

HISTORIK

Bakgrund

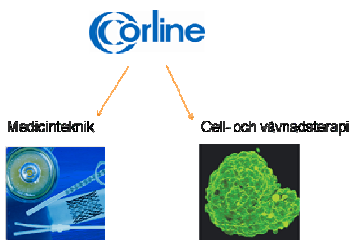
Corline bildades 1991 som en spin-off från Pharmacia i syfte att överta ett medicintekniskt projekt – Cardiac Support – för utveckling av medicintekniska system för cirkulationsstöd. För projektet hade Pharmacia utvecklat en ny heparinyta, nuvarande Corline Heparin Surface (CHS) som också ingick i övertagandet. Det stod i ett tidigt skede klart för Corline att det var strategiskt rätt att koncentrera Bolagets ansträngningar enbart till att utveckla och marknadsföra teknologin kring blodkompatibla ytor, CHS-teknologin, i samarbete med externa industriella företag.

Nya framgångsrika ägare inom medicinteknik

Under tidigt 2000-tal pågick parallellt med ordinarie verksamhet ett utvecklingsprojekt där syftet var att undersöka om Corlines yta kunde användas på levande celler och specifikt inom området Diabetes Typ 1. År 2004 kunde positiva resultat påvisas. Corline fick nya huvudägare, familjerna Crafoord och Sunnanväder. Bolagets nya strategi blev att föra cellterapiapplikationen från utvecklingsstadium, via kliniska studier, till marknadsanslagning. Familjen Crafoord är känd för sin medverkan i uppbyggnaden av medicinteknikföretaget Gambro. Lars Sunnanväder arbetade 10 år på Gambro och har på senare tid särskilt ägnat sig åt att utveckla små och medelstora medicinteknikföretag, bland annat Jostra, Jolife, Jomed och Jotec.

Fokus på cell- och vävnadsterapi

Corline arbetar med två parallella marknadsspår, cell- och vävnadsterapi samt medicinteknik. Ambitionen är att öka fokus mot cell- och vävnadsterapi. Corline gör bedömningen att det är inom dessa områden Bolaget har ett unikt erbjudande och det är också här som den verkligt stora nyttan med och potentialen hos Corlines teknologi finns.



INVESTMENT CASE

Innovativ teknik och omfattande patentportfölj

Corlines produktutbud bygger på innovativ teknik, som utvecklas internt och i nära samarbete med forskningsenheter vid ledande sjukhus och universitet i Sverige och utomlands. Bolagets teknologi skyddas av en omfattande patentportfölj.

Världsunik produkt

En stor del av den cell- och vävnadsförlust som sker vid en transplantation inträffar omedelbart i samband med transplantationsögonblicket. Det har därför blivit uppenbart att det är särskilt viktigt att skydda celler och vävnad under och direkt efter transplantationen. Det är denna typ av skydd CHS är avsedd att ge. CHS är den enda kända heparinytan som kan användas på levande vävnad och celler utan att förstöra deras biologiska funktion. Detta ger CHS en unik konkurrensfördel på marknaden.

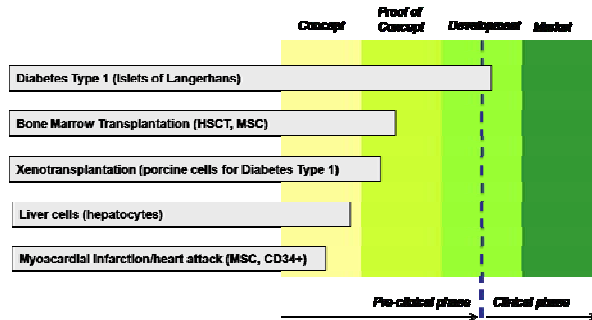
Kort tid till marknaden – kommersialiseringsfas

Corline avser att få CHS klassad som en medicinteknisk produkt vilket jämfört med läkemedel innebär en avsevärt snabbare process från prekliniska studier till marknaden. Prekliniska studier avseende CHS-behandling av ö-celler för behandling av Diabetes Typ 1 är avslutade med goda resultat, kliniska studier beräknar Corline att påbörja under Q1 2009. Målet är att inom detta område inleda produktförsäljning inom senare delen av 2009.

Genombrottsavtal inom medicinteknik

Term Sheet undertecknades under hösten 2008 med ett amerikanskt

företag om att ingå avtal avseende användning av CHS inom vaskulär medicinteknik. Vid avtalsundertecknande erhåller Corline 25 000 USD och vid uppnående av vissa milstolpar kan ytterligare 650 000 USD utgå. Utöver detta tillkommer royalty för varje levererad enhet. Avtalet möjliggör för Corline att öka sitt fokus mot cell- och vävnadsterapi.



Produktpipeline inom marknadssegmentet cell- och vävnadsterapi

MARKNAD

CHS ger stora besparingar och ökad livskvalitet

Det utförs cirka 100-150 ö-cellstransplantationer varje år, till en styckkostnad om ca 750 TSEK. Varje patient erhåller i medeltal 2,7 transplantationer. Det går med andra ord åt 2,7 donerade organ per patient. Corlines mål är att genom sina cellskyddsprodukter öka effektiviteten så att man uppnår ett 1:1-förhållande mellan patienter och donatorer. De enorma besparingar detta medför, ger utrymme för en hög prislapp för CHS, troligen inom spannet 150-250 TSEK. Corlines estimerade volympotential om 2 000 transplantationer årligen korresponderar med det antal hela bukspottskörtlar som transplanteras varje år. Detta ger således en total marknadspotential om 300-500 MSEK för CHS-behandling av ö-celler.

Stor marknadspotential för CHS

Ö-celler är enbart ett område inom cellterapi där CHS kan appliceras. Kontakter har knutits med företag i Tyskland och USA verksamma inom ytterligare cell- och vävnadsterapiområden. Den totala marknadspotentialen för CHS inom cell- och vävnadsskydd uppskattas till ca 3 000 MSEK/år.

FINANS

Nedlagda kostnader under perioden 2005-2008 uppgår till 21,8 MSEK och har löpande kostnadsförts i resultaträkningen. Det negativa kassaflödet har finansierats genom nyemissioner och aktieägartillskott. Nyemissionerna har bl.a. finansierat utvecklingen från preklinisk fas till Läkemedelsverkets godkännande för Bolaget att genomföra klinisk studie. Kapitalbehovet för de kommande 24 månaderna beräknas till ca 20 MSEK.

EXIT

Corlines bedömning är att Bolaget inom 24 månader är en lämplig kandidat för antingen industriell försäljning eller notering på lämplig marknadsplats. Bolaget är idag, som ett led i planeringen mot en framtida notering, listat på O-listan Venture på www.onoterat.se där basinformation och nyheter om Bolaget tillhandahålls löpande.

ÄGARSTRUKTUR

Medlemmar ur familjen Crafoord (Adam Dahlberg, Margareta Nilsson) kontrollerar tillsammans ca 70,6 % av kapital och röster i Bolaget, medan familjen Sunnanväder kontrollerar ca 28,6 %, totalt 99,2 %. Övriga delägare är anställda och forskare.