen kan utkrävas endast om den är vilseledande, felaktig eller oförenlig med de övriga delarna i memorandumet. En investerare som väcker talan i domstol med anledning av uppgifterna i detta memorandum kan bli tvungen att svara för kostnaderna för dess översättning.*

### En möjlighet till både lönsam aktieinvestering och nyttig hälsoinsats

Hjärtproblem är en av vår tids största folksjukdomar. Mycket mer skulle behöva göras för att förbättra hjärthälsan. Kiwok Nordics BodyKom Series EKG-tjänst är en nyutvecklad telemedicinsk lösning för effektivare mätning av hjärtrytmen hos patienterna. Den innebär en bättre hjärtsjukvård, eftersom läkarna kan ställa snabbare och säkrare diagnoser. Som aktieägare i Kiwok Nordic får du inte bara möjlighet till en gynnsam ekonomisk investering – du gör också en direkt insats för hjärtsjukvården.

Minst 900 000 personer med någon form av hjärtproblem, berörs varje år på Kiwok Nordics marknad som omfattar Sverige, Norge, Danmark, Finland och Island. En patentsökt unik kombination av hård- och mjukvara – BodyKom Series EKG från Kiwok Nordic - gör mobilt EKG till en realitet, som betyder en kraftfull förstärkning av hjärtsjukvården. Tjänsten har tagit fyra år att utveckla. Nu är den färdigtestad, bl a i samverkan med Karolinska Universitetssjukhuset, lanseringen har inletts och nu ska försäljningsorganisationen förstärkas.

BodyKom Series EKG-tjänsten har redan väckt stor uppmärksamhet inom vården såväl medicinskt som ekonomiskt. Här finns en möjlighet att på samma gång såväl förbättra vårdresultatet som att frigöra resurser, vilket får vårdkostnaderna att räcka till mer. BodyKom Series EKG har vunnit flera innovationspriser både i Sverige och internationellt. Det välrenommerade analysföretaget Gartner Inc. i USA, utsåg våren 2009 BodyKom Series EKG-tjänsten till en av världsmarknadens fyra för närvarande mest intressanta telemedicinska lösningar. I sommar har Kiwok Nordic och BodyKom Series EKG dessutom vunnit det prestigefulla Itanium Solutions Alliance Innovation Award, en kvalificerad amerikansk utmärkelse som erövrades i hård konkurrens med många andra företag, institutioner och forskningsinsatser världen över.

Kiwok Nordic AB (publ) ska vara den ledande leverantören i Norden inom mobil monitorering av hälsotillstånd. Redan 2011 är målet att bolaget ska visa god lönsamhet. När du investerar i Kiwok Nordic, medverkar du till att BodyKom-tjänsten når ut snabbare till fler vårdgivare och patienter. Du bidrar alltså direkt till din och alla andras hjärthälsa.



## Kiwok Nordic i korthet

Bolaget bildades 9 augusti 2004 och registrerades 25 augusti 2004. Nuvarande firma insändes för registrering till Bolagsverket 2009-08-26.

Kiwok Nordic, med säte i Stockholm, tillhandahåller tjänsten BodyKom Series EKG för den nordiska marknaden. Det är en tjänst som innebär en unik patentsökt kombination av hård- och mjukvara, för att sjukvården effektivare ska kunna mäta hjärtrytmen (mobilt EKG) hos patienterna. Tjänsten innebär både en förbättrad effektivitet i vården och en ökad patientsäkerhet. Att använda Kiwok Nordics BodyKom Series EKG innebär att diagnosmöjligheterna inom ett viktigt terapiområde blir mer rationell och kvalitetsäkras. BodyKom Series EKG är en telemedicintjänst som nu kan levereras till vårdgivare för diagnostisering av EKG hos personer med upplevda hjärtproblem. En grupp som i Sverige (enligt Hjärt-Lungfonden) bedöms vara väsentligt fler än 350 000 personer och i ett nordiskt perspektiv uppskattas till fler än 900 000. Kiwok Nordic AB (publ) ska vara den ledande leverantören i Norden inom mobil monitorering av hälsotillstånd. Inom några år ska BodyKom Series EKG ha införts på den nordiska marknaden som en standardiserad vårdprocess.



## Bolagsstruktur

Kiwok Nordic ägs till ca 88% av Kiwok Ltd. som utvecklar och marknadsför BodyKom Series EKG för den globala vårdmarknaden. Detta bolag är, direkt eller indirekt, innehavare av alla IP-rättigheter till BodyKom Series EKG (såsom patentansökan, varumärken, firmanamn och domänadresser). Detta bolaget äger bland annat samtliga aktier i Kiwok Inc., Southern Pines, North Carolina, USA. Kiwok Inc. är ingivare av ansökan om metodpatent avseende BodyKom Series EKG. Ägare till aktierna i Kiwok Ltd. är Anders Björnin, Björn Levin, Åke Olsson, Björn Söderberg och Anders Östlund.

Kiwok Ltd. och Kiwok Development AB är parter i ett återförsäljareavtal där Kiwok Deevlopment har erhållit ensamrätten att marknadsföra och sälja BodyKom Series EKG-tjänsten i de nordiska länderna.





## Emissionsbeslut och motiv

Styrelsen i Kiwok Nordic AB (publ), 556665-3068, inbjuder härmed, med stöd av årsstämmans bemyndigande 2009-06-29, allmänheten att teckna aktier i en nyemission av högst 34 000 000 B-aktier i Kiwok Nordic AB (publ) innebärande ett kapitaltillskott om högst SEK 5 100 000. Vid fullteckning motsvarar de nytecknade aktierna 10,5 % av kapitalet och 1,2 % av rösterna. Emissionen sker med avvikelse från befintliga ägares företrädesrätt. Emissionslikviden är avsedd att användas för att långsiktigt förstärka koncernens försäljningsorganisation.

<b>Emittent</b>	Kiwok Nordic AB (publ)
<b>Antal emitterade aktier</b>	34 000 000
<b>Kurs</b>	0,15 kronor per aktie
<b>Teckningspost</b>	50 000 aktier
<b>Kvotvärde</b>	0,02 kronor
<b>Emissionsbelopp</b>	5 100 000 kronor
<b>Teckningstid</b>	8 september 2009 – 6 oktober 2009
<b>Beräknad likviddag</b>	Enligt instruktion på avräkningsnota

## Bolagets hemvist och juridiska form

Styrelsen har sitt säte i Stockholms län, Stockholms kommun. Adress till Bolagets huvudkontor är: Kiwok Nordic AB (publ), Sveavägen 155, 113 46 Stockholm. Kiwok Nordic AB (publ) (556665-3068) är ett publikt aktiebolag och Bolagets juridiska form bedrivs enligt aktiebolagslagen. Emittenten registrerades 2004-08-25 med firma GI Foods Europe AB. Nuvarande firma insändes för registrering till Bolagsverket 2009-08-26.

## Anställda

Koncernen har för närvarande nio anställda inklusive konsulter.

## Styrelse, ledande befattningshavare och revisor

### Styrelse

Björn Levin	Styrelseordförande
Lars Karlsson	Styrelseledamot
Åke Olsson	Styrelseledamot

### Ledande befattningshavare

Åke Olsson	Verkställande direktör
Björn Söderberg	Marknadschef
Jonas Perman	Teknisk chef
Agneta Wistrand	Informationsansvarig
Anette Smith	Ekonomiansvarig

### Revisor

Göran Magnusson	Revisor
-----------------	---------

## Riskfaktorer

Ett antal faktorer utanför Bolagets kontroll påverkar dess resultat och finansiella ställning. Därutöver finns det ett antal faktorer som Bolaget kan påverka genom sitt agerande. Risker relaterade till bolagets verksamhet är; kort historik, begränsade resurser, beroende av nyckelpersoner, beroende av underleverantörer, marknad, konkurrenter, finansiella risker samt kapitalbehov. Risker relaterade till erbjudandet att teckna aktier är; handel i bolagets aktie, ägare med betydande inflytande och utebliven utdelning.

Ovan nämnda risker finns beskrivna i detalj under rubriken riskfaktorer i detta memorandum. Dessa riskfaktorer är inte rangordnade efter betydelse och gör inte heller anspråk på att vara heltäckande. Ytterligare riskfaktorer som för närvarande inte är kända eller som för närvarande bedöms som mindre väsentliga kan komma att påverka Bolagets verksamhet, utveckling, resultat och finansiella ställning. En samlad utvärdering måste således ta hänsyn till dessa risker och innefatta övrig information i detta memorandum. Vid osäkerhet gällande riskbedömning bör råd inhämtas från kvalificerade rådgivare.

## Styrelsens försäkran

Memorandumet har upprättats av styrelsen för Kiwok Nordic AB (publ) med anledning av förestående nyemission. Styrelsen är fullt ut ansvarig för memorandumet och dess innehåll vilket baseras på information som tillhandahållits av Bolaget.

Härmed försäkras att styrelsen för Kiwok Nordic AB (publ) har vidtagit alla rimliga försiktighetsåtgärder för att säkerställa att uppgifterna i memorandumet, så vitt styrelsen kännertill, överensstämmer med faktiska förhållanden och att ingenting har utelämnats som kan komma att påverka dess innebörd.

Stockholm den 18 augusti 2009

*Styrelsen för Kiwok Nordic AB (publ)*

*"En värdefull  
hjärtesak  
för oss alla"*

## Historisk finansiell information i sammandrag

Nedanstående finansiella information avser Kiwok Nordic AB (publ). Informationen har ej granskats av Bolagets revisor.

Resultaträkningar i sammandrag (Belopp i SEK)	2009 (1 jan- 30 jun)	2008 (1 jan- 30 jun)	2008 (helår)	2007 (helår)	2006 (helår)
Nettoomsättning	0	0	0	61 235	76 077
Rörelseresultat	- 75 811	- 91 231	- 126 949	- 434 811	- 208 045
Årets/ periodens resultat	- 75 811	- 91 230	- 123 503	- 434 734	- 207 666

Balansräkningar i sammandrag (Belopp i SEK)	2009 (1 jan- 30 jun)	2008 (1 jan- 30 jun)	2008 (helår)	2007 (helår)	2006 (helår)
Anläggningstillgångar	400 000	0	0	0	319 273
Omsättningstillgångar	109 713	543 549	547 117	678 888	124 410
Eget kapital	375 616	483 700	451 427	574 930	365 598
Skulder	134 097	59 849	95 690	103 958	78 085

Nyckeltal (Belopp i SEK)	2009 (1 jan- 30 jun)	2008 (1 jan- 30 jun)	2008 (helår)	2007 (helår)	2006 (helår)
Nettoomsättning	0	0	0	61 235	76 077
Resultat efter finansiella poster	- 75 811	- 91 230	- 123 503	- 434 734	- 207 666
Balansomslutning	509 713	543 549	547 117	678 888	443 683
Medeltal anställda	0	0	0	0	0
Soliditet i %	74 %	89 %	83 %	85 %	82 %





## Riskfaktorer

*Ett antal faktorer utanför Bolagets kontroll påverkar dess resultat och finansiella ställning. Därutöver finns det ett antal faktorer som Bolaget kan påverka genom sitt agerande. Nedan redogörs för de faktorer som kan komma att påverka Bolagets framtidsutsikter. Dessa riskfaktorer är inte rangordnade efter betydelse och gör inte heller anspråk på att vara heltäckande. Ytterligare riskfaktorer som för närvarande inte är kända eller som för närvarande bedöms som mindre väsentliga kan komma att påverka Bolagets verksamhet, utveckling, resultat och finansiella ställning. En samlad utvärdering måste således ta hänsyn till dessa risker och innefatta övrig information i detta memorandum. Vid osäkerhet gällande riskbedömning bör råd inhämtas från kvalificerade rådgivare.*

### Verksamhetsrelaterade risker

#### Kort verksamhetshistorik

Kiwok Nordic har i sin nuvarande bolagsform en relativt kort verksamhetshistorik. Av denna anledning kan bolagets relationer med såväl kunder som leverantörer vara svåra att utvärdera och kan påverka bolagets framtidsutsikter.

#### Begränsade resurser

Kiwok Nordic är ett litet bolag med begränsade resurser vad gäller ledning, administration och kapital. För genomförandet av Bolagets strategi är det av vikt att dessa resurser disponeras på ett för Bolaget optimalt sätt. Det finns dock en risk att Bolaget kan misslyckas med att kanalisera sina resurser och därmed kan drabbas av finansiella och verksamhetsrelaterade problem.

#### Beroende av nyckelpersoner

Kiwok Nordic baserar sin framgång på ett fåtal tillknutna personers erfarenhet och kunskap, entreprenörskap, kreativitet och entusiasm. Om någon eller några av dessa personer lämnar Bolaget skulle detta kunna få en negativ effekt på Bolagets fortsatta utveckling. Bolaget kommer även i fortsättningen vara beroende av att kunna finna och behålla kvalificerade medarbetare.

#### Beroende av underleverantörer

Kiwok Nordic BodyKom Series EKG tjänst är baserad på leverans från stora och små underleverantörer vilket kan medföra begränsningar i bolagets möjligheter att leverera tjänsten.

#### Marknad

Bolaget planerar att expandera kraftigt under de kommande åren. En snabb expansion kan medföra problem och risker som är svåra att förutse.

#### Konkurrens

En del av bolagets konkurrenter är multinationella företag med stora ekonomiska resurser. Dessa företag med global verksamhet som arbetar med näraliggande produkter och lösningar kan bestämma sig för att etablera sig i Bolagets verksamhetsområde. Denna ökande konkurrens kan innebära negativa effekter på bolagets försäljning och resultat i framtiden. Uppkomsten av konkurrerande lösningar som idag är okända kan också påverka bolagets försäljning och resultat negativt.

## Finansiella risker

Kiwok Nordic utsätts genom sin verksamhet för finansiella risker vilka kan leda till variationer i resultat och kassaflöde. Dessa risker är huvudsakligen valutarisk, ränterisk, kreditrisk och likviditetsrisk. Bolagets övergripande riskhanteringspolicy är att minimera ogynnsamma effekter på finansiellt resultat och ställning. Med kreditrisk avses risken för att en kommersiell motpart inte infriar ett betalningsåtagande. Höga kreditrisker hanteras genom att bolaget fortlöpande säljer sina hyreskontrakt till finansiella institut.

### Framtida kapitalbehov

Det kan inte uteslutas att Kiwok Nordic i framtiden kan behöva anskaffa ytterligare externt kapital. Bolaget kan inte garantera att eventuellt ytterligare kapital kan anskaffas och inte heller att det kan anskaffas på för befintliga aktieägarna fördelaktiga villkor.

### Handel

Bolagets aktie är vid tidpunkten för memorandumets upprättande inte upptagen till handel på börs eller ansluten till handelsplattform. Det innebär att möjligheten att handla i Bolagets aktie efter den förestående emissionen är begränsad.

### Ägare med betydande inflytande

Det finns i dagsläget en aktieägare som genom sitt innehav har ett betydande inflytande i Kiwok Nordic. Genom nyemissionen kommer ägarstrukturen att förändras och nya aktieägare kan ha en annan uppfattning om Bolaget och dess verksamhet än nuvarande ägare. Detta kan i förlängningen leda till att Bolaget antar en annan strategi än den som presenteras i detta memorandum.

### Utebliven utdelning

Tidpunkten för och storleken på eventuella framtida utdelningar föreslås av styrelsen. I övervägandet om framtida utdelning kommer styrelsen för Kiwok Nordic att väga in ett flertal faktorer, såsom verksamhetens utveckling, rörelseresultat och finansiella ställning, aktuellt och förväntat likviditetsbehov samt framtida expansionsplaner. Så länge inte utdelning lämnas måste eventuell avkastning på investeringen bedömas långsiktigt och genereras genom en eventuell höjning av aktievärdet.



## Inbjudan, bakgrund och motiv

### Inbjudan till teckning av aktier i Kiwok Nordic AB (publ)

Vid årsstämman i Kiwok Nordic AB (publ) den 29 juni 2009 bemyndigades styrelsen att fatta beslut om nyemission. På styrelsesammanträde den 18 augusti 2009 beslutade styrelsen att genomföra en nyemission om högst 34 000 000 aktier av serie B. Fulltecknad emission tillför Bolaget högst 5 100 000 kronor före avdrag för emissionskostnader vilka beräknas uppgå till 500 000 kronor. Emissionen sker med avvikelse från befintliga aktieägares företrädesrätt. Härmed inbjuds Ni att i enlighet med villkoren i detta memorandum teckna aktier i Kiwok Nordic AB (publ) till en kurs om 0,15 kronor per aktie av serie B. Vid fulltecknad emission kommer aktiekapitalet att öka med högst 680 000 kronor, från 6 467 430 kronor till 7 147 430 kronor\* och antalet utestående aktier kommer att öka med högst 34 000 000 aktier, från 323 371 500 aktier till 357 371 500 aktier\*. De nya aktierna kommer medföra samma rätt som de förutvarande aktierna i Bolaget, innebärande bland annat samma rätt till andel i Bolagets vinst från och med räkenskapsåret 2010. I övrigt hänvisas till innehållet i föreliggande memorandum.

Stockholm den 18 augusti 2009  
*Styrelsen för Kiwok Nordic AB (publ)*

Björn Levin  
Styrelseordförande

Lars Karlsson  
Styrelseledamot

Åke Olsson  
Styrelseledamot

\*aktiekapitalet och antalet utestående aktier före emission anges som nu registrerade värden med tillägg för mellanliggande apport- och kvittnings-emission.

### Bakgrund och motiv

Motivet till föreliggande nyemission är att långsiktigt förstärka koncernens försäljningsorganisation. Genom emissionen tillförs bolaget ökade finansiella resurser vilket säkerställer den planerade expansionen för BodyKom Series EKG-tjänsten på den nordiska marknaden. Expansionen skall ske via uppbyggnad av försäljningsorganisationen samt eventuella företagsförvärv. Styrelsen bedömer att det efter emissionen finns tillräckligt rörelsekapital för att nå lönsamhet.



## Villkor och anvisningar

*Nedan anges villkor och anvisningar för erbjudandet.*

### Erbjudandet

Allmänheten erbjuds att teckna aktier i Kiwok Nordic AB (publ) om sammanlagt högst 34 000 000 aktier av serie B. Vid fulltecknad emission ökar Bolagets aktiekapital med 680 000 kronor och bolaget tillförs 5 100 000 kronor.

### Teckningskurs

Teckningskursen är 0.15 kronor per aktie. Courtage utgår ej.

### Företrädesrätt

Emissionen genomförs utan företräde för befintliga aktieägare.

### Teckningstid

Anmälan om teckning kan göras från och med den 8 september 2009 till och med den 6 oktober 2009. Styrelsen förbehåller sig rätten att förlänga den tid under vilken anmälan kan ske.

### Anmälan

Anmälningssedel finns att hämta på [www.kiwok.se](http://www.kiwok.se) och [www.aqurat.se](http://www.aqurat.se) samt kan beställas på telefon 08-544 987 55 från Aqurat Fondkommission. Anmälan om teckning skall avse en eller flera teckningsposter om vardera 50 000 aktier och skall ske enligt anvisningar på anmälningssedeln. Anmälningssedeln skall vara Kiwok Nordic AB (publ) tillhanda på nedanstående adress senast kl. 16.00 den 6 oktober 2009.

### Korrekt ifylld anmälningssedel skickas per post eller fax till

Kiwok Nordic AB  
c/o Aqurat Fondkommission AB  
Box 702  
182 17 Danderyd  
Fax: 08-544 987 59  
Tel: 08-544 987 55  
Mail: [info@aqurat.se](mailto:info@aqurat.se) (inskannad anmälningssedel)

Endast en anmälan per person kommer att beaktas. Om fler än en anmälningssedel skickas in kommer endast den senast inkomna att beaktas. Ofullständig eller felaktigt ifylld anmälningssedel kan komma att lämnas utan avseende. Inga tillägg eller ändringar får göras i den på anmälningssedeln förtryckta texten. Observera att anmälan är bindande.

### Tilldelning

Tilldelning av aktier beslutas av styrelsen för Kiwok Nordic AB (publ). Vid tilldelning eftersträvas en erforderlig spridning av ägandet för att skapa förutsättningar för en framtida listning av Bolagets aktie. Vid överteckning beslutar styrelsen i Kiwok Nordic AB (publ) om tilldelning av aktier vilket innebär att tilldelning kan komma att ske med färre antal poster än anmälan avser.

### Besked om tilldelning

Så snart tilldelning fastställts skickas avräkningsnota till dem som har erhållit tilldelning. Utskick av avräkningsnota beräknas ske under oktober 2009. De som inte erhåller tilldelning får inget meddelande därom.

## Betalning

Full betalning för tilldelade aktier skall erläggas kontant senast på betaldatum som framgår av avräkningsnotan. Om full betalning inte erläggs vid rätt tid kan tilldelade aktier komma att överlåtas till annan eller säljas. Skulle försäljningspriset vid en sådan överlåtelse vara lägre än teckningskursen i denna emission kan den som först erhöll tilldelning av aktierna komma att få erlägga mellanskillnaden.

## Erhållande av aktier

Kiwok Nordic AB (publ)s aktier är anslutna till Euroclear Sweden AB kontobaserade värdepapperssystem. När betalning har erlagts och registrerats kommer aktierna att levereras till det VP-konto eller den depå som angetts på anmälningssedeln. Därefter kommer Euroclear att utsända en avi som bekräftelse på att inbokningen av aktierna har skett på köparens VP-konto. För de som på anmälningssedeln angivit depå hos bank eller annan förvaltare sker leveransen av aktier till respektive förvaltare och inbokning av aktier på depån sker då enligt förvaltarens egna rutiner.

## Rätt till utdelning

Samtliga aktier i Kiwok Nordic AB (publ) har lika rätt till utdelning. De nya aktierna medför rätt till vinstutdelning första gången på den avstämningsdag för utdelning som infaller närmast efter det att emissionen har registrerats hos Bolagsverket. Den som på fastställd avstämningsdag är införd i den av Euroclear förda aktieboken skall anses behörig att mottaga utdelning och vid fondemission ny aktie som tillkommer aktieägare samt att utöva aktieägarens företrädesrätt att delta i företrädesemission. I det fall aktieägare inte kan nås genom Euroclear (eller motsvarande) kvarstår dennes fordran på utdelningsbeloppet mot Bolaget och begränsas endast genom regler om preskription. Vid preskription tillfaller utdelningsbeloppet Bolaget. Det föreligger inga restriktioner för utdelning eller särskilda förfaranden för aktieägare bosatta utanför Sverige och utbetalning sker via Euroclear (eller motsvarande) på samma sätt som för aktieägare bosatta i Sverige. För aktieägare som inte är skatterättsligt hemmahörande i Sverige utgår dock normal svensk kupongskatt.

## Villkor för fullföljandet

Styrelsen i Kiwok Nordic AB (publ) förbehåller sig rätten att helt eller delvis återkalla erbjudandet i de fall omständigheter uppstår som gör att tidpunkten för nyemissionen bedöms som olämplig. Omständigheter kan till exempel vara av ekonomisk, finansiell eller politisk art. Styrelsen i Kiwok Nordic AB (publ) förbehåller sig även rätten att förlänga anmälningstiden för emissionen om detta skulle bli nödvändigt. Styrelsen i Kiwok Nordic AB (publ) förbehåller sig även rätten att, vid överteckning, fatta beslut om utökat emissionsbelopp.

## Offentliggörande av utfallet

Bolaget avser att offentliggöra utfallet i emissionen under oktober månad. Offentliggörandet kommer att ske genom pressmeddelande och finnas tillgängligt på Bolagets hemsida.

## Handel i aktien

Bolagets aktie är vid tidpunkten för detta Erbjudande inte upptagen till handel. Det är emellertid Styrelsens avsikt att, så snart bolagets verksamhet nått erforderlig omfattning och lönsamhet samt bolagets aktier nått tillräcklig spridning, låta lista bolagets aktier på lämplig börs eller noteringsplats. I avvaktan på att detta sker kommer bolaget så snart styrelsen anser det möjligt, att medverka till handel i aktien via ett internt förfarande eller genom en inofficiell handelsplats.

## Begränsning av emissionen

Kiwok Nordic AB (publ) erbjudande har inte och avses inte att registreras. Kiwok Nordic AB (publ) aktier kommer således inte att erbjudas till försäljning i USA eller Kanada och inbjudan riktar sig inte heller vare sig direkt eller indirekt till någon i USA eller Kanada. Detta memorandum får inte distribueras till eller i något annat land där sådan distribution (i) förutsätter ytterligare registrering eller andra åtgärder än som följer av svensk rätt eller (ii) strider mot lag, förordning eller annan bestämmelse i sådant land.



## VD har ordet

### En värdefull hjärtesak för oss alla

Kiwok Nordic med BodyKom Series EKG-tjänsten utsågs nyligen till en av fyra s k "Cool Vendors" av amerikanska analysföretaget Gartner Inc., som bedömt världsmarknaden för telemedicinlösningar. Gartner menar att en "Cool Vendor" är ett företag som kan leverera en lösning vilken:

- innebär ett nytänkande för att lösa nuvarande utmaningar inom vården,
- är till avgörande nytta för såväl patient som vårdgivare, samt som gynnar samhällets resursanvändning,
- har en tilltalande stor affärspotential.

Gartner menar alltså att Kiwok Nordic representerar dessa omdömen, vilket gör oss stolta samtidigt som det förpliktigar för framtiden. För oss inom Kiwok Nordic är det en förmån att få marknadsföra den numera mångfaldigt prisbelönta BodyKom Series EKG-tjänsten. Vi deltar i en stimulerande process där vi både bygger ett lönsamt företag och medverkar till att föra ut en betydande medicinsk nytthet, som kan komma många människor till del.

En del bedömare ifrågasatte möjligheten att skicka diagnosdata med hjälp av mobiltelefonen, då utvecklingsarbetet av BodyKom Series EKG startade sommaren 2004. Men vi har lyckats där många andra aktörer gått bet. Vi har i dag en tjänst framme som behövs och är efterfrågad på marknaden. Den snabba utvecklingen med uppgraderingen av mobilnäten i Norden, har givetvis gynnat oss. Det är idag verifierat i en rapport från Karolinska Universitetssjukhuset (augusti 2007), att mobil överföring av diagnosdata enligt Kiwok Nordics tjänst fungerar väl.



Åke Olsson, VD

***Vi känner därför full tillit till tjänstens funktion och värdet för kunderna.***

### **Vi skapar mer resurser**

En av de stora utmaningarna för vårdgivarna är att få resurserna att räcka till. Resurser som under kommande år blir allt mindre på grund av förväntade neddragningar i statsbudgeten. Med vår BodyKom Series EKG-tjänst kan många fler hjärtpatienter bli tidigare och grundligare undersökta, utan att det för den skull krävs mer vårdresurser. I stället kan vi tillsammans med vårdgivarna frigöra resurser för andra vårdkrävande patientgrupper.

BodyKom Series EKG-tjänsten är således en möjlighet att höja vårdkvaliteten när det gäller dagens hjärtdiagnostik. I och med den rimliga kostnaden för tjänsten tillkommer också förebyggande vård och företagshälsovård, som en möjlig kundgrupp vid sidan av den traditionella sjukvården.

Antalet personer med hjärtproblem på vår marknad och som bör genomgå en årlig undersökning, är i storleksordningen 900 000. Vårt mål är att sälja BodyKom Series EKG-tjänsten till de mer än ca 2 500 vårdgivare – ca 180 sjukhus och mer än 2 400 vårdcentraler enligt offentlig statistik – som har till uppgift att ta hand om dessa personer i Norden.

### Marknadsföringen har börjat

Beslutsprocessen inom vården mal långsammare än i andra branscher och det finns många instanser – från medicinskt sakkunniga över budgetexperter till politiska beslutsfattare – som alla måste övertygas när t ex en ny vårdmöjlighet ska lanseras.

Parallellt med utvecklingsarbetet har vi därför redan börjat marknadsföra BodyKom Series EKG-tjänsten och har redan referenskunder i såväl Sverige som i övriga Norden. Vi ligger med andra ord väl framme när det gäller marknadsföringen. Nu måste vi se till att själva försäljningen kan intensifieras genom att vi bestyckar våra säljplaner med erforderliga finansiella muskler.

Jag vill hälsa dig välkommen som delägare i denna betydelsefulla satsning för folkhälsan och därmed till att vara med om att sprida en unik nordisk hälso-tjänst. Det är en värdefull hjärtesak för oss alla att se Kiwok Nordic lyckas.

Åke Olsson

---

Verkställande Direktör  
Kiwok Nordic AB (publ)



# Om Kiwok Nordic AB (publ)

## Affärsidé

Affärsidén för Kiwok Nordic är att med ensamrätt marknadsföra och sälja tjänsten BodyKom Series EKG (patientutrustning samt analysfunktion) till vårdgivare i de nordiska länderna, dvs i Sverige, Norge, Danmark, Finland och på Island.

## Affärsvision

Kiwok Nordic AB (publ) ska vara den ledande leverantören i Norden inom mobil monitorering av hälsotillstånd, inledningsvis inom avsnittet hjärtsjukvård. Kiwok Nordic ska efterhand och i samverkan med Kiwok Ltd, bidra till att mobil- och analystjänsterna utvecklas även för andra områden inom vården, där grundtekniken för mobil dataöverföring och datahantering kan användas.

Inom några år ska BodyKom Series EKG ha införts på den nordiska marknaden, som del av en standardiserad vårdprocess. BodyKom Series EKG bidrar då till viktiga samhällsliga värden, t ex att sjukvården ständigt görs effektivare och att hälsovården hela tiden aktivt utvecklas. Detta kan ske genom att tjänsten positioneras som ett lämpligt sätt för vården att öka verkningsgraden med hjälp av tydligare telemedicinriktning.

## Historik och utveckling

**2003** Kiwok grundas av Anders Björlin och Björn Söderberg med affärsidé att sälja tjänster baserade på realtidsinformation inom tre områden:  
- global logistik  
- mobil marknadsföring samt  
- internationella sjukvårdslösningar

**2004** Med Anders Björlins egna upplevelser som hjärtpatient föds och utvecklas tjänsten BodyKom Series EKG i samarbete med HP, Fair Isaac, Telia och Wireless Independent Provider (WIP).

BodyKom Series EKG ver 0.9 lanseras på läkarstämman i Göteborg.

**2005** Samarbete etableras med den tyska sensortillverkaren PicoMed för att få fram en EU-certifierad 2-leds sensor.

Etiska ansökan beviljas.

BodyKom Series EKG ver 1.0 börjar testas på patienter

Utvecklingsarbetet för såväl den kliniska som medicintekniska delen fördjupas med Karolinska Universitetssjukhuset.

Kiwok deltar som speciellt utvalt medicintekniskt bolag, av Exportrådet, inom E-healthdelegationen vid kungaparets statsbesök till Australien.

Kiwok tilldelas guldmobilen på mobilgalan i Kista, Stockholm för bästa mobila lösning 2005.

- 2006** Utvecklingen av ett webbgränssnitt för individuella patientregler sätts i drift.
- Kiwok tilldelas Sjukvårdens IT-pris på Vitalismässan i Göteborg för bästa IT-stöd för den svenska sjukvården.
- En 18-månaders parallelltest med traditionell Holterbandspelare inleds vid Karolinska Universitetssjukhuset.
- BodyKom Series EKG lanseras som en tillgänglig sjukvårdstjänst (en av fyra) inom Telias VERVA-avtal.
- Kiwok inleder ett fördjupat samarbete med Exportrådet i Kanada för en säljlansering.
- Kiwok deltar som speciellt utvalt medicintekniskt bolag, av Exportrådet och IT-Företagen, i en film om framtidens omsorg som tas fram inför Drottningens besök i Japan, Korea och Kina.
- Globala samarbetsavtal sluts med HP, Fair Isaac samt CSC.
- 2007** Kiwok tilldelas pris som bästa IT- innovatör på Kompetensgalan i Stockholm.
- Samarbetsavtal sluts med SYSteam Lesswire för hantering av logistik, support samt ett återvinningsavtal för uttjänta komponenter.
- BodyKom Series EKG ver 2.0 sätts i drift.
- Kiwok deltar tillsammans med Exportrådet och Svenska IT-Företagen vid CeBIT tillsammans med utvalda företag från Kanada, Storbritannien och Tyskland.
- Kiwok inleder ett fördjupat samarbete med Exportrådet i Spanien-Portugal för en säljlansering tillsammans med Ericsson.
- forts. 2007** 18-månaderstesten vid Karolinska Universitetssjukhuset färdigställs med positivt utfall.
- Kiwok inleder ett utbytesprogram med studenter från Singapore NUS.
- Kiwok inleder ett samarbete med Handelshögskolan i Stockholms Internationella program, SSE MBA, som gör en internationell affärsanalys av BodyKom Series EKG –tjänsten.
- Bodykom Series EKG levereras till Akers sjukhus i Norge för utvärdering.
- Kiwok inleder ett samarbete med Akademiska sjukhuset i Uppsala och barnkardiologen Anders Jonzon.
- Kiwok tilldelas SIMES Mobila pris för bästa mobila lösning 2007.
- 2008** BodyKom Series EKG ver 3.0 sätts i drift.
- Kiwok deltar som samarbetspartner till HP vid invigningen av “ HPs new Health Center of Excellence i Oslo.
- En ny analysapplikation med namnet Cardioexplorer introduceras från tyska PicoMed.
- IM-MEDICO Svenska AB tecknar ett återförsäljaravtal med Kiwok för den svenska marknaden.
- Kiwok fördjupar samarbetet med Karolinska Institutet genom att en doktorand skriver en uppsats om användbarheten och patienternas upplevelser av BodyKom Series EKG.
- Kiwok deltar som speciellt inbjuden föreläsare i en internationell kardiologikonferens i Bombay, Indien.

Entry Capital Partner AB går in som finansiell partner i samband med omstruktureringen av Kiwok, se avsnittet rekonstruktion, Legala frågor och Övriga upplysningar. Ett återförsäljaravtal tecknas mellan Kiwok Ltd. och Kiwok Development avseende den nordiska marknaden.

**2009** Ny sensor med inbyggd Eventrecorder-funktion sätts i drift.

BodyKom Series EKG -tjänsten visas i TV 3 där den används av Dr Stefan Branth, överläkare vid Akademiska Sjukhuset i Uppsala, som löser ”omöjliga” patientproblem bl a genom att använda den senaste tekniken för att kunna ställa rätt diagnoser.

Gartner Inc i USA utser Kiwok Nordic och BodyKom Series EKG till ledare på världsmarknaden.

Gartner Inc. utnämner Kiwok Nordic till en av fyra s k ”Cool Vendors” på världsmarknaden för telemedicinska lösningar.

Kiwok Nordic tilldelas det prestigefulla internationella innovationspriset Itanium Solutions Alliance Innovation Award.





# Tjänsten BodyKom Series EKG

## Detta är BodyKom Series EKG

BodyKom Series EKG är en patentsökt kombination av hård- och mjukvara, som innebär att hjärtrytmen hos patienterna kan mätas effektivare än med traditionella metoder. BodyKom Series EKG använder mobilnätet för att distribuera uppmätta EKG-data från patienten till läkaren och erbjuder därmed många fördelar jämfört med alternativa sätt att samla in mätvärdena. Hela EKG-proceduren blir mycket enklare och smidigare, samtidigt som den ger underlag för snabbare och säkrare diagnoser.

## Liten och lätt utrustning

BodyKom-utrustningen är liten och lätt. Den består av elektroder (liknar små plåsterlappar), som placeras på patientens bröst och kopplas med sladdar till en sensor (mindre än en tändsticksask), vilken bärs i fickan, bältet eller runt halsen. Sensorn kommunicerar genom Bluetooth-teknik med en särskild mobiltelefon, som patienten också bär med sig eller har i närheten. Utrustningen är diskret och behändig och hämmar nästan ingenting i patientens vardag.

## Överföring via mobilnätet

Insamlade mätdata skickas från mobiltelefonen över det vanliga mobilnätet till Kiwoks dataservrar, där den – givetvis med fullständig sekretess - hanteras och sänds vidare till vårdgivarens eget datasystem och befintliga analysutrustning.

Ingen information riskerar att förloras vid t ex ett mobilavbrott. Kommunikationen återstartar automatiskt och en särskild back up-funktion sänder i efterhand över uppmätta data. Detta gör att den mobila dataöverföringen totalt sett fungerar med hög tillförlitlighet.

## Patientunika möjligheter

Den uppmätta informationen hanteras och sorteras i Kiwok-servern efter de patientunika önskemål om EKG-mätningen, som vårdgivaren i förväg meddelat till servern. På det sättet får läkaren belyst precis de värden och situationer, som diagnosen av respektive patient kräver. Hanteringen ger både större tidsbesparing och ökad säkerhet jämfört med alternativa mätmetoder. Om något onormalt i hjärtrytmen upptäcks, kan Kiwok-servern automatiskt rapportera i form av SMS eller e-mail till läkare, sjuksköterska, patient, anhörig eller vem det är som man beslutat ska kontaktas. Det gör t ex att en särskilt snabb åtgärd kan sättas in om det skulle krävas.

## Kontinuerlig insamling och rapportering

BodyKom Series EKG ger möjlighet att samla in och överföra data i realtid, men av praktiska skäl distribueras informationen normalt var femte minut. Mätningen kan pågå löpande över lång tid och läkaren kan när som helst justera önskemålen om en viss typ av mätning, genom att koppla upp sig mot Kiwok-servern. Patienten behöver alltså inte uppsöka vårdgivaren på nytt, bara för att mätningen ska ändras. Patienten kan följas på distans under lång tid om det skulle behövas.



## Effektivare behandling

Läkaren och patienten behöver inte lika ofta ha en personlig kontakt som vid andra, alternativa sätt att mäta och fånga upp EKG-data. Ändå blir behandlingen effektivare, genom att t ex insatt behandling när som helst kan följas upp och ändras.

## Fungerar överallt i världen

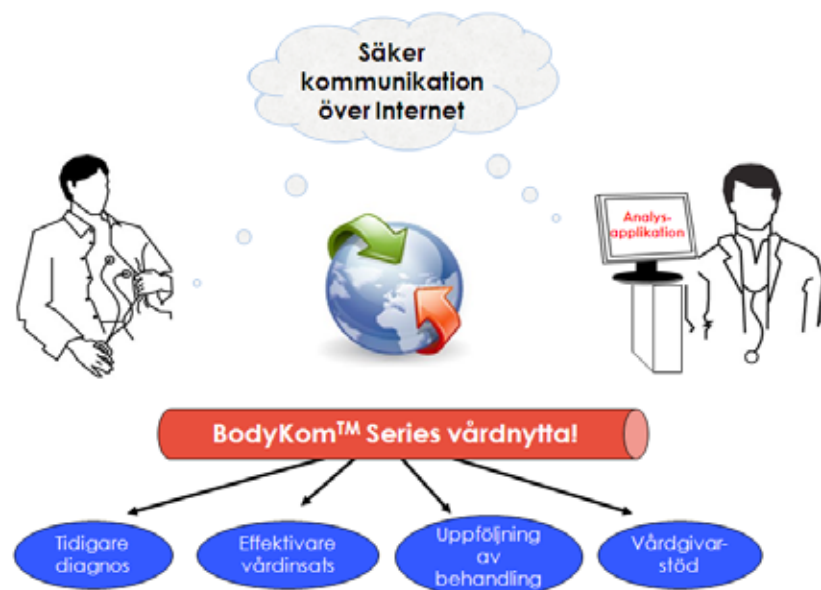
BodyKom-utrustningen fungerar överallt i världen där det finns täckning av mobiltelefonnät. Det innebär t ex att patienten kan vara kvar i sin vardagsmiljö eller vara fri att förflytta sig, men ändå hela tiden stå under läkarobservation. Färre läkarbesök behöver göras. Detta ger en kraftigt förbättrad bekvämlighet jämfört med traditionell EKG-mätutrustning.

## Inga nya vårdprocesser

BodyKom Series EKG fungerar utmärkt tillsammans med etablerade IT-rutiner inom sjukvården. Rapporteringen av data passar t ex väl ihop med sjukhusens traditionella journalsystem. Inga nya arbetsrutiner behöver införas.

## Finns även en BodyKom-analys

Kiwok Nordic erbjuder också en separat analysfunktion inom ramen för BodyKom Series EKG. Själva patientutrustningen passar i och för sig in med vårdgivarens eget befintliga datasystem och analysutrustning, men inom BodyKom-tjänsten finns även en specialutvecklad analysfunktion för utvärdering av EKG-mätvärdena.



Denna analysfunktion ger en rad fördelar jämfört med vårdgivarens traditionella analysutrustning, som oftast är avpassad för EKG-produkter av äldre typ, t ex olika typer av Holter-utrustningar. BodyKom-analysen tillhandahåller bl a automatiskt beslutsstöd, som är baserat på den av läkaren inprogrammerade patientunika profilen. Detta underlättar för läkaren, som snabbare kan besluta om rätt diagnos när mätdata anländer sorterad efter önskemål.

## Stort utvecklingsarbete bakom

Ett omfattande utvecklingsarbete ligger bakom BodyKom-tjänsten. I och för sig består tjänsten av en rad tekniker som var för sig är kända från andra områden och branscher, men sättet att kombinera dem för mobil monitorering av hjärtdata och andra hälsovärden är unikt och patentsökt.

Flera andra marknadsaktörer har de senaste åren försökt lösa samma problem som BodyKom Series EKG, men de försöken har misslyckats trots stora satsningar. BodyKom Series EKG löser t ex kommunikationen i tjänsten på ett tekniskt sinnrikt och unikt sätt.

BodyKom-tjänsten har sedan 2004 utvecklats i nära samarbete med bl a Karolinska Universitetssjukhuset i Huddinge, som också deltagit vid slutttesterna.

## Flexibel och driftsäker

BodyKom Series EKG innebär möjligheter till EKG-mätning med hög flexibilitet, stor driftsäkerhet och obegränsad volymkapacitet att hantera data.

## Många förbättringar jämfört med alternativen

Den teknik som för närvarande i första hand används för att mäta EKG på patienter som rör sig utanför sjukhusmiljön baseras på den sk Holter-tekniken, eller alternativt sk Event Recorders. Dessa har sitt ursprung från mitten av förra seklet. Tekniken bygger på att EKG-värdena registreras via en bandspelare, som patienten bär med sig.

Skillnaden mot BodyKom Series EKG är att Holter-produkterna saknar

interaktivitet och därför blir ineffektiva att arbeta med för den som är van vid att ta tillvara nya teknikmöjligheter. De är dessutom oftast större, tyngre och mer otympliga att hantera för patienten. Vidare har Holter-utrustningarna lägre kapacitet. Med jämna mellanrum måste t ex inspelningsband bytas, patient och bandspelare måste tillbaka till sjukhuset för att tanka av informationen.

Holter-produkterna ger inte heller möjlighet till samma sofistikerade bedömning av mätvärdena som BodyKom Series EKG erbjuder. Eftersom Holter arbetar med en äldre teknik som har ett antal begränsningar och ett förfarande med många handgrepp, kräver den mätmetoden betydligt mer av både sjukvårdspersonal och patient än vad BodyKom Series EKG gör.

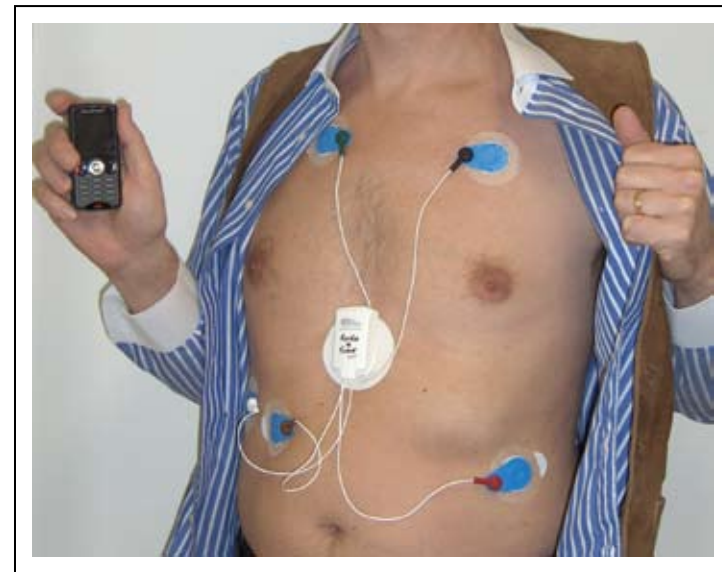
BodyKom Series EKG erbjuder alltså en mängd förbättringar jämfört med de traditionella mät- och analysmetoderna. Det gör att vårdkvaliteten för hjärtpatienterna höjs markant.

### Fördelar med BodyKom Series EKG

Några av fördelarna för patienter och vårdgivare med BodyKom Series EKG jämfört med andra EKG-mätmetoder är

- liten, lätt och smidig utrustning som är enkel att hantera
- interaktivitet genom mobil kommunikation av data
- EKG-data når vårdgivaren snabbare och i bättre organiserad form
- patienten kan följas under längre tid efter patientens egna, unika förutsättningar
- BodyKom Series EKG kan hantera obegränsad datamängd, dvs mätningen kan pågå tills en säker diagnos kan fastställas
- patienten är kvar i sin vardagsmiljö under hela mätperioden, vilket ger mer relevanta mätdata för läkaren och maximal rörlighet för patienten
- läkarens kontakt med patienten och själva behandlingen blir effektivare, vilket bland annat innebär färre onödiga besök
- läkaren kan sätta individuella regler för patientmätningen, som vid behov kan justeras under pågående EKG

- insatt vård kan följas upp i realtid och på distans, läkaren har tillgång till mätdata hela tiden
- förberedande analys av diagnosdata kan automatiseras – manuellt arbete minskas
- läkare och sjuksköterskor får ett bättre beslutsunderlag för diagnos
- flera läkare kan per distans automatiskt ta del av samma information, vilket bl a ger möjlighet till – s k second opinion
- BodyKom Series EKG passar omedelbart in i dagens vårdrutiner, t ex behövs inga särskilda IT-förändringar hos vårdgivaren varken av analys- eller journalsystem
- lösningen fungerar globalt
- sjukhussängar frigörs – patienten kan följas utanför sjukhuset
- vårdpersonalresurser frigörs – färre patientbesök på vårdinrättningen



All produktutveckling av BodyKom Series EKG fram till ett säljbart CE-märkt koncept är genomförd i Kiwok Ltd's regi. Produkten har testats bl a under 2,5 år vid Karolinska Universitetssjukhuset. Vissa naturliga "barnsjukdomar" har upptäckts vid pilotinstallationer och har åtgärdats. BodyKom Series EKG är nu färdig för bredare försäljning och leverans. Lösningen är skyddad genom ansökan om metodpatent.

## Hälsoekonomi

Det välrenommerade analysföretaget Gartner Inc. i USA har i en nyligen utgiven rapport (mars 2009), utnämnt Kiwok Nordic till en av fyra s k "Cool Vendors" på världsmarknaden för telemedicinska lösningar. En "Cool Vendor" är ledande inom sin bransch. Gartner anser helt enkelt att BodyKom Series EKG är en av ett fåtal telemedicinlösningar i hela världen, som för närvarande verkligen fungerar och levererar resultat med en avgörande nytta både för vårdgivare och patient.

I rapporten framhålls bl a att BodyKom Series EKG ger inbesparingar för vårdgivaren på i storleksordningen 80 procent, jämfört med användning av traditionell Holter-utrustning för EKG-avläsningen. Detta räknat i det antal förbrukade vårdminuter, som omsorgen om varje patient kräver. Gartner-bedömningen stödjer sig bl a på studier från Karolinska Universitetssjukhuset och bygger på att traditionellt hanterade mätningar ofta måste göras om ett antal gånger, innan läkaren har kunnat fånga in data som är relevanta för en tillräckligt bra diagnos. Vid hjärtproblem kan symtomen många gånger infalla rapsodiskt och utan bestämd kontinuitet.

Risken är stor vid traditionell EKG-mätning att viktiga mätdata faller bort, eftersom utrustningen inte tillåter att hjärtat mäts löpande under den tid som krävs. BodyKom Series EKG löser det problemet. Man räknar därför med att antalet sjukhusbesök för patienten kan reduceras från i genomsnitt tio stycken till bara två under den akuta behandlingsperioden. Både vårdgivare och patient tjänar tid och därmed pengar på att erforderlig mätning kan göras i ett svep med avläsning via mobilnätet.

Kiwok Nordics egna undersökningar tillsammans med bl a Karolinska Universitetssjukhuset visar också att kostnaden för vårdtiden är ca 60 procent högre på sjukhus jämfört med vårdcentraler. Därtill räknar man teoretiskt med att kunna hantera fyra patienter på vårdcentralen på samma tid som sjukhuset hanterar en enda. Med en omDispositionering av patienterna till lämpligaste vårdinstans, kan vården alltså spara in stora summor.

Detta är ett skäl till att Karolinska Universitetssjukhuset t ex förlägger ultraljudsundersökningar till mindre vårdenheter. Med effektivare och samtidigt lätthanterade EKG-hjälpmiddel som BodyKom Series EKG, kan mindre vårdenheter som t ex vårdcentraler eller motsvarande mycket väl samla in diagnosdata från patienten, utan att det väsentligt dyrare sjukhuset behöver användas. Sjukhusets specialistresurser kan då i stället koncentreras kring att analysera insamlad data och att svara för diagnosen.

Telemedicinlösningar som den BodyKom Series EKG representerar kan kraftigt minska vårdkostnaderna, i det här fallet för hjärtsjukvården. Därmed frigörs resurser som i stället kan läggas på andra vårdinsatser där de behövs bättre.



# Marknadsförutsättningar

## Övergripande beskrivning

Marknaden för BodyKom Series EKG, dvs patientutrustning och analysfunktion, består i första hand av den traditionella sjukvården – sjukhus, vårdcentraler, andra primärvårdsenheter och privatkliniker. Andra kunder är organisationer inom företagshälsovård, samt inom vård och omsorg. Dessutom kan andra parter, t ex försäkringsbolag, vara en del av marknaden.

## Affärsmodell

Kiwok Nordic är en ren försäljningsorganisation, som genom ett långsiktigt och ingående samarbetsavtal med Kiwok Ltd har ensamrätt att sälja BodyKom Series EKG i Sverige, Norge, Danmark, Finland och på Island.

Kiwok Nordic hyr ut BodyKom Series EKG på månadsbasis över 24 månader. Därefter kan hyresavtalet förlängas. Eftersom hela den löpande hyresintäkten omgående diskonteras, erhåller bolaget det fulla kassaflödet direkt vid uthyrningstillfället.

## Generell bedömning

Marknaden i dag vad gäller bärbar utrustning för mätning av EKG utanför sjukhusmiljön, använder i första hand s k Holter-bandspelare eller s k Event Recorders från olika leverantörer. Dessa produkter representerar oftast en etablerad habil funktion, men tar inte vara på den viktiga möjlighet till kvalitetsförbättring av vårdresultatet, som den moderna kommunikationstekniken innebär. BodyKom Series EKG skiljer sig från alternativa, äldre sätt att mäta EKG bl a i och med att den tillhandahåller mobil överföring av mätvärden med interaktiva möjligheter. Och detta därtill kopplat till en kraftfull analysfunktion med avancerade beslutsstödmöjligheter för läkaren.

BodyKom Series EKG öppnar därför en mängd nya möjligheter för vårdgivaren, jämfört med andra metoder att mäta, överföra och hantera EKG-data.

Förutsättningarna för att kunna ställa snabbare och säkrare diagnoser förbättras avsevärt i och med att beslutsunderlaget är mer fullödigt och kommer fram på kortare tid. Resultatet blir en tryggare behandling för patienten och resursbesparingar i alla led.

BodyKom Series EKG samspelar ingående med vårdens etablerade IT-rutiner. Stor del av det EKG-arbete som tidigare har behövt ske via sjukhusen, kan nu mycket väl i stället genomföras på vårdcentraler och andra primärvårdsenheter. Detta avlastar sjukhuset med ytterligare stora effektivitetsvinster för vården totalt sett. Att använda BodyKom Series EKG innebär inte att nya vårdprocesser måste införas, utan betyder i stället att nuvarande sjukvårdsrutiner och vårdprocesser kan ske effektivare, dessutom med lägre driftskostnad.

Prismässigt ligger BodyKom Series EKG i nivå med traditionell Holter-utrustning. Dessutom periodiseras kostnaden som en hyra över tiden, vilket ytterligare bör stärka konkurrenskraften för BodyKom Series EKG. För den fasta månadshyran erbjuds en fullständig tjänst – dvs sensor, anpassad mobiltelefon, kommunikation, tillgång till serverkapacitet, sortering av data enligt patientindividuell förprogrammering, utbildning, löpande handhaverservice mm. Själva marknadserbjudandet från Kiwok Nordic är enkelt och tydligt. Utrustningen levereras omgående till vårdgivaren, som direkt kan komma igång med användningen.



## Den stora utmaningen

Den stora utmaningen vid marknadsföringen av BodyKom Series EKG, är att förmå sjukvårdens heterogena skara av beslutsfattare att inse de stora fördelarna och vinsterna med det nya sättet att mäta och kommunicera EKG-data. Inom den offentliga vården är det inte bara läkare och sjuksköterskor som ska övertygas, utan även medicintekniska ingenjörer, budgetansvariga, sjukhusledningar och politiker. Inom privatsidan av vården gäller det att vårdgivarna särskilt tydligt ser de ekonomiska fördelarna av att kunna erbjuda patienterna en förbättrad vård.

Argumenten talar för BodyKom Series EKG vid en jämförelse med de alternativ som erbjuds på marknaden. Men sjukvårdsmarknaden är till sin natur eftertänksam och komplex, vilket gör att nyheter – oavsett kvalitet – ofta behöver ansenlig tid för att nå ut och vinna full acceptans.

Utomstående branschbedömare (t ex Gartner, se sid 24) menar dock att tiden mycket snart är mogen för ett marknadsgenombrott när det gäller fungerande telemedicinska lösningar, som t ex BodyKom Series EKG. Bara förekomsten av bättre medicintekniska möjligheter driver i sig förr eller senare fram en efterfrågan.

Det finns en stor grupp människor – över 900 000 i Norden – som varje år beräknas ha behov av hjärtmätning. I dag EKG-mäter man bara en liten delmängd av dessa på grund av resursbrist. Med BodyKom Series EKG kan många fler hjärtmätas med samma eller reducerad resursåtgång. Detta är ett obestridligt faktum, som marknaden inte kan bortse från.

Hjärtproblemen är en folksjukdom. Detta behöver patienterna – egentligen vi alla - inte längre acceptera om vi inte vill. Mycket lidande för patienten kan undvikas när BodyKom Series EKG börjar användas mer generellt inom vården och när behandlingen, som en följd att detta, blir effektivare. Många opinionsbildare kommer rimligtvis att trycka på statsmakterna och vården, när fakta blir allmänt kända. Intresseorganisationerna för hjärtpatienter kommer t ex säkert inte mycket längre att acceptera en föråldrad EKG-hantering.

***Tiden talar för lösningar som t ex BodyKom Series EKG.***

## Speciell marknad för "hjärtfriska"

Vid sidan av alla de som verkligen har hjärtproblem och som måste behandlas, finns det många som emellanåt känner av sitt hjärta och söker läkarvård för befarade hjärtproblem. Det kan ofta röra sig om personer med helt normala variationer i hjärtrytmen. Symtomen kan kännas obehagliga, men skulle inte behöva påkalla medicinsk behandling. För att kunna konstatera detta bör emellertid först fastställas att patienten ifråga inte är sjuk. Detta kan t ex ske genom att under en tid mäta hjärtrytmen. I dag finns det dock begränsade resurser för att kunna göra detta.

Resultatet kan i stället bli att läkaren alltför tidigt tar fasta på patientens berättelse och med ett enkelt EKG som del av beslutsunderlaget, påbörjar en medicinering. Dvs en åtgärd som kanske är obehövlig eller rentav skadlig, beroende på att rätt beslutsunderlag saknas. Det finns en stor grupp människor som då och då upplever hjärtsymtom och som förorsakar sig själva och sjukvården besvär och onödig resursåtgång. Detta i och med att det inte finns hjälpmedel på plats, som gör att t ex vårdcentralerna på ett snabbt och enkelt sätt kan klara ut att hjärtpåkänningen inte är något allvarligt.

Här har vårdcentraler, privata hjärtkliniker och kanske rentav försäkringsbolagen en intressant marknad att ta sig an. Kan man på ett enkelt sätt "scanna" av patienternas hjärtan, kommer många olägenheter och mycket pengar att kunna sparas in. Lösningen för att så säga "friskförklara" finns redan tillgänglig. Den heter BodyKom Series EKG och skulle kunna öppna en helt ny marknad för att ta hand om de "hjärtfriska".

De som upplever hjärtproblem, men som inte är hjärtsjuka, borde få hjälp för sina problem på annat sätt än med medicinsk behandling – t ex med livsstilsförändringar om problemet konstateras vara stressrelaterat, vilket är vanligt.

## Snart slår telemedicin igenom

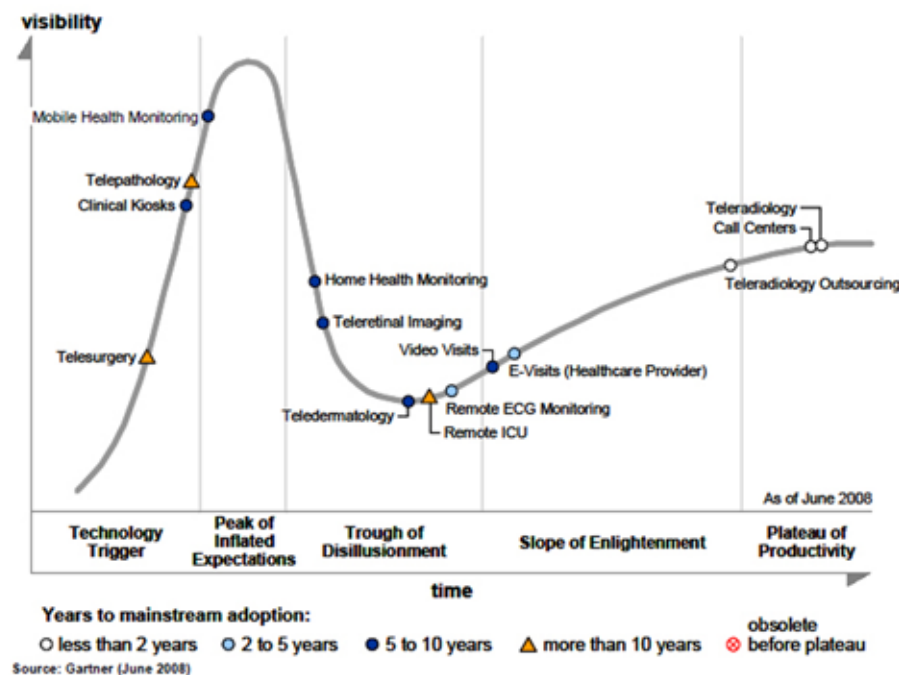
Marknaden för telemedicin kommer inom kort att börja växa kraftigt. Detta sker när politiker, läkare och övriga beslutsfattare har kommit till insikt om, vilka stora möjligheter till kostnadsbesparing och omfördelning av resurser som finns om man börjar använda telemedicintekniker.

Internationella etablerade branschanalytiker som t ex Gartner Inc. i USA menar i en rapport från juni 2008 att telemedicinbaserade vårdprocesser generellt är effektivare än annan vård. Just nu väntar man därför på att den insikten ska slå rot, med följden att marknaden ska öppnas på allvar.

För att kunna överblicka utvecklingen har Gartner via sina omfattande världsomspännande researchinsatser utvecklat nedanstående s k Hype-kurva, som åskådliggör situationen. Bl a har man kommenterat BodyKom Series EKG och dess uppskattade tidsavstånd till marknadsgenombrott.



Figure 1. Hype Cycle for Telemedicine, 2008



Hype-kurvan består av fem faser:

1. Ny teknik driver fram utvecklingen, som inledningsvis ofta går snabbt.
2. Snart byggs alltför uppblåsta förväntningar upp (jfr t ex IT-bubblan kring sekelskiftet).
3. En svacka i intresset – förväntningarnas beskrivelse – uppstår när tekniklöftena inte verkar infrias.
4. En lugnare fas av acceptans och eftertanke infaller och nya mer upplysta och sansade förväntningar växer till sig.
5. Förväntningarna når en realistisk plattform för produktivitet och fortsatt utveckling. Kiwok Nordics BodyKom Series EKG beskrivs i Gartner-rapporten som att tillhöra gruppen Remote ECG Monitoring. Den gruppen bedömdes alltså i juni 2008 ha 2 – 5 år kvar till fas 5 och en etablerad position som en naturlig och självklar lösning på behovet av modern EKG-mätning.

## Marknadspotential

Kiwok Nordics marknad är Sverige, Norge, Danmark, Finland och Island.

Undersökningar, bl a från Exportrådet, visar att marknaden för sjukvården är tämligen likartad i hela västvärlden. I synnerhet finns stora likheter kring hur sjukvården ser ut och bedöms i Norden. Kiwok Nordic avser därför att hantera marknadsförutsättningarna i de nordiska länderna på ett likartat sätt.

Den befintliga kundmarknaden omfattar ca 180 sjukhus och ca 2 400 vårdcentraler (eller motsvarande). Beräkningen baseras på de svenska förutsättningarna, 75 sjukhus med hjärtkliniker och ca 1 000 vårdcentraler, som räknats upp med en faktor motsvarande befolkningen i hela Norden.

Patientgruppen som, enligt nuvarande medicinska normer, bör undersökas beräknas till ca 900 000 patienter per år i Norden. Denna beräkning baseras på att det i Sverige finns mellan 300 000 och 450 000 personer med hjärtproblem som bör undersökas (enligt Hjärt-Lungfondens beräkningar).

Med en rimlig bedömning av utvecklingen från dagens faktiska marknadsläge fram till 2013 och givet Kiwok Nordics affärsmodell, bedömer Kiwok Nordic att den totala nordiska marknaden för BodyKom Series EKG är värd ca 750 MSEK år 2013. Av denna beräknas Kiwok Nordic då ha ca 27 procent eller 200 MSEK.

## Strategiska marknadsmål

- Kiwok Nordic ska vara en stark och självklar marknadsaktör, när området telemedicin vinner allt större acceptans i vården närmaste åren.
- Kiwok Nordic ska vara den ledande leverantören inom mobil monitorering av hälsotillstånd.
- Kiwok Nordic ska arbeta för att mobil överföring av diagnosdata genom BodyKom Series EKG blir en gängse arbetsmetod inom hjärt-sjukvården.
- Kiwok Nordic ska driva utvecklingen mot att mätning av EKG efterhand sker med BodyKom Series EKG också inom primärvården.

## Strategiska kunder

Kiwok Nordic eftersträvar att skaffa minst tio strategiska kunder i de nordiska länderna under 2009/10, för att därefter kunna använda dessa som väsentliga referenser i den fortsatta marknadsbearbetningen.

Några av dessa är redan kunder;

- Karolinska Universitetssjukhuset i Huddinge
- Akademiska Barnsjukhuset i Uppsala
- Sahlgrenska Sjukhuset (Östra Sjukhuset) i Göteborg
- Akers sjukhus i Oslo

Totalt har Kiwok Nordic i september 2009 15 utrustningar i drift på marknaden i Sverige och Norge, varav 13 st är testdemo och två st har betalande kunder (fr o m 20090701).

## Strategiska partners

Kiwok Ltd med sina partners och leverantörer för bl a produktutveckling, är en väsentlig strategisk partner. Kiwok Ltd är dessutom huvudägare i Kiwok Nordic.

HP Norden är IT-partner för gemensamma marknadsaktiviteter.

Dessutom finns ett antal potentiella strategiska partners, som har visat intresse för samverkan kring att utveckla olika marknadssegment.

## Försäljningsmål

### 2009

Under 2009 definieras marknaden som Sverige och Norge. Det egentliga säljarbetet har påbörjats efter sommaren, i och med att tjänsten blivit färdigutvecklad och sluttestad under våren. Målet är att ha minimum tio utrustningar sålda (uthyrda) på marknadsmässiga villkor vid årets slut. Marknadskännedomen om företaget och konceptet ska fortsätta att utvecklas. Organisationen ska förstärkas med kvalificerade säljresurser. Ett minusresultat är prognostiserat för årets verksamhet.

### 2010

2010 ska marknadsexpansionen efterhand ske även till fler nordiska marknader, även om fokus fortfarande är Sverige och Norge. En fördjupad marknadskännedom ska uppnås. Varumärket Kiwok Nordic och BodyKom Series EKG som tjänstekoncept ska vara väl etablerat i Sverige och Norge. Målet är att ha 120 patientutrustningar och 25 analysfunktioner uthyrda när året är till ända. Bolaget ska successivt förbättra resultatet och väntas totalt sett leverera ett begränsat minusresultat för året.

### 2011

2011 är målet att verksamheten ska vara rustad för tillväxt. Hela Norden ska bearbetas. 360 patientutrustningar och 75 analysfunktioner väntas då hyras ut enligt prognos. Verksamheten förväntas visa god lönsamhet.

### 2012 - ff

Därefter är målet att Kiwok Nordic ska vara fullt etablerat som den ledande aktören på nordiska marknaden, när det gäller mobila lösningar för EKG-mätningar. Ambitionen är att försäljningsresultatet ska öka väsentligt. Bolaget bör vara färdigrustat för att, om så då beslutas av styrelsen, kunna genomföra en marknadsnotering av aktien.



## Marknadsföring

Kiwok Nordic och BodyKom Series EKG marknadsförs genom att utrustningen snabbt kommer i bruk på viktiga institutioner, större välrenommerade sjukhus och i projekt som avser att utveckla hela vårdsidan, t ex Norsk Helsenet i Norge. Detta arbete har redan påbörjats och ger viktiga referenser för BodyKom-tjänsten, när den egna organisationen av fältsäljare bearbetar marknaden

För att öka kontakterna med läkare och sköterskor som arbetar inom hjärtsjukvården, kommer Kiwok Nordic att medverka i evenemang som fokuserar på hjärtproblem, t ex kardiologiska förenings arrangemang, evenemang inom ramen för hjärtsjukas intresseorganisationer, utbildningar av vårdpersonal och liknande. I Norden förekommer ett tiotal tyngre arrangemang inom kardiologi varje år där Kiwok avser medverka.

Kiwok Nordic ska också nå ut till beslutsfattare och opinionsbildare inom vården, genom att arrangera egna utbildningar, seminarier och workshops. Dessa kan komma att arrangeras tillsammans med partners som t ex myndigheter, intresseorganisationer och andra leverantörer av telemedicinlösningar.

Kiwok Nordic ska genom tillgängliga kommunikationskanaler sprida forskningsresultat och ekonomiska studier kring användningen av BodyKom Series EKG, liksom information om annan företags- och produktrelaterad verksamhet. Detta för att öka såväl allmänhetens som beslutsfattarnas kännedom om telemedicinlösningar i allmänhet och BodyKom Series EKG i synnerhet och hur dessa påverkar vårdens kvalitet och ekonomi.

### Nya marknadsresurser via nyemissionen

Den planerade marknadsexpansionen fordrar att nya ekonomiska resurser tillförs Kiwok Nordic. Detta dels för att kunna förstärka säljorganisationen, initialt med ytterligare ett par säljare, dels för att garantera att beslutade marknadsförings- och säljaktiviteter kan genomföras. Resurser bör också finnas för att göra det möjligt att genomföra eventuella företagsförvärv.

När aktieemissionen är genomförd, räknar Kiwok Nordic med att det finns tillräckliga resurser i bolaget för att bolaget ska kunna nå lönsamhet.



## Konkurrentbeskrivning

I sin rapport "Hype Cycle for Telemedicine, 2008 –ID No G00157397" identifierar internationella analysföretaget Gartner Inc. elva leverantörer på världsmarknaden med produkter och tjänster inom området Remote ECG Monitoring. D v s lösningar som representerar olika utsnitt av den totallevererans, som Kiwok Nordic är ensamt om att kunna erbjuda.

Kiwok Nordic har funnit ca 130 leverantörer med produkter och tjänster inom området bandspelare-EKG av olika kategorier, ofta under samlingsnamn som Holter-bandspelare, Holter EKG (efter den amerikanske uppfinnaren Holter) och Event Recorders.

Gartner indelar marknadsutbudet i fem kategorier av utrustningar, baserat på hur de används i vårdprocessen:

### Kategori 1 – traditionellt bandspelare-EKG:

Den äldsta och traditionella modellen (t ex s k Holter-utrustning), som innebär att patienten kommer till sjukhuset och får utrustningen monterad på kroppen. Bandspelningen pågår vanligtvis 24 eller 48 timmar. Det finns bandspelare med kapacitet upp till 30 dagar.

Patienten återkommer till sjukhuset efter mätningen och lämnar in utrustningen. Data analyseras av särskild personal hos vårdgivaren. Patienten kommer därefter tillbaka ännu en gång till läkaren för att ta del av diagnosen.

Eftersom tiden för bandspelningen vanligtvis är kort, är det sällan man direkt hittar onormala hjärtfunktioner, vilka ofta ger sig till känna oregelbundet. EKG-processen måste därför vanligtvis upprepas flera gånger.

Kategori 1 omfattar enbart mätutrustning utan analysdel. Alltså ingen komplett lösning.

### Kategori 2 – bandspelare-EKG med aktiv överföring:

En utveckling av traditionellt bandspelare-EKG, där patienten själv måste aktivera överföringen av data från hemmet till sjukhuset. Överföringen kan ske från egen hemtelefon över det fasta telefonnätet eller över Internet. Därefter får patienten återkomma till sjukhuset för att ta del av diagnosen.

Kategori 2 representerar inte heller en total lösning, utan saknar bl a analysdel.

### Kategori 3 – kontroll av EKG i hemmet:

Traditionell EKG-utrustning, som är jämförbar med telemetriutrustning på sjukhusets vårdavdelning. Patienten är uppkopplad hela tiden och via en kontrollenhet i bostaden överförs diagnosdata till sjukhuset. Kommunikationen sker via fasta telefonnätet eller Internet. Patienten behöver inte göra återkommande sjukhusbesök.

Denna typ av utrustningar används på kroniskt sjuka patienter med låg rörlighet, ofta sängliggande i hemmet. Produkterna är inte vanliga på den nordiska marknaden, eftersom patientgruppen är begränsad.

Kategori 3 beskriver leverantörer för vissa delar av EKG-lösningen, men dessa erbjuder inga kompletta system.

Exempel på leverantörer: Aerotel Medical Systems, AMD Telemedicine, Broomwell Healthwatch, Cardiomedix, Philips Medical Systems, Telbios.

Kategori 4 – interaktiv kontroll av EKG i hemmet:

En utveckling av kategori 3 med beslutsstöd för diagnosen. Vårdgivaren kan sätta individuella mätregler för patienten. Reglerna kan modifieras på distans. Patienten behöver inte besöka sjukhuset för att få diagnosen. Vårdprocessen sköts på distans.

Inte heller kategori 4 levererar en fullständig lösning, utan representerar enbart analysdelen. Lösningarna måste kompletteras med lämplig patientutrustning och det framgår inte av rapporten i vilken omfattning dessa redan är framtagna och/eller måste hämtas från den traditionella produktmarknaden (kategori 1).

Exempel på leverantörer: Cardionet, Lifewatch, SHL Telemedicine, Vantage Diagnostics. En del av dessa aktörer finns på den nordiska marknaden.

Kategori 5 – interaktivt, mobilt bandspelare-EKG:

Bandspelare-EKG som kontinuerligt skickar diagnosdata över mobilnätet och som ger möjlighet till interaktivitet.

Detta är en komplett lösning, som i ett "totalpaket" och nyckelfärdigt för användning levererar allt det EKG-vårdprocessen kräver.

En leverantör; Kiwok Nordic med BodyKom Series EKG. Detta är den enda total-lösningen som är medicinskt verifierad och redo för klinisk implementering.

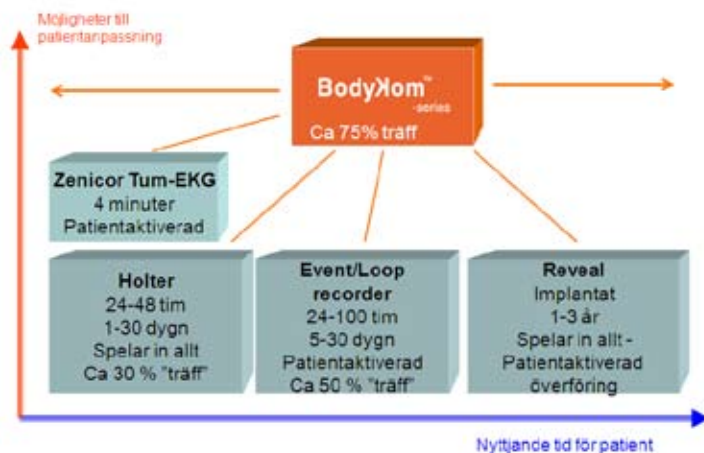


Diagram: Olika metoder för att mäta EKG

## Konsekvensbedömning

Kiwok Nordic anser att sjukvårdens alltmer skärpta önskemål om effektiv EKG-mätning, kommer att fokusera på kategori 5-lösningen och BodyKom Series EKG. Denna saknar idag konkurrens om marknaden och vårdgivaren vill ha en totallösning med alla systemdelar integrerade.

Sjukvården har behov av utrustning, som effektiviserar diagnosarbetet genom att löpande förmedla diagnosdata med bättre kvalitet och rätt kvantitet.

Sjukvården kan inte hantera ytterligare system - därför måste nya lösningar kunna samverka med befintliga vårdsystem.

Sjukvården kan inte hantera fler patientbesök – därför måste nya lösningar bygga på telemedicinteknik där patienten är kvar i sin dagliga miljö.

BodyKom Series EKG är unik i sitt slag och lösningen är skyddad genom ansökan om metodpatent (pendig PCT i USA).

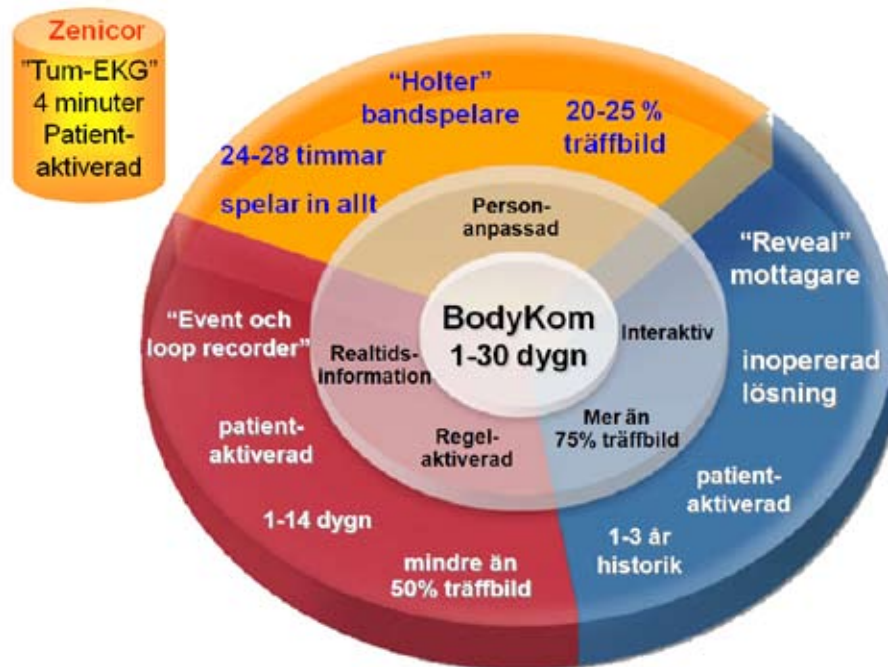


Diagram: Befintliga diagnosmetoder av hjärtrytmrubbningar

## Stefan Holmström

### - läkare och medicinteknisk aktieanalytiker;

#### BodyKom ger stora fördelar inom viktigt område

-BodyKom-möjligheten innebär stora fördelar både för sjukvården och patienten, jämfört med dagens gängse EKG-metoder. Nyttan är bevisad.

-BodyKom gör det enklare att få fram mer exakta medicinska diagnoser på betydligt kortare tid. Detta resulterar i inbesparingar för alla parter. Säkerheten i patientomhändertagandet förbättras och därmed ökar den totala vårdkvaliteten.

-Eftersom hjärtsjukdomarna berör så många människor, är det ett ytterst betydelsefullt område vi talar om.

- Tekniken frigör tid så att vi som jobbar inom vården kan få mer tid över för det vi vill kunna göra, men inte alltid hinner. T ex sitta ner en stund extra på sängkanten för att ge lite extra omsorg. Vårdpersonalen är idag tyngda av hårt arbete. Det bör vara en viktig drivkraft att kunna minska deras stress och värna om deras arbetsglädje, samtidigt som vårdkvaliteten för patienten förbättras.

Det säger Stefan Holmström som är läkare och Chief Medical Officer (CMO) vid SYSteam Health Care. Han har dessutom tidigare varit aktieanalytiker av medicintekniska bolag.



-Kiwok Nordic har en stor marknadspotential. Sjukvården måste snart fokusera ännu mer på hjärtområdet. Ett bättre och effektivare omhändertagande av patienterna innebär väsentliga lättnader och besparingsmöjligheter för alla parter.

-Patienterna behöver inte lika ofta läggas in på sjukhus eller åka i skytteltrafik mellan hemmet och vårdgivaren för att kontrollera EKG-värden. All mätning och resultatrapportering sker på distans. Dessutom kommer mätresultaten fram snabbare och exaktare, EKG-värdena presenteras i en form så att läkaren lättare får grepp om sjukdomsbilden och säkrare kan ställa diagnos. BodyKom Series EKG passar också väl in i de vanliga IT-rutinerna i sjukvården.

-Tidsvinsterna i vården med hjälp av modern teknikanvändning som t ex BodyKom, gör att de inbesparade resurserna i stället kan läggas på andra vårdinsatser.

## Många behöver hjärtmätas

Hjärt-Lungfonden beräknar att någonstans mellan 300 000 och 450 000 personer bara i Sverige skulle behöva hjärtmätas varje år. En försiktig skattning av motsvarande siffra för hela Norden ligger på mer än 900 000 personer. Dvs så många känner varje år av hjärtat på ett sådant sätt att en EKG-mätning är befogad.

Dessa siffror ska ställas mot att det enligt Socialstyrelsen i dag bara görs ca 31 000 hjärtmätningar årligen i Sverige. Resultatet blir ovillkorligen att många hjärtfel inte upptäcks i tid eller åtgärdas på rätt sätt.

- Detta ska vi inte behöva acceptera när man med hjälp av modern, billig teknik som är färdigutvecklad och kvalitetstestad å la BodyKom skulle kunna behandla många fler, konstaterar Stefan Holmström. BodyKom är ett av de mest tillgängliga sätten för närvarande att kunna peka på nyttan av telemedicinlösningar i sjukvården.

## En stor utmaning

- Utmaningen är att nå ut med informationen till sjukvården och patienterna och få en komplex beslutsapparat att ta till sig nytänkandet. Naturligtvis sker detta förr eller senare.

- Sjukvård, patienter, intresseorganisationer och politiker måste gå hand i hand, för alla parter har stora vinster att göra.

- Ytterst är det ett politiskt ansvar att använda sig av de bästa problemlösningarna i vården. I synnerhet som också de genom sina effektivitetsvinster ger större utrymme för andra viktiga vårdinsatser, säger Stefan Holmström.



## Publikationer

Kiwok Nordic har under åren medverkat i en rad olika publikationer och forskningsresultat. Nedan är en lista på vad Kiwok Nordic har medverkat i som är publicerat till dags datum:

Gartner

ID Number: G00165719, Publication Date: 18 February 2009

European Healthcare Agencies Must Act on the European Commission Communication on Telemedicine

”Gartner Inc. har utvecklat en Hype Cycle kurva för telemedicinapplikationer för att hjälpa organisationer som levererar vård, regeringsföreträdare och sjukförsäkringsbolag att prioritera sina insatser i telemedicin projekt.”

Rapporten tar upp status för hur telemedicinlösningar har accepterats och införts som delar av det långsiktigt stabila vårdssystemet, samt redovisar status för ett antal telemedicinlösningar, bland annat Remote ECG monitoring dit Kiwok Nordics BodyKom Series EKG-tjänst räknas. Gartner Inc. belyser såväl fördelar med telemedicinlösningar som de problem som man hittills stött på och ofta inte lyckats lösa.

”Telemedicin erbjuder ett antal potentiella fördelar:

- Specialistvård görs mer tillgänglig för patienter;
- En mer patientnära monitorering av hälsotillståndet med möjlighet att ingripa snabbare och oftare;
- Leder till färre sjukhusbesök och besök hos läkare;
- Använder vårdpersonalens tid mer effektivt;
- Förbättrar arbetslivsvillkoren för läkare;
- Minskar resekostnader för patienter och vårdpersonal;
- Får patienterna mer engagerade i sina egna livsstilsproblem;
- Hjälper läkare att dela kompetens och erfarenhet med kollegor;”

Gartner

ID Number: G00166283, Publication Date: 27 March 2009

Cool Vendors in Healthcare Providers, 2009

Europeiska Vårdleverantörer måste agera utifrån EU kommissionens direktiv för telemedicin;

Rekommendationer

Europeiska Vårdleverantörer bör sluta att jobba med pilotprojekt och istället rulla ut telemedicinlösningar där kvaliteten på vården är lika bra som vård vid personligt patientmöte, där kostnadsbesparingar kan förväntas och där det finns ett klart identifierat behov.

Gartner

ID Number: G00157397, Publication Date: 25 June 2008

Hype Cycle for Telemedicine, 2008

Cool Vendors in Health Care Providers, 2009

Beskriver begreppet och Kiwok Nordic med BodyKom Series EKG-tjänsten är utvald tillsammans med tre andra.

Karolinska Universitetssjukhuset

Rapport: 07.43, Publication Date: 15 September 2007

Teknisk rapport - Överensstämmelse mellan sedvanligt bandspelare-EKG och telemetriskt överfört EKG via Internet.

Handelshögskolan i Stockholm

MBA studie, Publication Date: 12 June 2007

Internationell affärsanalys ur ett ”Go To Market-perspektiv” med kartläggning av intressenter samt förslag på strategi för Kiwok Nordic för att nå fram till dessa.



## Utmärkelser

Kiwok Nordic har uppmärksammats med ett flertal prestigefyllda utmärkelser för sina innovativa lösningar.



### Humanitarian Impact Innovation (2009)

#### Itanium Solutions Alliance Innovation Awards

Kiwok Nordic tilldelas priset inom kategorin Humanitarian Impact. Priset, som är en bred internationell utmärkelse, utdelas av Itanium® Solutions Alliance med Intel i spetsen, till årets mest innovativa lösning som gagnar mänskligheten genom forskning, samhällseliga förbättringar eller andra humanitära insatser. Det är första gången som ett svenskt företag får utmärkelsen och prisutdelningen sker vid Intel Developer Forum i San Francisco i september 2009.



### Best Mobile Solution (2007)

#### SIME Award

Vid SIME-galan på Berns i Stockholm i november 2007 utnämndes BodyKom Series EKG till Best Mobile Solution. Juryns motivering av utmärkelsen: "Many business ideas are born when an entrepreneur experiences a life changing event – especially when his life is threatened. The winner company has combined proprietary inventions and standard technology to create a service that improves quality of life for heart patients, enables the healthcare workers to care for more people – and saves money for the society."



### Årets IT-förnyare (2007)

#### Kompetensgalan

Kiwok tilldelades kompetenspriset årets IT-förnyare på Kompetensgalan på Grand Hôtel i Stockholm i mars 2007. Kompetensgalan sätter fokus på kompetensutveckling för att bidra till långsiktig framgång i svenskt näringsliv. Kompetensgalan lyfter fram goda exempel och premierar människor vars insatser driver kompetensutvecklingen och svenskt arbetsliv framåt.





#### Sjukvårdens IT-pris (2006)

##### Dagens Medicin

Kiwok tilldelades Sjukvårdens IT-pris i samband med Svenska Läkaresällskapets Riksstämman i Göteborg i november 2006.

Sjukvårdens IT-pris delas ut av tidningen Dagens Medicin. Juryns motivering för första plats till BodyKom Series EKG lyder:

”En spännande IT-lösning med patientens situation i fokus, där beprövade tekniker satts samman på ett kreativt sätt. För patienten innebär IT-stödet en tryggare vardag, ökad rörlighet och möjligheter till ett mer normalt liv.”



#### Årets Innovation (2005)

##### Mobilgalan

Mobilbranschens egen Oscar - Guldmobilen - tilldelades Kiwok vid Mobilgalan i november 2005 i Kista Science Tower, Stockholm.

Kiwok fick pris inom kategorin årets Innovation. Utmärkelsen tilldelades för BodyKom Series EKG som möjliggör övervakning av hjärtpatienters hälsa via mobilnätet. Information från sensorer på patientens kropp skickas via mobilnätet och gör att patienten inte behöver vistas på sjukhus. Denna innovativa teknik får på så vis stor nytta i vården och demonstrerades också direkt från Mobilgalans scen.

## Finansiell översikt

Resultaträkning	2009 (1 jan- 30 jun)	2008 (1 jan- 30 jun)	2008 (helår)	2007 (helår)	2006 (helår)
<b>Rörelsens nettoomsättning</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>61 235</b>	<b>76 077</b>
Omsättning	0	0	0	61 235	76 077
Varukostnad	0	0	0	- 6 435	- 19 970
Övriga externa kostnader	- 75 811	- 91 231	- 126 949	- 489 611	- 157 703
Personalkostnader	0	0	0	0	- 426
Avskrivningar enligt plan	0	0	0	0	- 106 023
Summa externa kostnader	- 75 811	- 91 231	- 126 949	- 489 611	- 284 122
<b>Rörelseresultat</b>	<b>- 75 811</b>	<b>- 91 231</b>	<b>- 126 949</b>	<b>- 434 811</b>	<b>- 208 045</b>
Finansiella poster					
Resultat från andelar i koncernbolag					
Ränteintäkter	0	1	3 446	79	383
Räntekostnader	0	0	0	- 2	- 4
Finansiellt netto	0	1	3 446	77	379
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>- 75 811</b>	<b>- 91 230</b>	<b>- 123 503</b>	<b>- 434 734</b>	<b>- 207 666</b>
Avsättning till periodiseringsfond	0	0	0	0	0
Återföring periodiseringsfond	0	0	0	0	0
<b>Resultat före skatt</b>	<b>- 75 811</b>	<b>- 91 230</b>	<b>- 123 503</b>	<b>- 434 734</b>	<b>- 207 666</b>
Övrig skatt	0	0	0	0	0
Redovisat resultat	- 75 811	- 91 230	- 123 503	- 434 734	- 207 666



Balansräkning	2009 (1 jan- 30 jun)	2008 (1 jan- 30 jun)	2008 (helår)	2007 (helår)	2006 (helår)
Anläggningstillgångar					
Varumärken					
Imateriella anläggningstillgångar Licenser	0	0	0	0	300 000
Materiella tillgångar	0	0	0	0	19 273
Finansiella tillgångar i koncernbolag	400 000				
Övriga aktier					
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>400 000</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>319 273</b>
Lång fordran på koncernbolag					
Lager					
Kundfordringar	0	0	0	20 000	17 428
Momsfordran	0				
Övriga korta fordringar	32 945	15	27 374	1 822	3 886
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	0	0	5 571	0	25 642
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>	<b>32 945</b>	<b>15</b>	<b>32 945</b>	<b>21 822</b>	<b>46 956</b>
Likvida medel	76 768	543 534	514 172	657 066	77 454
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>109 713</b>	<b>543 549</b>	<b>547 117</b>	<b>678 888</b>	<b>124 410</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>509 713</b>	<b>543 549</b>	<b>547 117</b>	<b>678 888</b>	<b>443 683</b>

<b>Eget Kapital</b>					
Bundet eget kapital					
Aktiekapital	574 930	574 930	574 930	574 930	574 930
Reservfond	0	0	0	4 337 070	4 337 070
Balanserade vinstmedel	0	574 930	574 930	4 912 000	4 912 000
Fritt eget kapital					
Balanserat resultat	- 123 503	0	0	- 3 902 336	- 4 338 736
Nyemission					
Villkorat aktieägartillskott					
<b>Årets resultat</b>	<b>- 75 811</b>	<b>- 91 230</b>	<b>- 123 503</b>	<b>- 4 337 070</b>	<b>- 207 666</b>
<b>Summa eget kapital</b>	<b>375 616</b>	<b>483 700</b>	<b>451 427</b>	<b>574 930</b>	<b>365 598</b>
<b>Periodiseringsfond</b>					
Kortfristiga skulder					
Leverantörsskulder	15 000	5 968	12 286	7 000	59 032
Skatteskuld & Skattekonto					
Övriga skulder	119 097	53 881	73 404	96 958	1 220
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter			10 000	0	17 833
<b>Summa skulder</b>	<b>134 097</b>	<b>59 849</b>	<b>95 690</b>	<b>103 958</b>	<b>78 085</b>
<b>Summa Eget kapital o Skulder</b>	<b>509 713</b>	<b>543 549</b>	<b>547 117</b>	<b>678 888</b>	<b>443 683</b>



## Kassaflödesanalys i sammandrag

(Belopp i SEK)	2009 (1 jan- 30 jun)	2008 (1 jan- 30 jun)	2008 (helår)	2007 (helår)	2006 (helår)
Kassaflöde från den löpande verksamheten	- 37 404	- 113 532	- 142 894	- 383 727	- 73 760
Kassaflöde från investeringsverksamheten	- 400 000	0	0	319 273	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	0	0	644 067	0
Årets kassaflöde	- 437 404	- 113 532	- 142 894	579 613	- 73 760
Likvida medel vid periodens/ årets början	514 172	657 066	657 066	77 453	151 213
Kursdifferens i likvida medel	0	0	0	0	0
Likvida medel vid periodens/ årets slut	76 768	543 534	514 172	657 066	77 453



## Finansiell prognos

Historiska finansiella data avser bolagets verksamhet under Entry-perioden. Vid halvårsskiftet övertogs det nu helägda dotterbolaget Kiwok Development och koncernen bildades, vilken nedanstående prognoser avser. Koncernen har därefter löpande kundavtal och intäkter. Prognoserna baseras på kända omvärldsfaktorer i kombination med ett antal antaganden enligt nedan.

### Prognosmodell

Exportrådet har genomfört en analys av vårdmarknaden som omfattar 92 länder, bl a huvuddelen länder i Europa. Vi kan där utläsa att vårdmetoderna är likartade i de flesta länder, även om det skiljer en del när det gäller finansiering. Vi vet också efter egna samtal med vårdgivare och annan expertis i bl a alla de nordiska länderna, att vårdprocessen för patienter med hjärtbesvär är i stort sett likadan överallt och dessutom är behäftad med likartade problem.

Baserat på detta har vi valt att bygga en prognosmodell, som utgår från befolkningsmängden i de nordiska länderna. Vi har tagit populationen i Sverige som grund, vilken vi sedan skalat upp baserat på befolkningsantalet även i Norge, Finland, Danmark och Island. Förekomsten av hjärtproblem är proportionell med folkmängden i respektive land.

Följande parametrar hanteras i prognosen för att beräkna framtida försäljning:

Befolkningsmängden i Norden

Antal personer med hjärtproblem

Antal sjukhus med kardiologisk avdelning

Antal primärvårdcentra

Antal mätningar utförda med traditionell bandspelar-EKG

Antal EKG-bandspelare i vården

Antal personer per patientutrustning och mätningperioden

### **Befolkningsmängden i Norden**

Vi tar ingen hänsyn till att befolkningens numerär ändras, dvs ökar eller minskar över tiden. Beräkningen är baserad på läget 2009, dvs det finns ca 24,4 miljoner invånare totalt i de nordiska länderna.

### **Antal personer med hjärtproblem**

Alla de nordiska länderna har en eller flera patientorganisationer för hjärt- och lungsjuka. Intresseorganisationerna följer upp hur hälsosituationen förändras och vi vet att antalet personer med hjärtproblem ökar till följd av vår livsstil. Hjärt-Lungfonden anser att gruppen hjärtsjuka är mellan 300 000 och 450 000 bara i Sverige. Vi har i prognosen låst detta värde till 350 000 personer. För hela Norden innebär det 900 000 personer.

### **Antal sjukhus med kardiologisk avdelning**

I Sverige finns ca 75 sjukhus med utrustning för bandspelar-EKG och totalt i Norden finns ca 180.

### **Antal primärvårdcentra**

Sverige har fler än 1 000 primärvårdsenheter och totalt i Norden är de ca 2 400. Det finns också ett stort antal centra för företagshälsovård.

Primärvårdsenheterna utför i dag normalt inte bandspelar-EKG, utan remitterar i allmänhet dessa patienter till sjukhusen. Den stora kundgruppen och långsiktiga större marknadstillväxten bedömer vi finns hos primärvårdsenheterna, där man först möter patienten och effektivt kan göra en längre mätning av hur hjärtat fungerar. Den enkla och smidiga BodyKom Series EKG-utrustningen och hanteringen av mätningproceduren gör också att patienter kan utvärderas inte enbart vid klara symtom på hjärtproblem, utan mycket väl även i samband med generella hälsoundersökningar.

Vi har antagit att marknaden för telemedicinbaserad EKG-bandspelning inom primärvården, kommer att växa med en tredjedel eller 33 % per år framöver.

### **Antal utförda traditionella bandspelare-EKG**

Enligt Socialstyrelsen gör man i Sverige varje år drygt ca 30 000 bandspelningar av EKG i olika former. Uppräknat för Norden, enligt våra antaganden, blir det ca 80 000 mätningar.

### **Antalet EKG-bandspelare i vården**

Vi har kalkylerat med att det i Sverige i dag i genomsnitt finns 20 EKG-bandspelarenheter eller motsvarande per sjukhus. Dessutom finns mätutrustning på ett antal primärvårdsenheter. Totalt beräknar vi att det finns ca 2 000 mätenheter ute på svenska marknaden i dag. För hela Norden är motsvarande siffra i storleksordningen 4 800, givet våra antaganden.

### **Antal personer per patientutrustning och mätningstiden**

Vi anser att varje BodyKom Series EKG utrustning bör kunna användas på i genomsnitt 16 patienter per år med antagandet tre veckor per varje mätning.

Ovanstående fakta och antaganden, ligger till grund för våra prognoser enligt nedan.

<b>Resultaträkning</b>	<b>P 2009</b>	<b>P 2010</b>	<b>P 2011</b>
Rörelsens nettoomsättning	660 000	<b>8 000 000</b>	<b>23 600 000</b>
<b>Omsättning</b>	660 000	<b>8 000 000</b>	<b>23 600 000</b>
Varukostnad	- 231 000	- 2 800 000	- 8 260 000
Övriga externa kostnader	- 2 300 000	- 1 788 000	- 2 760 000
Personalkostnader	- 416 000	- 4 056 000	- 4 680 000
Avskrivningar enligt plan	- 22 000	- 50 000	- 100 000
<b>Summa externa kostnader</b>	- 2 969 000	- 8 694 000	- 15 800 000
<b>Rörelseresultat</b>	- 2 309 000	<b>- 694 000</b>	<b>7 800 000</b>
Finansiella poster			
Räntekostnader	- 40 000	- 70 000	0
Finansiellt netto	- 40 000	<b>- 70 000</b>	<b>0</b>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	- 2 349 000	<b>- 764 000</b>	<b>7 800 000</b>
Koncernens nedskrivning av immateriella anläggningstillgångar	- 840 000	- 1 680 000	- 1 680 000

# Aktiekapital och ägarförhållanden

## Om aktien

- Aktiekapitalet skall utgöra lägst 2 000 000 kronor och högst 8 000 000 kronor,
- Antalet aktier skall vara lägst 100 000 000 och högst 400 000 000,
- Registrerat aktiekapital uppgår till 574 930 kronor,
- Kvotvärdet är 0,02 kronor,
- Aktierna har emitterats enligt aktiebolagslagen (2005:551) och är denominerade i svenska kronor (SEK),
- Registrerat antal aktier uppgår till 28 746 500, fördelar på 20 000 000 A-aktier och 8 746 500 B-aktier.
- En (1) A-aktie motsvarar tio (10) röster,
- En (1) B-aktie motsvarar en (1) röst,
- Alla aktier har lika del i Bolagets vinst och tillgångar,
- Kontoförande institut: Bolaget är anslutet till Euroclear Sweden AB (tidigare VPC AB) kontobaserade värdepapperssystem.
- Aktiens ISIN-kod är inte beslutad vid upprättandet av detta memorandum.

## Utdelningspolitik

Alla aktier har lika rätt till utdelning. Den som på fastställd avstämningsdag är införd i aktieboken enligt 5 kap. 11 § aktiebolagslagen skall anses behörig att mottaga utdelning samt vid fondemission ny aktie som tillkommer aktieägare. I de fall aktieägare inte kan nås via Euroclear kvarstår dennes fordran på utdelningsbeloppet mot Bolaget och begränsas endast genom regler om preskription. Vid preskription tillfaller utdelningsbeloppet Bolaget. Det finns inga begränsningar för aktieägare bosatta i utlandet.

## Aktieöverlåtelse

Det föreligger ingen inskränkning i rätten att överlåta Bolagets aktier.

## Upptagande till handel

Bolagets aktier är inte föremål för organiserad handel. Det är Styrelsens avsikt att, så snart bolagets verksamhet nått erforderlig omfattning och lönsamhet samt bolagets aktier nått erforderlig spridning, låta lista bolagets aktier på lämplig börs eller noteringsplats.

## Aktiekapitalets utveckling

Utvecklingen av Kiwok Nordics aktiekapital framgår av tabellen nedan. Där presenteras aktiekapitalets storlek vid varje tidpunkt, genomförda emissioner samt hur aktiekapitalet har påverkats av detta.

År	Händelse	Kvotvärde (kr)	Ökning av antalet aktier	Totalt antal aktier	Ökning av aktiekapitalet (kr)	Totalt aktiekapital (kr)
2004	Bildande	0,02	28 341 500	28 341 500	566 830	566 830
2006	Nyemission	0,02	405 000	28 746 500	8 100	574 930
2009	Apportemission	0,02	256 000 000	284 746 500	5 120 000	5 694 930
2009	Kvittningsyemission	0,02	38 625 250	323 371 500	772 500	6 467 430
2009	Nyemission	0,02	34 000 000	357 371 500	680 000	7 147 430

## Ägarbild

Per den 16 augusti 2009 fördelade sig ägandet i Kiwok Nordic AB enligt följande:

Ägare	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Andel av röster (%)	Andel av kapital (%)
Carin Östlund	6 500 000	351 666	31,2	23,8
Åke Olsson	6 400 000	451 668	30,7	23,8
Lovisa Levin	2 950 000	190 833	14,1	10,9
Måns Levin	2 950 000	190 833	14,1	10,9
Helena Lifvergren	600 000	0	2,9	2,1
Övriga aktieägare	600 000	7 561 502	7,0	28,5
<b>Totalt</b>	<b>20 000 000</b>	<b>8 746 500</b>	<b>100</b>	<b>100</b>



## Ägarfördelning efter genomförd nyemission

Ägare	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Andel av röster (%)	Andel av kapital (%)
Carin Östlund	6 500 000	351 666	2,4	2,0
Åke Olsson	6 400 000	451 668	2,3	2,0
Lovisa Levin	2 950 000	190 833	1,1	0,9
Måns Levin	2 950 000	190 833	1,1	0,9
Helena Lifvergren	600 000	0	0,2	0,2
Nya aktieägare apport*	250 000 000	6 000 000	90,2	73,7
Nya aktieägare kvittning**	0	28 531 250	1,0	8,2
Nya aktieägare kontant***	0	34 000 000	1,2	9,8
Övriga aktieägare	600 000	7 561 502	0,5	2,3
<b>Totalt</b>	<b>270 000 000</b>	<b>77 277 250</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

Ej registrerade emissioner:

\* Beslutad, tecknad och betald men ej registrerad emission i samband med erbjudandet om förvärv av aktier i Kiwok Nordic AB mot nyemitterade apportaktier.

\*\* Beslutad, tecknad och betald men ej registrerad emission i samband med kvittning av skulder.

\*\*\* Nyemitterade aktier i samband med erbjudandet i detta memorandum, under förutsättning av fulltecknad nyemission.

## Styrelse, ledande befattningshavare och revisor

Bolagets styrelse skall enligt dess bolagsordning bestå av lägst tre och högst tio ledamöter samt högst tre suppleanter. Ledamöterna väljs årligen på årsstämma för tiden intill slutet av nästa årsstämma. Styrelsen har en arbetsordning med fyra planerade styrelsemöten per år. Däremellan kan vid behov extra möten hållas. Bolagets styrelse består för närvarande av tre ledamöter inklusive ordföranden. Den nuvarande styrelsen utsågs vid ordinarie bolagsstämma den 29 juni 2009 och är invald för tiden intill slutet av årsstämman 2010. Styrelsens arbete styrs av aktiebolagslagen, bolagsordningen och den arbetsordning som styrelsen i Kiwok Nordic har antagit.

### Styrelsen

#### Björn Levin, Ordförande

---

Hemvist:	Stockholm
Född:	1951
Huvudsaklig sysselsättning:	Verkställande direktör Strategy Investor Relation AB.
Övriga uppdrag:	Strategy Investor Relation AB (LE) Eurofence Sweden AB (LE), Kiwok Development AB (LE), Strategy KB.
Innehav i Kiwok Nordic AB:	6 881 666
Delägarskap > 5 % de senaste 5 åren:	Strategy Investor Relation AB
CV:	Journalisthögskolan 1972, IHR 1979 Tidningarnas Telegrambyrå, Journalist 1972-74, Värnplikts-Nytt, Chefsredaktör 1974-78, Dagspress, Frilansuppdrag 1970-79, BNL Information AB, vVD & Kommunikationskonsult 1980-85, Strategy Investor Relations AB, VD & Kommunikationskonsult 1985-ff.
Övrigt:	Familjeband mellan personer i styrelse och ledning: Familjeband saknas. Björn Levin har inte varit inblandad i tvångslikvidation eller konkurs de senaste fem åren.

## Lars Karlsson, Styrelseledamot

---

Hemvist:	Stockholm
Född:	1952
Huvudsaklig sysselsättning:	Ekonomikonsult
Övriga uppdrag:	Pe Las Konsulting i Stockholm AB (OF), Firma Lars Karlsson Ekonomikonsult.
Innehav i Kiwok Nordic AB:	812 000
Delägarskap > 5 % de senaste 5 åren:	Pe Las Konsulting i Stockholm AB
CV:	Civilekonomexamen 1984 Lindebergs Revisionsbyrå AB, Revisorsassistent & Granskningsansvarig revisor 1984-1990, Lindebergs Revisionsbyrå AB, Auktoriserad revisor 1990, Stadab AB, Ekonomichef 1990-2004, Caperio AB, Controller 2004-06, Pe Las Konsulting i Stockholm AB, Exekutiv Partner 2007-ff.
Övrigt:	Familjeband mellan personer i styrelse och ledning: Familjeband saknas. Lars Karlsson har inte varit inblandad i tvångslikvidation eller konkurs de senaste fem åren.

## Åke Olsson, Styrelseledamot och VD

---

Hemvist:	Täby
Född:	1940
Huvudsaklig sysselsättning:	Verkställande direktör
Övriga uppdrag:	Intrestia Service KB, Blackshield Private Equity Fund 1 AB (LE), Blackshield AB (LE), Blackshield Securities AB (LE), Kiwok Development AB (LE), HB Estate Olsson & Stenberg
Innehav i Kiwok Nordic AB:	6 851 668
Delägarskap > 5 % de senaste 5 åren:	Intrestia Service KB, Blackshield Private Equity Fund 1 AB, Blackshield AB, Blackshield Securities AB, HB Estate Olsson & Stenberg.
CV:	Civilingenjör 19XX, Civilingenjör Asea Atom 1963-1965, Civilingenjör Sandvikens Jernverk AB 1965-1969, Civilingenjör Friden Kontomation AB 1969-1972, Försäljningschef Rank Xerox AB 1972-1983, Affärsutvecklare Kodak AB 1983-1984, Affärsutvecklare och VVD Candator AB/Coordinator AB 1984-1988, Marknadsansvarig Independent Finans AB 1988-1991, Egen företagare 1991-ff.
Övrigt:	Familjeband mellan personer i styrelse och ledning: Familjeband saknas. Åke Olsson har inte varit inblandad i tvångslikvidation eller konkurs de senaste fem åren.

## Övrig information om styrelsen, ledande befattningshavare och nyckelpersoner

### Ledande befattningshavare

Åke Olsson, Verkställande direktör, se beskrivning Styrelse

Björn Söderberg, Marknadschef

50 år, Försvarsmakten 1977-1997, Digital Equipment, kundansvarig 1997-1998, Compaq Computer, kundansvarig 1998-2001, Compaq/HP, affärsområdeschef Wireless solutions 2001-2003, Kiwok, grundare och marknadschef 2003-ff.

Jonas Perman, Teknisk chef

44 år, WM-Data AB, Utvecklare, teknisk arkitekt, projektledare 1990-1996, Connecta i2i AB, VD och grundare 1997-2001, Synergica AB, Senior konsult 2002-2005, Blueridge AB, Senior konsult och grundare 2005-2006, Result Strategy AB, affärsutvecklare och projektledare 2007-2008, Wipcore AB/Brightstep AB, affärsutvecklare och projektledare 2009-ff.

Agneta Wistrand, Informationsansvarig

46 år, ADB-linjen 1983, IHM Projektledare 2000

Saab Scania AB, System manager 1984-1989, Tandem Computers AB, Service-och Supporttekniker 1989-1992, Tandem Computers, Konsult och utbildningsansvarig 1992-1998, Compaq Computer/Hewlett Packard AB, Training Partner Manager 1998-2003, Netwise AB, Professional Service Manager 2004-2006, Kiwok AB, Informationschef 2006-2008, Awistra, konsult 2008-ff.

Anette Smith, Ekonomiansvarig

39 år, civilekonom 1993, 20 p arbetsrätt 1995, Diplomerad marknadsekonom 2005.

Revisorsassistent Wiklunds 1990-1993, Revisor Wiklunds revisionsbyrå 1993-1994, Ekonomiansvarig Vvs-konsulterna 1994-1995, Ekonomiansvarig Oktalogic AB 1995-1998, Ekonomi/personalchef Delphi Economics 1998-2004, Ekonomichef Norrlands Nation och Norrlands Nations fest och konferens AB 2004-2009, Oberoende granskningsfunktion i Caprifol AB, Exchange Finans AB, Nordiska Fonden AB samt Systematic Capital AB med dotterbolag. Extern revisor i två bostadsrättsföreningar.

### Nyckelpersoner

Kiwok Nordic har ett konsultavtal med moderbolaget Kiwok Ltd. som innebär att Kiwok Nordic kan avropa ledningsresurser från moderbolaget på konsultbasis. Förutom Björn Levin, Kiwok Nordics ordförande, Åke Olsson, Kiwok Nordics Vd och Björn Söderberg, Kiwok Nordics Marknadschef så innefattas även Anders Björnin, grundare och affärsarkitekt Kiwok Ltd. av detta avtal.

### **Ersättning till styrelse och ledande befattningshavare**

Styrelsearvode utgår enligt Årsstämman beslut. För räkenskapsåret 2009 har beslutats att styrelseordförande ska erhålla en ersättning om ett och ett halvt basbelopp motsvarande kronor 61.500,- och övriga ledamöter ersättning om vardera ett basbelopp motsvarande kronor 41 000,-. Åke Olsson är anlitad som konsult. Arvodet är 50 000 kronor per månad och uppdraget gäller löpande med tre månaders ömsesidig uppsägning. Björn Söderberg är anlitad som konsult. Arvodet är 25 000 kronor per månad och uppdraget gäller löpande med tre månaders ömsesidig uppsägning. Jonas Perman är anlitad som konsult. Arvodet är 625 kronor per timme och uppdraget gäller löpande med tre månaders ömsesidig uppsägning. Agneta Wistrand är anlitad som konsult. Arvodet är 30 000 kronor per månad och uppdraget gäller löpande med tre månaders ömsesidig uppsägning. Anette Smith är anlitad som konsult. Arvodet är 575 kronor per timme och uppdraget gäller löpande med tre månaders ömsesidig uppsägning.

### **Kontorsadress**

Kiwok Nordic AB (publ), Sveavägen 155, 113 46 Stockholm.

### **Revisor**

Aukt. Revisor Göran Magnusson, Revisab AB





# Legala frågor och övriga upplysningar

## Bolagsinformation

Kiwok Nordic AB (publ) är ett publikt aktiebolag och bedriver verksamhet under denna associationsform, vilket regleras av aktiebolagslagen (2005:551). Bolaget registrerades 2004-08-25 med firma GI Foods Europe AB med organisationsnummer 556665-3068. Nuvarande firma insändes för registrering till Bolagsverket 2009-08-26.

<b>Firmanamn</b>	Kiwok Nordic AB (publ)
<b>Säte</b>	Stockholm
<b>Organisationsnummer</b>	556665-3068
<b>Nuvarande firmas registreringsdatum</b>	Insänt för registrering 2009-08-26
<b>Registreringsdatum</b>	2004-08-25
<b>Land för bolagsbildning</b>	Sverige
<b>Juridisk form</b>	Aktiebolag
<b>Lagstiftning</b>	Aktiebolagslagen
<b>Kontaktuppgifter</b>	08-31 01 00
<b>Hemsida</b>	<a href="http://www.kiwok.se">www.kiwok.se</a>

## Legal struktur och organisation

Utöver moderbolaget Kiwok Nordic AB (publ) består koncernen av det helägda dotterbolaget Kiwok Development AB.

## Moderbolag

Kiwok Ltd utvecklar och marknadsför BodyKom Series EKG för den globala vårdmarknaden. Kiwok Ltd. är, direkt eller indirekt, innehavare av alla IP-rättigheter till BodyKom Series EKG (såsom patentansökan, varumärken, firmanamn och domänadresser) delvis via sitt innehav av samtliga aktier i Kiwok Inc., Southern Pines, North Carolina, USA, ingivare av ansökan om metodpatent avseende BodyKom Series EKG-tjänsten. Vidare är Kiwok Ltd. huvudägare i Kiwok Nordic AB (publ) med 87,8 % av kapitalet och 92.1 % av rösterna samt ägare till 50 % av aktierna i Kiwok Healthcare Private Limited, New Delhi, Indien, återförsäljare av BodyKom Series EKG-tjänsten på den Indiska marknaden. Ägare till aktierna i Kiwok Ltd. är Anders Björlin, Björn Levin, Åke Olsson, Björn Söderberg och Anders Östlund.

Kiwok Ltd. och Kiwok Development AB är parter i ett återförsäljareavtal där Kiwok Development har erhållit rätten att marknadsföra och sälja BodyKom Series EKG tjänsten i de Nordiska länderna.

## Rekonstruktion

Investerarna Björn Levin, Åke Olsson och Anders Östlund övertog under hösten 2008 via företaget Basswood Ltd., Nicosia, Cypern, (senare namnändrat till Kiwok Ltd.) samtliga rättigheter till BodyKom Series EKG från de dåvarande rättighetsinnehavarna. Förvärvet betalades med utgivande av nya aktier i Basswood Ltd. till de båda grundarna av Kiwok och entreprenörerna bakom BodyKom Series EKG, Anders Björlin och Björn Söderberg. Samtidigt med förvärvet garanterade Levin, Olsson och Östlund ett föreslaget ackord i Kiwok AB. Bolaget som var återförsäljare av BodyKom Series EKG hade hamnat i en besvärlig finansiell situation. Bolagets kapital förbrukades, samtidigt som bolagets aktieägare inte var beredda att tillföra mer kapital. Ackordet genomfördes dock aldrig då en av bolagets fordringsägare inte accepterade förslaget och bolaget försattes därmed i konkurs. I stället bildades Kiwok Nordic AB. Glädjande nog så har flera av de gamla aktieägarna i Kiwok AB tecknat nya aktier i Kiwok Nordic och i princip samtliga leverantörer till Kiwok AB är idag nöjda leverantörer till Kiwok Nordic.

Som en del i kapitaliseringen av Kiwok Nordic och förberedelse för framtida publika emissioner och tilltänkt marknadsnotering av aktien, slogs Kiwok Nordic samman med Entry Capital Partners AB (publ) under 2009. Huvudägare i Entry Capital Partners AB (publ) före sammanslagningen var Levin, Olsson och Östlund. Sammanslagningen sker genom att Entry Capital Partners AB (publ) erbjudit sig att förvärva samtliga aktier i Kiwok Nordic mot utgivande av nya egna aktier. Samtliga ägare till aktierna i Kiwok Nordic har accepterat erbjudandet. I och med sammanslagningen så byter Kiwok Nordic firmanamn till Kiwok Development AB och Entry Capital Partners AB (publ) i sin tur byter firmanamn till Kiwok Nordic AB (publ). Sammanslagningen med Entry tillför Kiwok Nordic förutom kapital och en större grupp aktieägare, även möjligheten att genomföra publika emissioner och en framtida marknadsnotering av bolagets aktier. Ny huvudägare i Kiwok Nordic AB (publ) blir Kiwok Ltd.



## Aktieinnehav

Bolaget äger inga aktier utöver de i dotterbolaget Kiwok Development AB.

## Patent

Bolaget äger inga egna patent.

## Väsentliga avtal

Utöver de avtal med personal som redovisats under "Ersättning till styrelse och ledande befattningshavare" har koncernen följande viktiga avtal;

- Kiwok Ltd: återförsäljaravtal avseende BodyKom Series EKG i de nordiska länderna. Löptid: 10 år.
- Kiwok Ltd: konsultavtal avseende framtida ledningsresurser. Löptid: 2 år och 3 månaders uppsägningstid.
- Almi Företagspartner: låneavtal med beviljad lånesumma om kr 2 000 000 och ett utbetalat belopp om kr 1 000 000. Löptid: 52 månader.
- Resurshuset nitton-98 AB: hyresavtal rörande kontorslokaler. Löptid: 2009.
- Resurshuset nitton-98 AB: konsultavtal. Löptid: 2009.
- SHB: avtal om bankgaranti om kr 50 000 för Euroclear. Löptid: tillsvidare.
- BlackShield AB: konsultavtal avseende outsourcing av bolagets ekonomiska förvaltning. Löptid: tillsvidare med 3 månaders uppsägningstid.
- Nordeuropa Försäkrings AB: företagsförsäkring. Löptid: 2009.
- Kvittningsavtal: avtal med Resurshuset nitton-98 AB, Pe Las Konsulting i Stockholm AB, Blueridge AB, Awistra AB, Blackshield AB, Strategy Investor Relations AB, Utredningsbyrån AB.

## Försäkringsskydd

Kiwok Nordic har och har haft för branschen sedvanliga försäkringar och styrelsen bedömer att bolaget har ett tillfredsställande försäkringsskydd med hänsyn till verksamhetens art och omfattning.

## Tvister

Bolaget har inte varit, och är inte part i något rättsligt förfarande eller skiljeförfarande under de tolv senaste månaderna som skulle kunna få betydande effekter på Bolagets finansiella ställning eller lönsamhet. Bolaget är heller inte medvetet om något rättsligt förfarande eller skiljeförfarande som kan uppkomma.

## Transaktioner med närstående parter

Utöver ovan nämnda avtal förekommer det inte och har inte förekommit några särskilda överenskommelser med större aktieägare, kunder och leverantörer eller parter där styrelsemedlem eller ledande befattningshavare ingår.

Nedan följer en förteckning över de transaktioner som har skett mellan Kiwok Nordic AB (publ) eller dotterbolaget och närstående till Bolaget. Samtliga transaktioner har skett på marknadsmässiga grunder;

- BlackShield AB, ägt av Anders Östlund och Åke Olsson: löpande konsultinsatser uppgående till Tkr 100 per månad. Löptid t.o.m. 2009-07-31.
- Strategy Investor Relations AB, ägd av Björn Levin: löpande konsultinsatser uppgående till Tkr 50 per månad. Löptid t.o.m. 2009-07-31.
- Utredningsbyrån, ägd av Anders Björnin: löpande konsultinsatser uppgående till Tkr 60 per månad. Löptid t.o.m. 2009-07-31.
- Firma Björn Söderberg: löpande konsultinsatser uppgående till Tkr 25 per månad. Löptid t.o.m. 2009-07-31.
- Lånefordran på Kiwok Ltd. per 2009-07-31 om ca Tkr 400.
- Upplupen leverantörsskuld till Kiwok Ltd. avseende ca. tio Bodykom Series EKG utrustningar, uppskattningsvis Tkr 500.

## Utdelningspolitik

Bolaget har inte lämnat någon utdelning till befintliga aktieägare. Framtida utdelningar är beroende av resultatutveckling och kassaflöden. Utdelningspolitik fastställs då kassaflödet är varaktigt positivt.

## Svensk kod för bolagsstyrning

Bolaget tillämpar inte Svensk Kod för Bolagsstyrning då Bolaget inte är av den storlek varpå koden påkallas

## Valberedning och kommittéer

Bolaget har inte upprättat någon valberedning eller kommitté för revisions och ersättningsfrågor.

## Rapportering

Bolaget avser att uppträda som ett marknadsnoterat bolag avseende kommunikation med aktieägarna och aktiemarknaden. Bolagen kommer därför att lämna kvartalsvisa rapporter.

## Miljö

Varken Kiwok Nordic AB (publ) eller dotterbolaget bedriver anmälnings- eller tillståndspliktig verksamhet enligt miljöbalken.

## Tillgängliga handlingar

Bolagsordning, stiftelseurkund och årsredovisningar finns tillgängliga i pappersform hos Bolaget under detta dokumentets giltighetstid.

# Bolagsordning

Antagen vid årsstämma 2009-06-29

## § 1 Firma

Bolagets firma är Kiwok Nordic AB (publ). Bolaget är publikt.

## § 2 Styrelsens säte

Styrelsen skall ha sitt säte i Stockholms kommun.

## § 3 Verksamhet

Bolaget skall investera i svenska industri-, tjänste- och handelsföretag. Bolaget skall även bistå vid ägarspridning i företag samt agera rådgivare vid notering på marknadsplats eller börs. Bolaget skall vidare äga, förmedla och förvalta fastigheter, värdepapper och annan fast och lös egendom hänförlig till ovan nämnda områden samt bedriva därmed förenlig verksamhet.

## § 4 Aktiekapital

Aktiekapitalet skall utgöra lägst 2 000 000 och högst 8 000 000 kronor.

## § 5 Antal aktier

Antalet aktier skall vara lägst 100 000 000 och högst 400 000 000 stycken.

## § 6 Aktieslag

Aktierna kan vara dels A-aktier, dels B-aktier. A-aktie medför 10 röster och B-aktie 1 röst. A-aktier och B-aktier kan utges till ett antal om vardera högst 400 000 000.

Beslutar bolaget att genom kontantemission eller kvittningsemission ge ut nya A-aktier och B-aktier, skall ägare av A-aktier och B-aktier äga företrädesrätt att teckna nya aktier av samma aktieslag i förhållande till det antal aktier innehavaren förut äger (primär företrädesrätt).

Aktier som inte tecknats med primär företrädesrätt skall erbjudas samtliga aktieägare till teckning (subsidiär företrädesrätt). Om inte sålunda erbjudna aktier räcker för den teckning som sker med subsidiär företrädesrätt, skall

aktierna fördelas mellan tecknarna i förhållande till det antal aktier de förut äger och i den mån detta inte kan ske, genom lottning.

Beslutar bolaget att genom kontantemission eller kvittningsemission ge ut endast A-aktier eller B-aktier, skall samtliga aktieägare, oavsett om deras aktier är av serie A eller serie B, äga företrädesrätt att teckna nya aktier i förhållande till det antal aktier de förut äger.

Beslutar bolaget att genom kontantemission eller kvittningsemission ge ut teckningsoptioner eller konvertibler har aktieägarna företrädesrätt att teckna teckningsoptioner som om emissionen gällde de aktier som kan komma att nytecknas på grund av optionsrätten respektive företrädesrätt att teckna konvertibler som om emissionen gällde de aktier som konvertiblerna kan komma att bytas ut mot.

Vad som ovan sagts skall inte innebära någon inskränkning i möjligheten att fatta beslut om kontantemission eller kvittningsemission med avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt.

Vid ökning av aktiekapitalet genom fondemission skall nya aktier emitteras av varje aktieslag i förhållande till det antal aktier av samma slag som finns sedan tidigare. Därvid skall gamla aktier av visst aktieslag medföra rätt till nya aktier av samma aktieslag.

Vad nu sagts skall inte innebära någon inskränkning i möjligheten att genom fondemission, efter erforderlig ändring av bolagsordningen, ge ut aktier av nytt slag.



A-aktie skall kunna omvandlas (konverteras) till B-aktie när detta påkallas av A-aktieägare. Framställan om konvertering av aktie ska göras skriftligt till Bolagets styrelse. Därvid ska anges hur många A-aktier som önskas omvandlade, och om omvandlingen inte avser vederbörandes hela innehav A-aktier, vilka av dessa omvandlingen avser. Omvandlingen ska utan dröjsmål anmälas för registrering och är verkställd när registrering sker.

#### **§7. Styrelse**

Styrelsen skall bestå av lägst tre ledamöter och högst tio ledmöter med högst tre suppleanter. Styrelsen väljs årligen på årsstämma för tiden till dess nästa årsstämma har hållits.

#### **§8. Revisor**

För granskning av bolagets årsredovisning samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning utses lägst en högst två revisorer. Minst en revisor skall vara auktoriserad.

#### **§9. Kallelse till bolagsstämma**

Kallelse till årsstämma samt kallelse till extra bolagsstämma där fråga om ändring av bolagsordning kommer att behandlas skall ske tidigast sex och senast fyra veckor före stämman. Kallelse till annan extra bolagsstämma skall ske tidigast sex och senast två veckor före stämman. Kallelse skall ske genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar samt i Svenska Dagbladet.

Aktieägare som vill delta i bolagsstämma skall dels vara upptagen som aktieägare i utskrift eller annan framställning av hela aktieboken avseende förhållandena fem vardagar före stämman, dels anmäla sig hos bolaget senast kl. 16.00 den dag som anges i kallelsen till stämman. Sistnämnda dag får inte vara söndag, annan allmän helgdag, lördag, midsommarafton, julafton eller nyårsafton, och inte infalla tidigare än femte vardagen före stämman.

#### **§ 10. Ärenden på årsstämma**

På årsstämma skall följande ärenden förekomma:

1. Val av ordförande vid stämman.
2. Upprättande och godkännande av röstlängd.
3. Godkännande av förslaget till dagordning.
4. Val av en eller flera justeringsmän.
5. Prövning av om stämman blivit behörigen sammankallad.
6. Framläggande av årsredovisning och revisionsberättelse samt i förekommande fall koncernredovisning och koncernrevisionsberättelse.
7. Beslut angående
  - a. fastställelse av resultaträkning och balansräkning samt i förekommande fall koncernresultat- och koncernbalansräkning.
  - b. dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust enligt den fastställda balansräkningen.
  - c. ansvarsfrihet åt styrelsens ledamöter och verkställande direktören.
8. Fastställande av arvoden åt styrelse och revisorer.
9. Val av styrelse och i förekommande fall revisorer samt styrelsesuppleanter och revisorssuppleanter.
10. Annat ärende som ankommer på stämman enligt aktiebolagslagen eller bolagsordningen.

#### **§ 11. Räkenskapsår**

Bolagets räkenskapsår skall omfatta perioden 1 januari - 31 december.

#### **§ 12. Avstämningsförbehåll**

Bolagets aktier skall vara registrerade i ett avstämningsregister enligt lagen (1998:1479) om kontoföring av finansiella instrument.

---ooOoo---

## Skattefrågor i Sverige

*Nedan följer en sammanfattning av de skatteregler som enligt nu gällande svensk skattelagstiftning kan aktualiseras vid handel med aktier i Bolaget. Sammanfattningen vänder sig till fysiska och juridiska personer, som är obegränsat skattskyldiga i Sverige, om inte annat anges, och är endast avsedd som allmän information. Sammanfattningen inkluderar inte värdepapper som innehas som näringsbetingade andelar eller lagertillgångar i näringsverksamhet eller som innehas av handelsbolag. Den skattemässiga behandlingen av varje enskild fysisk eller juridisk person beror på dennes specifika situation.*

*Särskilda skattekonsekvenser som inte finns beskrivna nedan kan aktualiseras. Varje aktieägare i Bolaget bör därför rådfråga skatterådgivare beträffande de skattekonsekvenser som kan uppkomma i varje enskilt fall. Bolaget tar inte på sig ansvaret för att innehålla källskatt.*

### Fysiska personer

Kapitalvinster på svenska marknadsanslutna aktier beskattas med 30 procent i inkomstslaget kapital. Uppkommer kapitalförluster på svenska marknadsanslutna aktier beaktas hela förlusten förutsatt att förlusten kan kvittas mot kapitalvinst på aktier och andra aktiebeskattade värdepapper. I andra fall medges avdrag med 70 procent av förlusten i inkomstslaget kapital. Avdraget måste utnyttjas samma år som förlusten uppkommit. Uppkommer underskott i inkomstslaget kapital medges reduktion från skatt på inkomst av tjänst- och näringsverksamhet samt fastighetsskatt. Reduktion medges med 30 procent av underskott upp till 100 000 kronor och därutöver med 21 procent. Utdelning på aktier i svenska marknadsanslutna aktiebolag beskattas med 30 procent i inkomstslaget kapital för personer hemmahörande i Sverige.

### Juridiska personer

Juridiska personer beskattas för utdelningar och kapitalvinster i inkomstslaget näringsverksamhet, med en statlig inkomstskatt om 26,3 %. Avdrag för kapitalförlust vid avyttring av aktier som innehas som kapitalplacering får dras av endast mot kapitalvinster vid avyttring av aktier och andra delägarätter. Kvarstående kapitalförlust får kvittas mot motsvarande kapitalvinster under senare år. Preliminärskatt för utdelning innehålls inte för svenska juridiska personer. Särskilda regler gäller för näringsbetingade andelar.

### Aktieägare som är begränsat skattskyldiga

För aktieägare utan skatterättslig hemvist i Sverige som erhåller utdelning från svensk juridisk person innehålls normalt kupongskatt. Särskilda regler gäller dock för utdelning på näringsbetingade aktier. Skattesatsen är 30 procent. Denna skattesats är dock i allmänhet reducerad genom skatteavtal som Sverige ingått med andra länder för undvikande av dubbelbeskattning. Kupongskatten innehålls av Euroclear vid utdelningstillfället. Om aktierna är förvaltarregistrerade svarar förvaltaren för skatteavdraget. Aktieägare och innehavare av teckningsrätter som är begränsat skattskyldiga i Sverige och som inte bedriver verksamhet från fast driftställe i Sverige beskattas normalt inte i Sverige för kapitalvinster vid avyttring av aktier och teckningsrätter. Aktieägare eller innehavare av teckningsrätter kan dock bli föremål för beskattning i sin hemviststat. Enligt en särskild regel kan fysiska personer som är begränsat skattskyldiga i Sverige bli föremål för kapitalvinstbeskattning vid avyttring av bland annat svenska aktier om de vid något tillfälle under det kalenderår då avyttring skett eller under de föregående tio kalenderåren varit bosatta eller stadigvarande vistats i Sverige. Tillämpligheten av regeln är dock i flera fall begränsad genom skatteavtal.

## Kontakta oss



### Kiwok Nordic AB

#### Adress

Sveavägen 155, 6 tr  
113 46 Stockholm



#### Telefon

08-31 01 00

#### Fax

08-555 162 99



#### E-post

[info@kiwok.com](mailto:info@kiwok.com)





**KIWOK**<sup>TM</sup>

Kiwok Nordic AB (publ)  
Sveavägen 155  
113 46 Stockholm  
Tfn 08-31 01 00  
[www.kiwok.se](http://www.kiwok.se)