

NOTERINGS-
PROSPEKT
NGM EQUITY

INBJUDAN TILL
TECKNING AV AKTIER I
SHARPVIEW AB (PUBL)



UPPRÄTTANDE OCH REGISTRERING AV PROSPEKT

Detta prospekt har upprättats i enlighet med lagen (1991:980) om handel med finansiella instrument och Kommissionens förordning (EG) nr 809/2004 av den 29 april 2004. Prospektet har godkänts och registrerats hos Finansinspektionen i enlighet med bestämmelserna i 2 kap 26 § lagen (1991:980) om handel med finansiella instrument. Godkännandet och registreringen innebär inte att Finansinspektionen garanterar att sakuppgifterna i prospektet är riktiga eller fullständiga. Prospektet kommer även att lämnas till Oslo Börs för godkännande av spridning i Norge i enlighet med lagen (1991:980) om handel med finansiella instrument samt artiklarna 17 och 18 i EU:s prospektdirektiv (2003/71/EC).

SharpView ansökt om notering av SharpView-aktien på den av Finansinspektionen auktoriserade börsen Nordic Growth Markets lista NGM Equity. Handeln kan följas på Internetadressen www.ngm.se under fliken "kurser" samt på de ledande affärstidningarnas sidor för börskurser under "NGM Equity".

Erbjudandet, i enlighet med de villkor som anges i detta prospekt, riktar sig inte till personer vars deltagande i Erbjudandet förutsätter att ytterligare prospekt eller annan dokumentation upprättas eller att registrering sker eller att andra åtgärder företas utöver de som krävs enligt svensk rätt. Detta prospekt, den tillhörande anmälningssedeln och annan dokumentation hänförlig till Erbjudandet kommer inte att distribueras och får inte postas eller på annat sätt distribueras eller sändas in i något land där detta skulle förutsätta att några sådana ytterligare åtgärder företas eller där detta skulle strida mot lagar eller regler i det landet. Varken teckningsrätterna, interimsaktierna (BTA) eller de nya aktierna har registrerats eller kommer att registreras enligt United States Securities Act från 1933 i gällande lydelse, eller enligt tillämplig lag i Australien, Japan, Kanada, Nya Zeeland eller Sydafrika och får därför inte erbjudas, överlåtas eller försäljas, direkt eller indirekt, inom Australien, Japan, Kanada, Nya Zeeland, Sydafrika eller USA. Anmälan om teckning av aktier i strid med ovanstående kommer att vara ogiltig.

FRAMTIDSINRIKTAD INFORMATION

Informationen i detta prospekt som rör framtida förhållanden, såsom framtida resultatutveckling och andra antaganden om utvecklingen utgör framtidsinriktad information. Framtidsinriktad information är förenad med betydande osäkerhet, då den avser och är beroende av omständigheter utanför Bolagets kontroll. Någon försäkran att lämnade bedömningar och prognoser avseende framtiden kommer att realiseras lämnas inte, vare sig uttryckligen eller underförstått. Omständigheter som kan medföra att i prospektet lämnade bedömningar inte kan realiseras är, utöver den generella konjunkturutvecklingen, bl.a. associerade med de riskfaktorer som beskrivs i avsnittet "Riskfaktorer" i detta prospekt. Deltagare i Erbjudandet måste bilda sig en egen uppfattning rörande Bolaget och Erbjudandet med beaktande av informationen i hela prospektet.

FINANSIELL RÅDGIVARE

Finansiell rådgivare till Bolaget är Erik Penser Fondkommission som biträtt Bolaget i upprättandet av prospektet. Då samtliga uppgifter härrör från Bolaget friskriver sig Erik Penser Fondkommission från allt ansvar i förhållande till aktieägare i Bolaget och avseende andra direkta eller indirekta ekonomiska konsekvenser till följd av investerings- eller andra beslut som helt eller delvis grundas på uppgifterna i detta prospekt. Erik Penser Fondkommission är även emissionsinstitut avseende Erbjudandet.

TVIST

Twist i anledning av Erbjudandet, innehållet i detta prospekt och därmed sammanhängande rättsförhållanden skall avgöras av svensk domstol exklusivt. Svensk materiell rätt är exklusivt tillämplig på detta prospekt och på Erbjudandet enligt prospektet.

DEFINITIONER OCH FÖRKORTNINGAR

| | |
|--------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------|
| SharpView eller Bolaget | SharpView AB (publ) |
| ContextVision | ContextVision AB (publ) |
| Erik Penser Fondkommission | Erik Penser Fondkommission AB (publ) |
| NGM eller Nordic Growth Market | Nordic Growth Market NGM AB |
| SEK / KSEK / MSEK | Svenska kronor / tusen svenska kronor / miljoner svenska kronor |
| Erbjudandet | Den företrädesemission som inbjuds till teckning i genom föreliggande prospekt |

INNEHÅLLSFÖRTECKNING

| | |
|-----------------------------------------------------------------|---------|
| Erbjudandet i sammandrag | 2 |
| Sammanfattning | 3 |
| Risikfaktorer | 10 |
| Inbjudan till teckning av aktier i SharpView AB (publ) | 13 |
| Bakgrund och motiv | 14 |
| Villkor och anvisningar | 15 |
| VD har ordet | 19 |
| Styrelseordföranden har ordet | 20 |
| Beskrivning av SharpView | 21 |
| Verksamhet | 25 |
| Marknad | 34 |
| Finansiell utveckling i sammandrag | 36 |
| Kommentarer till den finansiella utvecklingen | 37 |
| Eget kapital, skulder och annan finansiell information | 39 |
| Aktiekapital och ägarförhållanden | 40 |
| Styrelse, ledande befattningshavare och revisorer | 42 |
| Ägar- och bolagsstyrning | 44 |
| Bolagsordning | 46 |
| Legala frågor och kompletterande information | 48 |
| Räkenskaper 2006/2007 (18 mån) | 51 |
| Revisorsrapport avseende historiska finansiella rapporter | 58 |
| Skattefrågor i Sverige | 59 |
| Ordlista | 61 |
| Adresser | baksida |



ERBJUDANDET I SAMMANDRAG

Företrädesrätt för befintliga aktieägare

| | |
|-----------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Villkor: | Den som på avstämningsdagen den 26 mars 2008 är registrerad som aktieägare i SharpView äger rätt att för en (1) innehavd aktie teckna en (1) ny-emitterad aktie |
| Teckningsrätt: | Varje befintlig aktie ger en (1) teckningsrätt. För teckning av en (1) nyemitterad aktie krävs en (1) teckningsrätt. |
| Teckningskurs: | 3,50 SEK per aktie |
| Avstämningsdag: | 26 mars 2008 |
| Teckningstid: | 31 mars–18 april 2008 |
| Handel med teckningsrätter: | 31 mars–15 april 2008 |

ÖVRIG INFORMATION

| | |
|----------------------------------------------|---------------|
| Handelsplats: | NGM Equity |
| ISIN-kod, aktie: | SE0002090142 |
| ISIN-kod, teckningsrätt: | SE0002386524 |
| ISIN-kod, BTA: | SE0002386532 |
| Föreslaget kortnamn, aktie | SHAW |
| Handelspost: | 100 aktier |
| Preliminär första dag för handel med BTA: | 23 april 2008 |
| Preliminär första dag för handel med aktier: | 19 maj 2008 |

TIDPUNKTER FÖR EKONOMISK INFORMATION

| | |
|----------------------------|-----------------|
| Delårsrapport januari–mars | 27 maj 2008 |
| Delårsrapport januari–juni | 19 augusti 2008 |

SAMMANFATTNING

Denna sammanfattning skall endast ses som en introduktion till prospektet. Varje beslut att investera i SharpView skall baseras på en bedömning av prospektet i dess helhet från investerarens sida. Observera att det civilrättsliga ansvar som kan åläggas de personer som lagt fram sammanfattningen enbart kan göras gällande om sammanfattningen är vilseledande, felaktig eller oförenlig med övriga delar av prospektet. Noteras bör också att en investerare som väcker talan vid domstol med anledning av uppgifterna i detta prospekt kan bli tvungen att svara för eventuella rättegångskostnader, inklusive översättning av prospektet i förekommande fall.

SHARPCVIEW I KORTHET

SharpViews affärsidé är att erbjuda sjukhus och fristående kliniker bildoptimeringsystem som möjliggör stråldosreduktion, snabbare diagnos, ökad patientsäkerhet och kostnadsreduktion. Detta gäller inom de flesta delar av medicinsk bilddiagnostik, framförallt inom datortomografi (CT¹), fluoroskopi, konventionell röntgen samt magnetresonans (MR).

SharpView tillhandahåller system för såväl uppgradering av den installerade basen av utrustning för medicinsk bilddiagnostik som i situationer där kunden upphandlar bildbehandlingsteknik och maskinell utrustning separat.

MÅL

- SharpViews mål är att bli den naturliga partnern för sjukhus och fristående kliniker avseende optimering av bildkvalitet vid datortomografi, med system som ger ett tydligt mervärde för patienten i form av lägre strålning.
- SharpViews system skall inom fem år finnas installerade vid mer än fem procent av världens CT-system.
- Sedan en stark position etablerats inom CT-segmentet är målet att SharpView ska uppnå ledande position inom övrig medicinsk bilddiagnostik
- SharpView ska uppfattas som en eftertraktad partner för ledande distributörer inom medicinsk bilddiagnostik.

FRAMTIDSUTSIKTER

SharpView arbetar för närvarande efter en affärsplan som sträcker sig fram till 2010. 2007 var, i enlighet med affärsplanen, ett valideringsår då Bolagets produkter utvärderades av ett flertal referenskunder, samtidigt som affärsmodellen fastslogs tillsammans med försäljnings- och marknadsföringsstrategin. 2008 är ett etableringsår, då Bolaget ska etablera ett distributörsnätverk på utvalda europeiska marknader och etablera SharpView som en internationell kvalitetsleverantör till sjukhus och kliniker. 2009 skall bli ett tillväxtår, då SharpViews system ska introduceras inom flera modaliteter och finnas installerade i sex länder, samtidigt som Bolaget förväntas generera positivt kassaflöde från rörelsen på kvartalsbasis i slutet av 2009. För 2010 planerar SharpView en expansion i USA och produkter för ett flertal modaliteter ska erbjudas genom det etablerade distributörsnätverket.

”Om några decennier kan 1 ½ till 2 procent av alla cancerfall i USA vara orsakade av CT-undersökningar som genomförs idag”

(David J Brenner & Eric J Hall, forskare på Center for Radiological Research vid Columbia University, citerade i New England Journal of Medicine, november 2007)

1) På engelska benämns datormografi Computed Tomography (CT) eller Computed Aided Tomography (CAT)

AFFÄRSMODELL

SharpViews affärsmodell bygger på att via distributörer med stöd av egna säljrepresentanter sälja bildoptimeringssystem med intäkter vid försäljningstillfället samt efterföljande licensintäkter under avtalsperioden.

STRATEGI

SharpView utvecklar och anpassar system för medicinsk bildbehandling med fokus på slutanvändare inom sjukhusystemet, d.v.s. läkare och annan sjukvårdspersonal. SharpView integrerar i sina system den världsledande GOP²-teknologin för bildförbättring från ContextVision AB. SharpView har en exklusiv global licens att för att inom utvalda modaliteter marknadsföra och sälja system baserade på GOP²-teknologin till slutanvändare.

SharpView arbetar via lokala distributörer som är väl etablerade inom medicinsk bilddiagnostik, både avseende applikationskunskap och kundnätverk. På viktiga marknader är avsikten att stötta lokala distributörer med egna säljrepresentanter.

Inledningsvis fokuserar SharpView på marknaden för stråldosreduktion inom datortomografi, där Bolaget ser den initialt största potentialen. Så snart en fungerande säljorganisation har etablerats finns potential att introducera system för andra bilddiagnostiksystem såsom MR, konventionell röntgen och fluoroskopi.

SharpView arbetar med sikte på en stegvis marknadsutveckling där Bolaget successivt etablerar verksamhet på olika marknader. Prioriterade marknader är i ett första steg Sverige, Norge, Tyskland och övriga Norden. Därefter avser SharpView börja bearbeta marknaderna i Storbritannien och Benelux-länderna. När Bolaget har nått kritisk massa inom dessa marknader avses andra marknader såsom USA, Sydeuropa och ett urval av länder i Asien (framförallt Japan, Kina och Sydkorea) stegvis bearbetas.

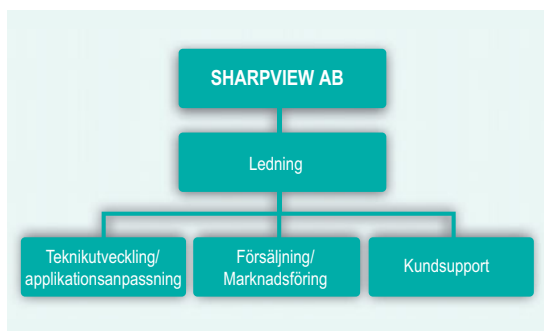
En ökad medvetenhet bland patienter och allmänheten om riskerna med höga strålningsdoser sätter tryck på sjukhus och kliniker att använda tillgängliga metoder för dosreduktion. På senare tid har frågan om skadeverkan på grund av strålningen från CT-undersökningar fått ökat mediautrymme i såväl USA som Europa. En orsak till detta är att antalet CT-undersökningar har ökat kraftigt under det senaste årtiondet. Sammantaget innebär detta att marknadsföringen till del, förutom att fokuseras på slutanvändare såsom röntgenläkare, röntgensköterskor och klinikchefer, kommer att riktas mot beslutsfattare och allmänheten i ett bredare perspektiv.

ORGANISATION OCH PERSONAL

Verksamheten bedrivs i dagsläget genom SharpView AB. Detta bolag har inga dotterbolag och ingår inte i någon koncern. Bolaget har i dagsläget tio anställda, fördelat på i huvudsak marknadsföring, försäljning, teknikutveckling och applikationsanpassning samt kundsupport.

HISTORIK

Under 2003 påbörjade ContextVision vidareutveckling och anpassning av GOP²-teknologin för datortomografi. De första kliniska studierna genomfördes under 2005 och 2006 och visade att stråldosen kan reduceras med 30–70 procent beroende på vilken del av kroppen som undersöks.



SharpViews organisationsstruktur

2) General Operator Processor, ContextVisions algoritim för bildförbättring

SharpView AB bildades i februari 2007 som ett dotterbolag till ContextVision AB. I juli 2007 delade ContextVision ut samtliga aktier i SharpView till sina aktieägare, varefter förberedelser för en notering av SharpView påbörjades.

VERKSAMHET

Det verksamhetsområde som SharpView initialt kommer att fokusera på är dos-sänkning inom datortomografi genom kvalificerad bildoptimeringsteknik.

De betydande fördelar som CT-undersökningar har inom medicinsk diagnostik har medfört en stadig ökning av dess kliniska användning och har vidare inneburit att CT-systemen genomgått en snabb teknisk utveckling. I USA utförs idag ca 62 miljoner CT-undersökningar per år jämfört med ca tre miljoner 1980.³ Fördelarna med CT överväger de skadliga effekter som röntgenstrålning har på patienter men det finns emellertid, med tanke på den allt mer frekventa användningen av CT, ett behov av att sänka stråldoserna för att inte risken med en CT-undersökning skall överstiga den diagnostiska nyttan. Särskilt tydligt är behovet av att sänka stråldoserna när det gäller unga patienter, där röntgenläkare ofta undviker att använda CT på grund av den potentiella risken att patienten senare i livet skall utveckla cancer. Dessa förhållanden understryker behovet av väl fungerande och enkla tekniker för dossänkning.

SharpViews system möjliggör dossänkning utan att den diagnostiska kvaliteten försämras. Med programvara från SharpView kan CT-undersökningar genomföras med bibehållen eller förbättrad bildkvalitet till 30–70 procent av normal stråldos.

Datortomografi

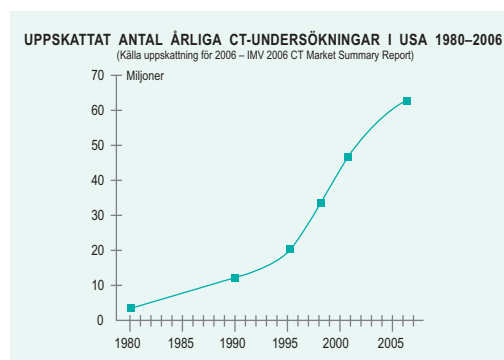
Datortomografi benämns på engelska Computed Tomography och systemen kallas därför på svenska även ibland CT-system eller CAT scan-system. Dator-tomografi möjliggör för läkaren att studera avbildningar av kroppen ur önskat perspektiv, till skillnad från konventionell röntgen där en bild enbart kan studeras i ett perspektiv. En CT-undersökning är därför en effektiv metod för att finna komplicerade förändringar i kroppen.

Den snabba tekniska utvecklingen av CT-system har medfört att man idag kan ta alltfler snittbilder parallellt genom att använda multipla detektorer (s.k. multislice CT). Utvecklingen från enkla CT-system till mer avancerade multislicesystem har inneburit att CT används för allt fler undersökningar, vilket resulterar i en högre populationsdos.

Investeringskostnaden för ett CT-system är i storleksordningen omkring 10 MSEK och den förväntade livslängden är ungefär 7-10 år. Till investeringskostnaden ska också läggas kostnaden för röntgenrör och kontrastmedel, vilket kan vara relativt stora belopp. Mot bakgrund i detta framstår kundens totala kostnad för SharpView-systemet, på omkring ett par procent av den totala livslängdskostnaden för en CT, som relativt låg givet de fördelar systemet innebär.

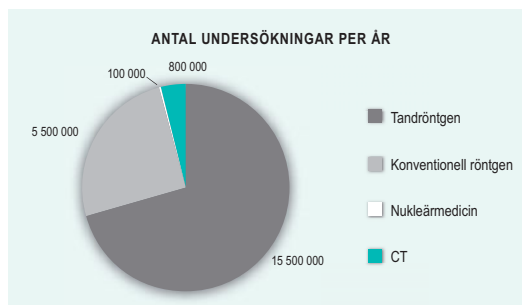
Stråldoser och strålningsrisker

När en person utsätts för joniserande strålning, t.ex. röntgenstrålning, kan slumpmässiga cellförändringar uppstå, vilket år eller decennier senare kan ge upphov

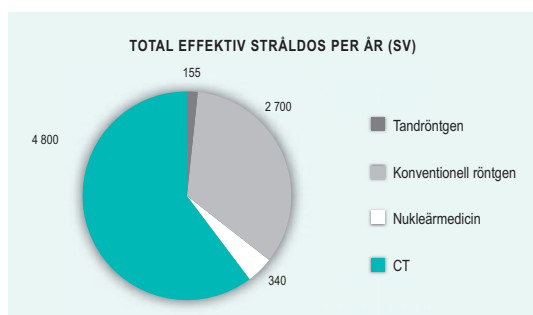


Dossänkning är särskilt viktigt vid CT-undersökningar av barn och unga individer

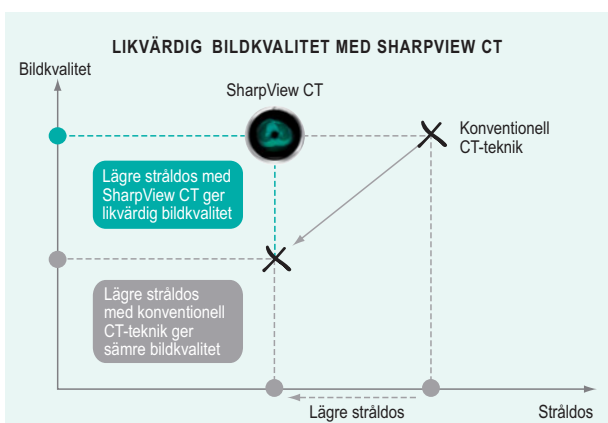
3) New England Journal of Medicine, 29 November, 2007



Antal röntgenundersökningar per år i Sverige, fördelat på undersökningstyp



Total effektiv stråldos per år (mätt i Sievert) i Sverige, fördelat på undersökningstyp



Med SharpView-systemet kan likvärdig bildkvalitet erhållas med upp till 70 procent reducerad stråldos

till cancer. Statistiskt sett innebär exponering för en viss mängd strålning en ökad sannolikhet att drabbas av bl.a. cancer, en sannolikhet som ökar med högre stråldos.⁴ Stråldoser i samband med slumpmässiga effekter anges som effektiv dos och mäts i enheten Sv (Sievert).

För den ickerökande delen av Sveriges befolkning uppskattas den sammanlagda genomsnittliga stråldosen till ca 2,4 mSv (millisievert) per år. Av detta kommer den största delen från medicinska undersökningar (0,9 mSv).

De effektiva stråldoserna varierar kraftigt mellan olika medicinska undersökningar. Exempelvis ger tandröntgen omkring 0,01 mSv och CT-undersökningar upp till drygt 10 mSv.⁵

Diagrammet till vänster visar det ungefärliga antalet undersökningar per år fördelat på typ av röntgenmetod. Tandröntgen står för den absoluta merparten av undersökningarna med ca 84 procent av det totala antalet, medan CT-undersökningar utgör ca fem procent.

Bilden blir en annan när man studerar de olika röntgentypernas bidrag till den totala effektiva stråldosen per år. Trots att CT-undersökningar endast utgör fem procent av det totala antalet undersökningar, svarar CT för mer än hälften av den totala effektiva stråldosen.

Internationella strålskyddskommissionen (ICRP) uppskattar sannolikheten för dödsfall i cancer orsakade av strålning till 5 procent per Sievert.⁶ Dessa siffror kan dock endast användas i statistiska sammanhang på stora populationer och således ej på individnivå.

Baserat på ovanstående uppskattningar från SSI att det i dag genomförs drygt 800 000 CT-undersökningar per år i Sverige samt att den kollektiva dosen från dessa är ca 4 800 Sv, skulle detta för Sveriges del innebära drygt 200 dödsfall i cancer per år till följd av CT-undersökningar.

En 30-procentig reduktion av stråldosen vid alla genomförda CT-undersökningar skulle därför kunna innebära en reduktion av antalet dödliga cancerfall med cirka 70 st per år.

Kundnytta och patientbehov, CT

Högre stråldos vid CT-undersökningar ger generellt upphov till skarpare bilder, vilket är starkt bidragande till läkarens möjligheter att ställa rätt diagnos. Om man sålunda p.g.a. patientsäkerhetskäl önskar sänka stråldosen, innebär detta en ökning av brusnivån eller störningar i bilden vilket försämrar bildkvaliteten och försvårar diagnosen. Med hjälp av SharpViews bildoptimeringssystem kan emellertid störningar filtreras bort medan de för röntgenläkaren viktiga bildstrukturerna bibehålls och förstärks. Ingående studier visar att SharpView-systemet beroende på typ av undersökning, t.ex. skalle, buk eller lunga, tillåter dossänkningar på 30–70 procent med bibehållen eller förbättrad bildkvalitet.

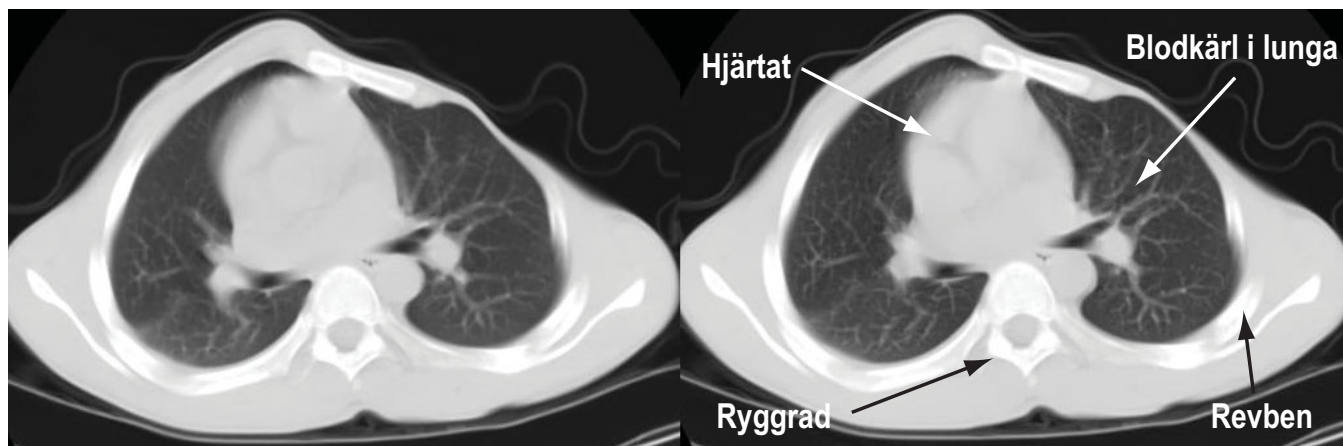
På följande sida framgår två versioner av samma bild avseende lungor på en patient undersökt med CT. Till vänster har full dos – 140 mAs⁷ – använts och till höger har röntgen skett med lågdos – 70 mAs – varefter bilden har optimerats med SharpView-systemet. Noterbart är att vissa strukturer – såsom blodkärl i lungan – i lågdosbilden till och med framgår tydligare än i högdosbilden, trots 50 procent lägre stråldos.

4) Källa: SSI

5) Källa: ibid.

6) Källa: ibid.

7) Milliamperesekund, enhet för att mäta strömstyrka under en viss tid



CT-undersökning av lunga. Högdosbild till vänster jämfört med en SharpView-behandlad lågdosbild till höger

SharpView CT

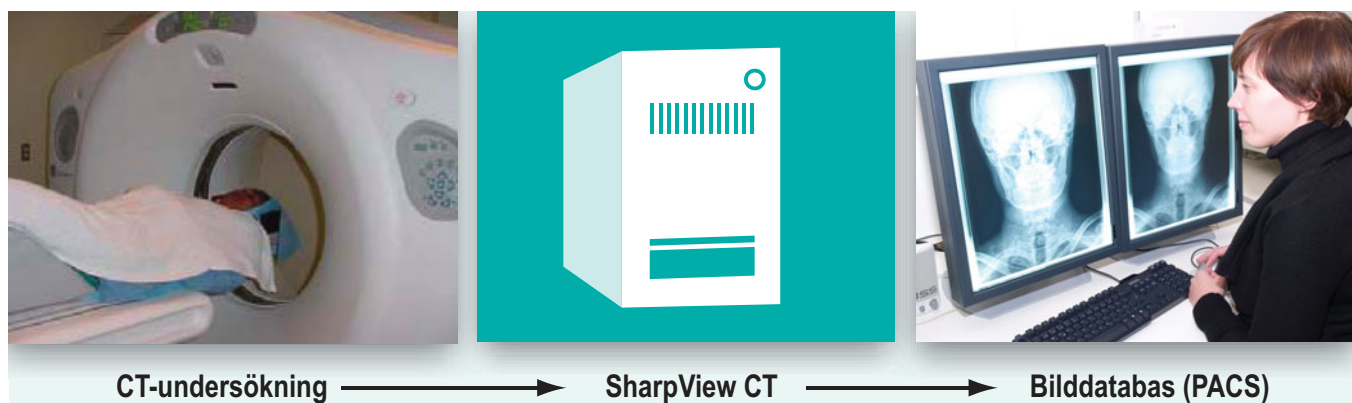
SharpView-systemet består av ett fristående PC-baserat datorsystem som kopplas in på kundens ordinarie nätverk. När en CT-undersökning utförs går bilderna automatiskt från datortomografen via SharpView-systemet till bild databasen PACS⁸, varefter läkaren kan utvärdera de behandlade bilderna på en monitor.

SharpViews styrka, vid sidan av att mjukvaran i Bolagets system bygger på GOP[®]-teknologin, ligger i att i kundens egen miljö applikationsanpassa SharpViews bildoptimeringsystem till att fungera smidigt och felritt vid alla typer av undersökningar i alla typer av CT-system. Detta kräver kvalificerad kompetens avseende kundens behov och den bakomliggande tekniken vid CT-undersökningar, bildoptimering och bildöverföring. SharpView har solid kunskap inom detta område.

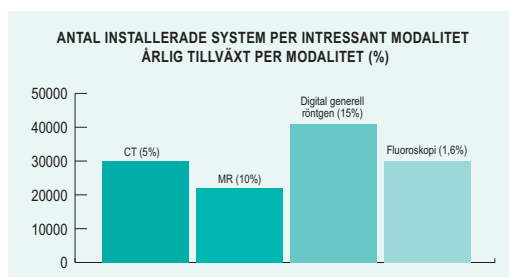
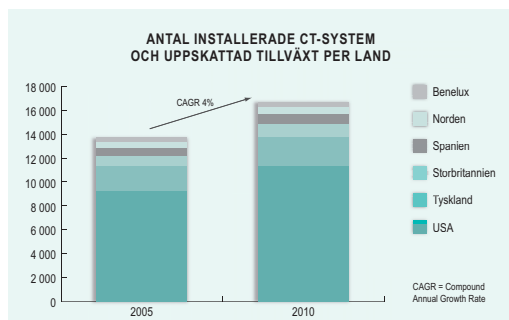
Utveckling

SharpView erhåller, via licensavtalet med ContextVision, löpande uppgradering av den underliggande algoritmen. De tidiga resultaten från den pågående algoritmutvecklingen indikerar att ytterligare dossänkning från dagens nivåer kan möjliggöras. Slut användarna

8) Picture Archiving and Communication System, ett system för att lagra och hantera bilder



SharpView-systemet integreras i slutanvändarens befintliga IT-miljö



Kartan illustrerar de platser där SharpView-systemet finns installerat idag.

kommer att tillgodogöras utvecklingen genom att fortlöpande få tillgång till nya versioner av SharpView-systemets programvara.

MARKNAD

Storleken på SharpViews potentiella marknad styrs i huvudsak av två parametrar: antalet installerade CT-system samt PACS-penetrationen. För att kunna dra största möjliga nytta av SharpViews system är det önskvärt att användaren har ett PACS-system installerat. PACS-penetrationen varierar stort världen över och enligt Frost & Sullivan är den exempelvis bara 25 procent i Italien och så hög som 100 procent i Norden. Ett PACS-system innebär mångmiljoninvesteringar för de flesta sjukhus och kliniker, vilket innebär att en hög PACS-penetration kan ses som en indikation på slutkundernas investeringsbenägenhet och vilja att ta till sig nya teknologier.

Attraktiviteten i olika geografiska marknader styrs av hur medvetna läkare och patienter är om höga stråldosers negativa effekter, öppenheten hos läkare och sjukhus att prova nya lösningar samt priskänsligheten hos sjukhus och kliniker.

Vid en sammanvägning av ovanstående faktorer bedömdes de nordiska länderna, Tyskland, Storbritannien och Benelux-länderna vara de marknader i Europa som bäst lämpar sig för en satsning inom stråldossänkning, medan USA, Japan, Kina och Sydkorea är potentiellt intressanta marknader på längre sikt.

Radiologimarknaden

Radiologimarknaden består av en rad modaliteter, varav de mest använda är MR, ultraljud, CT, konventionell röntgen och fluoroskopi. Användningsområden för olika modaliteter skiljer sig stort, liksom prisnivåer för utrustning.

CT-marknaden

CT-marknaden domineras av ett fåtal stora leverantörer. Dessa är GE, Hitachi, Philips, Siemens och Toshiba, som tillsammans har över 90 procent av marknaden.

Den allt större användningen av mer sofistikerade CT-system innebär totalt sett att de stråldoser som patienterna utsätts för ökar. Därför representerar uppgraderingen av den installerade basen ytterligare större möjligheter för SharpView.

Marknadssituation idag för SharpView

SharpViews system för CT finns idag installerat på tio sjukhus och kliniker i Skandinavien samt i Tyskland. Referensstudier pågår för närvarande vid flera sjukhus, däribland på det ansedda Massachusetts General Hospital i Boston, USA.

Övriga radiologimarknader

SharpView gör bedömningen att de övriga radiologimarknaderna är uppskattningsvis lika stora som CT-marknaden. Inom MR kan undersökningstiden reduceras med hjälp av SharpViews system, vilket ökar patientflödet. Inom konventionell röntgen och fluoroskopi kan SharpView-systemet möjliggöra en sänkning av stråldosen och optimerad bild. Generellt gäller även att de geografiska marknader som bedöms vara intressanta för en etablering inom lågdos-CT även är intressanta för övriga modaliteter, eftersom investeringsbenägenhet och teknikadaptation är avgörande för marknadens attraktivitet.

Konkurrenter

SharpViews konkurrenter inom samtliga modaliteter utgörs till avgörande del av utrustningstillverkarna, vilka erbjuder dossänkande metoder inom ramen för nytveck-

lade system. Det finns vid sidan av dessa ett fåtal konkurrenter på ett antal geografiska marknader som säljer bildförbättringsprogramvara direkt till slutanvändare.

Kunder

Oavsett modalitet utgörs SharpViews kunder av sjukhus och privata kliniker. Dessa köper SharpView-systemet via distributörer inom varje regional marknad.

FINANSIELL ÖVERSIKT

Till vänster redovisas den historiska utvecklingen för SharpView för perioden 2006-07-01 till 2007-12-31. Bolaget tillämpar IFRS (International Financial Reporting Standards) för juridiska personer med de tillägg och undantag som framgår av RFR 2 (tidigare RR 32).

STYRELSE OCH LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

SharpViews styrelse består av Knut Brundtland, ordförande, samt Sven Günther-Hanssen, Jan Erik Hedborg och Olof Sandén.

Ledande befattningshavare i SharpView är Magnus Aurell, verkställande direktör och Klas Themner, vice verkställande direktör och ekonomichef.

AKTIEÄGARE

De fem största aktieägarna i SharpView per den 31 december 2007 var Monsun AS med 23,9 procent av kapital och röster, Sven Günther-Hanssen med 9,2 procent, Martin Hedlund med 9,0 procent, MP Pensjon med 8,4 procent och Bras Kapital AS med 3,5 procent.

RISKFaktorER

En investering i SharpView är förenad med en rad risker. Några av de viktigaste rör risken att Bolaget, på grund av dess i nuläget ringa storlek, inte kan hävda sig i konkurrensen med de väsentligt större tillverkarna av CT-utrustning; att slutkundernas acceptans för SharpViews produkt är lägre än Bolaget förutsett, vilket kan leda till fördröjningar i Bolagets utveckling, samt Bolagets beroende av kvalificerad personal för att upprätthålla Bolagets konkurrenskraft och kompetens inom medicinsk bildoptimering. Riskfaktorerna beskrivs närmare nedan i avsnittet "Riskfaktorer" på sid. 10-12.

| FINANSIELL ÖVERSIKT, KSEK | 2006/2007 (18 mån) |
|-------------------------------------------|-----------------------|
| Nettoomsättning | 172 |
| Rörelseresultat | -8 129 |
| Årets resultat | -8 112 |
| Tillgångar | 8 742 |
| Eget kapital | 1 892 |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten | -5 857 |
| Kassaflöde från investeringsverksamheten | -3 149 |
| Kassaflöde från finansieringsverksamheten | 9 504 |
| Rörelsemarginal | neg. |
| Nettomarginal | neg. |
| Avkastning på eget kapital | neg. |
| Soliditet | 22% |
| Resultat per aktie, SEK | -0,95 |
| Utdelning per aktie, SEK | 0 |
| Genomsnittligt antal aktier, st | 8 552 542 |
| Uttestående antal aktier, st | 9 263 050 |
| Medelantal anställda, st | 7 |

För nyckeltalsdefinitioner, se sid. 36

RISKFAKTORER

Nedan anges några av de riskfaktorer som kan få betydelse för SharpViews framtida utveckling. Dessa är inte sammanställda i ordning efter betydelse eller potentiell ekonomisk inverkan på Bolagets resultat eller värdering och ska inte ses som uttömmande utan endast som exemplifierande utgångspunkter.

Beskrivningar av SharpViews verksamhet med marknadsförutsättningar och inverkan på Bolagets ekonomiska utsikter är baserade på Bolagets egna bedömningar samt på externa källor. Sådana beskrivningar är till sin natur behäftade med osäkerhet som SharpView inte kan råda över, varför inga garantier kan lämnas att det som beskrivs i prospektet är korrekt eller kommer att inträffa. SharpView kan påverka eller motverka vissa faktorer i den löpande verksamheten, medan andra kan inverka slumpmässigt och helt eller delvis ligga utanför Bolagets kontroll. Vid en bedömning av SharpViews framtida utveckling är det därför viktigt att beakta och bedöma dessa riskfaktorer.

Ägande av aktier är alltid förenat med risk och innehavare av aktier i SharpView uppmanas därför att, utöver den information som ges i detta prospekt, göra sin egen bedömning av nämnda och potentiella tillkommande riskfaktorer och deras betydelse för den framtida utvecklingen.

VERKSAMHETSRIKER

Fördröjd marknadsacceptans p.g.a. ny teknologi

SharpViews koncept för dosreduktion är nyligen introducerat på marknaden och vid införande av ny teknologi finns det en risk för större tröghet i acceptansen hos slutkunder än vad som förutsetts. Om referenskunders testperioder och referensstudier tar längre tid än beräknat finns det risk för att SharpViews potentiella kunder skjuter upp beslut om inköp av SharpViews programvara, något som kan fördröja Bolagets utveckling.

Bolagets storlek

SharpView har kvalificerade och krävande kunder och levererar avancerade system för bildoptimering. Detta förutsätter i grunden en mycket kvalificerad underliggande mjukvara och produktutveckling. Risk finns att Bolaget inte anses ha tillräcklig storlek för att svara upp till olika kunders krav. Bolagets konkurrenter utgörs till stor del av CT-tillverkarna vilka är långt större bolag med större resurser och väl utarbetade relationer med stora kunder. Här föreligger risk för att SharpView inte har förmåga att hävda sig i konkurrensen om kunder och personal med de större bolagen.

Ansvarsåtaganden

SharpView har ansvar gentemot slutanvändarna av Bolagets system. Ett ansvarsutfall kan sannolikt transporteras på ContextVision, men skulle innebära betydande badwill för Bolaget. I det fall SharpView har anpassat en applikation för en specifik kund och denna applikation skulle innebära ett ansvarsutfall kan det resultera i betydande kostnader och negativa effekter för Bolaget.

Konkurrens

SharpViews konkurrenter utgörs till största delen av utrustningstillverkare som erbjuder dossänkande metoder inom ramen för nyutvecklade system. Det finns vid sidan av dessa ett fåtal konkurrenter på ett antal geografiska marknader som säljer bildoptimeringsprogramvara direkt till slutanvändare. Det kan inte heller uteslutas att konkurrerande företag utvecklar nya tekniker kan komma att påverka SharpViews försäljning och resultat negativt. SharpView måste naturligt ligga i framkant avseende kompetens och teknik. Attraktiviteten i SharpViews system och i förlängningen därmed även Bolagets konkurrenskraft beror till del på den vidareutveckling av bildförbättringsprogramvara som ContextVision bedriver.

Tillgång till kvalificerad personal

SharpViews förmåga att attrahera och behålla kvalificerad personal är av avgörande betydelse för Bolagets kommersiella framgång. Om nyckelpersoner lämnar SharpView kan det få negativ inverkan på verksamheten. Även om ledningen anser att Bolaget kommer att kunna attrahera såväl som behålla kvalificerad personal, kan det inte garanteras att detta kommer att kunna ske på tillfredsställande villkor gentemot den konkurrens som finns från andra bolag i branschen eller närliggande branscher.

Immateriella rättigheter

SharpView licensierar teknik från det tidigare moderbolaget ContextVision. Detta gäller transparent mot kunder. SharpView har, förutom rättigheterna till varumärket SharpView, inga patent eller andra immateriella rättigheter registrerade. Detta kan tyckas utgöra en svaghet för Bolaget.

Konjunktur och politiska faktorer

Medicinteknikbranschen har historiskt sett inte visat någon större känslighet för konjunktursvängningar, utan brukar snarare betraktas vara relativt konjunkturneutral. Dock kan det föreligga risk för att den verksamhet som SharpView bedriver, d.v.s. försäljning av i första hand system som optimerar kapaciteten hos redan installerad utrustning, kan vara mer känslig på marginalen för förändringar i konjunkturen.

FINANSIELLA RISKER

Valutarisk

Bolagets inköp och försäljning kan komma till stor del från utländska leverantörer respektive kunder. Framtida fluktuationer i valutakurser kan innebära ökade kostnader och variationer i Bolagets resultat.

Prisrisk

Bolaget har fastställt en prissättningsmodell som planeras att användas i de länder Bolaget etablerar sig i. Dock föreligger risk för att de priser som kan erhållas i ett land inte är möjliga att erhålla i ett annat, vilket kan leda till priserosion och lägre marginaler.

Ränterisk

Bolaget har i dagsläget en kortfristig skuld till ContextVision avseende bryggfinansiering, vilket löper med marknadsmässig ränta. SharpViews ränterisk bedöms dock vara begränsad då Bolaget efter Kvittningsemissionen endast kommer att ha icke räntebärande skulder.

Kreditrisk

SharpView arbetar i huvudsak med kunder knutna till offentligt finansierad sjukvård. Kreditrisken associerad med dessa bedöms vara begränsad. Skillnader i kredittider mellan olika marknader föreligger dock.

Finansieringsrisk

SharpView visar för närvarande negativt resultat och kassaflöde i den löpande verksamheten. Det kan på grund av detta inte uteslutas att Bolaget i framtiden kan komma att behöva tillskott av kapital. Det finns inga garantier för att SharpView i en sådan situation kommer att kunna säkerställa ytterligare kapital.

RISKER RELATERADE TILL AKTIEN**Bristande intresse och låg likviditet för SharpView-aktien**

SharpView börsnoteras med syfte att skapa en positiv exponering mot såväl medicinteknik- som kapitalmarknaden. Det är också strategiskt intressant som allmän kvalitetsstämpel och möjlighet att rekrytera personal att Bolaget är börsnoterat.

Risk kan finnas att SharpView inte upplevs som tillräckligt intressant eller att Bolaget inte har kritisk storlek som marknadsnoterad aktör. Hög likviditet i SharpView-aktien kan heller inte garanteras. Oförutsedda marknadsförändringar kan innebära sjunkande börskurs och potentiella förluster för den som investerar i SharpView-aktien.

SharpView-aktien kan falla i kurs till följd av att aktier avyttras i marknaden utan att motsvarande efterfrågan finns eller skapas. Sådana försäljningar kan försvåra för SharpView att i framtiden skaffa kapital genom emission av aktier eller andra värdepapper vid de tidpunkter och till de kurser som är önskvärda för SharpView.

ÖVRIGA RISKER**Licensavtalet med ContextVision**

SharpView har ett avtal med ContextVision om att använda ContextVisions mjukvara för direktförsäljning av applikationer inom CT, konventionell röntgen och MR till sjukhus och kliniker. Avtalet löper på 10 år med möjlighet till 10 års förlängning och är av väsentlig betydelse för SharpViews verksamhet. Skulle ContextVision i förtid avbryta avtalet eller inte välja att förlänga avtalet skulle det innebära radikalt försämrade förutsättningar för SharpViews verksamhet.

INBJUDAN TILL TECKNING AV AKTIER I SHARPVIEW AB (PUBL)

Härmed inbjuds, i enlighet med villkoren i detta prospekt, aktieägare i SharpView, allmänheten samt ContextVision AB att teckna aktier i SharpView AB (publ).

Vid årsstämma i SharpView AB (publ) den 7 mars 2008 godkändes styrelsens förslag till beslut att öka aktiekapitalet med högst 1 140 590,70 SEK från 926 305,00 SEK till 2 066 895,70 SEK genom två nyemissioner ("Emissionerna"): en med företrädesrätt för Bolagets aktieägare av högst 9 263 050 aktier att tecknas till kursen 3,50 SEK ("Företrädesemissionen") och en riktad till ContextVision AB av 2 142 857 aktier att tecknas till kursen 3,50 kr genom kvittning av fordran ("Kvittningsemmissionen").

Vid full teckning av Emissionerna tillförs Bolaget ca 39,9 MSEK eget kapital före emissionskostnader¹⁰ och antalet aktier ökar från 9 263 050 till 20 668 957. Tillskott av likvida medel uppgår till ca 29,4 MSEK efter emissionskostnader. Utspädningseffekten för den aktieägare som inte väljer att teckna sig i Företrädesemissionen uppgår till 55 procent, justerat för effekten av Kvittningsemmissionen.

För ytterligare information hänvisas till detta prospekt, vilket har upprättats av styrelsen i SharpView AB (publ) med anledning av Erbjudandet. Styrelsen för SharpView är ansvarig för innehållet i detta prospekt. Styrelsen för SharpView försäkrar att den har vidtagit alla rimliga försiktighetsåtgärder för att säkerställa att uppgifterna i detta prospekt, såvitt den känner till, överensstämmer med faktiska förhållanden och att ingenting är utelämnat som skulle kunna påverka den bild av SharpView som skapas av detta prospekt.

Linköping den 27 mars 2008

SharpView AB (publ)
Styrelsen

¹⁰⁾ Emissionskostnaderna beräknas uppgå till 3,0 MSEK

BAKGRUND OCH MOTIV

ContextVision är verksamt inom bildbehandlingsområdet sedan 1980-talet och noterat på Oslo Börs sedan 1997. ContextVision arbetar med fokus på utveckling och försäljning av bildförbättringssystem inom medicinsk radiologi baserat på företagets unika teknologi och har idag en installerad programvarubas på över 40 000 enheter. Fokus för ContextVision är OEM-försäljning i samarbete med tillverkare av bildgenererande medicinsk utrustning för MR-system, ultraljudssystem och digitala röntgensystem.

SharpView AB bildades under februari 2007 som ett helägt dotterbolag till ContextVision. Bolaget kapitaliserades initialt av ContextVision och delades därefter ut till ContextVisions aktieägare med syfte att notera Bolaget på NGM Equity.

Syftet med avknoppningen av SharpView är att särskilja den mer marknadsorienterade slutkundsinriktade verksamheten i SharpView ifrån den mer teknikorienterade verksamheten med OEM-försäljning i ContextVision. ContextVision och SharpView får därmed ett tydligare gränssnitt mellan de två olika kundkategorierna, genom att försäljningen av kundanpassade bildoptimeringssystem direkt till slutkunderna, d.v.s. sjukhus och kliniker, sker genom SharpView.

SharpView bedriver utveckling, marknadsföring, försäljning och kundanpassning av bildoptimeringssystem mot slutanvändarmarknaden inom i första hand datortomografi. Fokus är uppdatering av den redan installerade basen av CT-system samt nyförsäljning av system i samband med nyinvesteringar.

Föreliggande nyemissioner genomförs med syfte att tillföra SharpView kapital för att skapa förutsättningar för en snabb marknadsexpansion genom att förstärka Bolagets kompetens inom applikationsutveckling och -anpassning samt etablera en kraftfull organisation för marknadsföring, försäljning och kundsupport.

Linköping den 27 mars 2008

SharpView AB (publ)
Styrelsen

VILLKOR OCH ANVISNINGAR

Vid årsstämman i SharpView AB (publ) den 7 mars 2008 godkändes styrelsens förslag till beslut att öka Bolagets aktiekapital med högst 1 140 590,70 SEK genom två nyemissioner av högst 11 405 907 aktier: en med företrädesrätt för Bolagets nuvarande aktieägare och en riktad till ContextVision AB. Nedan anges villkor och anvisningar för Emissionerna.

Rätt att teckna

Den som på avstämningsdagen den 26 mars 2008 är registrerad som aktieägare i SharpView äger rätt att teckna aktier i Företrädesemissionen. En (1) befintlig aktie ger rätt att med företrädesrätt teckna en (1) ny aktie. ContextVision AB äger rätt att teckna i Kvittningsemissionen mot kvittning av fordran. De nytecknade aktierna i Kvittningsemissionen medför ej rätt till teckning av aktier i Företrädesemissionen.

Teckningskurs

Teckningskursen i Emissionerna uppgår till 3,50 SEK per aktie. Courtage utgår ej. Teckningskursen har fastställts av Bolaget i samråd med Erik Penser Fondkommission med grund i Bolagets prognoser och en jämförelse med hur jämförbara publikt handlade bolag värderas.

Avstämningsdag

Avstämningsdag hos VPC AB ("VPC") för företrädesrätt att delta i Företrädesemissionen är den 26 mars 2008.

Teckningsrätter

Rätten att teckna aktier i Företrädesemissionen utövas med stöd av teckningsrätter. Den som på avstämningsdagen är registrerad som aktieägare erhåller teckningsrätter. Aktieägare erhåller en (1) teckningsrätt för varje innehavd aktie. En (1) teckningsrätt berättigar till teckning av en (1) ny aktie.

Handel med teckningsrätter

Handel med teckningsrätter kommer att ske genom Erik Penser Fondkommission fr.o.m. 31 mars 2008. I samband med ett godkännande för notering på NGM Equity kommer teckningsrätterna att upptas till handel på NGM Equity. Teckningsrätter kan därvid handlas fram till och med den 15 april 2008. Bank eller fondkommissionär handlägger förmedling av köp och försäljning av teckningsrätter. Den som önskar köpa eller sälja teckningsrätter skall därför vända sig till sin bank eller fondkommissionär.

Teckningstid

Teckning av aktier i Företrädesemissionen genom utnyttjande av teckningsrätter skall ske genom kontant betalning under perioden 31 mars t.o.m. 18 april 2008. Observera att ej utnyttjade teckningsrätter blir ogiltiga efter teckningstidens utgång och förlorar då sitt värde. Dessa kommer då att avregistreras från VP-kontot utan avisering från VPC. För att förhindra förlust av värdet på teckningsrätterna måste dessa antingen utnyttjas för teckning av aktier senast den 18 april eller säljas senast den 15 april 2008.

Teckning av aktier i Kvittningsemissionen skall ske under perioden 31 mars t.o.m. den 4 april 2008.

Information till direktregistrerade aktieägare

De aktieägare som på avstämningsdagen var registrerade i den av VPC för Bolagets räkning förda aktieboken erhåller emissionsredovisning med bifogad förtryckt inbetalningsavi. Av den förtryckta emissionsredovisningen framgår bland annat antalet erhållna teckningsrätter. Den som är upptagen i den i anslutning till aktieboken särskilt förda förteckningen över panthavare med flera erhåller inte någon emissionsredovisning utan underrättas separat. Någon separat VP-avi som redovisar registrering av teckningsrätter på aktieägares VP-konto kommer ej att skickas ut.

Information till förvaltarregistrerade aktieägare

De aktieägare som på avstämningsdagen var förvaltarregistrerade hos bank eller fond-kommissionär erhåller ingen emissionsredovisning från VPC. Teckning och betalning skall ske i enlighet med anvisningar från respektive bank eller fondkommissionär.

Teckning och betalning med stöd av teckningsrätter

Teckning av aktier med stöd av teckningsrätt skall ske genom samtidig kontant betalning. Viktigt att tänka på är att det normalt tar cirka tre bankdagar för en betalning att nå mottagarkontot. Anmälningssedlar som sänds med post bör därför avsändas i god tid före sista teckningsdag. Teckning och betalning skall ske i enlighet med något av nedanstående alternativ:

1. Förtryckt inbetalningsavi från VPC

I det fall samtliga på avstämningsdagen erhållna teckningsrätter utnyttjas för teckning av aktier skall den förtryckta inbetalningsavin från VPC användas som underlag för teckning genom betalning. Den särskilda anmälningssedeln skall därvid inte användas. Inga tillägg eller ändringar får göras i den på inbetalningsavin förtryckta texten. Anmälan är bindande.

2. Särskild anmälningssedel

I det fall teckningsrätter förvärvas eller avyttras eller om aktieägaren av andra skäl avser att utnyttja ett annat antal teckningsrätter än det som framgår av den förtryckta inbetalningsavin, skall särskild anmälningssedel användas. Teckning genom betalning sker med den inbetalningsavi som medföljer den särskilda anmälningssedeln. Den förtryckta inbetalningsavin från VPC skall därvid inte användas. Särskild anmälningssedel kan beställas från Erik Penser Fondkommission via telefon, e-post eller hemsidan. Anmälan är bindande.

Ifylld särskild anmälningssedel skall skickas eller lämnas till:

Erik Penser Fondkommission AB
Emissionsavdelningen / SharpView
Box 7405
103 91 Stockholm

Besöksadress: Biblioteksgatan 9
Telefon: 08-463 80 00
E-post: emission@penser.se
Hemsida: www.penser.se/sharpview

Anmälningssedeln skall vara Erik Penser Fondkommission tillhanda senast den 18 april 2008 klockan 17.00. Endast en särskild anmälningssedel per person eller firma kommer att beaktas. För det fall fler än en särskild anmälningssedel erhålls från samma tecknare kommer endast den senast inkomna att beaktas. Ofullständig eller felaktig ifylld särskild anmälningssedel kan komma att lämnas utan avseende.

Teckning utan stöd av teckningsrätt

För det fall samtliga teckningsrätter inte utnyttjas skall tilldelning av aktier ske pro rata till aktieägare som tecknar utan stöd av företrädesrätt i förhållande till det antal aktier de tidigare äger (subsidiär företrädesrätt). Aktier som inte tecknas med subsidiär företrädesrätt skall tilldelas allmänheten pro rata i förhållande till antalet tecknade aktier.

Teckning av aktier utan stöd av teckningsrätt skall ske under samma tidsperiod som teckning med stöd av teckningsrätt, d.v.s. från den 31 mars 2008 till och med den 18 april 2008. Intresseanmälan att teckna aktier utan företrädesrätt skall göras på anmälningssedel som ifylls, undertecknas och skickas eller lämnas till Erik Penser Fondkommission på adress enligt ovan. Anmälningssedel kan beställas från Erik Penser Fondkommission via telefon, e-post eller hemsidan. Anmälningssedeln skall vara Erik Penser Fondkommission tillhanda senast den 18 april 2008 klockan 17.00. Anmälan är bindande. Besked om eventuell tilldelning av aktier lämnas genom utskick av avräkningsnota vilken skall betalas i enlighet med anvisningarna på denna. Meddelande utgår endast till dem som erhållit tilldelning.

Teckning av aktier i Kvittningsemissionen

Teckning av aktier i Kvittningsemissionen skall ske på särskild anmälningssedel.

Aktieägare registrerade i VPS

Teckningsberättigade aktieägare som är registrerade i VPS erhåller teckningsblankett från DnB NOR Bank ASA ("DnB NOR"), av vilken framgår antalet tilldelade teckningsrätter samt på vilket VPS-konto dessa finns registrerade. På teckningsblanketten ska anges hur många aktier som teckningen avser, oberoende av det antal teckningsrätter som tilldelats. Teckningsblanketten skall skickas till:

DnB NOR Bank ASA
Verdipapirservice
Emisjoner
Stranden 21
0021 Oslo
Norge

Fax: +47-22 48 29 80

Teckningsblanketten skall vara DnB NOR tillhanda senast den 18 april 2008 kl 12.00.

Betalning sker genom att den i VPS registrerade aktieägaren ger DnB NOR en

oåterkallelig engångfullmakt att debitera av tecknaren angivet bankkonto. Debitering beräknas ske den 23 april 2008.

För detaljerade villkor avseende teckning för aktieägare registrerade i VPS hänvisas till teckningsblanketten från DnB NOR.

Utländska direktregistrerade aktieägare

Teckningsberättigade direktregistrerade aktieägare som är bosatta utanför Sverige skall sända den förtryckta inbetalningsavin, i de fall samtliga erhållna teckningsrätter utnyttjas, eller särskild anmälningssedel, om ett annat antal teckningsrätter utnyttjas, tillsammans med betalning till adress enligt ovan.

Betalning skall erläggas på Erik Penser Fondkommissions bankkonto i SEB 5565-1018069, IBAN-nummer SE705000000055651018069, SWIFT-adress ESSESESS. Som referens, ange ”Rights issue SharpView”.

Betald tecknad aktie (BTA)

Teckning genom betalning registreras hos VPC så snart detta kan ske, vilket normalt innebär cirka tre bankdagar efter betalning. Därefter erhåller tecknaren en VP-avi med bekräftelse att inbokning av betalda tecknade aktier (BTA) har skett på tecknarens VP-konto. Aktieägare som har sina innehav förvaltarregistrerade via depå hos bank eller fondkommissionär delges information från respektive förvaltare.

Handel i BTA

Handel med BTA beräknas ske på NGM Equity från omkring den 23 april 2008 fram till att Bolagsverket har registrerat Emissionerna. Denna registrering beräknas ske omkring den 9 maj 2008.

Leverans av aktier

BTA kommer att ersättas med aktier så snart Emissionerna har registrerats hos Bolagsverket. Efter denna registrering kommer BTA att bokas ut från respektive VP-konto och ersättas med aktier utan avisering. Sådan ombokning beräknas ske den 19 maj 2008. I samband med detta beräknas de nyemitterade aktierna bli föremål för handel på NGM Equity.

Rätt till utdelning

De nyemitterade aktierna berättigar till utdelning från och med för räkenskapsåret 2008. Utbetalning av eventuell utdelning ombesörjs av VPC eller, för förvaltarregistrerade innehav, i enlighet med respektive förvaltares rutiner. Om aktieägare inte kan nås kvarstår aktieägarens fordran på Bolaget avseende utdelningsbelopp och begränsas endast genom regler om preskription.

Notering

SharpView har ansökt om notering på NGM Equity, under det föreslagna kortnamnet [SHAW]. Första dag för handel med BTA beräknas bli den 23 april 2008. Handel med nyemitterade aktier startar efter att Bolagsverket har registrerat Nyemissionerna och då BTA har ersatts med aktier, vilket beräknas ske den 19 maj.

VD HAR ORDET

Idag utgör strålning från medicinska undersökningar den största artificiella strålkällan i samhället. Därför är vi på SharpView mycket stolta att kunna erbjuda sjukhus och kliniker en unik teknik som gör det möjligt att kraftigt reducera stråldoserna vid undersökningar med datortomografi (CT).

Generellt ger högre stråldos upphov till skarpere bilder. Det senare är avgörande för att kunna ställa rätt diagnos. Tyvärr ökar också den långsiktiga risken för patienten att utveckla cancer när stråldosen ökar. Därför måste alltid risken med hög stråldos balanseras mot den diagnostiska nyttan med undersökningen. Detta val ställs röntgenpersonal världen över inför varje dag. Att SharpView då kan erbjuda läkaren möjlighet att sänka stråldosen med 30–70 procent utan att den diagnostiska bildkvaliteten påverkas känns mycket inspirerande.

Vårt system innehåller en avancerad algoritm som fungerar som ett filter, vilket ”tvättar” bort slumpmässigt brus, identifierar och förstärker naturliga strukturer och höjer bildkvaliteten.

Eftersom CT är en snabb och effektiv metod för att hitta farliga förändringar i kroppen utan kirurgiska ingrepp ökar dess användning explosionsartat. Antalet CT-undersökningar i världen har mer än tiofaldigats under de senaste tio åren, en anledning till att befolkningen nu utsätts för väsentligt ökad strålning jämfört med tidigare.

SharpView skapades under februari 2007 som ett helägt dotterbolag till ContextVision och delades ut till ContextVisions aktieägare i juni 2007. Bolaget har exklusiv rätt att implementera ContextVisions världsledande bildförbättringsalgoritm för medicinska bilder i slutanvändarsystem inom CT-, magnetresonans- och traditionella röntgenapplikationer.

SharpView bildades som ett led i att skapa optimala förutsättningar för försäljning av bildoptimeringssystem direkt till sjukhus och kliniker. Bolaget arbetar efter en affärsplan enligt vilken 2008 ska vara ett etableringsår, 2009 ett tillväxtår då Bolaget beräknas generera ett positivt kassaflöde från rörelsen på kvartalsbasis i slutet av året och för 2010 planeras för expansion i USA och ökad försäljning av produkter inom fler modaliteter än CT.

För att dra en parallell till övrig datorbaserad bildbehandling ser jag oss som ett framtida medicinskt Photoshop. Vi ser ett stort framtida behov att få bästa möjliga bildkvalitet med minimal strålning så snabbt som möjligt i den nya digitala sjukhusmiljön. Med 25 års erfarenhet inom medicinsk bilddiagnostik från de flesta typer av bildgivande system i ryggen har SharpView alla möjligheter att tillgodose detta behov.

Vi är i början av en spännande och viktig resa där första steget är att så fort som möjligt bidra till att minimera strålningen från världens CT-undersökningar, till nytta för såväl läkare som patienter. Jag ser med stor tillförsikt fram emot att leda SharpView mot detta mål och vidare.



Välkommen att teckna aktier i SharpView!

Linköping den 27 mars 2008

Magnus Aurell

Verkställande direktör

STYRELSEORDFÖRANDEN HAR ORDET

ContextVision bildades 1983 som ett av de första spin off-företagen från Linköpings Tekniska Högskola. Initialt marknadsförde företaget system baserade på sin unika GOP®-teknologi för ett antal applikationer såsom satellitbildanalys, seismiska tillämpningar och materialprovsanalys. 1987 slöt ContextVision sitt första OEM-avtal inom medicinsk bilddiagnostik med Instrumentarium, en finsk tillverkare av MR-system.

Alltsedan 1987 har ContextVision koncentrerat verksamheten allt mer mot medicinteknikmarknaden. Initialt var fokus på MR-system och vid mitten av 1990-talet ingick ContextVisions teknik för bildförbättring i flertalet sålda MR-system. 1997 noterades ContextVision på Oslo Börs och genomförde i samband med detta sin första och hittills enda publika nyemission. ContextVision fortsatte därefter att koncentrera produktutvecklingen mot medicinsk bilddiagnostik. Produkter för röntgensystem introducerades 2001 samt för ultraljud 2003. Sammantaget har ContextVision levererat bildförbättringsprogramvara till minst en av de stora tillverkarna inom varje modalitet, d.v.s. inom såväl MR som röntgen och ultraljud. Idag ingår ContextVisions teknik som standard hos ett stort antal tillverkare och används kliniskt av 100 000-tals radiologer och läkare.

ContextVision omsatte under räkenskapsåret 2007 ca 69 MSEK och redovisade ett resultat före skatt på ca 29 MSEK. Företaget har upplevt en mycket stark tillväxt under de senaste åren och från 2003 till och med 2007 har den genomsnittliga årliga omsättningsökningen varit 27 procent.

SharpView skiljdes av från ContextVision 2007 som en strategisk åtgärd för att optimera erbjudandet av bildbehandlingssystem till slutkunder inom i första hand CT-marknaden. Eftersom CT-marknaden är det mest konsoliderade segmentet inom radiologimarknaden samt att dossänkingsbehovet är högaktuellt, gjordes bedömningen att tiden till ett kommersiellt genombrott via ContextVisions traditionella affärsmodell med OEM-försäljning skulle vara alltför lång och att den lämpligaste vägen i detta fall var direktförsäljning till slutanvändare på sjukhus och kliniker. Eftersom slutkundsförsäljning ställer andra krav på en organisation än OEM-försäljning beslutades att skapa SharpView AB helt inriktat på slutkundsmarknaden.

Via ett licensavtal har SharpView erhållit exklusiv global rätt till ContextVisions GOP®-teknik inom en rad modaliteter på slutkundsmarknaden. Avknoppningen av SharpView är viktig ur många perspektiv. Först och främst ges Bolaget bra förutsättningar för att på bästa sätt bearbeta slutkundsmarknaden, men SharpView är även viktigt för ContextVision, vars GOP®-teknologi kommer att exponeras tydligare mot slutkunderna via SharpViews försäljning.

Jag har varit verksam i ContextVisions styrelse sedan år 2000 och har under denna tid fått uppleva en rad stora framgångar för företaget. Beslutet att skapa SharpView tror vi är ett strategiskt och affärsmässigt riktigt beslut, vilket väsentligt förbättrar möjligheterna för försäljning till slutkund i en tid då allt fler i samhället blir medvetna om de strålningsrisker som faktiskt föreligger vid CT-undersökningar. SharpViews system bygger på ContextVisions väl beprövade GOP®-teknik och ett kvalificerat kunnande inom applikationsanpassning. Det finns en stor marknad att bearbeta, en rad system har redan levererats till kunder och de välrenommerade referenskliniker som nu utvärderar SharpView-systemet är mycket positiva.

Min förhoppning är att SharpView står inför en minst lika spännande och framgångsrik resa som den ContextVision har gjort!



Oslo den 27 mars 2008

Knut Brundtland

Styrelseordförande

BESKRIVNING AV SHARPVIEW

AFFÄRSIDÉ, MÅL OCH STRATEGI

Affärsidé

SharpViews affärsidé är att erbjuda sjukhus och fristående kliniker bildoptimeringssystem som möjliggör stråldosreduktion, snabbare diagnos, ökad patient-säkerhet och kostnadsreduktion. Detta gäller inom de flesta delar av medicinsk bilddiagnostik framförallt inom datortomografi (CT), fluoroskopi, konventionell röntgen samt magnetresonans (MR).

SharpView tillhandahåller system för såväl uppgradering av den installerade basen av utrustning för medicinsk bilddiagnostik som i situationer där kunden upphandlar bildbehandlingsteknik och maskinell utrustning separat.

Mål

- SharpViews mål är att bli den naturliga partnern för sjukhus avseende optimering av bildkvalitet vid datortomografi, med system som ger ett tydligt mervärde för patienten i form av reducerad strålning.
- SharpViews system skall inom fem år finnas installerade vid mer än fem procent av världens CT-system.
- Sedan en stark position etablerats inom CT-segmentet är målet att SharpView ska uppnå en ledande position inom övrig medicinsk bilddiagnostik
- SharpView ska uppfattas som en eftertraktad partner för ledande distributörer inom medicinsk bilddiagnostik.

Framtidsutsikter

SharpView arbetar för närvarande efter en affärsplan som sträcker sig fram till 2010. 2007 var, i enlighet med affärsplanen, ett valideringsår då Bolagets produkter utvärderades av ett flertal referenskunder, samtidigt som affärsmodellen fastslogs tillsammans med försäljnings- och marknadsföringsstrategin. 2008 är ett etableringsår, då Bolaget ska etablera ett distributörsnätverk på utvalda europeiska marknader och etablera SharpView som en internationell kvalitetsleverantör till sjukhus och kliniker. 2009 skall bli ett tillväxtår, då SharpViews system skall introduceras inom flera modaliteter och finnas installerat i sex länder, samtidigt som Bolaget förväntas generera positivt kassaflöde från rörelsen på kvartalsbasis i slutet av 2009. För 2010 planerar SharpView en expansion i USA och produkter för ett flertal modaliteter skall erbjudas genom det etablerade distributörsnätverket.

Affärsmodell

SharpViews affärsmodell bygger på att via distributörer med stöd av egna säljrepresentanter sälja bildoptimeringssystem med intäkter vid försäljningstillfället samt efterföljande licensintäkter under avtalsperioden.

Strategi

Produktstrategi

SharpView utvecklar och anpassar system för medicinsk bildbehandling med fokus på slutanvändare inom sjukhusystemet, d.v.s. läkare och annan sjukvårdspersonal. Systemen medför inte några extra handhavaråtgärder för användaren sedan de implementerats i sjukhusets befintliga it-miljö och integreras i förekommande arbetsrutiner.

SharpView integrerar i sina system den världsledande GOP®-teknologin för bildförbättring från ContextVision. SharpView har en exklusiv global licens att inom utvalda modaliteter marknadsföra och sälja system baserade på GOP®-teknologin till slutanvändare och får löpande tillgång till de uppgraderingar av programvara och algoritmen som ContextVision skapar.

SharpViews utvecklingsstrategi är vidare att samarbeta med partners inom andra områden, som t.ex. nätverkskommunikation och användarvänlighet.

Applikationsstrategi

SharpViews strategi är att vidareutveckla Bolagets kvalificerade applikationskompetens avseende implementering av avancerad bildoptimeringsteknik i klinisk användning hos slutanvändare. Kunskapsuppbyggnaden inom Bolaget begränsas därmed inte endast till bildoptimeringsteknik utan rymmer alla aspekter av vikt för att uppnå önskat resultat, däribland den viktiga kliniska kompetensen som krävs för att förstå läkarens behov och den nätverkstekniska kompetensen för att få SharpViews system att integreras på ett bra sätt i slutanvändarens miljö.

Marknadsstrategi

GOP®-teknologin för bildförbättring har under lång tid använts i kliniskt bruk och är den idag mest använda inom ett flertal områden som MR och ultraljud. Tekniken som sådan är väl etablerad och verifierad.

SharpViews strategi för att framgångsrikt nå ut på marknaden är att först genomföra prekliniska och kliniska studier i egen regi för att därefter installera referenssystem hos välrenommerade sjukhus och fristående kliniker för ytterligare kliniska studier. Den första kliniska studien slutfördes under sommaren 2006 och idag finns system installerade hos en rad slutanvändare i Sverige, Norge och Tyskland. Initialt levererar SharpView referensinstallationer genom s.k. try & buy-avtal inom varje ny geografisk marknad för att särskilt lokala användare skall ges möjlighet att direkt utvärdera ett system i funktion.

För vissa delar av marknaden är publicerade forskningsstudier en viktig komponent vid beslut om inköp av SharpViews programvara. SharpView har etablerat forskningssamarbete med ett antal sjukhus i Sverige, Norge, Tyskland och USA. Ett antal resultat har redan presenterats¹¹ och ett flertal studier pågår.

SharpView arbetar via lokala distributörer som är väl etablerade inom medicinsk bilddiagnostik, både avseende applikationskunskap och kundnätverk. På viktiga marknader är avsikten att stötta den lokala distributören med egna säljrepresentanter.

Modaliteter

Inledningsvis fokuserar SharpView på marknaden för stråldosreduktion inom datortomografi, där Bolaget ser den initialt största potentialen. Ambitionen är att stegvis bygga upp ett globalt distributionsnät med kapacitet att distribuera system inom fler modaliteter. Så snart en fungerande säljorganisation har etablerats finns potential att introducera system för annan bilddiagnostisk utrustning.

Bolagets kunder, som utgörs av sjukhusens och klinikernas röntgenavdelningar, använder förutom datortomografi också andra system som fluoroskopi, konventionell röntgen, MR samt ultraljud. Prioriterade modaliteter efter CT är MR och fluoroskopi, då marknadspotentialen för SharpViews system bedöms vara större inom dessa områden än inom exempelvis ultraljud.

11) ECR (European Congress in Radiology) 2007 och RSNA (Radiology Society North America) 2007

Geografiska marknader

SharpView arbetar med sikte på en stegvis marknadsutveckling där Bolaget successivt etablerar verksamhet på olika marknader.

Prioriterade marknader är i ett första steg Sverige, Norge, Tyskland och övriga Norden. Därefter avser SharpView börja bearbeta marknaderna i Storbritannien och Benelux-länderna. När Bolaget har nått kritisk massa på dessa marknader avses andra marknader såsom USA, Sydeuropa och ett urval av länder i Asien, framförallt Japan, Kina och Sydkorea, stegvis bearbetas.

Marknadsföringsstrategi

En ökad medvetenhet bland patienter och allmänheten om riskerna med höga strålningsdoser sätter tryck på sjukhus och kliniker att använda tillgängliga metoder för dosreduktion. På senare tid har frågan om skadeverkan på grund av strålning från CT-undersökningar fått ökat mediautrymme i såväl USA som Europa. En orsak till detta är att antalet CT-undersökningar har ökat kraftigt under det senaste årtiondet. Detta innebär att en viktig del av marknadsföringen kommer att riktas till beslutsfattare samt mot allmänheten i ett bredare perspektiv. Parallellt hänvisas till kommande EU-direktiv avseende tillåten stråldos samt undersökningar och forskning avseende risker med medicinsk röntgen från exempelvis Statens Strålskyddsinstitut (SSI)

SharpView kommer i Bolagets marknadsföring att fokusera på nyckelpersoner hos slutanvändare, såsom röntgenläkare, röntgensköterskor och klinikchefer. Inom privat sjukvård kommer även företagsledningarna att bearbetas, eftersom dosreduktion bedöms vara en strategisk fråga i en fristående kliniks marknadspositionering.

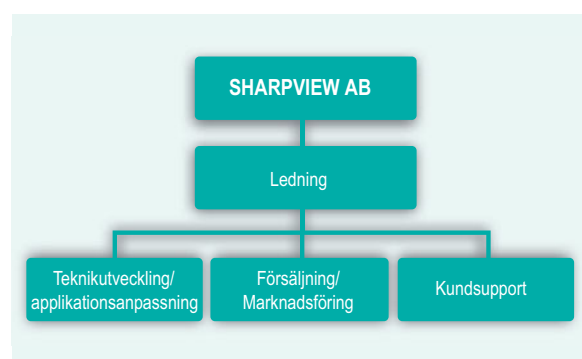
Service och kvalitet

Löpande support och service på plats hos kunden kommer att hanteras av distributörer medan SharpView kommer att hantera support och distribution av uppgraderingar av mjukvara. SharpView kommer att stödja och utbilda distributörer inom dosreduktion, bildoptimering, applikationskunskap m.m.

SharpView strävar efter att upprätthålla hög kvalitetsnivå. Förutom att produkten har FDA¹²- och MDD¹³-tillstånd planeras en certifiering enligt ISO 13485 som är standard för medicinska system.

Organisation och personal

Verksamheten bedrivs i dagsläget genom SharpView AB. Bolaget har inga dotterbolag och ingår inte i någon koncern. SharpView har i dagsläget tio anställda, fördelat på i huvudsak marknadsföring och försäljning, teknikutveckling och applikationsanpassning samt kundsupport.



SharpViews organisationsstruktur

12) Food and Drug Administration, USA:s motsvarighet till Läke medelsverket

13) Medical Device Directive, en standard för medicintekniska produkter

Historik

Under 2003 påbörjade ContextVision vidareutveckling och anpassning av GOP®-teknologin för bilder från datortomografi-system i syfte att möjliggöra reduktion av röntgenstrålning.

De första kliniska studierna gjordes under 2005 och 2006 och visade att stråldosen kan reduceras med 30–70 procent beroende på vilken del av kroppen som röntgas.

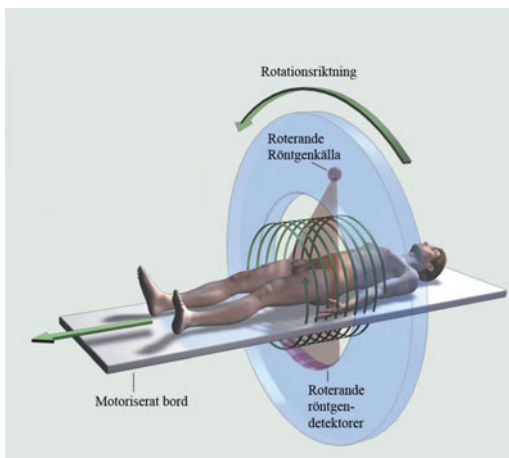
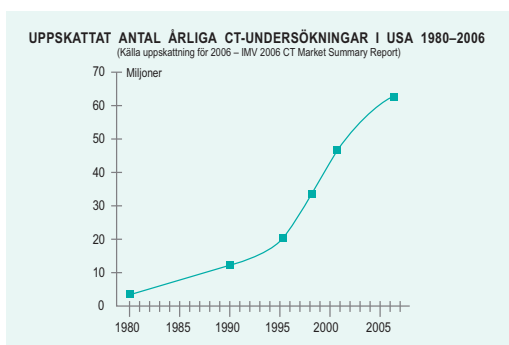
SharpView AB bildades i februari 2007 som ett dotterbolag till ContextVision AB och i samband med detta tillfördes Bolaget 4,9 MSEK i ovillkorat aktieägar-tillskott. I mars 2007 genomfördes en nyemission riktad till anställda i ContextVision och SharpView varvid Bolaget tillfördes 4,6 MSEK. Efter emissionen hade ContextVision 90 procent ägarandel i SharpView, medan övriga 10 procent ägdes främst av anställda i ContextVision och SharpView.

I juli 2007 delade ContextVision ut samtliga aktier i SharpView till sina aktieägare, varefter förberedelser för en notering av SharpView påbörjades.

VERKSAMHET

” Om några decennier kan 1 ½ till 2 procent av alla cancerfall i USA vara orsakade av CT-undersökningar som genomförs idag”

(David J Brenner & Eric J Hall, forskare på Center for Radiological Research vid Columbia University, citerade i New England Journal of Medicine, november 2007)



Röntgenröret i ett CT-system roterar runt patienten varvid röntgenstrålning passerar kroppen cirkulärt och ett stort antal digitala snittbilder skapas

Det verksamhetsområde som SharpView initialt kommer att fokusera på är dossänkning inom datortomografi genom kvalificerad bildoptimeringsteknik. I ett senare skede kommer bildoptimeringssystem inom bl.a. MR, konventionell röntgen och fluoroskopi att introduceras.

De stora fördelar som CT-undersökningar innebär inom medicinsk diagnostik har medfört en stadig ökning av dess kliniska användning och har vidare inneburit att CT-systemen genomgått en snabb teknisk utveckling. I USA utförs idag ca 62 miljoner CT-undersökningar per år jämfört med ca tre miljoner 1980.¹⁴ Fördelarna med CT överväger de skadliga effekter som röntgenstrålning har på patienter men det finns emellertid, med tanke på den allt mer frekventa användningen av CT, ett behov av att sänka stråldoserna för att inte risken med en CT-undersökning skall överstiga den diagnostiska nyttan. Särskilt tydligt är behovet av att sänka stråldoserna när det gäller unga patienter, där röntgenläkare ofta undviker att använda CT på grund av den potentiella risken att patienten senare i livet skall utveckla cancer. Dessa förhållanden understryker behovet av väl fungerande och enkla tekniker för dossänkning.

SharpViews system möjliggör dossänkning utan att den diagnostiska kvaliteten påverkas. Med programvara från SharpView kan CT-undersökningar genomföras med bibehållen eller förbättrad bildkvalitet till 30–70 procent av normal stråldos.

DATORTOMOGRAFI

Benämns på engelska Computed Tomography och systemen kallas därför på svenska även ibland CT-system eller CAT scan-system.

CT-undersökningar skiljer sig från konventionell röntgen genom att röntgenröret i ett CT-system cirklar runt patienten och röntgenstrålar passerar kroppen från många perspektiv, medan vid en konventionell röntgenundersökning sänds röntgenstrålar genom patienten från endast ett perspektiv. Med hjälp av datorbehandling skapas sedan digitala snittbilder av kroppen där olika vävnader framträder med olika intensitet. I en skullbild t.ex. kan man skilja mellan hjärnans gråa och vita substans samt hålrum och andra strukturer.

Datortomografi möjliggör för läkaren att studera avbildningar av kroppen ur önskat perspektiv, till skillnad från konventionell röntgen där en bild enbart kan studeras ur ett perspektiv. En CT-undersökning är därför en effektiv metod för att finna komplicerade förändringar i kroppen.

CT används främst för diagnostik av sjukdomar i skalle och ryggrad (hjärnblödningar, tumörer, diskbräck), samt i bröstkörg, buk och muskulatur (sjukdomar i lymfkörtlar, lever och bukspottkörtel, mjukdelstumörer m.m.)

Den snabba tekniska utvecklingen av CT-system har medfört att man idag kan ta alltfler snittbilder parallellt genom att använda multipla detektorer, s.k. multislice CT. Idag är 64-slice-system vanliga och 256-slice-system kommer inom en nära framtid att vara tillgängliga på marknaden. Grundprincipen är att ju fler snittbilder som kan tas samtidigt, desto mer detaljerade bilder erhålls och desto finare strukturer kan röntgas. Tekniken har också möjliggjort att CT kan an-

14) New England Journal of Medicine, 29 november, 2007

vändas för hjärtundersökningar av t.ex. kranskärl där många bilder måste tas i snabba förlopp för att undvika rörelseoskärpa.

Multi-slice system kan dock innebära en ökad strålningsbelastning för patienten. Vidare innebär utvecklingen från enkla CT-system till mer avancerade multislicesystem att CT används vid allt fler undersökningar, vilket resulterar i högre populationsdos.

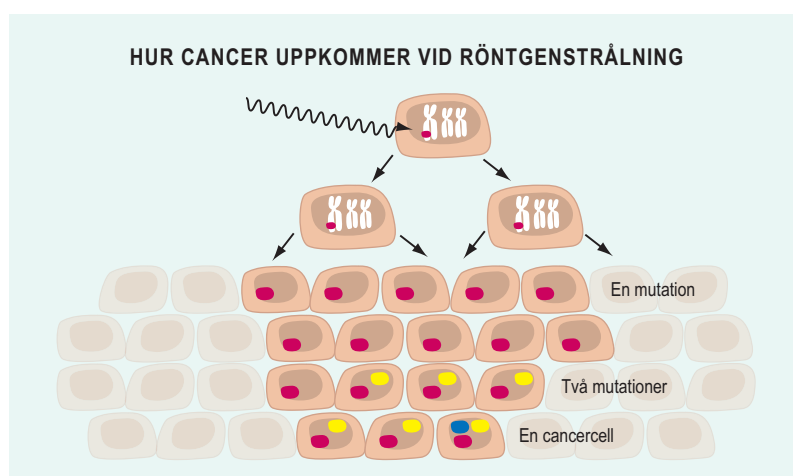
De digitala bilder som genereras i CT-systemet lagras i ett digitalt bild- och filmarkiv, ett s.k. PACS (Picture Archiving and Communication System). Detta kan vara dedikerat till CT-systemet, men oftast har sjukhus och kliniker ett centralt PACS system där bilder från flera modaliteter lagras. PACS-systemet möjliggör att olika bilder är åtkomliga från flera platser samtidigt och på långa fysiska avstånd.

Investeringskostnaden för ett CT-system är i storleksordningen omkring 10 MSEK och den förväntade livslängden är ungefär 7–10 år. Till investeringskostnaden ska också läggas kostnaden för förbrukningsmateriel som exempelvis röntgenrör och kontrastmedel, vilket kan vara relativt stora belopp. Mot bakgrund i detta framstår kundens totala kostnad för SharpView-systemet, på omkring ett par procent av den totala livslängdskostnaden för en CT, som relativt låg givet de fördelar systemet innebär.

STRÅLDOSER OCH STRÅLNINGSRISKER

När en person utsätts för strålning kan slumpmässiga cellförändringar uppstå, vilket år eller decennier senare kan ge upphov till cancer. Statistiskt sett innebär exponering för en viss mängd strålning en ökad sannolikhet att drabbas av bl.a. cancer, en sannolikhet som ökar med högre stråldoser¹⁵ Strålningsdoser i samband med slumpmässiga effekter anges som effektiv dos och mäts i enheten Sv (Sievert).

Studier har visat på ökad cancerrisk redan vid stråldoser kring 50 mSV.¹⁶ Baserat på statistiska och djurexperimentella studier antas risken vid låga doser vara proportionell mot strålningen¹⁷, d.v.s. om risken för cancer är 5 procent vid 1 Sv¹⁸

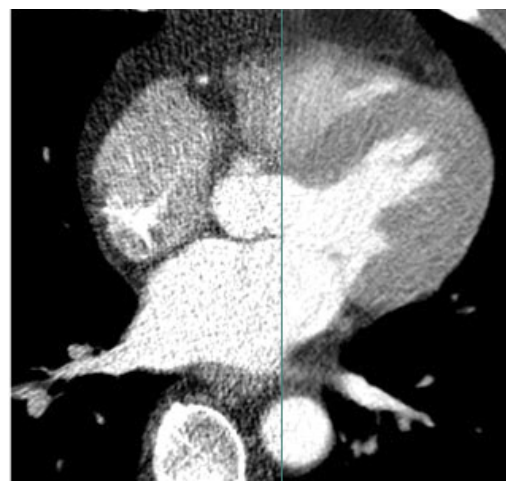


Hur cancer kan uppkomma vid röntgenstrålning.
Bildkälla: STUK, Strålsäkerhetscentralen

15) SSI

16) ibid.

17) SSI



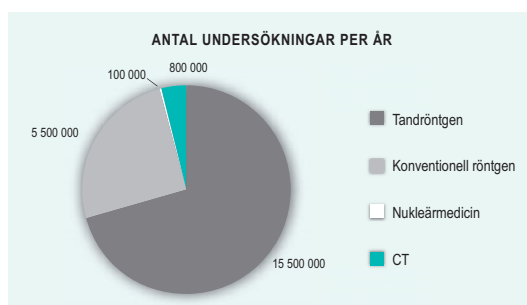
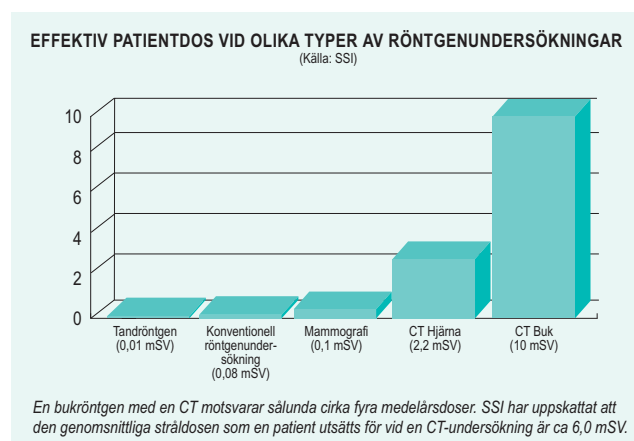
Röntgenbild från en CT-undersökning av ett hjärta. Den vänstra delen av bilden är tagen med lågdos och den högra med samma låga dos efter bearbetning med SharpView-systemet

Vad är röntgenstrålning ?

Röntgenstrålning är av samma typ som gammastrålning och skapas på konstgjord väg i röntgenrör med hjälp av elektricitet, medan gammastrålning uppstår vid radioaktivt sönderfall av atomkärnor eller vid kollision mellan elementarpartiklar. Gammastrålning har den egenskapen att den kan orsaka kemiska förändringar i kroppens celler och om dessa förändringar är omfattande eller sker i arvsmassan (DNA) kan cellen skadas så att dess funktion påverkas, vilket kan leda till cancer.

Inom medicinen används röntgenstrålning för diagnostik och behandling. Vid diagnostik strålas patienten och strålningen dämpas olika mycket i kroppens olika vävnader. Genom att låta den strålning som passerar igenom kroppen svärta en fotografisk film blir resultatet en bild av kroppens inre. Strålbekämpning används vid framförallt behandling av cancer och den sjuka vävnaden utsätts då för så mycket strålning att den dör. Att röntgenstrålning faktiskt kan användas för att döda celler illustrerar vikten av att vid diagnostiska tillämpningar använda så låg stråldos som möjligt.

Effektiv patientdos vid olika typer av röntgenundersökningar



Antal röntgenundersökningar per år i Sverige, fördelat på undersökningstyp

skulle risken vid 1 mSv vara 0,005 procent.

För den icke-rökande delen av befolkningen uppskattas den totala genomsnittliga stråldosen till ca 2,4 mSv (milliSievert) per år. Av detta kommer den största delen från medicinska undersökningar (0,9 mSv). Enligt SSI står CT-undersökningar för omkring 2/3 av den totala dosen från medicinska undersökningar per år.

Avseende medicinska undersökningar varierar de effektiva doserna kraftigt mellan t.ex. tandröntgen med 0,01 mSv och CT-undersökningar med upp till drygt 10 mSv.¹⁹

En bukröntgen med CT motsvarar sålunda cirka fyra medelårsdoser. SSI har uppskattat att den genomsnittliga stråldosen som en patient utsätts för vid en CT-undersökning är ca 6,0 mSv.

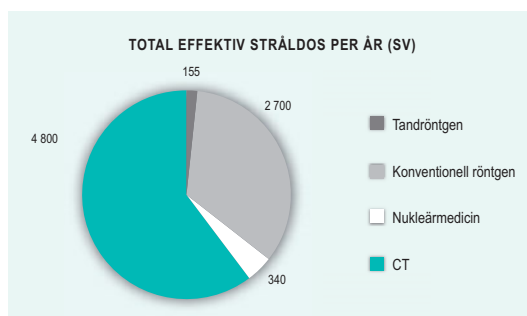
Diagrammet nedan visar det ungefärliga antalet undersökningar per år fördelat på olika typer av röntgen. Tandröntgen står för den absoluta merparten av genomförda undersökningar med ca 84 procent av det totala antalet, medan CT-undersökningar utgör ca fem procent.

Bilden blir en annan när man studerar de olika röntgentypernas bidrag till den totala effektiva stråldosen per år. Trots att CT-undersökningarna endast utgör fem procent av det totala antalet, står de för mer än hälften av den totala effektiva stråldosen

Internationella strålskyddskommissionen (ICRP) uppskattar sannolikheten för dödsfall i cancer orsakade av strålning till 5 procent per Sievert. Dessa siffror kan dock endast användas i statistiska sammanhang på stora populationer och ej på individnivå.

Baserat på ovanstående uppskattningar från SSI att det i dag genomförs drygt 800 000 CT-undersökningar per år i Sverige samt att den kollektiva dosen från dessa är ca 4 800 Sv, skulle det för Sveriges del innebära drygt 200 dödsfall i cancer per år till följd av CT-undersökningar.

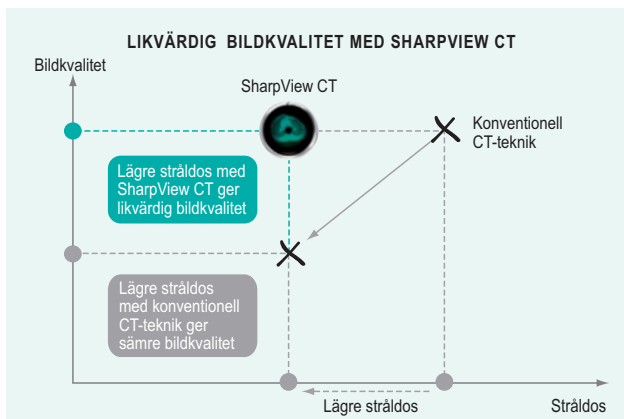
En 30-procentig reduktion av stråldosen vid alla genomförda CT-undersökningar skulle därför kunna innebära en reduktion av antalet dödliga cancerfall med cirka 70 st per år.



Total effektiv stråldos per år (mätt i Sievert) i Sverige, fördelat på undersökningstyp

18) ICRP, Internationella Strålskyddskommissionen

19) SSI



Med SharpView-systemet kan likvärdig bildkvalitet erhållas med upp till 70 procent reducerad stråldos

Kundnytta och patientbehov, CT

Högre stråldos vid CT-undersökningar ger generellt upphov till skarpare bilder, vilket är avgörande för läkarens möjligheter att ställa rätt diagnos. Om man sålunda p.g.a. patientsäkerhetskäl önskar sänka stråldosen, innebär detta en ökning av brusnivå och störningar i bilden vilket försämrar bildkvaliteten och försvårar diagnosen. Med hjälp av SharpView-systemets bildoptimeringsmjukvara kan emellertid störningar filtreras bort medan de för läkaren viktiga bildstrukturerna bibehålls och förstärks. På så sätt återställs bildkvaliteten till en nivå som motsvarar högre stråldoser.

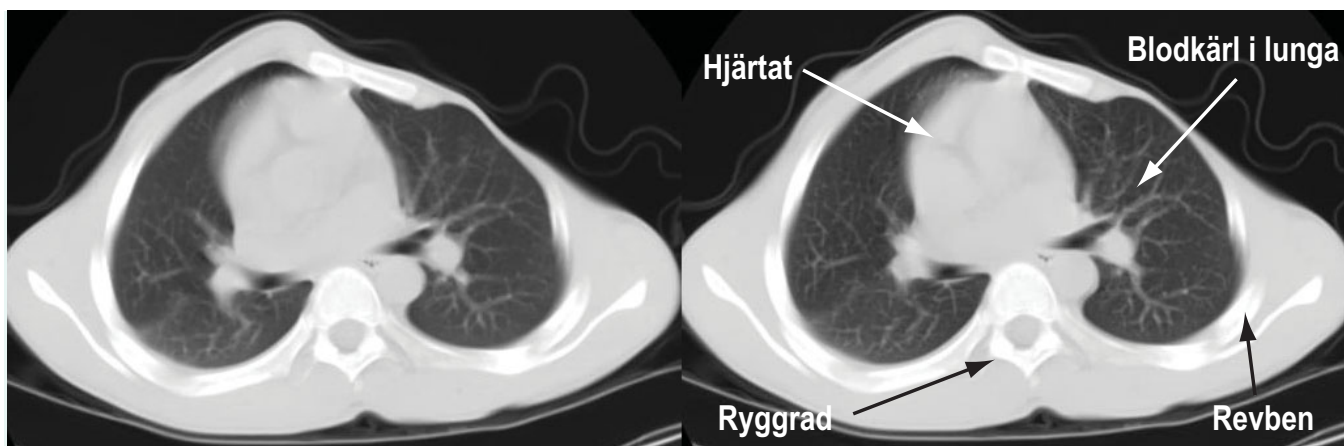
Ingående studier har visat att SharpView-systemet beroende på typ av undersökning, t.e.x. skalle, buk och lunga, tillåter dossänkningar på 30–70 procent med bibehållen eller förbättrad bildkvalitet.

Eftersom stråldosen regleras med den strömstyrka som leds genom röntgenröret innebär en sänkning av stråldosen att datortomografens röntgenrör kan arbeta på lägre energinivåer. Detta kan som konsekvens innebära att röntgenrörets livslängd ökar och därför behöver bytas mer sällan, vilket medför ej oväsentliga kostnadsbesparingar för sjukhus eller kliniker då röntgenrör kostar upp till 1 MSEK per styck.

Studier har också visat att lägre dos innebär ett reducerat behov av kontrastmedel i förekommande fall, vilket innebär både reducerad risk för njurpåverkan för patienten och reducerad kostnad.

Nedan framgår två versioner av samma bild avseende lungor på en patient röntgad med CT. Till vänster har full dos 140 mAs²⁰ använts och till höger har röntgen skett med lågdos 70 mAs varefter bilden har optimerats med SharpView-systemet. Noterbart är att vissa strukturer - såsom blodkärl i lungan - i lågdos-bilden till och med framgår tydligare än i högdos-bilden, trots 50 procent lägre stråldos.

20) Milliamperesekund, enhet för att mäta strömstyrka under en viss tid



CT-undersökning av lunga. Högdosbild till vänster jämfört med en SharpView-behandlad lågdosbild till höger

Lars Westman ger sin bild av lågdosdiagnostik och SharpView CT

Lars Westman är klinikchef på Medicinsk Röntgen vid Vällingby läkarhus, där man använder en CT från General Electric utrustad med ett bildoptimeringssystem från SharpView.



Vad är egentligen lågdos?

Lägre dos än de protokoll man hittills använt och lägre än de förinställda standardprotokollen som följer med datortomografen. Meningen är också att man ska sträva efter signifikant reducering, såsom halvering. Lågdos är också ett sätt att arbeta där man söker en ny balans i valet mellan bildkvalitet och stråldos och tillåter mer brus i bilden för att sedan använda programvara för att återställa bilden. Det innebär också att man förstår att alla digitala bilder är processade och att det vore oetiskt att inte söka nya vägar att reducera stråldosen. SharpView CT är ett kraftfullt verktyg för att nå denna målsättning.

Hur länge har du använt SharpView CT?

I testdrift under hösten 2006 och i reguljär drift sedan februari 2007.

Hur grundade du ditt beslut att sänka dosen med hjälp av SharpView CT?

Min erfarenhet från SharpViews tidigare moderbolag ContextVision och dess GOP-teknologi för MR visade att det fanns stora möjligheter att påverka bildkvaliteten positivt med hjälp av GOP-algoritmerna. När man sedan genom prekliniska studier, studier på friska frivilliga och kliniska studier kunde visa att det var möjligt att sänka stråldosen inom CT med bibehållen bildkvalitet var det naturligtvis spännande att testa. Dessutom läggs snart EU-krav på oss att sänka dosen, kombinerat med ALARA-begreppet (As Low As Reasonable Achievable).

Hur fungerar SharpView-systemet i det dagliga flödet?

Efter slutförd CT-undersökning skickas undersökningen till SharpView-systemet som automatiskt filtrerar och skickar undersökningen till PACS utan påvisbar fördröjning. SharpView-systemet fungerar oklanderligt i relation till mitt PACS och märks inte i det dagliga arbetet.

Vilken nytta ser du generellt sett med att använda lågdos-CT?

Jag har i början koncentrerat mig på buk- och lungundersökningar, vilka är väl frekventa på de flesta CT-system. Om man kan sänka dosen rejält på dessa undersökningar, som i vårt fall med ca 50 procent, så ger det en väsentligt minskad total dos till våra CT-patienter.

Med bibehållen dos, kan du använda SharpView-systemet till att förbättra bildkvaliteten?

Jag tror att det finns mer att göra på detta område men lägre dos med bibehållen bildkvalitet har företräde.

Ser du andra fördelar eller besparingar med SharpView-systemet?

Nja, ur ett teoretiskt perspektiv så påverkar naturligtvis strömstyrkan röntgenrörets hållbarhet men det är svårt att säga hur mycket.

CT-tekniken utvecklas i snabb hastighet; kommer lågdos-CT att tillhöra vardagen i framtiden?

Från mitt perspektiv kommer CT att ta över fler av de traditionella röntgenuppgifterna vilket gör det självklart att lågdos-CT blir en naturlig del i framtiden.

Kundnytta och patientbehov, andra medicinska undersökningar

SharpView har hittills fokuserat Bolagets marknadsaktiviteter på datortomografi och kommer i framtiden att erbjuda system för bl.a. MR, digitalröntgen och fluoroskopi:

Magnetresonans:

Magnetresonans är en teknik som liksom CT skapar snittbilder av kroppen. Bilder skapas genom en avancerad magnet-/radiovågsteknik och är som sådan komplementär till CT. Dosreduktion är sålunda ej aktuellt.

En nackdel med MR jämfört med CT är att undersökningstiden är längre. På samma vis som lägre stråldos vid CT ger mindre skarp bild innebär kortare undersökningstid vid MR en mindre skarp bild med mer inslag av brus. SharpViews teknik kan användas för bildoptimering vid förkortad undersökningstid, vilket medger att fler patienter kan undersökas per dag samt minskar också risken för suddiga bilder p.g.a. att patienten inte kan ligga stilla under undersökningen. Ökat patientflöde innebär ökad kvalitet för patienten samt bättre ekonomi för sjukhusystemet.

Digitalröntgen:

Digitalröntgen utgör ett konventionellt röntgensystem med röntgenfilm ersatt av en detektor. SharpView-systemet kan här både bidra till dosreduktion och bättre bildkvalitet för säkrare och snabbare diagnos. De två vanligaste typerna av digitalröntgensystem idag är bildplattesystem, vilket är traditionell röntgenfilm som ersätts med en bildplatta som exponeras och sedan förs över till en läsarenhet där den digitala bilden skapas, samt direktdigitala system, i vilka detektorn ansluts direkt till en dator där de digitala bilderna kan presenteras.

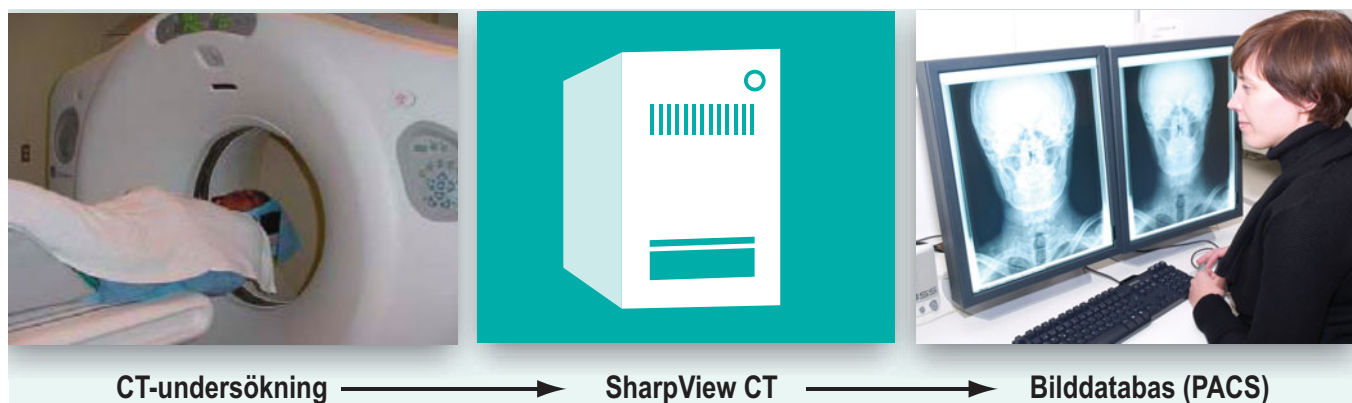
Fluoroskopi:

Fluoroskopi är en röntgenbaserad genomlysningsteknik som ger rörliga bilder (film) av undersökta kroppsdelar som sedan kan visas på en bildmonitor. Tekniken möjliggör att studera rörliga förlopp och ställa realtidsdiagnos och används t.ex. för undersökningar av tarmsystemet, vissa skelettdelar samt kärl i hjärta och ben. Undersökningen genomförs under relativt lång tid under översyn av sjukhuspersonal, vilket innebär hög dosbelastning för både patient och personal. SharpViewsystemet har här samma fördelar som för ett CT-system - möjligheten att sänka stråldosen med bibehållen bildkvalitet.

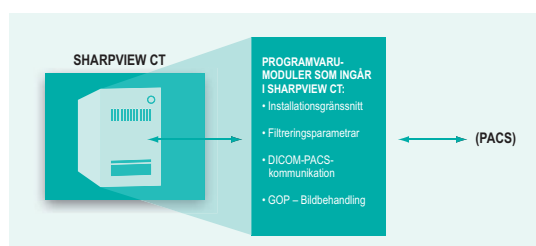
SharpView-systemet

SharpView-systemet består av ett fristående PC-baserat datorsystem som kopplas in på kundens ordinarie nätverk. När en CT-undersökning utförs går bilderna automatiskt från CT:n via SharpView-systemet till bild databasen (PACS) varefter en läkare kan utvärdera de behandlade bilderna på en monitor.

Installation av SharpViews system genomförs av distributörens tekniker. Initialt sker en kalibrering av systemet i syfte att anpassa det till sjukhusets specifika användningsområde, vilket tar cirka en dag. En fördel för kunden är att det därefter ej krävs något extra handhavande i det dagliga kliniska arbetet efter att systemet är konfigurerat utan fungerar automatiskt tillsammans med CT- och PACS-systemet.



SharpView-systemet integreras i slutanvändarens nätverksmiljö



Programvarumoduler som ingår i SharpView CT

De huvudsakliga programvarumodulerna i SharpViews system framgår av bilden till vänster.

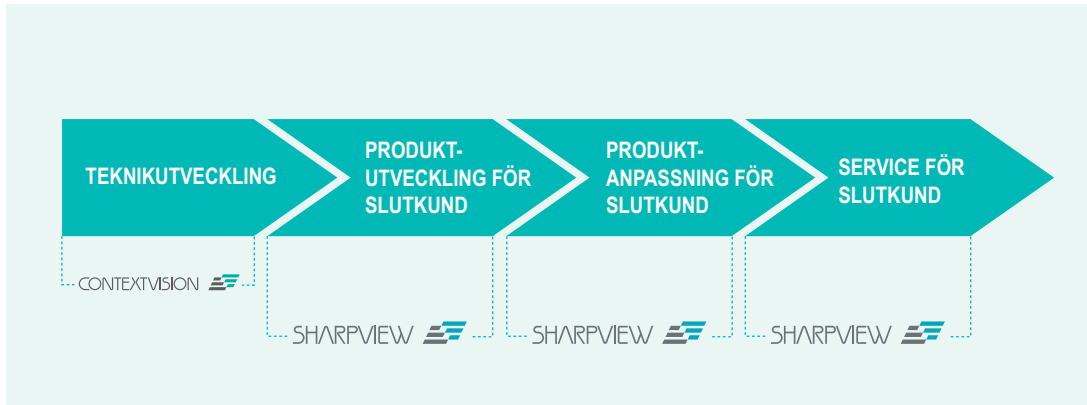
- Installationsgränssnittet används endast vid installation och vid ändring av algoritminställningar. I den normala arbetssituationen arbetar personalen enligt gällande rutiner och märker inte av SharpView-systemet annat än att bilderna som slutresultat blir skarpare och mindre brusiga.
- Filtreringsparametrarna är de inställningar av algoritmen som sätts vid installation av systemet. Dessa parametrar är olika beroende på typ av CT-system, diagnostisk frågeställning och anatomi.
- DICOM (Digital Imaging and Communications in Medicine) är en standard för att distribuera och visa bilder som implementeras i SharpView-systemet för säker bildöverföring till kundens PACS-system.
- GOP[®] är ContextVisions algoritm för bildförbättring. Denna har anpassats för CT-bilder och ingår som en modul i SharpViews mjukvara.

GOP[®]-algoritmen har utvecklats sedan över 25 år och framgångsrikt använts inom medicinsk bilddiagnostik sedan slutet av 1980-talet. Algoritmen utvecklades ursprungligen vid Linköpings Universitet. Tekniken överfördes till det nybildade ContextVision 1983 och har sedan vidareutvecklats och anpassats. ContextVision har sålt sammanlagt ca 40 000 programvarulicenser baserade på GOP[®]-algoritmen. Patentansökan har lämnats in avseende en anpassning av GOP[®]-algoritmen för CT.

SharpViews position i värdekedjan

SharpViews styrka, vid sidan av att Bolagets system integrerar och nyttjar GOP[®]-teknologin för avancerad bildanalys, ligger i att lokalt hos kund och med stor flexibilitet applikationsanpassa SharpViews bildoptimeringssystem till att fungera smidigt och felfritt vid alla typer av undersökningar i alla typer av CT-system. Detta kräver kvalificerad kompetens avseende kundens behov och den bakomliggande tekniken vid CT-undersökningar, bildoptimering och bildöverföring, vilket SharpViews personal besitter.

ContextVision utvecklar mjukvara för bildanalys och -förbättring på OEM-basis till tillverkare av bildgenererande medicinsk utrustning, vilka sedan levererar en komplett installation till sjukhus och kliniker. ContextVision har således en unik spets i sitt kunderbjudande. SharpView agerar däremot direkt emot slut-



kund i form av sjukhus och fristående kliniker och levererar system som anpassas för kundens behov. SharpView har således en betydande bredd och flexibilitet i sitt kunderbjudande.

Bilden ovan illustrerar relationen mellan ContextVision, SharpView och slutkunderna inom sjukhusystemet.

Applikationsanpassning vid olika tekniker

CT

SharpView-systemets inställningar behöver vid CT initialt anpassas beroende på tillverkare av datortomografer. Därefter behöver systemet anpassas för olika indikationer, d.v.s. vilka delar av kroppen som skall undersökas. Anpassningsbehovet kommer av att dosen kan sänkas olika mycket beroende på indikation. Det sista anpassningssteget har att göra med de protokoll som styr varje undersökning som en CT kan utföra. För varje indikation finns ett antal protokoll, som kan behöva anpassas innan systemet är klart att användas.

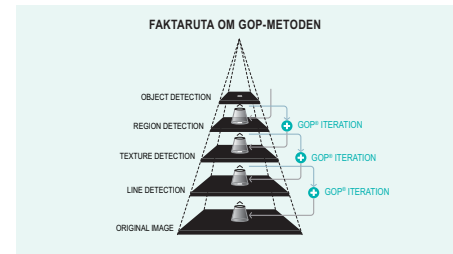
MR

För att SharpViews system ska fungera optimalt vid MR-undersökningar krävs anpassning av systemet beroende på utrustningstillverkare samt beroende på hur kunden använder sin MR, i likhet med den applikationsanpassning som görs inom CT.

Fluoroskopi

Ur bildbehandlingssynpunkt är fluoroskopibilder väldigt lika konventionella röntgenbilder och CT-bilder. Detta innebär att möjligheten till dossänkning rymms inom samma nivåer. Däremot innebär det en större utmaning att kunna bearbeta bilderna tillräckligt snabbt eftersom bilderna är ca fyra gånger större än CT-bilder och fluoroskopi bygger på realtidsåtergivning. Filmhastigheter med upp till 30 bilder per sekund kan förekomma, vilket ställer stora krav på den hårdvara som används.

Gemensamt för applikationsanpassning vid samtliga modaliteter är att systemet måste anpassas för att fungera tillsammans med kundens PACS-system.



GOP-metodiken utgår ifrån att bilder består av information som kan delas in i olika komplexitetsnivåer. Algoritmens bildbehandlingsprocess kan illustreras i form av en pyramid där den lägsta nivån representerar ursprungsbilden medan högre nivåer representerar ökad detaljkunskap om bildens innehåll, t.ex. kanter och linjer samt deras orientering och kurvatur.

Den information som erhålls på de olika nivåerna kan nyttjas för olika ändamål, som att känna igen komplexa objekt i bilden eller till bildförbättring. I det senare fallet används information om bildstrukturer till att filtrera bort störningar i form av brus. Där inga riktiga strukturer identifieras genomförs brusreducering och där det finns strukturer bibehålls dessa.

Algoritmens process kan också tas ett steg längre till att stärka upp och lyfta fram strukturer.

Utveckling

SharpView erhåller, via licensavtalet med ContextVision, löpande uppgradering av GOP[®]-algoritmen. Den planerade utvecklingen av GOP[®]-algoritmen innebär att bilden i framtiden kommer att bearbetas i tre dimensioner istället för som nu i endast två dimensioner. De tidiga resultaten från denna algoritmutveckling indikerar att ytterligare dossänkning från dagens nivåer kan möjliggöras.

Slutanvändarna kommer att tillgodogöras utvecklingen genom att fortlöpande få tillgång till nya versioner av programvaran.

Utvecklingen av SharpViews erbjudande till marknaden för övriga modaliteter kommer att ske på samma sätt som för CT-marknaden, d.v.s. SharpView paketerar ContextVisions programvara för respektive modalitet och anpassar därefter systemet efter slutanvändarnas behov.

MARKNAD

ContextVision har, innan avknoppningen av SharpView, låtit det internationella analys- och konsultföretaget Frost & Sullivan genomföra en undersökning med fokus på vilka marknader som SharpView-systemet troligen skulle få snabbast genomslag. Frost & Sullivans slutsatser har sedan legat till grund för SharpViews marknadsstrategi.

Storleken på den potentiella marknaden för SharpViews system styrs i huvudsak av två parametrar: antalet installerade CT-system samt PACS-penetrationen. För att kunna dra största möjliga nytta av SharpViews system är det önskvärt att användaren har ett PACS-system installerat. PACS-penetrationen varierar stort världen över och enligt Frost & Sullivan är den exempelvis bara 25 procent i Italien och så hög som 100 procent i Norden. Ett PACS-system innebär mångmiljoninvesteringar för de flesta sjukhus och kliniker, vilket innebär att en hög PACS-penetration kan ses som en indikation på slutkundernas investeringsbenägenhet och vilja att ta till sig nya teknologier.

Attraktiviteten hos olika geografiska marknader styrs av graden av medvetenhet hos läkare och patienter om höga stråldosers negativa effekter, öppenheten hos läkare och sjukhus att pröva nya lösningar samt priskänsligheten hos sjukhus och kliniker.

Vid en sammanvägning av ovanstående faktorer kom Frost & Sullivan fram till att de nordiska länderna, Tyskland, Storbritannien och Benelux-länderna är de marknader i Europa som först lämpar sig för en satsning inom dossänkning, medan USA, Japan, Kina och Sydkorea är potentiellt intressanta marknader på längre sikt. Arabstater som Dubai och Kuwait representerar intressanta möjligheter på längre sikt.

Radiologimarknaden

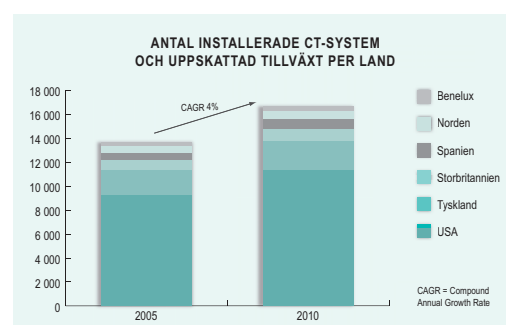
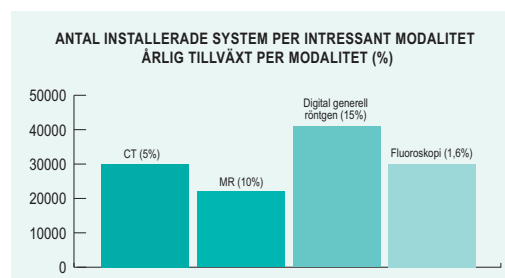
Radiologimarknaden består av en rad modaliteter, varav de mest använda är konventionell röntgen, ultraljud, CT, fluoroskopi och MR.

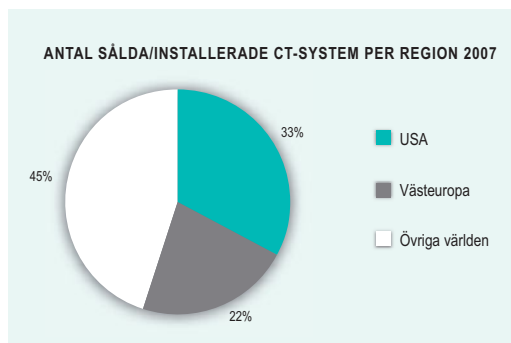
Användningsområden mellan olika modaliteter skiljer stort, liksom prisnivåer för utrustning. Diagrammet ovan till höger visar antal installerade system och uppskattad årlig tillväxt per för SharpView intressant modalitet.

CT-marknaden

CT-marknaden domineras av ett fåtal leverantörer. Dessa är främst GE, Hitachi, Philips, Siemens och Toshiba som tillsammans har över 90 procent marknadsandel.

Den tekniska utvecklingen på CT-marknaden har historiskt varit snabb och dagens CT-system är väsentligt mer avancerade än de som installerades för fem eller tio år sedan. Även framöver väntas den tekniska utvecklingen fortsätta i snabb takt, framförallt med avseende på det antal parallellsnitt, s.k. slices, som CT-systemet kan utföra. Detta innebär att en 1-slice-CT kan röntga en millimeter bred yta under en tid av en sekund, medan en 2-slice-CT kan röntga två millimeter bred yta under samma tid o.s.v. Livslängden på CT-system har dock varit i stort sett oförändrad över tiden med en genomsnittlig förväntad livslängd på 7-10 år.





Den installerade basen av CT-system på västvärldens sjukhus består i dagsläget till största delen av system med kapacitet för två till åtta parallellsnitt. Utvecklingen går mot att många användare ersätter äldre system med 32-slice- eller 64-slice-system för att kunna nyttja de möjligheter till fler och mer effektiva undersökningar som den nya generationens CT-system erbjuder.

Dock innebär den allt mer frekventa användningen av mer sofistikerade CT-system totalt sett att de stråldoser som patienterna utsätts för ökar. Därför representerar uppgraderingen av den installerade CT-basen ytterligare intressanta möjligheter för SharpView.

Installerad bas av SharpView-system

SharpViews system för CT finns idag installerat på tio sjukhus och kliniker i Skandinavien samt i Tyskland. Referensstudier pågår för närvarande på flera sjukhus, däribland på det ansedda Massachusetts General Hospital i Boston, USA.

Tillkommande radiologimarknader

SharpView gör bedömningen att tillkommande radiologimarknader är lika stora som CT-marknaden. Generellt gäller att de geografiska marknader som bedöms vara intressanta för en etablering inom lågdos-CT även är intressanta inom övriga modaliteter eftersom investeringsbenägenhet och teknikadaption är avgörande för marknadens attraktivitet.

Det distributörsnätverk som nu är under etablering för SharpView CT avses användas även för kommande produkter. Detta kommer att förkorta tiden för kommersialisering och minska investeringskostnaderna för kommande produktintroduktioner.

Konkurrenter

SharpViews konkurrenter inom samtliga modaliteter utgörs till största delen av utrustningstillverkare som erbjuder dossänkande metoder inom ramen för nyutvecklade system. Det finns vid sidan av dessa ett fåtal konkurrenter på ett antal geografiska marknader som säljer bildförbättringsprogramvara direkt till slutanvändare.

Kunder

Oavsett modalitet utgörs SharpViews kunder av sjukhus och privata kliniker. Dessa köper SharpView-systemet via lokala distributörer inom varje marknad.



Kartan illustrerar de platser där SharpView-systemet finns installerat idag

FINANSIELL UTVECKLING I SAMMANDRAG

Nedan redovisas den historiska utvecklingen för SharpView för perioden 2006-07-01 till 2007-12-31. Bolaget tillämpar IFRS (International Financial Reporting Standards) för juridiska personer med de tillägg och undantag som framgår av RFR 2 (tidigare RR 32). Finansiell historik och räkenskaper har hämtats ur den reviderade årsredovisning för 2006/2007. Bolaget var tidigare ett vilande lagerbolag med brutet räkenskapsår. I samband med att SharpView började sin verksamhet togs beslut om att tillämpa kalenderår för redovisningen, varför Bolagets första räkenskapsår spänner över 18 månader.

| KSEK | 2006/2007 (18 mån) |
|-------------------------------------------|-----------------------|
| Nettoomsättning | 172 |
| Rörelseresultat | -8 129 |
| Årets resultat | -8 112 |
| Tillgångar | 8 742 |
| Eget kapital | 1 892 |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten | -5 857 |
| Kassaflöde från investeringsverksamheten | -3 149 |
| Kassaflöde från finansieringsverksamheten | 9 504 |
| Rörelsemarginal | neg. |
| Nettomarginal | neg. |
| Avkastning på eget kapital | neg. |
| Soliditet | 22% |
| Resultat per aktie, SEK | -0,95 |
| Utdelning per aktie, SEK | 0 |
| Genomsnittligt antal aktier, st | 8 552 542 |
| Utestående antal aktier, st | 9 263 050 |
| Medelantal anställda, st | 7 |

Nyckeltalsdefinitioner

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i procent av nettoomsättning.

Nettomarginal

Årets resultat i procent av nettoomsättning.

Avkastning på eget kapital

Nettoresultat i procent av genomsnittligt eget kapital. Genomsnittligt eget kapital har beräknats som ingående plus utgående eget kapital dividerat med två.

Soliditet

Eget kapital i procent av totala tillgångar.

Resultat per aktie, SEK

Resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt antal aktier för perioden.

Utdelning per aktie, SEK

Utdelning dividerat med genomsnittligt antal aktier för perioden.

Genomsnittligt antal aktier, st

Genomsnittligt antal aktier under perioden, beräknat som ingående antal aktier plus utgående aktier dividerat med två.

Utestående antal aktier, st

Antal utestående aktier vid periodens slut.

Medelantal anställda, st

Genomsnittligt antal anställda under perioden.

KOMMENTARER TILL DEN FINANSIELLA UTVECKLINGEN

Intäkter

Bolagets intäkter har under 2006/2007 uppgått till 172 KSEK och bestod av intäkter vid installation av system.

Kostnader

De totala kostnaderna under räkenskapsåret uppgick till 8 301 KSEK och utgjordes i huvudsak av personalkostnader 4 822 KSEK och övriga externa kostnader 3 199 KSEK. Övriga externa kostnader innefattar främst kostnader för konsulter, marknadsföring och lokalyra. Under perioden har Bolaget haft i medeltal sju anställda på heltid.

Resultat

Rörelseresultatet, resultat efter finansnetto samt resultatet efter skatt är negativt för perioden beroende på att Bolaget befinner sig i en uppbyggnadsfas. Rörelseresultatet uppgick till -8 129 KSEK, resultat efter finansnetto till -8 112 KSEK och resultat efter skatt till -8 112 KSEK. Finansnettot uppgick till 17 KSEK. Bolaget redovisade ingen skattekostnad för räkenskapsåret.

Tillgångar

Bolagets tillgångar utgörs av anläggningstillgångar 7 269 KSEK och omsättningstillgångar 1 473 KSEK.

Anläggningstillgångar

Anläggningstillgångarna består av immateriella anläggningstillgångar 6 641 KSEK och materiella anläggningstillgångar 628 KSEK.

Immateriella anläggningstillgångar om 4 180 KSEK utgörs av rättigheten att nyttja ContextVisions GOP®-algoritm. Balanserade utgifter för utvecklingsarbete avseende SharpView-systemet uppgår till 2 461 KSEK.

Materiella anläggningstillgångar utgörs i sin helhet av inventarier.

Omsättningstillgångar

Av totala omsättningstillgångar per den 31 december 2007 uppgick kundfordringar till 361 KSEK, förutbetalda kostnader och upplupna intäkter till 358 KSEK, övriga fordringar till 212 KSEK, skattefordringar till 44 KSEK samt kassa och bank till 498 KSEK.

Eget kapital

Totalt eget kapital per den 31 december 2007 uppgick till 1 892 KSEK. Bundet eget kapital utgjorde 926 KSEK och 966 KSEK utgjorde fritt eget kapital. Under året tillfördes Bolaget totalt 9 504 KSEK i eget kapital genom aktieägartillskott på 4 900 KSEK och en nyemission på 4 604 KSEK.

Skulder

Bolagets totala skulder uppgick till 6 850 KSEK per den 31 december 2007. Av dessa utgjorde 4 400 KSEK långfristiga skulder och 2 450 KSEK kortfristiga skulder. De långfristiga skulderna består i sin helhet av en skuld till ContextVision avseende förvärv av nyttjanderätt till GOP®-algoritmen. De kortfristiga skulderna utgörs av upplupna kostnader och förutbetalda intäkter 1 152 KSEK, övriga skulder 666 KSEK samt leverantörsskulder 632 KSEK.

Kassaflöden

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -5 857 KSEK, främst orsakat av det negativa resultatet efter finansnetto. Kassaflödet från förändringar i rörelsekapitalet bidrog positivt till kassaflödet från den löpande verksamheten med 1 928 KSEK.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -3 149 KSEK. Av totala investeringar fördelades 2 461 KSEK på immateriella anläggningstillgångar, i huvudsak balanserade utgifter för utvecklingsarbeten, och till 688 KSEK på materiella anläggningstillgångar, i huvudsak inventarier.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 9 504 KSEK, varav 4 900 KSEK avsåg erhållet aktieägartillskott från ContextVision och 4 604 KSEK nyemission.

Sammantaget uppgick kassaflödet för perioden till 498 KSEK.

EGET KAPITAL, SKULDER OCH ANNAN FINANSIELL INFORMATION

Finansiell ställning och kapitalstruktur

SharpViews soliditet uppgick per den 31 december 2007 till 22 procent. Kassalikviditeten uppgick till 20 procent och balanslikviditeten till 60 procent. Bolagets finansiella ställning med avseende på räntebärande nettoskuldssättning och eget kapital redovisas i nedanstående tabell:

| KSEK | 2007-12-31 |
|--------------------------------------|------------|
| A) Långfristiga räntebärande skulder | - |
| B) Kortfristiga räntebärande skulder | - |
| C) Kassa och bank | 498 |
| D) Räntebärande nettoskuld | -498 |
| E) Eget kapital | 1 892 |
| F) Totala tillgångar | 8 742 |

SharpView har, under tiden från den 31 december 2007 till dagen för prospektet erhållit bryggfinansiering från ContextVision på totalt 7 500 KSEK, för att täcka rörelsens underskott under denna period. Detta lån kommer i sin helhet att kvittas mot nyemitterade SharpView-aktier i enlighet med villkoren i detta prospekt. Lånet beskrivs vidare i sektionen "Legala frågor och kompletterande information" på sid. 48.

Rörelsekapital

Styrelsen gör bedömningen att Bolaget, under förutsättning att Företrädesemissionen genomförs och tecknas fullt, har tillräckligt rörelsekapital för att finansiera verksamheten under de kommande 12 månaderna. Skulle Företrädesemissionen inte genomföras är det styrelsens bedömning att Bolaget inte har tillräckligt rörelsekapital för att finansiera verksamheten under de kommande 12 månaderna.

Investeringar

SharpViews investeringar bedöms i allt väsentligt utgöras av investeringar i immateriella anläggningstillgångar genom aktivering av utvecklingskostnader. För en beskrivning av SharpViews huvudsakliga investeringar under 2006/2007, se "Kommentarer till den finansiella utvecklingen" på sid. 37–38. SharpView har inte gjort några klara åtaganden avseende större framtida investeringar.

Skattesituation

SharpView hade per den 31 december 2007 ett skattepliktigt underskott om 8 058 KSEK, således en uppskjuten skattefordran om 2 256 KSEK (beräknat med skattesats om 28 procent). Detta har ej reflekterats i balans- och resultaträkning då ett skattemässigt positivt resultat ej bedöms infalla under 2009.

Tendenser

Bolaget känner i dagsläget inte till några offentliga, ekonomiska, skattepolitiska, penningpolitiska eller andra politiska åtgärder som direkt eller indirekt väsentligt påverkat eller väsentligt skulle kunna påverka Bolagets ställning.

Väsentliga förändringar

Under det senaste räkenskapsåret har Bolaget tillförts kapital genom aktieägartillskott och nyemissioner, vilket väsentligt förbättrat Bolagets finansiella ställning.

AKTIEKAPITAL OCH ÄGARFÖRHÅLLANDEN

Aktiekapital

SharpViews aktier har emitterats enligt svensk lag och finns registrerade hos VPC (VPC AB, Box 7822, 103 97 Stockholm) i elektronisk form, med ISIN-kod SE0002090142. Enligt SharpViews bolagsordning ska det emitterade aktiekapitalet vara lägst 900 000 SEK och högst 3 600 000 SEK. Antalet aktier ska vara lägst 9 000 000 och högst 36 000 000. Aktiens kvotvärde är 0,10 SEK. Alla aktier har lika rätt till vinst och överskott vid likvidation samt berättigar till en röst vid SharpViews bolagsstämma.

SharpView har för närvarande 9 263 050 aktier utestående, motsvarande ett aktiekapital om 926 305 SEK. Vid full teckning av Nyemissionerna kommer antalet utestående aktier att öka med 11 405 907 och uppgå till 20 668 957, motsvarande ett aktiekapital om 2 066 895,70 SEK.

Aktiekapitalets utveckling

| År | Händelse | Förändring av antal aktier | Förändring av aktiekapital, SEK (avrundat) | Totalt antal aktier | Totalt aktiekapital, SEK (avrundat) | Kvotvärde per aktie, SEK |
|------|--------------------------------|----------------------------|--------------------------------------------|---------------------|-------------------------------------|--------------------------|
| 2005 | Bolagets bildande | 5 000 000 | 500 000 | 5 000 000 | 500 000 | 0,10 |
| 2007 | Nyemission ¹ | 4 263 050 | 426 305 | 9 263 050 | 926 305 | 0,10 |
| 2008 | Förestående kvittningsemission | 2 142 857 | 214 286 | 11 405 907 | 1 140 591 | 0,10 |
| 2008 | Förestående företrädesemission | 9 263 050 | 926 305 | 20 668 957 | 2 066 896 | 0,10 |
| | | | | 20 668 957 | 2 066 896 | 0,10 |

¹ Kurs: 1,08 SEK

Ägarstruktur per den 31 december 2007

| Ägare | Antal aktier | Andel kapital och röster, procent |
|----------------------------------------------------|------------------|-----------------------------------|
| Monsun AS | 2 215 000 | 23,9 |
| Sven Günther-Hanssen | 851 667 | 9,2 |
| Martin Hedlund | 831 666 | 9,0 |
| MP Pensjon | 778 000 | 8,4 |
| Bras Kapital AS | 322 000 | 3,5 |
| Enskilda Securities ASA, Egenhandelskonto | 312 424 | 3,4 |
| Knut Brundtland via bolag | 284 900 | 3,1 |
| Ølja AS | 256 490 | 2,8 |
| Crown Hill Chartering A/S | 235 000 | 2,5 |
| Skandinaviska Enskilda Banken, A/C Clients Account | 225 300 | 2,4 |
| Klas Themner | 160 800 | 1,7 |
| Auris AS | 150 000 | 1,6 |
| Byblos AS | 144 200 | 1,6 |
| Jan Erik Hedborg | 125 000 | 1,3 |
| Kristian Sveen | 110 200 | 1,2 |
| Övriga | 2 260 403 | 24,4 |
| SUMMA | 9 263 050 | 100,0 |

Utestående optioner

SharpView har inga utestående optioner.

Notering

SharpView har ansökt om notering på NGM Equity, med det föreslagna kortnamnet SHAW. Första dag för handel med BTA beräknas bli den 23 april 2008. Handel med nyemitterade aktier startar efter att Bolagsverket har registrerat Nyemissionerna, vilket beräknas ske den 19 maj 2008.

Utdelningspolicy

SharpViews primära fokus är tillväxt av Bolagets verksamhetsvolym, varför genererade vinstmedel naturligt kommer att återinvesteras i rörelsen. Bolaget bedömer därför att utdelning inte kommer att bli aktuellt under de närmaste åren.

Bemyndigande

Det finns inga bemyndiganden registrerade.

Aktieägaravtal

Såvitt styrelsen för SharpView känner till, föreligger inte några aktieägaravtal eller andra överenskommelser mellan några av Bolagets aktieägare som syftar till gemensamt inflytande över Bolaget eller som kan leda till att kontrollen över Bolaget förändras.

Begränsningar i aktiernas överlåtbarhet

Samtliga aktier i Bolaget är fritt överlåtbara.

STYRELSE, LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE OCH REVISORER

STYRELSE

SharpViews styrelse består av fyra ledamöter: Knut Brundtland, ordförande, samt Sven Günther-Hanssen, Jan Erik Hedborg och Olof Sandén.

Knut Brundtland

Innehav i Bolaget: 284 900 aktier via bolag.

Utbildning: Jur kand från Oslo Universitet.

Sysselsättning: Professionell styrelseledamot.

Övriga uppdrag: Styrelseordförande i A-Pressen AS, ContextVision AB, Conto-pronto AS, Creditsafe Business Information N.V., Financial committee, Norway's Labour Party, Futuris Asset Management AB, Kebony ASA, Norwegian Property ASA, Sealbay AS, Try AS, Vann AS, Wood AS, Youngstorvet Eiendom AS. Styrelseledamot i Aschehoug AS, Astrup Fearnley AS, Astrup Fearnley Museum for Contemporary Art, Bergesen Gas ASA, Heddy and Niels Astrup Foundation, LeasePlan Norway AS, Office for Contemporary Art, Thomas Fearnley, VOSS of Norway ASA.

Övriga uppdrag senaste fem åren: Styrelseordförande i Bluewater ASA. Styrelseledamot i Norgani ASA och Revus ASA.



Knut Brundtland
Ordförande
Född 1961
Invald i styrelsen 2007.
Ordförande sedan 2007

Sven Günther-Hanssen

Innehav i Bolaget: 851 667 aktier.

Utbildning: Civilingenjör i industriell ekonomi från Linköpings Tekniska Högskola

Sysselsättning: Egen verksamhet.

Övriga uppdrag: Styrelseledamot i Skyhook AB; styrelsesuppleant i HAGUN AB.

Övriga uppdrag senaste fem åren: Styrelseledamot i ContextVision AB



Sven Günther-Hanssen
Ledamot
Född 1954
Invald i styrelsen 2007

Jan Erik Hedborg

Innehav i Bolaget: 125 000 aktier.

Utbildning: Civilingenjör i industriell ekonomi.

Sysselsättning: VD i ContextVision AB.

Övriga uppdrag: Styrelsesuppleant i Ralsten AB. Innehavare av den enskilda firman Hedborg Konsult.

Övriga uppdrag senaste fem åren: Styrelseledamot och VD i Print Dreams Europe AB. Styrelseledamot i Print Dreams AB



Jan Erik Hedborg
Ledamot
Född 1956
Invald i styrelsen 2007

Företagsrekonstruktion i Print Dreams AB inleddes den 9 juli 2007 och konkursförfarande inleddes den 21 november 2007. Print Dreams Europe AB:s konkurs avslutades den 15 augusti 2005.

Olof Sandén

Innehav i Bolaget: 0 aktier.

Utbildning: Civilingenjör.

Sysselsättning: Regionchef för Europa, Afrika och Latinamerika inom Elekta AB.

Övriga uppdrag: -

Övriga uppdrag senaste fem åren: Styrelseledamot i Euroflorist.



Olof Sandén
Ledamot
Född 1962
Invald i styrelsen 2008



Magnus Aurell
Verkställande direktör
Född 1964
Anställd sedan 2007

LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

SharpView har nedanstående ledande befattningshavare:

Magnus Aurell

Innehav i Bolaget: 30 000 aktier.

Utbildning: MSc Biofysik från Uppsala Universitet

Övriga uppdrag: -

Övriga uppdrag senaste fem åren: Försäljning och marknadschef ContextVision AB. Försäljningschef Ecare AB.



Klas Themner
Vice verkställande direktör och ekonomichef
Född 1960
Anställd sedan 2007

Klas Themner

Innehav i Bolaget: 160 800 aktier.

Utbildning: Civilingenjör, Tekn. Dr., Executive MBA.

Övriga uppdrag: Styrelseledamot i Thekons AB.

Övriga uppdrag senaste fem åren: Vice VD i ContextVision AB.

REVISOR

Jörgen Lövgren, BDO Nordic Stockholm AB

Auktoriserad revisor.

Född 1957. Vald till Bolagets revisor vid årsstämman 2007. Medlem i FAR SRS sedan 1987.

Adressen till BDO Nordic Stockholm AB är Karlavägen 100, Box 24193, 104 51 Stockholm

Samtliga styrelsemedlemmars uppdrag sträcker sig fram till tiden för nästa årsstämma.

Alla medlemmar av styrelse och ledning kan nås via Bolagets adress Storgatan 39, 582 23 Linköping.

ÄGAR- OCH BOLAGSSTYRNING

SVENSK KOD FÖR BOLAGSSTYRNING

SharpView tillämpar idag stora delar av Svensk Kod för Bolagsstyrning ("Koden"). Full tillämpning i form av implementering av regler, eller redovisning och förklaring av avvikelser, skall vara utförd före tidpunkten för nästa årsstämma. En valberedning kommer i god tid före denna årsstämma att vara tillsatt.

ARBETSORDNING FÖR STYRELSE OCH INSTRUKTION FÖR VD

Styrelsens arbetsordning styr omfattningen av dess ansvar. Kalenderårets första möte ska inkludera en utvärdering av styrelsens arbete under föregående år. Arbetsordningen för VD och vVD ska likaså granskas på årsbasis vid det konstituerande styrelsemötet. Arbetsordningen poängterar en tydlig intern fördelning av ansvar och krav. Företaget har ett generellt system för intern kontroll med beskrivningar av arbetsprocesser och rutiner. Styrelsen försäkrar sin förmåga att kontinuerligt följa och utvärdera bolagets resultat och ställning genom regelbunden, skriftlig rapportering från den exekutiva ledningen. VD och vVD närvarar och rapporterar vid varje styrelsemöte. Generellt avhålls ett till två styrelsemöten per kvartal.

LÖNER, ERSÄTTNINGAR OCH REVISIONSARVODEN

Principer

Ersättning till styrelsen fastställs vid årsstämman.

SharpView ska erbjuda sin exekutiva ledning konkurrenskraftig ersättning baserad på rådande marknadsläge, Bolagets utveckling och individuell prestation. Beslutat ersättningsprogram ska försäkra att den exekutiva ledningen och aktieägarna har gemensamma mål.

Ersättningar till styrelse och ledande befattningshavare

Den exekutiva ledningen innefattar VD och vVD. Ersättningen ska innefatta grundlön som kombineras med prestationsbaserad bonus.

Ersättningar och förmåner under räkenskapsåret 2006/2007

| | Styrelse- arvode | Grundlön | Rörlig ersät- tning | Pension | Övrig ersät- tning | Summa |
|--------------|---------------------|------------|---------------------------|------------|--------------------------|--------------|
| VD | - | 731 | - | 92 | 16 | 839 |
| vVD | - | 210 | - | 28 | 1 | 239 |
| Styrelsen | - | - | - | - | - | - |
| SUMMA | - | 941 | - | 120 | 17 | 1 078 |

Inget styrelsearvode har utgått för år 2007.

Incentivprogram

Den exekutiva ledningens ersättning innefattar prestationsbaserad bonus. Det ska vara ett absolut tak för ersättningsnivån, definierad genom den exekutiva ledningens månadslön. Syftet med bonusprogrammen är att attrahera och bibehålla hög kompetens för att säkra fokus i verksamheten och långsiktig värdeökning. Bonus ska betalas ut kontant.

VD har årligen rätt till bonus, avtalad med styrelsen baserat på budget. För 2007 kunde bonus uppgå till maximalt 25 procent av fast årslön. För 2007 har inget bonus utgått. vVD har inget bonusavtal för 2007.

Pensioner

VD och vVD har en pensionslösning som ligger inom ramen för vad som är skattemässigt avdragsgillt.

Avgångsvederlag

Vid uppsägning från Bolagets sida erhåller VD ersättning motsvarande 12 månadslöner och sex månaders garantilön efter uppsägningstiden. Vid uppsägning från egen sida erhåller VD ersättning motsvarande sex månadslöner. Vid uppsägning från Bolagets sida erhåller vVD ersättning motsvarande åtta månadslöner. Vid uppsägning från egen sida erhåller vVD ersättning motsvarande fyra månadslöner.

Övrig information om styrelse och ledande befattningshavare

Ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare i Bolaget har dömts för bedrägeribrott eller av domstol förbjudits ingå i förvaltnings-, lednings- eller kontrollorgan.

Utöver vad som anges ovan i sektionen "Styrelse, ledande befattningshavare och revisorer", i anslutning till beskrivningen av respektive person, har ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare i Bolaget varit iblandad i konkurs eller likvidation under de senaste fem åren.

Det föreligger inga familjeband mellan några medlemmar av styrelse eller ledning.

BOLAGSORDNING

- §1 Bolagets firma är SharpView AB. Bolaget är publikt (publ.)
- §2 Styrelsen skall ha sitt säte i Linköping.
- §3 Bolaget skall bedriva utveckling, tillverkning, marknadsföring och försäljning av produkter för digitala bilder i syfte att öka värdet av bilderna eller bild sekvenserna genom bildförbättring och bildanalys samt därmed förenlig verksamhet
- §4 Aktiekapitalet skall utgöra lägst 900.000 kronor och högst 3.600.000 kronor.
- §5 Aktier skall kunna utges till ett lägsta antal av 9.000.000 aktier och ett högsta antal av 36.000.000 aktier.
- §6 Styrelsen består av 3–10 ledamöter med högst 10 suppleanter. Bolaget skall ha 1–2 revisorer med eller utan revisorssuppleanter.
- §7 Kallelse till bolagsstämma skall ske genom annons i Post- och Inrikes Tidningar och Svenska Dagbladet.

Kallelse till årsstämman samt kallelse till extra bolagsstämma där fråga om ändring av bolagsordningen kommer att behandlas skall ske tidigast sex veckor och senast fyra veckor före stämman. Kallelse till annan extra stämma skall ske tidigast sex veckor och senast två veckor före stämman.

Bolagsstämma skall kunna avhållas i Linköping eller Stockholm.

För att få delta i bolagsstämma skall aktieägare göra en anmälan härom till bolaget före kl. 16.00 den dag som anges i kallelsen till stämman. Denna dag får inte vara söndag, annan allmän helgdag, lördag, midsommarafton, julafton eller nyårsafton och inte infalla tidigare än femte vardagen före stämman.

Aktieägare får medföra biträde vid bolagsstämma endast om aktieägaren anmält antalet biträden (högst två) till bolaget enligt vad som angivits i föregående stycke.

§8 Årsstämma skall hållas årligen inom 6 månader efter räkenskapsårets utgång.

På årsstämman skall följande ärenden förekomma till behandling:

1. Val av ordförande vid stämman.
2. Upprättande och godkännande av röstlängd.
3. Godkännande av dagordning.
4. Val av en eller två justeringsmän.
5. Prövning om stämman blivit behörigen sammankallad.
6. Framläggande av årsredovisning och revisionsberättelse samt i förekommande fall koncernredovisning och koncernrevisionsberättelse.
7. Beslut:
 - i. om fastställelse av resultaträkning och balansräkning samt i förekommande fall koncernresultaträkning och koncernbalansräkning;
 - ii. om dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust enligt den fastställda balansräkningen;
 - iii. om ansvarsfrihet åt styrelseledamöterna och verkställande direktören.
8. Fastställande av antalet styrelseledamöter och styrelsesuppleanter samt, när så erfordras, antalet revisorer och revisorssuppleanter.
9. Fastställande av arvode åt styrelse och revisorer.
10. Val av styrelse och i förekommande fall revisorer.
11. Annat ärende som ankommer på stämman enligt aktiebolagslagen eller bolagsordningen.

Vid bolagsstämman må var och en röstberättigad rösta för fulla antalet av honom företrädda aktier utan begränsning i röstetalet.

§9 Bolagets räkenskapsår skall vara 1 januari–31 december.

§10 Bolagets aktier skall vara registrerade i ett avstämningsregister enligt lagen (1998:1479) om kontoföring av finansiella instrument

Denna bolagsordning antogs vid årsstämman den 7 mars 2008.

LEGALA FRÅGOR OCH KOMPLETTERANDE INFORMATION

BOLAGSBILDNING OCH ASSOCIATIONSFORM

SharpView AB (publ) är ett aktiebolag med organisationsnummer 556682-1228 och med säte i Linköping. Bolaget bildades i Sverige enligt svensk rätt den 8 juni 2005 och registrerades hos Bolagsverket den 20 juni 2005. Bolagets associationsform regleras av aktiebolagslagen och Bolagets aktier har utgivits i enlighet med svensk lagstiftning. Bolagets aktier är denominerade i svenska kronor. Gällande bolagsordning antogs vid årsstämma den 7 mars 2008. Föremålet för bolagets verksamhet är att bedriva utveckling, tillverkning, marknadsföring och försäljning av produkter för digitala bilder i syfte att öka värdet av bilderna eller bildsekvenserna genom bildförbättring och bildanalys samt därmed förenlig verksamhet.

BOLAGSSTRUKTUR

Fram till den 29 juni 2007 var bolaget ett helägt dotterbolag till det svenska aktiebolaget ContextVision AB (publ). Den 7 juni 2007 beslutade aktieägarna i ContextVision att dela ut aktierna i SharpView till aktieägarna i ContextVision.

VÄSENTLIGA AVTAL

Genom ett samarbetsavtal av den 29 juni 2007 mellan SharpView och ContextVision har ContextVision överlåtit vissa immateriella tillgångar till SharpView. De immateriella tillgångarna består i allt väsentligt av äganderätten till ContextVisions produkt Black-Box samt varumärket SharpView®. Vidare har ContextVision genom samarbetsavtalet lämnat en licens till SharpView att använda och, med vissa begränsningar, sälja licenser till ContextVision mjukvaror GOPView CT, GOPView MR samt GOPView XR2 inkl ADi. Köpeskillingen för de erhållna rättigheterna uppgår till 4 400 000 SEK och skall betalas av SharpView under 2010. Ingen del av köpeskillingen har erlagts per dags dato. Utöver den nyssnämnda köpeskillingen skall SharpView betala en löpande ersättning till ContextVision motsvarande 5 procent av SharpView årliga omsättning på försäljning av sådana licenser. Avtalet löper fram till den 29 juni 2017 med möjlighet till en förlängning ytterligare tio år.

ContextVision har även genom låneavtal av den 18 december 2007 lånat ut sammanlagt 7 500 000 SEK till SharpView att användas för rörelsefinansiering. Återbetalning av lånet skall ske genom förestående kvittningsemission enligt detta prospekt varvid ContextVision i utbyte mot sin fordran om 7 499 999,50 SEK föreslås erhålla 2 142 857 nyemitterade aktier i SharpView. Styrelsens förslag har behandlats på årsstämman i SharpView den 7 mars 2008.

Det skall noteras att avtalet mellan SharpView och ContextVision, såvitt gäller nyemission av aktier, endast binder bolagen och således ej aktieägarna i SharpView, vilka är ensamt behöriga att besluta om sådan emission.

Den 2 februari 2007 lämnade ContextVision vidare ett ovillkorat aktieägartillskott om 4 900 000 SEK.

Vidare har ContextVision lämnat SharpView en långfristig kredit att reglera de vidarefakturerade utlägg, för närvarande ca 500 000 SEK, som ContextVision har gjort avseende vissa kostnader direkt hänförliga till SharpView rörelse. SharpView verksamhet är beroende av ContextVision såväl såvitt avser de för SharpViews verksamhet nödvändiga licensierade rättigheterna som den rörelsefinansiering som redovisats ovan.

SharpView har ingått ett begränsat antal avtal med kunder och leverantörer i den löpande verksamheten. Samtliga dessa avtal är ingångna på för SharpView och branschen normala villkor och inget enskilt avtal är att betrakta som mer väsentligt än något av de övriga.

Utöver vad som framgår ovan föreligger inte något enskilt avtal som ingåtts av SharpView som innehåller någon bestämmelse med innebörden att något företag tilldelas en rättighet eller åläggs en skyldighet som är av väsentlig betydelse för SharpView.

IMMATERIELLA RÄTTIGHETER

SharpView har av ContextVision genom samarbetsavtalet förvärvat varumärket SharpView®, vilket är registrerat såväl som EG-varumärke som i USA. Emellertid har ägarförändringen inte registrerats per dags dato utan ContextVision står alltjämt som registrerad innehavare.

Därutöver är Bolaget innehavare av ett flertal domännamn med dominanten ”sharpview” samt ett begränsat antal med dominanten ”lowdose”.

FÖRSÄKRINGAR

SharpViews försäkringsskydd omfattar bl.a. skador till följd av egendomsskada, avbrott, ansvar inklusive produktansvar, förmögenhetsbrott, kris och rättsskydd.

Försäkringarna innehåller sedvanliga begränsningar och undantag. Försäkringsskyddet uppges av Bolaget täcka de risker som den ordinarie verksamheten i nuvarande omfattning ger upphov till. Ingen del av verksamheten bedöms vara av sådan art att försäkringsskydd inte kan erhållas på rimliga villkor.

TVISTER

SharpView är inte och har inte under de senaste tolv månaderna varit part i något rättsligt förfarande inför domstol eller skiljeförfarande. Bolaget känner inte heller till några förhållanden som kan antas leda till sådant förfarande.

Sapheneia LLC, ett amerikanskt företag med dotterbolag i Sverige, som grundats bland annat av en konsult och en tidigare anställd i ContextVision, marknadsför en programvara för röntgenteknologi som enligt uppgift konkurrerar med SharpViews och ContextVisions produkter. Härefter har tvist uppstått mellan Sapheneia LLC m.fl. å ena sidan och ContextVision å andra sidan avseende bl.a. huruvida Sapheneia LLC:s produkt gör intrång i ContextVisions upphovsrätt. Med anledning av detta har Sapheneia LLC m.fl. ingivit stämningsansökningar mot ContextVision i syfte att få fastställt bl.a. att Sapheneia LLC:s produkt inte utgör intrång i ContextVisions upphovsrätt. Tvisten är i ett inledande skede i första instans och det finns idag inte tillräckligt underlag för att göra en bedömning av utfallet i tvisten. Det noteras att den nu aktuella tvisten inte direkt berör SharpView eller SharpViews rättigheter men utfallet av densamma kan förväntas ha inverkan på Bolagets marknads- och konkurrenssituation.

TILLSTÅND OCH FÖRESKRIFTER

SharpView bedriver inte tillståndspliktig verksamhet. Den produkt som SharpView producerar utgör en medicinteknisk produkt och omfattas av EU direktivet (93/42/EEG) för medicintekniska produkter. Alla medicintekniska produkter

som av tillverkaren förs över till distributionsledet skall uppfylla gällande krav i direktivet och registreras hos Läkemedelsverket samt vara CE-märkta. SharpViews produkt är registrerad hos Läkemedelsverket som en produkt i produktklass MD Klass 1, varmed följer att bolaget själv ansvarar för att utföra de kontroller som krävs för CE-märkning samt förse produkten med sådan märkning.

NÄRSTÅENDETRANSAKTIONER

Eftersom ContextVisions VD Jan Erik Hedborg är styrelseledamot i SharpView och SharpViews styrelseordförande Knut Brundtland även är styrelseordförande i ContextVision är ContextVision definitionsmässigt ett närstående bolag. Bolaget har, såsom beskrivits i sektionerna "Väsentliga avtal" och "Immateriella rättigheter" ovan, under det senaste räkenskapsåret genomfört en rad transaktioner med ContextVision. Utöver dessa transaktioner utnyttjar Bolaget ContextVisions ekonomifunktion för löpande bokföring och redovisning. Bolaget har för avsikt att inom kort köpa in redovisningstjänster från annan part eller utföra dessa funktioner själv. Alla transaktioner mellan bolagen har bedömts skett på marknadsmässiga villkor.

Bolaget har, enligt uppgift, inte beviljat några lån, lämnat garantier eller ställt säkerheter till eller till förmån för styrelseledamöter, ledande befattningshavare eller revisorer inom SharpView. Ingen styrelseledamot, ledande befattningshavare eller revisor i SharpView har eller har haft någon direkt eller indirekt delaktighet i någon affärstransaktion som är eller har varit ovanlig till sin karaktär eller sina villkor mellan sig och SharpView.

STÄLLDA SÄKERHETER, EVENTUALFÖRPLIKTELSE OCH EVENTUALTILLGÅNGAR

SharpView har inte ställt några säkerheter och bolaget känner inte till några eventalförpliktelser eller eventualtillgångar.

DOKUMENT TILLGÄNGLIGA FÖR GRANSKNING

Följande handlingar kommer under prospektets giltighetstid att göras tillgängliga för inspektion på bolagets hemsida www.sharpview.se. Handlingarna kan även beställas från Bolaget via mail: info@sharpview.se.

- Bolagsordning för SharpView
- Årsredovisning och revisionsberättelse för räkenskapsåret 2006/2007
- Detta prospekt
- Finansinspektionens beslut avseende detta prospekt

RÄKENSKAPER 2006/2007 (18 MÅN)

Resultaträkning

| KSEK | Not | 2006-07-01- 2007-12-31 |
|--------------------------------------------|-----|---------------------------|
| Rörelsens intäkter | | |
| Nettoomsättning | 1 | 172 |
| Rörelsens kostnader | | |
| Handelsvaror | | -30 |
| Personalkostnader | 3 | -4 822 |
| Övriga externa kostnader | 4,5 | -3 199 |
| Avskrivningar och nedskrivningar | 5,6 | -250 |
| Summa rörelsekostnader | | -8 301 |
| RÖRELSERESULTAT | | -8 129 |
| Finansiella poster | | |
| Ränteintäkter | | 20 |
| Räntekostnader och liknande resultatposter | | -3 |
| Finansnetto | | 17 |
| Resultat efter finansnetto | | -8 112 |
| Skatt på årets resultat | | - |
| ÅRETS RESULTAT | | -8 112 |

Balansräkning

| KSEK | Not | 2007-12-31 | 2006-06-30 |
|-----------------------------------------------------|-----|--------------|------------|
| TILLGÅNGAR | | | |
| Anläggningstillgångar | | | |
| Immateriella anläggnings- tillgångar | 5 | | |
| Produkt rättigheter | | 4 180 | - |
| Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten | | 2 461 | - |
| Summa immateriella anläggningstillgångar | | 6 641 | - |
| Materiella anläggningstillgångar | | | |
| Inventarier | 6 | 628 | - |
| Summa anläggningstillgångar | | 7 269 | - |
| Omsättningstillgångar | | | |
| Kortfristiga fordringar | | | |
| Kundfordringar | | 361 | - |
| Skattefordringar | | 44 | - |
| Övriga fordringar | | 212 | 500 |
| Förutbetalda kostnader och up- plupna intäkter | 7 | 358 | - |
| Summa kortfristiga fordringar | | 975 | 500 |
| Kassa och bank | | 498 | - |
| Summa omsättningstillgångar | | 1 473 | 500 |
| SUMMA TILLGÅNGAR | | 8 742 | 500 |

| KSEK | Not | 2007-12-31 | 2006-06-30 |
|---------------------------------------------------|-----|--------------|-------------|
| EGET KAPITAL OCH SKULDER | | | |
| Eget kapital | | | |
| 8 | | | |
| Bundet eget kapital | | | |
| Aktiekapital | | 926 | 500 |
| Fritt eget kapital | | | |
| Överkursfond | | 4 178 | - |
| Balanserat resultat | | 4 900 | - |
| Årets resultat | | -8 112 | - |
| Summa fritt eget kapital | | 966 | - |
| Summa eget kapital | | 1 892 | 500 |
| Skulder | | | |
| Långfristiga skulder | | | |
| Skuld avseende produkt rättighet | 9 | 4 400 | - |
| Kortfristiga skulder | | | |
| Leverantörsskulder | | 632 | - |
| Övriga skulder | | 666 | - |
| Upplupna kostnader och förut- betalda intäkter | 10 | 1 152 | - |
| Summa kortfristiga skulder | | 2 450 | - |
| Summa skulder | | 6 850 | - |
| SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER | | 8 742 | 500 |
| POSTER INOM LINJEN | | | |
| Ställda säkerheter | | | |
| | | Inga | Inga |
| Ansvarsförbindelser | | | |
| Pensionsåtagande | | Inga | Inga |

Kassaflödesanalys

| KSEK | 2006-07-01- 2007-12-31 |
|-------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------|
| Kassaflöde från den löpande verksamheten | |
| Resultat efter finansnetto | -8 112 |
| Justering för poster som inte ingår i kassaflödet: | |
| Avskrivningar | 280 |
| Betalad skatt | -43 |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital | -7 875 |
| Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet | |
| Ökning (-)/Minskning (+) av fordringar | -432 |
| Ökning (+)/Minskning (-) kortfristiga skulder | 2 450 |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten | -5 857 |
| Kassaflöde från investeringsverksamheten | |
| Investeringar i materiella anläggningstillgångar | -688 |
| Investeringar i immateriella anläggningstillgångar | -2 461 |
| Kassaflöde från investeringsverksamheten | -3 149 |
| Kassaflöde från finansieringsverksamheten | |
| Aktieägartillskott | 4 900 |
| Nyemission | 4 604 |
| Kassaflöde från finansieringsverksamheten | 9 504 |
| ÅRETS KASSAFLÖDE | 498 |
| Likvida medel vid periodens ingång | 0 |
| Likvida medel vid periodens utgång | 498 |

Förändring i eget kapital

| KSEK | Aktie- kapital | Balanserat resultat | Överkurs- fond | Årets resultat | Totalt |
|-----------------------------------|-------------------|------------------------|-------------------|-------------------|--------------|
| Ingående balans 2007-03-01 | 500 | - | - | - | 500 |
| Aktieägartillskott | - | 4 900 | - | - | 4 900 |
| Nyemission | 426 | - | 4 178 | - | 4 604 |
| Årets resultat | - | - | - | -8 112 | -8 112 |
| Utgående balans 2007-12-31 | 926 | 4 900 | 4 178 | -8 112 | 1 892 |

Noter med redovisningsprinciper och bokslutskommentarer

Företagsinformation

Årsredovisningen för SharpView för år 2007 har godkänts för publicering enligt ett styrelsebeslut från den 5 februari 2008. Årsredovisningen fastsålles av årsstämman den 7 mars 2008. SharpView AB (publ), org.nr. 556682-1228 är ett aktiebolag med säte i Linköping, Sverige.

Grunder för upprättande av årsredovisningen

Årsredovisningen baseras på historiska anskaffningsvärden.

Uttalande om överensstämmelse med tillämpade regelverk

Bolagets årsredovisning är upprättad i enlighet med svensk lag och med tillämpning av IFRS/IAS för juridiska personer med de tillägg och undantag som framgår av RFR2 (tidigare RR32).

Omräkning av fordringar och skulder i utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta omvärderas till transaktionsdagens kurs. På balansdagen omräknas monetära fordringar och skulder som i utländska valutor till den kurs som då gäller, kursdifferenserna redovisas i resultaträkningen.

Intäkter

Utgångspunkten för modellen är att intäkterna består av två komponenter. En startkomponent som omfattar produktion av produkten, installation och idriftsättning. En löpande komponent som omfattar licens för nyttjande av programvaran samt service och support. Startkomponenten intäktsförs när installationen är slutförd. Den löpande komponenten intäktsförs per månad utslagen över den teknade kontraktperioden. Fördelningen av kontraktvärdet mellan de två komponenterna byggs på produktkalkylen. Intäktsredovisningen har ingen koppling till betalningsmodellen. Kundernas kreditvärdighet som sjukhus bedöms som mycket hög.

Materiella och immateriella anläggningstillgångar med begränsad nyttjandeperiod

Materiella och immateriella anläggningstillgångar värderas till anskaffningsvärdet med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Avskrivningarna baseras på tillgångens nyttjandeperiod. De förvärvade produktträtigheterna med anskaffningsvärde 4,4 MSEK avskrivs på 10 år då produktträtigheten enligt föreliggande kontrakt är 10 år.

Anläggningstillgångars redovisade värde prövas löpande beträffande eventuellt nedskrivningsbehov när händelser eller ändrade förutsättningar indikerar att balansvärdet eventuellt inte kommer att kunna återvinnas. Om det finns sådana indikationer och om balansvärdet överstiger det förväntade återvinningsbara beloppet skrivs tillgångarna eller de kassagenererande enheterna ned till det återvinningsbara beloppet. Det återvinningsbara beloppet för anläggningstillgångar motsvarar det högsta av nettoförsäljningspriset och nyttjandevärdet. Nyttjandevärdet uppskattas genom att de förväntade framtida kassaflödena diskonteras till ett nuvärde med en diskonteringsfaktor före skatt som avspeglar marknadens aktuella uppskattning av pengars tidsvärde och de risker som är hänförliga till tillgången. Nedskrivningen redovisas i resultaträkningen.

Utvecklingskostnader

Utgifter för utveckling av nya produkter redovisas som immateriella tillgångar om sådana utgifter sannolikt kommer att resultera i framtida ekonomiska fördelar för bolaget. Övriga utgifter för utveckling kostnadsförs.

Ersättningar till anställda

Pensioner och övriga utfästelser om förmåner efter avslutad anställning. Åtaganden för ålderspension för tjänstemän i Sverige tryggas genom försäkringar. Dessa försäkringar utgörs av avgiftsbestämda planer vilka kostnadsföres löpande.

Bonus till anställda

Bonusersättningar utgår till anställda vilka baserar sig i huvudsak på huruvida Bolaget uppfyller satt budget avseende försäljning. Bonusen utbetalas en gång per år, avsättning görs dock under intjänandeperioden. Under räkenskapsåret 2006/2007 har ingen bonus utgått.

Leasing

Leasingavtal där i allt väsentligt alla risker och fördelar som förknippas med ägandet inte faller på bolaget klassificeras som operationella leasingavtal. Leasingavgifter avseende dessa redovisas som en kostnad i resultaträkningen och fördelas linjärt över avtalets löptid.

Inkomstskatt

Avsättning sker för aktuell och uppskjuten skatt. Aktuell skatt baserar sig på respektive bolags skattepliktiga resultat. Uppskjuten skatt beaktar skatteeffekten av skillnaden mellan i redovisningen intagna värden och skattemässiga värden. De uppskjutna skattefordringarna prövas vid varje balansdag och minskas i den utsträckning som det inte längre är sannolikt att tillräckligt stor beskattningsbar vinst kommer att finnas tillgänglig för att utnyttja hela eller delar av de uppskjutna skattefordringarna. Vid räkenskapsåret utgång 2007-12-31 redovisas inga uppskjutna skatter då positivt resultat ej bedöms uppkomma nästkommande räkenskapsår.

Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen är upprättad enligt den indirekta metoden. Som likvida medel klassificeras, förutom kassa- och banktillgodohavanden, kortfristiga likvida placeringar med en ursprunglig löptid understigande tre månader.

Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål

Uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål utvärderas löpande. Dessa baseras på historisk erfarenhet och andra faktorer samt förväntningar på framtida händelser som anses rimliga utifrån rådande förhållanden. De uppskattningar som föreligger för redovisningsändamål kan komma att avvika från det verkliga utfallet.

NOT 1 INTÄKTER

Intäkternas fördelning på geografiska områden i procent.

| | 2006/2007 |
|-----------------------|------------|
| Sverige | 100 |
| Norden (exkl Sverige) | 0 |
| Europa (exkl Norden) | 0 |
| Summa | 100 |

På grund av verksamhetens karaktär visar och styr företagsledningen verksamheten, d.v.s. utveckling, marknadsföring och försäljning av programvaror inom medicinsk bildbehandling, som ett segment. Utvecklingen sker i Sverige. Bolaget marknadsförs genom Bolagets kontor i Sverige och Bolagets distributörer.

NOT 2 ERSÄTTNING TILL REVISORER

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen, bokföringen och styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som ankommer på Bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föränleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter. Allt annat är andra uppdrag.

| BDO Nordic Stockholm AB | 2006/2007 |
|-------------------------|-----------|
| Revisionsuppdrag | 20 |
| Andra uppdrag | - |
| Summa | 20 |

NOT 3 PERSONAL

| Medelantalet anställda | 2006/2007 |
|------------------------|-----------|
| Män | 4 |
| Kvinnor | 3 |
| Summa | 7 |

| Löner och andra ersättningar | 2006/2007 |
|----------------------------------|--------------|
| Styrelsen ¹ , VD, vVD | 958 |
| varav verkställande direktören | (747) |
| Övriga anställda | 1 854 |
| Summa | 2 812 |

| Sociala kostnader | 2006/2007 |
|------------------------------------------|--------------|
| Pensionskostnader för styrelsen, VD, vVD | 120 |
| Pensionskostnader för övriga anställda | 305 |
| Sociala kostnader enligt lag och avtal | 1 012 |
| Summa | 1 437 |

1) Inget styrelsearvode utgår för 2007. Antal styrelseledamöter 3 (-)

Verkställande direktören (exekutiv ledning)

Vid uppsägning från Bolagets sida erhåller VD ersättning motsvarande 12 månadslöner och sex månaders garantilön efter uppsägningstiden. Vid uppsägning från egen sida erhåller VD ersättning motsvarande sex månadslöner. VD har årligen rätt till bonus, avtalad med styrelsen baserat på budget. För 2007 kunde denna bonus uppgå till maximalt 25 procent av fast årslön. För 2007 har ingen bonus utgått. VD har en pensionslösning som ligger inom ramen för vad som är skattemässigt avdragsgillt.

Vice verkställande direktören (exekutiv ledning)

Vid uppsägning från Bolagets sida erhåller vVD ersättning motsvarande åtta månadslöner. Vid uppsägning från egen sida erhåller vVD ersättning motsvarande fyra månadslöner. vVD har inget bonusavtal för 2007. vVD har en pensionslösning som ligger inom ramen för vad som är skattemässigt avdragsgillt.

Styrelsen och VD är alla män.

| Sjukfrånvaro i moderbolaget | 2006/2007 |
|---------------------------------------------------------------------------------|-----------|
| Total sjukfrånvaro i % av ordinarie arbetstid | 0,4% |
| Procent av total sjukfrånvaro som är långtidssjukskrivning (60 dagar eller mer) | - |

På grund av färre än 10 anställda i några av segmenten presenteras inte fördelningen mellan män och kvinnor respektive åldersfördelningen mellan yngre än 30 år, 30-49 år och 50 år eller äldre.

NOT 4 LEASINGAVTAL

| Byggnader och lokaler | |
|---------------------------------------------|-----|
| Avgifter som förfaller år 2008 | 257 |
| Avgifter som förfaller år 2009 - 2012 | 717 |
| Avgifter som förfaller år 2013 eller senare | - |

NOT 5 IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

| Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten | 2006/2007 |
|-------------------------------------------------|--------------|
| Ingående anskaffningsvärde | - |
| Årets inköp | 2 461 |
| Utgående ackumulerade anskaffningsvärden | 2 461 |
| Ingående avskrivningar | - |
| Årets avskrivningar | - |
| Utgående ackumulerade avskrivningar | - |

Utgående bokfört värde 2 461

| Produkträttigheter | 2006/2007 |
|-------------------------------------------------|--------------|
| Ingående anskaffningsvärde | - |
| Årets inköp | 4 400 |
| Utgående ackumulerade anskaffningsvärden | 4 400 |

| | |
|--------------------------------------------|--------------|
| Ingående avskrivningar | - |
| Årets avskrivningar | -220 |
| Utgående ackumulerade avskrivningar | -220 |
| Utgående bokfört värde | 4 180 |

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten avser dels utvecklingen av en applikation benämnd black box vilken är en förutsättning för framtida försäljning av produkten SharpView CT. Utvecklingen sker genom en extern konsult, kostnaderna för detta aktiveras i sin helhet och kommer avskrivas på fem år när applikationen är färdigställd. Årets utgifter för denna applikation uppgår till 2 461 KSEK. 4 400 KSEK avser produkträttigheter köpta av före detta moderbolaget ContextVision, detta avtal har en löptid om 10 år och avskrivning sker i enlighet med detta.

NOT 6 INVENTARIER

| | 2006/2007 |
|-------------------------------------------------|------------|
| Ingående anskaffningsvärde | - |
| Årets inköp | 688 |
| Utgående ackumulerade anskaffningsvärden | 688 |
| Ingående avskrivningar | - |
| Årets avskrivningar | -60 |
| Utgående ackumulerade avskrivningar | -60 |
| Utgående bokfört värde | 628 |

Nyttjandeperioden för inventarier uppgår till 3-5 år.

NOT 7 FÖRUTBETALDA KOSTNADER OCH UPPLUPNA INTÄKTER

| | 2006/2007 |
|---------------------------------|------------|
| Förutbetalda emissionskostnader | 250 |
| Förutbetalda hyror | 65 |
| Övriga poster | 43 |
| Summa | 358 |

NOT 8 EGET KAPITAL

Bolagets aktiekapital består av 9 263 050 aktier. Aktiens kvotvärde är 0:10 kr. Alla aktier har lika rösträtt.

NOT 9 LÅNGFRISTIG SKULD AVSEENDE PRODUKTRÄTTIGHET

Skulden avser i sin helhet skuld till ContextVision avseende betalning för nyttjande av produkträttigheter enligt avtal. Betalning skall ske senast vid utgången av 2010.

NOT 10 UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

| | 2006/2007 |
|----------------------------|--------------|
| Personalrelaterade skulder | 765 |
| Förutbetalda intäkter | 367 |
| Övriga upplupna kostnader | 20 |
| Summa | 1 152 |

EFFEKTER AV REDOVISNING ENLIGT IFRS OCH RFR2

SharpView består endast av SharpView AB och utgör alltså ingen koncern. Med anledning av SharpViews ambition att hålla en hög kvalitet på den finansiella rapporteringen samt ansökan om att notera Bolaget på NGM Equity och NGM:s krav på redovisning enligt IFRS (International Financial Reporting Standards), togs beslutet att tillämpa IFRS för juridiska personer och RFR2 redan från Bolagets första verksamhetsår och trots att Bolagets aktier inte var upptagna till handel på en publik marknadsplats. Årsredovisningen för räkenskapsåret 2006/2007 har upprättats i enlighet med IFRS/IAS för juridiska personer men med de tillägg och undantag som framgår av RFR 2 (tidigare RR 32).

| KSEK | Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen | Låne- och kundfordringar | Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde | Övrigt, icke-finansiella tillgångar | Summa redovisat värde | Verkligt värde |
|-----------------------------|----------------------------------------------------------------------------|--------------------------|---------------------------------------------------------------|-------------------------------------|-----------------------|----------------|
| 2007-12-31 | Innehav för handelsändamål | | | | | |
| Kundfordringar | - | 361 | - | - | 361 | 361 |
| Övriga fordringar | - | - | - | 614 | 614 | 614 |
| Likvida medel | 498 | - | - | - | 498 | 498 |
| Icke finansiella tillgångar | - | - | - | 7 269 | 7 269 | 7 269 |
| Summa tillgångar | 498 | 361 | - | 7 883 | 8 742 | 8 742 |
| Leverantörsskulder | - | - | 632 | - | 632 | 632 |
| Övriga skulder | - | - | 6 218 | - | 6 218 | 6 218 |
| Summa skulder | - | - | 6 850 | - | 6 850 | 6 850 |

Bland övriga skulder ingår en skuld till ContextVision AB om 4 400 KSEK avseende produkträttigheter. Denna skuld förfaller till betalning vid utgången av 2010. Diskonterning av skulden ger ej någon väsentlig effekt varpå redovisat och verkligt värde överensstämmer.

Förändringar i eget kapital

| KSEK | Bundet eget kapital | | Fritt eget kapital | | Totalt eget kapital |
|-----------------------------------------------------------------------------|---------------------|---------------------|--------------------|----------------|---------------------|
| | Aktiekapital | Balanserat resultat | Överkursfond | Årets resultat | |
| Ingående eget kapital 2006-07-01 | 500 | - | - | - | 500 |
| Årets resultat | - | - | - | -8 112 | 361 |
| Summa förmögenhetstransaktioner, exklusive transaktioner med Bolagets ägare | - | - | - | -8 112 | -8 112 |
| Aktieägartillskott | - | 4 900 | - | - | 4 900 |
| Nyemission | 426 | - | 4 178 | - | 4 604 |
| Utgående eget kapital 2007-12-31 | 926 | 4 900 | 4 178 | -8 112 | 1 892 |

Inkomstskatt

SharpView har per 2007-12-31 ett skattepliktigt underskott 8 058 KSEK, således en uppskjuten skattefordran om 2 256 KSEK (beräknat med skattesats om 28 procent). Detta har ej reflekterats i balans- och resultaträkning då ett skattemässigt positivt resultat ej bedöms infalla under 2009.

Vinst/förlust per aktie

Antal aktier i SharpView AB uppgick i januari 2007 till 5 000 000 st. Genom nyemission i mars ökade detta till 9 263 050, vilket ger ett genomsnittligt antal aktier för 2007 om 8 552 542. Nettoresultatet för 2007 uppgick till -8 112 KSEK vilket ger ett resultat per aktie om -0,95 SEK.

REVISORS RAPPORT AVSEENDE HISTORISKA FINANSIELLA RAPPORTER

Till styrelsen i SharpView AB (publ)

Revisors rapport avseende historiska finansiella rapporter

Vi har granskat de finansiella rapporterna för SharpView AB (publ) på s. 51-57, som omfattar balansräkningen per den 30 juni 2006 och 31 december 2007 och resultaträkningen och kassaflödesanalysen för räkenskapsåret 1 juli 2006 – 31 december 2007 samt väsentliga redovisningsprinciper och andra tilläggsupplysningar.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar för de finansiella rapporterna

Styrelsen och verkställande direktören ansvarar för att de finansiella rapporterna tas fram och presenteras på ett rättvisande sätt i enlighet med Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2.1 och enligt kraven i prospektdirektivet för införande av prospektförordningen 809/2004/EG. Denna skyldighet innefattar utformning, införande och upprätthållande av intern kontroll som är relevant för att ta fram och på rättvisande sätt presentera de finansiella rapporterna utan väsentliga felaktigheter, oavsett om de beror på oegentligheter eller fel.

Revisorns ansvar

Vårt ansvar är att uttala oss om de finansiella rapporterna på grundval av vår revision. Vi har utfört vår revision i enlighet med FAR SRS förslag till RevR5 Granskning av prospekt. Det innebär att vi följer etiska regler och har planerat och genomfört revisionen för att med hög men inte absolut säkerhet försäkra oss om att de finansiella rapporterna inte innehåller några väsentliga felaktigheter.

En revision i enlighet med FAR SRS förslag till RevR5 Granskning av prospekt innebär att utföra granskningsåtgärder för att få revisionsbevis som bestyrker belopp och upplysningar i de finansiella rapporterna. De valda granskningsåtgärderna baseras på vår bedömning av risk för väsentliga felaktigheter i de finansiella rapporterna oavsett om de beror på oegentligheter eller fel. Vid riskbedömningen överväger vi den interna kontroll som är relevant för bolagets framtagande och rättvisande presentation av de finansiella rapporterna som en grund för att utforma de revisionsåtgärder som är tillämpliga under dessa omständigheter men inte för att göra ett uttalande om effektiviteten i bolagets interna kontroll. En revision innebär också att utvärdera tillämpligheten av använda redovisningsprinciper och rimligheten i de betydelsefulla uppskattningar som styrelsen och verkställande direktören gjort samt att utvärdera den samlade presentationen i de finansiella rapporterna.

Vi anser att erhållna revisionsbevis är tillräckliga och ändamålsenliga som underlag för vårt uttalande.

Uttalande

Vi anser att de finansiella rapporterna ger en rättvisande bild i enlighet med Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2.1 av SharpView AB's resultat, ställning och kassaflöde per den 30 juni 2006 och 31 december 2007.

Sollentuna den 17 mars 2008
BDO Nordic Stockholm AB

Jörgen Lövgren
Auktoriserad revisor

SKATTEFRÅGOR I SVERIGE

Nedan följer en sammanfattning av de skatteregler som enligt nu gällande svensk skattelagstiftning kan aktualiseras av föreliggande Erbjudande till aktieägare att teckna aktier i SharpView. Sammanfattningen vänder sig till aktieägare som är obegränsat skattskyldiga i Sverige, om inte annat anges. Sammanfattningen är inte avsedd att uttömmande behandla alla skattefrågor som kan uppkomma i sammanhanget. Den behandlar exempelvis inte värdepapper som innehas av handelsbolag eller andra juridiska personer än aktiebolag eller som innehas som lagertillgång i näringsverksamhet. Inte heller behandlas övergångsbestämmelserna om kvarvarande s.k. låtnadsbelopp eller de särskilda regler som kan bli tillämpliga på innehav av s.k. kvalificerade aktier m.m. i bolag som är eller tidigare varit fåmansföretag, eller på aktier m.m. som förvärvats med stöd av sådant innehav. Särskilda skattekonsekvenser som inte är beskrivna kan uppkomma också för andra kategorier av aktieägare, såsom investmentbolag, värdepappersfonder samt fysiska och juridiska personer som är begränsat skattskyldiga i Sverige. Varje aktieägare rekommenderas att inhämta råd från skatteexpertis avseende de skattekonsekvenser som kan uppkomma till följd av att äga aktier eller teckningsrätter i SharpView, t.ex. till följd av att utländska regler, skatteavtal eller andra speciella regler är tillämpliga.

Beskattnings vid avyttring av aktier m.m.

Fysiska personer

För fysiska personer beskattas kapitalinkomster såsom utdelning och kapitalvinst vid avyttring av aktier i inkomstslaget kapital. Skattesatsen i inkomstslaget kapital är 30 procent. Kapitalvinst respektive kapitalförlust vid försäljning av aktier och andra delägarätter beräknas normalt som skillnaden mellan försäljningsersättningen efter avdrag för eventuella försäljningsutgifter och omkostnadsbeloppet (anskaffningsutgift). Vid vinstberäkningen används genomsnittsmetoden. Enligt denna skall omkostnadsbeloppet för en aktie utgöras av det genomsnittliga omkostnadsbeloppet för aktier av samma slag och sort. Betalda tecknade aktier anses därvid inte vara av samma slag och sort som de aktier vilka berättigat till företräde i emissionen. Vid försäljning av marknadsnoterade aktier får omkostnadsbeloppet alternativt bestämmas enligt schablonmetoden till 20 procent av försäljningsersättningen efter avdrag för försäljningsutgifter. Kapitalförlust vid avyttring av aktier och marknadsnoterade teckningsrätter kan kvittas i sin helhet mot kapitalvinster på aktier under samma år. Kvittning kan även ske fullt ut mot kapitalvinster på andra marknadsnoterade delägarätter än aktier med undantag för andelar i investeringsfonder som innehåller endast svenska fordringsrätter (räntefonder). Om full kvittning inte kan ske är överskjutande förlust avdragsgill till 70 procent mot övriga kapitalinkomster. Uppkommer underskott i inkomstslaget kapital medges reduktion av skatten på inkomst av tjänst och näringsverksamhet samt fastighetsskatt. Skattereduktion medges med 30 procent för underskott som inte överstiger 100 000 kronor och med 21 procent för underskott därutöver. Underskott kan inte sparas till ett senare beskattningsår.

Aktiebolag

Aktiebolag beskattas normalt för alla inkomster, inklusive skattepliktiga kapitalvinster och utdelning, i inkomstslaget näringsverksamhet efter en skattesats om 28 procent. Beräkningen av kapitalvinster respektive kapitalförluster sker i huvudsak på samma sätt som för fysiska personer enligt vad som angivits ovan. Särskilda regler gäller för näringsbetingade aktier. För sådana aktier är kapitalvinster normalt skattefria och kapitalförluster inte avdragsgilla. Vidare är utdelning på sådana aktier normalt skattefria. Marknadsnoterade aktier anses näringsbetingade bland annat om aktieinnehavet utgör en kapitaltillgång hos investeraren och innehavet antingen uppgår till minst 10 procent av rösterna eller betingas av rörelse som bedrivs av ägarföretaget eller annat, på visst sätt definierat, närstående företag. För att en kapitalvinst skall vara skattefri och en kapitalförlust inte avdragsgill avseende marknadsnoterade aktier förutsätts även att aktierna varit näringsbetingade hos innehavaren under en sammanhängande tid om minst ett år före avyttringen. För att en utdelning på marknadsnoterade aktier skall vara skattefri krävs att aktierna inte avyttras inom ett år från det att aktien blivit näringsbetingad. Avdrag för kapitalförluster på aktier, för vilka avdrag skall göras (d.v.s. där de särskilda reglerna för näringsbetingade innehav inte är tillämp-

liga), medges bara mot skattepliktiga kapitalvinster på aktier och andra delägarätter. Sådana kapitalförluster kan även, om vissa villkor är uppfyllda, kvittas mot kapitalvinster på aktier och delägarätter i bolag inom samma koncern, under förutsättning att koncernbidragsrätt föreligger. Kapitalförluster som inte har kunnat utnyttjas ett visst beskattningsår, får sparas och dras av mot skattepliktiga kapitalvinster på aktier och andra delägarätter under efterföljande beskattningsår utan begränsning i tiden.

Utnyttjande av teckningsrätter

När teckningsrätter utnyttjas för teckning av nya aktier sker inte någon beskattningsutgift för en aktie utgörs av emissionskursen. Vid försäljning av aktier förvärvade genom utnyttjande av teckningsrätter skall aktieägarens omkostnadsbelopp för samtliga aktier av samma slag och sort sammanläggas och beräknas med tillämpning av genomsnittsmetoden. Om teckningsrätter som utnyttjats för teckning av aktier köpts får elagad likvid för dessa teckningsrätter läggas till vid beräkning av omkostnadsbeloppet för aktierna. En teckningsrätt som inte utnyttjas eller säljs utan förfaller anses avyttrad för noll kronor.

Avyttring av erhållna teckningsrätter

Teckningsrätterna kommer att marknadsnoteras. Aktieägare som inte vill utnyttja sin företrädesrätt att delta i Erbjudandet kan sälja sina teckningsrätter. Skattepliktig kapitalvinst skall då beräknas. Teckningsrätter som grundas på innehav av aktier i SharpView anses anskaffade för noll kronor. Schablonmetoden får inte användas i detta fall. Hela försäljningsintäkten efter avdrag för utgifter för avyttringen skall således tas upp till beskattningsutgift för den ursprungliga aktien påverkas inte. För aktiebolag gäller att kapitalvinst är skattefri och kapitalförlust inte är avdragsgill om innehavaren av teckningsrätterna samtidigt innehar näringsbetingade andelar i det företag som rätten hänförs till och förvärvet grundas på detta innehav. För marknadsnoterade teckningsrätter gäller att sådan kapitalvinst är skattefri och kapitalförlust ej avdragsgill endast om teckningsrätterna eller de underliggande aktierna har innehafts under en sammanhängande tid om minst ett år före avyttringen.

Avyttring av köpta teckningsrätter

För den som köper eller på liknande sätt förvärvat teckningsrätter i SharpView på marknaden utgör vederlaget anskaffningsutgift för dessa. Omkostnadsbeloppet för teckningsrätterna beräknas enligt genomsnittsmetoden. Schablonmetoden får användas vid beräkning av omkostnadsbeloppet för marknadsnoterade teckningsrätter. En teckningsrätt som inte utnyttjas eller säljs utan förfaller anses avyttrad för noll kronor. För fysiska personer gäller att en kapitalförlust på marknadsnoterade teckningsrätter får kvittas fullt ut mot vinster på aktier samt andra marknadsnoterade delägarätter utom andelar i räntefonder. Om full kvittning inte kan ske är förlusten kvittningsskatt till 70 procent mot övriga kapitalinkomster. För aktiebolag gäller att kapitalförluster på teckningsrätter är avdragsgilla mot kapitalvinster på aktier och andra delägarätter. Sådana kapitalförluster kan även, om vissa villkor är uppfyllda, kvittas mot kapitalvinster på aktier och andra delägarätter i bolag inom samma koncern, under förutsättning att koncernbidragsrätt föreligger. Reglerna avseende skattefria kapitalvinster och ej avdragsgilla kapitalförluster på aktiebaserade delägarätter, som gäller för aktiebolag är endast tillämpliga om förvärvet av teckningsrätterna grundas på innehav av näringsbetingade andelar i det företag som rätterna hänförs till. Teckningsrätter som förvärvats på annat sätt t.ex. genom köp torde därför inte omfattas av de nya reglerna.

Beskattnings av utdelning

Utdelning på aktier är i allmänhet skattepliktig. Se dock ovan vad som anges under "Aktiebolag" vad avser utdelning på näringsbetingade aktier i vissa fall. Fysiska personer beskattas normalt i inkomstslaget kapital med en skattesats om 30 procent. För fysiska personer som är bosatta i Sverige innehålls preliminär skatt avseende utdelning med 30 procent på utdelat belopp. Den preliminära skatten innehålls normalt av VPC eller, beträffande förvaltarregistrerade aktier, av förvaltaren. För aktiebolag är skattesatsen, i förekommande fall, 28 procent.

Aktieägare som är begränsat skattskyldiga i Sverige

Innehavare av aktier och teckningsrätter som är begränsat skattskyldiga i Sverige och som inte bedriver verksamhet från fast driftsställe i Sverige beskattas normalt inte i Sverige för kapitalvinster vid avyttring av sådana värdepapper. Beskattning i respektive hemviststat kan emellertid bli aktuell. Enligt en särskild regel kan emellertid en fysisk person som är begränsat skattskyldig i Sverige ändå bli beskattad i Sverige vid försäljning av svenska aktier om personen under det kalenderår då försäljningen sker eller vid något tillfälle under de tio närmast föregående kalenderåren varit bosatt i Sverige eller stadigvarande vistats här. Tillämpligheten av denna regel är dock i flera fall begränsad genom skatteavtal som Sverige har med andra länder för undvikande av dubbelbeskattning. För aktieägare som är begränsat skattskyldiga i Sverige utgår normalt svensk kupongskatt på all utdelning på aktier i svenska aktiebolag. Svensk kupongskatt utgår emellertid inte för utdelning till vissa utländska juridiska personer om utdelningen hade varit skattefri såsom för näringsbetingade aktier hos ett svenskt företag (se ovan under rubriken "Aktiebolag"). Vidare finns undantag för utdelning till utländska juridiska personer inom EU som innehar 15 procent eller mer av andelskapitalet i det utdelande bolaget och som uppfyller kraven i det s.k. moder-/dotterbolagsdirektivet. Kupongskattesatsen är 30 procent. Denna skattesats är dock i allmänhet reducerad genom skatteavtal som Sverige har med andra länder för undvikande av dubbelbeskattning. Flertalet av Sveriges skatteavtal möjliggör därvid nedsättning av den svenska skatten till avtalets skattesats direkt vid utbetalningstillfället om erforderliga uppgifter om den utdelningsberättigades hemvist föreligger. Avdraget för kupongskatt verkställs normalt av VPC eller, beträffande förvaltarregistrerade aktier, av förvaltaren. I de fall där 30 procent kupongskatt innehålls vid utbetalningstillfället till en person som har rätt att beskattas enligt en lägre skattesats eller kupongskatt annars innehållits med för högt belopp kan återbetalning begäras hos Skatteverket före utgången av det femte kalenderåret efter utdelningstillfället.

ORDLISTA

| | |
|--------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| CT | Datortomografi. En diagnostisk teknik som bygger på att röntgenstrålning skickas genom kroppen från många olika håll och bilden beräknas och lagras i en dator. Utifrån denna information kan man sedan studera kroppen ur önskat perspektiv samt även studera tredimensionella bilder av kroppens inre organ. |
| DICOM | Digital Imaging and Communications in Medicine, en standard för att distribuera och visa bilder. |
| FDA | Food and Drug Administration. USA:s ungefärliga motsvarighet till Läkemedelsverket. |
| Fluoroskopi | En röntgenbaserad genomlysningsteknik som ger rörliga bilder (film) av patienten vilka visas på en bildmonitor. |
| GOP | General Operator Processor. ContextVisions algoritm för bildförbättring. |
| mAs | Milliamperesekund. Enhet för strömstyrka under en viss tid. |
| MDD | Medical Device Directive. Ett EU-direktiv som omfattar medicin-tekniska produkter |
| Modalitet | Metod att undersöka kroppens inre strukturer. CT, MR och ultraljud är exempel på olika modaliteter. |
| MR | Magnetresonans. En diagnostisk teknik som utnyttjar radiostrålning i kombination med ett starkt magnetfält, vilket möjliggör för läkaren att studera detaljer i kroppen som är svårare att se med traditionell röntgen. MR nyttjar ej röntgenstrålning. Metoden kallas ibland felaktigt för magnetröntgen. |
| mSv | MilliSievert. Enhet för effektiv stråldos. |
| OEM | Original Equipment Manufacturer, utrustningstillverkare |
| PACS | Picture Archiving and Communication System. Digital lagringsenhet för radiologiska bilder |
| Slice | Parallelsnitt. Beskrivning av bredden på den yta som röntgas. Ju fler parallelsnitt en CT kan utföra, desto större del av kroppen kan täckas på kortare tid. |
| Ultraljud | Diagnostikmetod som bygger på mätning av var i kroppen ljudvågor reflekteras och ger möjlighet att studera inre organ direkt på en skärm. |

SharpView AB
Storgatan 39
582 23 Linköping

Tel: 013-23 50 30

www.sharpview.se

Erik Penser Fondkommission AB
Box 7405
103 91 Stockholm

Tel: 08-463 80 00

www.penser.se