



Inbjudan till förvärv av aktier i SignUp Software AB

Sole Global Coordinator och Sole Bookrunner

 Pareto
Securities

Exklusiv retaildistributör

AVANZA 

Finansinspektionen godkände detta prospekt den 15 november 2021. Prospektet är giltigt i upp till tolv månader från datumet för godkännandet. Skyldigheten att tillhandahålla tillägg till prospektet i fall av nya omständigheter av betydelse, sakfel eller väsentliga felaktigheter kommer inte vara tillämplig efter utgången av prospektets giltighetstid.

VIKTIG INFORMATION

Vissa definitioner

Med "SignUp", "Bolaget" eller "Koncernen" avses i detta EU-tillväxtprospekt ("Prospektet"), beroende på sammanhanget, SignUp Software AB, org.nr 556570-9721, den koncern vari SignUp Software AB är moderbolag eller ett dotterbolag i koncernen. Med "Sole Global Coordinator" och "Sole Bookrunner" avses Pareto Securities AB, org.nr 556206-8956 ("Pareto Securities"). Med "Exklusiv retaildistributör" avses Avanza Bank AB, org.nr 556573-5668. Med "Euroclear Sweden AB" avses Euroclear Sweden AB, org.nr 556112-8074. Hänvisning till "SEK" avser svenska kronor, hänvisning till "AUD" avser australiensiska dollar, hänvisning till "DKK" avser danska kronor, hänvisning till "EUR" avser euro och hänvisning till "USD" avser amerikanska dollar. Med "T" avses tusen och med "M" avses miljoner.

Upprättande och registrering av Prospektet

Prospektet har upprättats i enlighet med bestämmelserna i Europaparlamentets och rådets förordning (EU) 2017/1129 ("Prospektförordningen") och Kommissionens delegerade förordning (EU) 2019/980. Prospektet är ett EU-tillväxtprospekt och har godkänts och registrerats av Finansinspektionen i enlighet med artikel 15 i Prospektförordningen. Finansinspektionens godkännande och registrering av Prospektet innebär inte att Finansinspektionen garanterar att sakuppgifterna i Prospektet är fullständiga eller korrekta.

Viktig information till investerare

För Prospektet och erbjudandet enligt Prospektet ("Erbjudandet") gäller svensk rätt. Tvist med anledning av Prospektet, Erbjudandet och därmed sammanhängande rättsförhållanden ska avgöras av svensk domstol exklusivt. Erbjudandet riktar sig inte, direkt eller indirekt, till personer vars deltagande förutsätter att ytterligare prospekt upprättas eller registreras eller att någon annan åtgärd företas utöver vad som krävs enligt svensk rätt. Prospektet kommer inte att distribueras och får inte postas eller på annat sätt distribueras eller sändas till eller i något land där detta skulle förutsätta att några sådana ytterligare åtgärder företas eller där detta skulle kunna strida mot lagar eller regleringar i det landet. De nyemitterade aktier som omfattas av Erbjudandet enligt detta Prospekt har inte registrerats och kommer inte att registreras enligt United States Securities Act ("Securities Act") från 1933 i dess nuvarande lydelse, eller någon motsvarande lag i någon delstat i USA. Erbjudandet omfattar inte personer som är bosatta i eller har registrerad adress i USA, Australien, Japan, Kanada, Hongkong, Nya Zeeland, Schweiz, Singapur, Sydafrika eller i något annat land där Erbjudandet eller distribution av Prospektet strider mot tillämpliga lagar eller regler eller förutsätter att ytterligare prospekt upprättas, registreras eller att någon annan åtgärd vidtas utöver vad som krävs enligt svensk rätt. Följaktligen får nyemitterade aktier inte direkt eller indirekt, utbjudas, säljas vidare eller levereras i eller till länder där åtgärd enligt ovan krävs eller till personer med hemvist enligt ovan.

En investering i värdepapper är förenad med vissa risker och investerare uppmanas att särskilt läsa avsnittet "Riskfaktorer". När investerare fattar ett investeringsbeslut måste de förlita sig på sin egen bedömning av Bolaget och Erbjudandet, inklusive föreliggande sakförhållanden och risker. Inför ett investeringsbeslut bör potentiella investerare anlita sina egna professionella rådgivare samt noga utvärdera och överväga investeringsbeslutet. Investerare får endast förlita sig på informationen i Prospektet samt eventuella tillägg till Prospektet. Ingen person är behörig att lämna någon annan information eller göra några andra uttalanden än de som finns i Prospektet. Om så ändå skulle ske ska sådan information eller sådana uttalanden inte anses ha godkänts av Bolaget eller av Pareto Securities och ingen av dessa ansvarar för sådan information eller sådana uttalanden.

Marknadsinformation och viss framtidsinriktad information

Prospektet innehåller marknadsinformation och branschprognoser som kommer från tredje part, däribland information avseende storleken på marknader där Koncernen är verksam. Även om Bolaget anser att dessa källor är tillförlitliga och informationen i Prospektet har återgivits

korrekt har SignUp inte oberoende verifierat informationen varför dess riktighet och fullständighet inte kan garanteras. Bolaget har korrekt återgivit sådan tredjepartsinformation och, såvitt Bolagets styrelse känner till och kan utröna av information som offentliggjorts av tredje part, har inga sakförhållanden utelämnats som skulle göra den återgivna informationen felaktig eller vilseledande. Viss information och uttalanden i Prospektet avseende den bransch inom vilken Bolagets verksamhet bedrivs är inte baserad på publicerad statistik eller information från oberoende tredje part utan återspeglar SignUps bästa uppskattningar med utgångspunkt i information som erhållits från bransch- och affärsorganisationer och andra kontakter. Även om SignUp är av uppfattningen att dess interna analyser är tillförlitliga har dessa inte verifierats av någon oberoende källa. Information i Prospektet som rör framtida förhållanden, såsom uttalanden och antaganden avseende Bolagets framtida utveckling och marknadsförutsättningar, baseras på aktuella förhållanden vid tidpunkten för offentliggörandet av Prospektet. Framtidsinriktad information är alltid förenad med osäkerhet eftersom den avser och är beroende av omständigheter utanför Bolagets kontroll. Någon försäkran att bedömningar som görs i Prospektet avseende framtida förhållanden kommer att realiseras lämnas därför inte, vare sig uttryckligen eller underförstått. Bolaget åtar sig inte heller att offentliggöra uppdateringar eller revideringar av uttalanden avseende framtida förhållanden till följd av ny information eller dylikt som framkommer efter tidpunkten för offentliggörandet av Prospektet, utöver vad som följer av Prospektförordningen.

Presentation av finansiell information

Viss finansiell och annan information som presenteras i Prospektet har avrundats för att göra informationen lättillgänglig för läsaren. Följaktligen överensstämmer inte siffrorna i vissa kolumner exakt med angiven totalsumma. Detta är fallet då belopp anges i tusen-, miljon- eller miljardtal och förekommer bland annat i de årsredovisningar och delårsrapporter som införlivats genom hänvisning. Förutom när så uttryckligen anges har ingen information i Prospektet granskats eller reviderats av Bolagets revisor.

Stabilisering

I anslutning till Erbjudandet kan Bolaget komma att delta i transaktioner som stabiliserar, vidmakthåller eller på annat sätt påverkar priset på aktierna i syfte att hålla marknadspriset på aktierna på en högre nivå än den som i annat fall kanske hade varit rådande på marknaden. För mer information om nämnda stabiliseringsåtgärder, se avsnittet "Om erbjudandet samt villkor och anvisningar" under "Stabiliseringsåtgärder".

Certified Adviser

Bolaget har utsett FNCA Sweden AB som Certified Adviser inför den kommande listningen på Nasdaq First North Growth Market, förutsatt att kraven för listning uppfylls.

Viktig information om Nasdaq First North Growth Market

Nasdaq First North Growth Market är en registrerad tillväxtmarknad för små och medelstora företag, i enlighet med Europaparlamentets och rådets direktiv 2014/65/EU om marknader för finansiella instrument, såsom det har implementerats i nationell lagstiftning i Danmark, Finland och Sverige, som drivs av de (olika) börser som ingår i Nasdaq-koncernen. Bolag på Nasdaq First North Growth Market är inte föremål för samma regler som gäller för bolag som är noterade på den reglerade huvudmarknaden, enligt definitionen i EUs lagstiftning (såsom den har införlivats i nationell rätt). De är istället föremål för mindre omfattande regler och bestämmelser som är anpassade för små tillväxtbolag. En investering i ett bolag som handlas på Nasdaq First North Growth Market kan därför vara mer riskfylld än en investering i ett bolag på huvudmarknaden. Samtliga bolag vars aktier är upptagna till handel på Nasdaq First North Growth Market har en Certified Adviser som övervakar att regelverket efterlevs. Det är respektive börs inom Nasdaq-koncernen som godkänner ansökan om upptagande till handel.

Innehållsförteckning

Handlingar införlivade genom hänvisning	2	Rättigheter kopplade till aktierna	30
Sammanfattning	3	Om erbjudandet samt villkor och anvisningar	32
Ansvariga personer, information från tredje part och godkännande	8	Styrelse och ledande befattningshavare	38
Bakgrund och motiv	9	Finansiell information och nyckeltal	44
Verksamhetsbeskrivning och marknadsöversikt	10	Legala frågor, ägarförhållanden och kompletterande information	49
Rörelsekapitalförklaring	23	Tillgängliga handlingar	52
Riskfaktorer	24		

Handlingar införlivade genom hänvisning

Allmänt

Nedan angivna sidor i följande dokument införlivas i Prospektet genom hänvisning. De delar av dokumenten som inte införlivas i Prospektet genom hänvisning är antingen inte relevanta för investerare eller så återges motsvarande information på annan plats i Prospektet. Dokumenten som införlivas genom hänvisning finns tillgängliga på Bolagets webbplats, www.signupsoftware.com.

Handlingar

SignUps delårsrapport för perioden 1 januari – 30 september 2021

	Sidhänvisning
Koncernens resultaträkning	4
Koncernens balansräkning	5–6
Koncernens kassaflödesanalys	7
Noter	11
Revisors rapport över översiktlig granskning	12

SignUps årsredovisning för räkenskapsåret 2020

	Sidhänvisning
Koncernens resultaträkning	4
Koncernens balansräkning	5–6
Koncernens kassaflödesanalys	7
Noter	12–30
Revisionsberättelse	31–32

SignUps årsredovisning för räkenskapsåret 2019

	Sidhänvisning
Koncernens resultaträkning	5
Koncernens balansräkning	6–7
Noter	11–19
Revisionsberättelse	21–22

Sammanfattning

Inledning och varningar

Värdepapperen	Erbjudandet avser nya aktier i SignUp Software AB med ISIN-kod SE0017085020. Aktiens kortnamn (ticker) kommer att vara SIGNUP.
Identitet och kontaktuppgifter för emittenten	Registrerad firma: SignUp Software AB Organisationsnummer: 556570-9721 LEI-kod: 549300KC8Q08P7QYPF63 Adress (t.o.m. 2021-11-28): Hallonbergsplan 5, 174 52 Sundbyberg Adress (f.o.m. 2021-11-29): Evenemangsgatan 2c plan 10, 169 79 Solna Telefonnummer: +46 8 567 800 00 www.signupsoftware.com
Behörig myndighet	Finansinspektionen Box 7821, 103 97 Stockholm +46 (0)8 408 980 00 www.fi.se
Datum för godkännande av Prospektet	15 november 2021
Varningar	<p>Denna sammanfattning bör betraktas som en introduktion till EU-tillväxtprospektet. Varje beslut om att investera i värdepapperen bör baseras på en bedömning av hela EU-tillväxtprospektet från investerarens sida.</p> <p>Investerare kan förlora hela eller delar av det investerade kapitalet.</p> <p>I talan som väcks i domstol angående informationen i detta EU-tillväxtprospekt kan den investerare som är kärande enligt nationell rätt bli tvungen att stå för kostnaderna för översättning av EU-tillväxtprospektet innan de rättsliga förfarandena inleds.</p> <p>Civilrättsligt ansvar kan endast åläggas de personer som lagt fram sammanfattningen, inklusive översättningar därav, men endast om sammanfattningen är vilseledande, felaktig eller oförenlig med de andra delarna av EU-tillväxtprospektet eller om den inte, tillsammans med de andra delarna av Prospektet, ger nyckelinformation för att hjälpa investerare när de överväger att investera i sådana värdepapper.</p>

Nyckelinformation om emittenten

Information om SignUp	<p><i>Emittentens hemvist, juridiska form och lagstiftning</i> Bolaget är ett publikt aktiebolag bildat i Sverige med säte i Sundbyberg, Sverige. Bolaget bedriver sin verksamhet enligt svensk rätt och dess associationsform regleras av aktiebolagslagen (2005:551). Verkställande direktör i Bolaget är Olof Hedin.</p> <p><i>Emittentens huvudsakliga verksamhet</i> Bolaget har utvecklat och erbjuder affärsmjukvaran ExFlow som automatiserar hantering av stora volymer av inkommande leverantörsfakturor, så kallad Accounts Payable Automation.</p> <p><i>Emittentens större aktieägare</i> Per dagen för Prospektet har Bolaget 21 aktieägare. I tabellen nedan redovisas aktieägare med innehav minst motsvarande fem (5) procent av det totala antalet aktier och röster i Bolaget. Per dagen för Prospektets offentliggörande leder SignForm International BV:s ägande till kontroll av Bolaget.</p>
------------------------------	---

Nyckelinformation om emittenten, forts.

Information om SignUp	Aktieägande före Erbjudandet		Aktieägande efter Erbjudandet (om Övertilldelningsoptionen ej utnyttjas)		Aktieägande efter Erbjudandet (om Övertilldelningsoptionen utnyttjas till fullo)		
	Namn						
	SignForm International BV ¹⁾	12 750 000	63,75 %	12 750 000	57,46 %	12 750 000	56,63 %
	Standout Capital I AB	3 700 000	18,50 %	3 700 000	16,68 %	3 700 000	16,43 %
	NSU Invest AB ²⁾	2 080 000	10,40 %	2 080 000	9,37 %	2 080 000	9,24 %
	Övriga aktieägare	1 470 000	7,35 %	3 657 500	16,48 %	3 985 625	17,70 %
	Totalt	20 000 000	100,00 %	22 187 500	100,00 %	22 515 625	100,00 %
	Aktieinnehavet i tabellen ovan omfattar eget, makas/makes/sambo, syskon eller släkt i rakt upp- eller nedstigande led samt juridisk person där personen har ett bestämmande inflytande.						
Finansiell nyckelinformation för SignUp	Koncernens resultaträkning i sammandrag						
	TSEK	Reviderad		Översiktligt granskad			
		jan-dec 2020	jan-dec 2019	jan-sept 2021	jan-sept 2020		
	Nettoomsättning	150 033	119 604	133 902	108 326		
	Rörelseresultat	21 851	20 473	18 968	16 596		
	Periodens resultat	17 059	16 032	16 002	13 819		
	Koncernens balansräkning i sammandrag						
	TSEK	Reviderad		Översiktligt granskad			
		31 dec 2020	31 dec 2019	30 sept 2021	30 sept 2020		
	Tillgångar	114 146	130 128	121 815	106 295		
	Eget kapital	14 170	46 002	20 826	10 838		
	Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag						
	TSEK	Reviderad		Översiktligt granskad			
		jan-dec 2020	jan-dec 2019*	jan-sept 2021	jan-sept 2020		
	Kassaflöde från den löpande verksamheten	47 319	-	20 679	30 514		
	Kassaflöde från investeringsverksamheten	-946	-	-2 155	-3 116		
	Kassaflöde från finansieringsverksamheten (utdelning)	-49 486	-	-10 000	-49 486		
	* Koncernen upprättande inte någon kassaflödesanalys för räkenskapsåret 2019.						
	Koncernens nyckeltal						
	TSEK	jan-dec 2020	jan-dec 2019	jan-sept 2021	jan-sept 2020		
	Nettoomsättning (MSEK)	150	120	134	108		
	Nettoomsättningstillväxt (%)*, **	25,4	91,2	23,6	24,3		
	Organisk nettoomsättningstillväxt (%)*, **	24,6	84,6	23,6	21,5		
	EBITDA (MSEK)*	33	23	28	25		
	EBITDA-marginal (%)*	22,0	19,6	20,6	23,0		
	EBITA (MSEK)*	31	22	27	24		
	EBITA-marginal (%)*	20,9	18,8	19,7	22,1		
	EBIT (MSEK)*	22	20	19	17		
	EBIT-marginal (%)*	14,6	17,1	14,2	15,3		
	Balansomslutning (MSEK)	114	130	122	106		
	Kassalikviditet (%)*	74,0	97,0	51,1	60,6		
	Soliditet (%)*	12,4	35,4	17,1	10,2		
	Fritt kassaflödesmarginal (%)*	30,9	29,0	13,8	25,3		
	Årliga återkommande intäkter, ARR (MSEK)*	133	107	174	125		
	* Alternativa nyckeltal						
	** Under räkenskapsåret 2018 ändrade bolagen inom Koncernen sin redovisning avseende hyresintäkter från att redovisa hela hyresintäkten vid hyresperiodens start till att periodisera hyresintäkten över hela hyresperioden. Därav den stora nettoomsättningsökningen under 2019. Notera även att Bolagets rapportering för 2018 inte är konsoliderad eller reviderad på koncernnivå, utan endast moderbolagets siffror är konsoliderade och reviderade för räkenskapsåret 2018.						
	1) SignForm International BV ägs ytterst av Henrik Garvner (49,0 %) och Göran Garvner (51,0 %).						
	2) NSU Invest AB ägs ytterst till hälften vardera av André Åkerlund och Hans Fajerson genom indirekt ägande via flera helägda bolag.						

Nyckelinformation om emittenten, forts.

<p>Specifika nyckelrisker för SignUp</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Koncernen bedriver sin verksamhet inom en hårt konkurrensutsatt bransch, och konkurrerar med såväl globala aktörer, såsom exempelvis Bottomline, Medius, AXtension och Continia, som lokala aktörer såsom exempelvis Compello, Ascendo och Centsoft. Vissa av SignUps konkurrenter är således stora och effektiva företag med betydligt större finansiella resurser, tekniska resurser och marknadsföringsresurser samt betydande marknadsandelar. Konkurrenterna kan även komma att öka om nya leverantörer av programvara för elektronisk fakturahantering, som för närvarande inte är verksamma, eller som inte är verksamma i särskilt stor utsträckning, träder in på marknaden och nuvarande leverantörer förbättrar och utvidgar sina produkt- och tjänsteerbjudanden. Ökad konkurrens kan vidare leda till lägre marknadsandelar för SignUp och/eller att Koncernens kunder kräver lägre priser på SignUps produkter. • Koncernen har idag verksamhet på flera geografiska marknader och kan komma att expandera till nya geografiska marknader som Koncernen helt eller delvis saknar erfarenhet av och där SignUp inte har ett etablerat varumärke. Att erbjuda produkter och tjänster inom nya geografiska områden kräver ofta betydande resurser och tar även avsevärd tid i anspråk. Exempelvis har Bolaget initierat en satsning på den nederländska respektive amerikanska marknaden innefattande lokal närvaro med bolagsetablering och lokal personal vilket på kort sikt påverkar Bolagets rörelsemarginal negativt. Det finns en risk att Bolaget inte når tillräcklig framgång inom nya geografiska marknader för att inom rimlig tid eller överhuvudtaget återfå den investering som gjorts. • Koncernen är beroende av att framgångsrikt kunna utveckla konkurrenskraftiga produkter och tjänster åt sina kunder. Mjukvarubranschen karaktäriseras av en snabb utveckling av såväl nya produkter, tjänster och teknik som kunders krav på produkterna, tjänsterna och tekniken. Om Koncernen misslyckas med att anpassa sig till den tekniska utvecklingen eller drabbas av kostnader till följd av utvecklingen kan det ha en väsentlig negativ inverkan på Koncernen genom att produkternas konkurrenskraft minskar på marknaden. Det kan medföra att kunder väljer konkurrenters produkter istället för Bolagets vilket kan påverka Koncernens lönsamhet. • Koncernens förmåga att konkurrera på ett effektivt sätt är bland annat beroende av dess förmåga att registrera, skydda och hävda sin rätt till immateriella rättigheter. Koncernens bruk av immateriella rättigheter, i synnerhet rättigheter som rör programvara, riskerar även att göra intrång i utomstående parter immateriella rättigheter. Om Koncernen misslyckas i detta avseende kan Koncernen bli skyldig att betala royalties och/eller skadestånd samt att Koncernen kan komma att förbjudas att använda de immateriella rättigheter som visat sig inkräkta på tredje parts rättigheter. • Valutafluktuationer kan inverka på Koncernens finansiella resultat. Koncernens redovisningsvaluta är SEK och Koncernen har en stor del av sina kostnader i SEK, medan intäkterna från Koncernens kundavtal delvis är i AUD, USD, EUR, DKK och andra valutor. Valutakurserna mellan SEK och andra valutor har varierat kraftigt och kan variera kraftigt i framtiden.
---	--

Nyckelinformation om värdepapperen

<p>Värdepapperens viktigaste egenskaper</p>	<p><i>Aktierna</i> Aktierna i Bolaget är denominerade i svenska kronor (SEK). Per dagen för Prospektets offentliggörande har Bolaget emitterat 20 000 000 aktier, vardera med ett kvotvärde (nominellt värde) per aktie om 0,025 SEK.</p> <p><i>Rättigheter som sammanhänger med värdepapperen</i> Aktieägare är berättigade att rösta för sitt fulla antal aktier och varje aktie berättigar till en röst vid bolagsstämma. Alla aktier i Bolaget ger lika rätt till utdelning, del i Bolagets vinst och i Bolagets tillgångar samt eventuellt överskott i händelse av likvidation. De nya aktierna medför rätt till utdelning för första gången per den avstämningsdag för utdelning som infaller efter att aktierna registrerats hos Bolagsverket och förts in i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken. Bolagets aktier är emitterade i enlighet med svensk lagstiftning och aktiernas rättigheter kan endast ändras genom bolagsordningsändring i enlighet med aktiebolagslagen (2005:551).</p> <p>Bolaget har ett aktieslag och samtliga aktier har samma prioritet vid insolvens. Det föreligger inga inskränkningar i rätten att fritt överlåta aktier i Bolaget.</p> <p>Bolagets utdelningspolicy är att på medellång sikt dela ut minst 25 procent av vinsten per aktie.</p>
<p>Plats för handel</p>	<p>Bolaget avser att ansöka om upptagande till handel av Bolagets aktier på Nasdaq First North Growth Market.</p>

Nyckelinformation om värdepapperen, forts.

<p>Specifika nyckelrisker för värdepapperen</p>	<ul style="list-style-type: none"> • En investering i aktier är alltid förknippad med risker och risktagande. Eftersom en aktieinvestering både kan komma att öka och minska i värde finns det en risk att en investerare inte kommer att få tillbaka det investerade kapitalet. • Före Erbjudandet på Nasdaq First North Growth Market finns det inte någon offentlig marknad för Bolagets aktier. Det finns en risk för att en aktiv och likvid handel inte kommer att utvecklas eller, om en sådan utvecklas, att den inte kommer att bestå efter att Erbjudandet genomförts. • SignForm International BV och Standout Capital I AB ("Huvudägarna") kontrollerar vid tidpunkten för Prospektet tillsammans cirka 82,25 procent, och kommer efter Erbjudandet att kontrollera cirka 73,06 procent (under antagandet att Övertilldelningsoptionen utnyttjas till fullo) av aktiekapitalet och rösterna i Bolaget. Huvudägarna har således möjlighet att utöva ett betydande inflytande över utfallet i frågor över vilka Bolagets aktieägare beslutar, innefattande exempelvis val av styrelseledamöter, genomförande av fusion samt försäljning av samtliga eller en väsentlig del av Koncernens tillgångar. Andra sådana frågor kan innefatta emission av ytterligare aktier eller andra värdepapper i SignUp, vilket kan späda ut aktieägares innehav i Bolaget, samt framtida vinstutdelningar.
--	--

Nyckelinformation om erbjudandet av värdepapper

<p>Villkor och tidsplan för att investera i värdepapperet</p>	<p><i>Erbjudandet</i> Erbjudandet riktas till allmänheten i Sverige samt till institutionella investerare i Sverige och internationellt. Erbjudandet omfattar högst 2 187 500 nyemitterade aktier som erbjuds av Bolaget (exklusive den övertilldelningsoption som beskrivs nedan).</p> <p><i>Övertilldelningsoption</i> För att täcka möjlig övertilldelning i samband med Erbjudandet kan Erbjudandet komma att omfatta upp till ytterligare högst 328 125 nya aktier, motsvarande högst 15 procent av det totala antalet aktier som omfattas av Erbjudandet ("Övertilldelningsoptionen"). Övertilldelningsoptionen avser nya aktier som erbjuds av Bolaget och kan utnyttjas av Pareto Securities helt eller delvis under 30 kalenderdagar från den första dagen för handel i Bolagets aktier på Nasdaq First North Growth Market. Priset för aktier i Övertilldelningsoptionen kommer att vara detsamma som Erbjudandepriiset. Under förutsättning att Övertilldelningsoptionen utnyttjas till fullo omfattar Erbjudandet maximalt 2 515 625 aktier i Bolaget.</p> <p><i>Erbjudandepriis</i> Erbjudandepriiset är fastställt till 80 SEK per aktie. Erbjudandepriiset är detsamma för såväl institutionella investerare som för allmänheten i Sverige. Courtage utgår ej.</p> <p><i>Anmälningsperiod och anmälan</i> Anmälningsperioden pågår under perioden 16 november – 22 november 2021 för allmänheten i Sverige och under perioden 16 november – 23 november 2021 för institutionella investerare. Eventuell förlängning av anmälningsperioden kommer offentliggöras av Bolaget genom pressmeddelande före utgången av anmälningsperioden. Anmälan om förvärv av aktier inom ramen för Erbjudandet till allmänheten i Sverige ska avse lägst 100 aktier och högst 12 699 aktier, i jämna poster om 100 aktier. Anmälan görs till Pareto Securities, Aktieinvest eller Avanza. Intresseanmälningar från institutionella investerare ska göras till Pareto Securities (i enlighet med särskilda instruktioner).</p> <p><i>Tilldelning av aktier</i> Beslut om tilldelning av aktier kommer fattas av Bolagets styrelse, varvid målet är att uppnå en god institutionell ägarbas och bred spridning av aktierna bland allmänheten för att möjliggöra en regelbunden och likvid handel med Bolagets aktie på Nasdaq First North Growth Market.</p> <p><i>Likviddag</i> Planerad likviddag är den 26 november 2021.</p>
--	---

Nyckelinformation om erbjudandet av värdepapper, forts.

<p>Villkor och tidsplan för att investera i värdepapperet</p>	<p><i>Villkor för Erbjudandets genomförande</i> Bolaget och Pareto Securities avser att ingå ett avtal om placering av aktier i Bolaget omkring den 23 november 2021. Erbjudandet är villkorat av att placeringsavtalet ingås och att vissa villkor i avtalet uppfylls samt att avtalet inte sägs upp, vilket kan ske fram till likviddagen som beräknas vara den 26 november 2021.</p> <p><i>Utspädning till följd av Erbjudandet</i> Erbjudandet medför vid full teckning att antalet aktier i Bolaget ökar från 20 000 000 aktier till 22 187 500 aktier, vilket motsvarar en ökning om cirka 10,9 procent och en utspädning om cirka 9,9 procent av det totala antalet aktier och röster i Bolaget. Om Erbjudandet fulltecknas och Övertilldelningsoptionen utnyttjas till fullo, kommer Erbjudandet att omfatta totalt 2 515 625 nya aktier, motsvarande cirka 11,2 procent av det totala antalet aktier och röster i Bolaget efter Erbjudandet.</p> <p><i>Kostnader</i> Bolagets kostnader hänförliga till Erbjudandet och upptagande av Bolagets aktier till handel på Nasdaq First North Growth Market beräknas uppgå till omkring 14,1 MSEK.</p>
<p>Motiv till Erbjudandet och användning av emissionslikvid</p>	<p><i>Intäkter och kostnader avseende Erbjudandet</i> Vid full teckning kommer SignUp att tillföras cirka 175 MSEK, före sedvanliga emissionskostnader, om ej Övertilldelningsoptionen utnyttjas. I det fall Övertilldelningsoptionen utnyttjas till fullo förväntas SignUp tillföras ytterligare cirka 26,3 MSEK, före sedvanliga emissionskostnader. Emissionskostnaderna för Erbjudandet beräknas uppgå till cirka 12,5 MSEK och i det fall Övertilldelningen utnyttjas till fullo beräknas ytterligare emissionskostnader tillkomma motsvarande cirka 1,6 MSEK.</p> <p><i>Motiv och användning av emissionslikviden</i> SignUp avser att i allt större utsträckning marknadsföra och allokerar resurser till den fortsatta utvecklingen av Bolagets mjukvaruplattform ExFlow där Bolaget ser goda tillväxtpotentialer.</p> <p>För att ta tillvara på de tillväxtpotentialer som Bolaget identifierar, anser SignUps styrelse och ledning att det nu är en lämplig tidpunkt att ansöka om en listning av Bolagets aktier på Nasdaq First North Growth Market. I samband med listningen kommer Bolaget att emittera nya aktier till allmänheten (Erbjudandet). Motiven till Erbjudandet är att skapa goda finansiella förutsättningar för att vidareutveckla Bolagets produkter, utöka försäljningsaktiviteter samt stärka Bolagets aktieägarbas. Erbjudandet och en listning ger SignUp tillgång till kapitalmarknaden och möjliggör en mer diversifierad aktieägarbas av både svenska och internationella investerare samt bedöms ge ökad legitimitet och kännedom bland kunder, anställda och investerare. Listningen avser att främja Bolagets fortsatta tillväxt och framtida utveckling.</p> <p>Erbjudandet förväntas att tillföra SignUp cirka 175 MSEK, före sedvanliga emissionskostnader, om ej Övertilldelningsoptionen utnyttjas. I det fall Övertilldelningsoptionen utnyttjas till fullo förväntas SignUp tillföras ytterligare cirka 26,3 MSEK, före sedvanliga emissionskostnader. Emissionskostnaderna för Erbjudandet beräknas uppgå till cirka 12,5 MSEK och i det fall Övertilldelningsoptionen utnyttjas till fullo beräknas ytterligare emissionskostnader tillkomma motsvarande cirka 1,6 MSEK, vilket förväntas tillföra SignUp en nettolikvid om cirka 162,5 MSEK om Övertilldelningsoptionen ej utnyttjas och ytterligare cirka 24,7 MSEK om Övertilldelningsoptionen utnyttjas till fullo. I det fall Erbjudandet tecknas till fullo, och Övertilldelningsoptionen utnyttjas till fullo, kommer Bolaget totalt att tillföras cirka 201,3 MSEK före avdrag för kostnader relaterade till Erbjudandet och Övertilldelningsoptionen. De totala kostnaderna relaterade till Erbjudandet och Övertilldelningsoptionen förväntas uppgå till cirka 14,1 MSEK, vilket innebär att Bolaget kommer tillföras en nettolikvid om cirka 187,2 MSEK om Erbjudandet blir fulltecknat och Övertilldelningsoptionen utnyttjas till fullo. Eftersom Bolaget redan är kassaflödespositiva, avser Bolaget att använda hela den förväntade nettolikviden både från Erbjudandet och eventuell Övertilldelningsoption till att genomföra potentiella selektiva tilläggsförvärv för att ytterligare accelerera tillväxten.</p> <p><i>Teckningsåtaganden</i> Cornerstone Investerares som utgörs av Creades AB (publ) via kapitalförsäkring, Joh. Berenberg, Gossler & Co. KG (Asset Management) och Nordea Asset Management, har åtagit sig att, under vissa villkor, och till samma pris som övriga investerare, teckna totalt 1 312 500 aktier motsvarande 52,2 procent av Erbjudandet (om Övertilldelningsoptionen utnyttjas till fullo) till ett totalt värde om 105 MSEK. Åtagandet motsvarar sammanlagt cirka 5,8 procent av det totala antalet aktier och röster i Bolaget omedelbart efter Erbjudandets genomförande (om Övertilldelningsoptionen utnyttjas till fullo). Cornerstone Investerares åtagande är villkorat av att samtliga villkor för upptagande till handel av Bolagets aktier är uppfyllda senast den 31 december 2021.</p> <p><i>Intressekonflikter</i> Pareto Securities tillhandahåller finansiell rådgivning och andra tjänster till Bolaget i samband med Erbjudandet.</p>

Ansvariga personer, information från tredje part och godkännande

Ansvariga personer

Styrelsen för SignUp är ansvarig för innehållet i Prospektet. Enligt styrelsens kännedom överensstämmer den information som ges i Prospektet med sakförhållandena och ingen uppgift som sannolikt skulle kunna påverka dess innebörd har utelämnats. Per dagen för Prospektet består Bolagets styrelse av styrelseordföranden Göran Garvner, samt styrelseledamöterna Ari Liukko, Cecilia Lager, Christian Cederholm, Erik Wästlund och Henrik Garvner, vilka presenteras närmare i avsnittet "Styrelse och ledande befattningshavare".

Finansinspektionens godkännande

Prospektet har godkänts av Finansinspektionen som är behörig myndighet enligt förordning (EU) 2017/1129 (Prospektförordningen). Finansinspektionen godkänner Prospektet enbart i så måtto att det uppfyller de krav på fullständighet, begriplighet och konsekvens som anges i Prospektförordningen. Godkännandet bör inte betraktas som något stöd för emittenten eller för kvaliteten på de värdepapper som avses i Prospektet. Investerares bör göra sin egen bedömning av huruvida det är lämpligt att investera i de värdepapper som omfattas av Erbjudandet. Prospektet har upprättats som ett EU-tillväxtprospekt i enlighet med artikel 15 i Prospektförordningen.

Information från tredje part

Prospektet innehåller information från tredje part. Bolaget har återgivit tredjepartsinformation korrekt och, såvitt Bolagets styrelse känner till och kan utröna av information som offentliggjorts av tredje part, har inga sakförhållanden utelämnats som skulle göra den återgivna informationen felaktig eller vilseledande.

Källförteckning

- Allied Market Research: Enterprise Resource Planning (ERP) Market Expected to Reach \$86.30 billion by 2026.
- Gartner – Cloud Core Financial Management Suites for Midsize, Large and Global Enterprises.
- MarketsandMarkets 2020: Accounts Payable Automation Market by Component (Solution and Services), Organization Size, Deployment Type, Vertical (Consumer Goods and Retail, BFSI, IT and Telecom, and Manufacturing), and Region – Global Forecast to 2024.
- Microsoft Corporation årsredovisningar 2017, 2018, 2019, 2020 och H1 2021.
- Research and Markets, juni 2020: Procure To Pay Software Market Analysis, By Solutions, by End User, by Region, Forecasts to 2026.
- Statista 2021: Global market share of leading ERP software companies in 2021.

Bakgrund och motiv

Motiv för Erbjudandet

SignUp är ett mjukvaruföretag som avser att i allt större utsträckning marknadsföra och allokera resurser till den fortsatta utvecklingen av Bolagets mjukvaruplattform ExFlow där Bolaget ser goda tillväxtpotentialer. Dessutom ser Bolaget stor potential att genomföra selektiva tilläggsförvärv för att accelerera tillväxten.

För att ta tillvara på de tillväxtpotentialer som Bolaget identifierar, anser SignUps styrelse och ledning att det nu är en lämplig tidpunkt att ansöka om en listning av Bolagets aktier på Nasdaq First North Growth Market. I samband med listningen kommer Bolaget att emittera nya aktier till allmänheten (Erbjudandet). Motiven till Erbjudandet är att skapa goda finansiella förutsättningar för att genomföra potentiella selektiva tilläggsförvärv för att ytterligare accelerera tillväxten samt stärka Bolagets aktieägarbas. Erbjudandet och en listning ger SignUp tillgång till kapitalmarknaden och möjliggör en mer diversifierad aktieägarbas av både svenska och internationella investerare samt bedöms ge ökad legitimitet och kännedom bland kunder, anställda och investerare. Listningen avser att främja Bolagets fortsatta tillväxt och framtida utveckling.

Styrelsen för SignUp har beslutat om att ansöka om upptagande till handel med aktier på Nasdaq First North Growth Market, en multilateral handelsplattform som inte har samma juridiska status som en reglerad marknad, i anslutning till Erbjudandet. Under förutsättning att Nasdaq Stockholm beviljar Bolagets ansökan beräknas första dag för handel till den 24 november 2021.

Emissionslikvidens användande

Erbjudandet förväntas att tillföra SignUp cirka 175 MSEK, före sedvanliga emissionskostnader, om Övertilldelningsoptionen ej utnyttjas. I det fall Övertilldelningsoptionen utnyttjas till fullo förväntas SignUp tillföras ytterligare cirka 26,3 MSEK, före sedvanliga emissionskostnader. Emissionskostnaderna för Erbjudandet beräknas uppgå till cirka 12,5 MSEK och i det fall Övertilldelningsoptionen utnyttjas till fullo beräknas ytterligare emissionskostnader tillkomma motsvarande cirka 1,6 MSEK, vilket förväntas tillföra SignUp en nettolikvid om cirka 162,5 MSEK om Övertilldelningsoptionen ej utnyttjas och ytterligare cirka 24,7 MSEK om Övertilldelningsoptionen utnyttjas till fullo. I det fall Erbjudandet tecknas till fullo, och Övertilldelningsoptionen utnyttjas till fullo, kommer Bolaget totalt att tillföras cirka 201,3 MSEK före avdrag för kostnader relaterade till Erbjudandet och Övertilldelningsoptionen. De totala kostnaderna relaterade till Erbjudandet och Övertilldelningsoptionen förväntas uppgå till cirka 14,1 MSEK, vilket innebär att Bolaget kommer tillföras en nettolikvid

om cirka 187,2 MSEK om Erbjudandet blir fulltecknat och Övertilldelningsoptionen utnyttjas till fullo. Eftersom Bolaget redan är kassaflödespositiva, avser Bolaget att använda hela den förväntade nettolikviden både från Erbjudandet och eventuell Övertilldelningsoption till att genomföra potentiella selektiva tilläggsförvärv för att ytterligare accelerera tillväxten.

Rådgivare

Pareto Securities är finansiell rådgivare samt Sole Global Coordinator och Sole Bookrunner till Bolaget i samband med Erbjudandet. Setterwalls Advokatbyrå är legal rådgivare till Bolaget i samband med Erbjudandet. Baker McKenzie är legal rådgivare till Pareto Securities i samband med Erbjudandet. Aktieinvest FK AB är emissionsinstitut i samband med Erbjudandet. FNCA Sverige AB är Bolagets certifierade rådgivare och kan kontaktas på info@fnca.se eller +46 8 528 00 399. Avanza är Exklusiv retaildistributör i samband med Erbjudandet.

Intressekonflikter

Pareto Securities tillhandahåller finansiell rådgivning och andra tjänster till Bolaget i samband med Erbjudandet. Pareto Securities (samt till Pareto Securities närstående företag) har tillhandahållit, och kan i framtiden komma att tillhandahålla, olika bank-, finansiella, investerings-, kommersiella och andra tjänster åt Bolaget för vilka de erhållit, respektive kan komma att erhålla, ersättning.

Verksamhetsbeskrivning och marknadsöversikt

ALLMÄN BOLAGSINFORMATION

SignUp Software AB, org.nr 556570-9721, är ett svenskt publikt aktieföretag som bildades i Sverige den 5 maj 1999 och registrerades vid Bolagsverket den 1 juni 1999. Bolagets företagsnamn (tillika kommersiella beteckning) är SignUp Software AB. SignUp har säte i Sundbyberg, Sverige, och dess verksamhet bedrivs i enlighet med aktieföretagslagen (2005:551). Identifieringskoden för juridiska personer (LEI) avseende SignUp är 549300KC8Q08P7QYPF63.

SignUps huvudkontor och besöksadress är Hallonbergsplan 5, 174 52 Sundbyberg och telefonnummer till Bolaget är +46 8 567 800 00. SignUps hemsida är www.signupsoftware.com. Observera att informationen på SignUps hemsida inte utgör en del av Prospektet, såvida informationen inte införlivas i Prospektet genom hänvisning, se avsnittet "*Handlingar införlivade genom hänvisning*".



Verksamhetsbeskrivning

Introduktion till SignUp

SignUp är ett snabbt växande mjukvaruföretag som erbjuder en heltäckande lösning, ExFlow, för elektronisk leverantörsfakturahantering inbyggd i Microsofts affärssystem Dynamics ERP.

Bolaget har etablerat sig som en global aktör med ett flertal stora företag som kunder samt flertalet partnerskap genom bland annat TietoEvry, CGI och Columbus.

SignUp grundades 1999 och är ett globalt företag med 86 heltidsanställda, huvudkontor i Sundbyberg med ytterligare kontor i Danmark, Australien, Nederländerna samt USA.

Vision

Bolagets vision är att genom sitt erbjudande av att sälja programvaruprenumerationer vara en av de ledande globala aktörerna inom ekonomiadministration och automation för Dynamics ERP:s kunder.

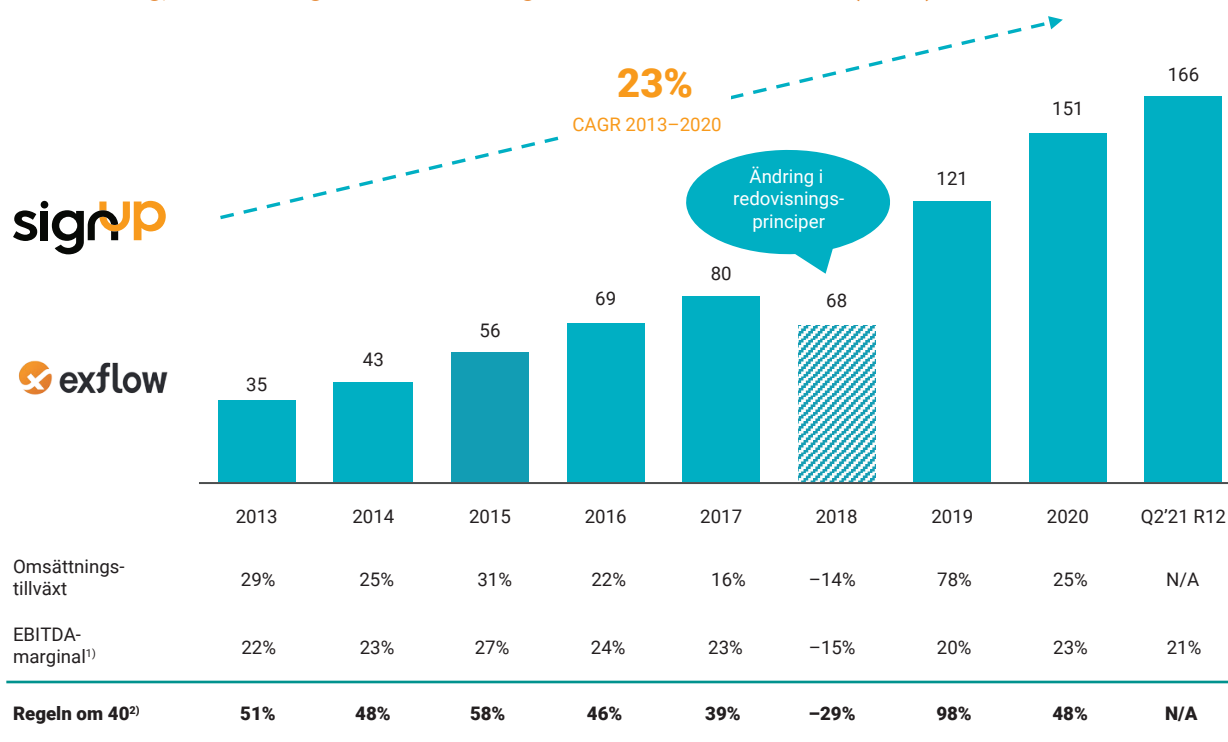
Strategi

Bolaget har som strategi att hyra ut mjukvara där den huvudsakliga försäljningen sker via partners i Microsofts globala partnernetverk. En annan del av strategin är att attrahera och behålla spetskompetens inom elektronisk leverantörsfakturahantering i kombination med Dynamics ERP. Strategin har fungerat väl och Bolaget har idag över 1 100 kunder, över 90 partners och produkten ExFlow används i över 60 länder.

Finansiella mål

SignUp har som mål att vara ett långsiktigt lönsamt tillväxtbolag. Bolagets finansiella målsättning är att årliga återkommande intäkter på medellång sikt ska växa med minst 25 procent organiskt per år. Vidare har Bolaget som målsättning att på medellång sikt uppnå en EBITA-marginal om cirka 20 procent, dock kommer marginalen på kort sikt påverkas negativt av tillväxtinvesteringar (organiskt och/eller förvärv) som Bolaget bedömer skapar långsiktigt värde för aktieägarna.

Nettoomsättning, EBITDA-marginal och omsättningstillväxt 2013 – Q2 2021 R12 (MSEK)



Not: 1) EBITDA-marginalen är baserad på K3, vilket exkluderar positiv påverkan från IFRS 16 och inga kapitaliserade FoU,

2) Omsättningstillväxt + EBITDA-marginal

Källa: Den finansiella informationen för räkenskapsåren 2019–2020 avseende nettoomsättning och EBITDA har hämtats från Bolagets reviderade års- respektive koncernredovisningar för dessa räkenskapsår vilka har upprättats enligt årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 (K3). Den finansiella informationen för räkenskapsåren 2013–2018 avseende nettoomsättning och EBITDA har hämtats från Bolagets interna rapporterings- och redovisningssystem för moderbolaget. Nettoomsättningen och EBITDA för perioderna 2013–2018 är inte reviderade eftersom SignUp inte haft koncernredovisning under denna period och reflekterar ej eventuella inköp/försäljningar mellan koncernbolagen.

Affärsidé

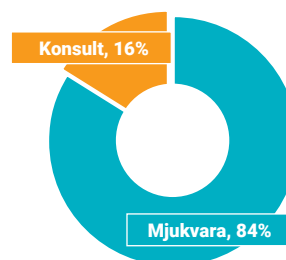
SignUps affärsidé är att utveckla, marknadsföra och sälja mjukvaran ExFlow för elektronisk leverantörsfakturahantering. Bolagets mål är att vara en av de ledande aktörerna inom funktionalitet för elektronisk leverantörsfakturahantering för Dynamics ERP-kunder genom att erbjuda en helt inbyggd lösning. SignUps programvara bygger på lång erfarenhet och kunskap inom Dynamics ERP och den automatiserade process där företag tar emot, läser in, kontrollerar och attesterar inkommande leverantörsfakturer. Genom att implementera ExFlow för elektronisk leverantörsfakturahantering kan kunderna spara tid, minska kostnaderna, öka kontrollen, visibilitet och spårbarhet i leverantörsfakturaprocesen. Lösningen förvandlar den automatiserade processen för inkommande leverantörsfakturer till ett strömlinjeformat, automatiserat arbetsflöde som tillgängliggörs i ett välbekant gränssnitt med samma affärslogik som Dynamics ERP. Som ett resultat ger ExFlow en betydande avkastning på investeringen över tid och förbättrar kundens resultat.

Affärsmodell och Erbjudande

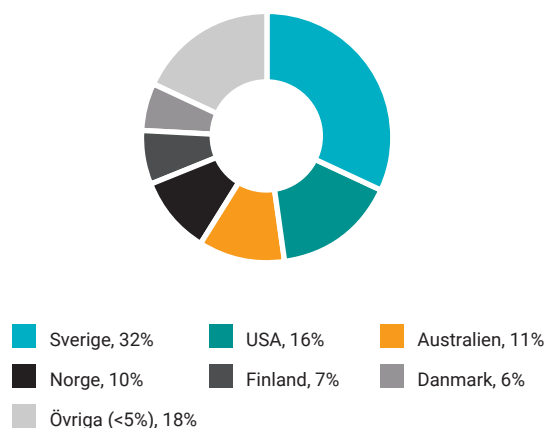
SignUp genererar intäkter genom att sälja programvaruprenumerationer och tillhörande tjänster relaterade till elektronisk leverantörsfakturahantering. Bolagets programvara ExFlow levereras som en paketerad lösning där kunderna får tillgång till alla funktioner i en prenumeration. En styrka i programvaran är förmågan att skala både vad gäller kundstorlek och komplexitet. Intäkter genereras huvudsakligen genom två källor där programvaruprenumerationsmodellen är den mest framträdande. Följande beskriver SignUps affärsmodell och intäktsströmmar.

- I. Återkommande mjukvaruintäkter, 84 procent av nettoomsättningen H1 2021
 - a. Fast årsavgift baserat på fakturavolym och antal användare
 - b. Förskottsbetalning faktureras årligen
 - c. Underhåll och rätt till nya versioner ingår
- II. Konsultintäkter, 16 procent av nettoomsättningen H1 2021
 - a. Projektavgift, fast avgift per implementation
 - b. Löpande konsultuppdrag fakturerade per timme

Nettoomsättning per segment H1 2021 (%)



Återkommande årliga intäkter per land 2020 (%)



Prenumerationer prissätts baserat på årlig fakturavolym som kunden har rätt att behandla genom lösningen och antalet användare och ökar i enlighet därmed. Kontrakten är i genomsnitt tre år med tre månaders uppsägningstid som automatiskt förnyas med tolv månader. Prenumerationsavgifter faktureras årligen i förväg och frigör därigenom kapital för ytterligare tillväxtpotentialer.

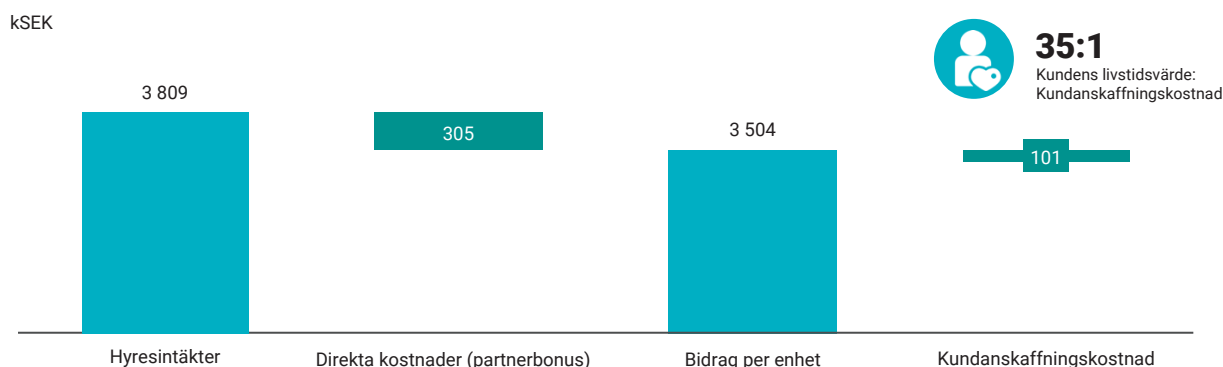
Varje ny direktkund debiteras en fast implementeringsavgift och inkluderar leverans av programvaran, installation, konfiguration, och utbildning. Beroende på kundens storlek och vilken version av Dynamics ERP kunden använder, varierar den fasta implementeringsavgiften från 60 TSEK upp till 240 TSEK.

Konsultavgifter avser även tjänster kring Bolagets mjukvaruutbud och härrör främst från ytterligare tjänster som utförs vid implementering utöver standardimplemente-

ringspaketet, ändringsförfrågningar, tjänster relaterade till en uppgradering av Dynamics ERP- och ExFlow-programvara samt extraordinära supportärenden.

Det finns en hög intäktsförutsägbarhet och synlighet i SignUps affärsmodell där en betydande andel (cirka 84 procent per H1 2021) av intäkterna kommer från prenumerationsavgifter. Historiskt har Bolaget haft en hög behållningsgrad av kunder och tillför nya kunder till sin återkommande intäktbas varje månad samtidigt som de befintliga kundernas engagemang växer över tid. Under 2020 hade Bolaget en ratio för bibehållna kunder av nettoomsättningen om cirka 107 procent samt ett livstidsvärde-kundanskaffningskostnads-ratio¹⁾ om 35:1.²⁾

Livstidsvärde vs. kundanskaffningskostnad³⁾



Produkterbjudande

ExFlow

ExFlow är certifierad av Microsoft och per den 30 september 2021 hade SignUp årligen återkommande hyresintäkter motsvarande 174 MSEK⁴⁾ från ExFlow och integrerade lösningar för insamling och tolkning av fakturadata.

ExFlow lösningen består av två produkter; ExFlow för 365 BC och ExFlow för 365 FO. Båda produkterna inkluderar en tilläggsmodul inbyggd i Dynamics ERP-applikationen (används huvudsakligen av ekonomiavdelningen) och en separat webbaserad applikation för attestanter (det vill säga övrig personal som godkänner fakturor). Denna funktionalitet gör att ekonomiavdelningen kan utföra alla uppgifter relaterade till fakturahantering i ExFlow utan att lämna Dynamics ERP-programmet medan attestanten (som vanligtvis inte har åtkomst till Dynamics ERP) kan utföra alla sina uppgifter i ett enkelt och intuitivt webbgränssnitt. ExFlow-programvaran använder samma data-

bas som Dynamics ERP och säkerställer att användaren alltid har uppdaterad information utan potentiellt kostsamma och tidskrävande synkroniseringar och integrationer eller förseningar. ExFlow är tillgängligt för alla Dynamics 365 FO- och BC-versioner. För kunder som använder ExFlow på äldre versioner av Dynamics ERP fortsätter SignUp att underhålla och stödja ExFlow-programvaran.

Dynamics ERP-sviter och ExFlow

I november 2016 lanserade Microsoft den nya Dynamics-plattformen Microsoft Dynamics 365, en molnbaserad plattform skapad för att möjliggöra intelligenta affärsystemlösningar i molnet. I likhet med samlingen av Microsofts Officeprodukter i Office 365 är Dynamics 365 en samling av Dynamics-produkter inklusive CRM-system, resursplanering för större företag, affärsapplikationer (t.ex. PowerApps), Flow och andra molnverksamhets-

1) Livstidsvärde i relation till kundanskaffningskostnad mäter relationen mellan en kunds livstidsvärde och kostnaden att förvärva den aktuella kunden.

2) Information från Bolaget.

3) Livstidsvärde i relation till kundanskaffningskostnad mäter relationen mellan en kunds livstidsvärde och kostnaden att förvärva den aktuella kunden.

4) Givet växelkurser per den 30 september 2021.

plattformar för att göra de tillgängliga via en enda prenumeration. Dynamics 365-plattformen är helt webbaserad, driftsatt i Microsoft Azure och tillgänglig oberoende av mobilenhet eller dator, men kunderna har också möjlighet att installera lösningen på egna servrar eller välja en hybridlösning. SignUp har framgångsrikt lanserat nya versioner av ExFlow för Dynamics 365, varav ExFlow 365 FO släpptes i november 2016 och ExFlow 365 BC släpptes i juli 2018. SignUp var en av de första svenska mjukvarupartners som slutförde hela certifieringsprocessen för Microsoft AppSource, som exempelvis innehåller omfattande kodgranskning, krav på den tekniska lösningen och krav på stödmaterial som beskrivningar av affärsprocesser och utbildningsmaterial.

ExFlow 365 FO

ExFlow 365 FO är SignUps lösning för 365 FO och kundsegmentet definieras som företag med över 250 användare. 365 FO är speciellt utvecklat för stora internationella organisationer inom service, tillverkning, distribution, finans, offentlig verksamhet och detaljhandel. Det är en avancerad lösning med ett stort utbud av funktioner för kunden. ExFlow 365 FO utnyttjar de befintliga funktionerna i Dynamics ERP och adderar automatisering specifikt för avancerad hantering av inkommande fakturor samt en mängd ytterligare funktioner.

ExFlow 365 BC

ExFlow 365 BC är SignUps lösning för 365 BC riktat mot små och medelstora kunder vilket definieras som företag eller organisationer med 10–250 användare. Jämfört med 365 FO är 365 BC ett enklare ERP-system med enklare implementering och underhåll. I likhet med ExFlow 365 FO utnyttjar ExFlow 365 BC befintlig logik i 365 BC, med diverse tilläggfunktioner för den automatiserade processen för inkommande leverantörsfakturor för att täcka

områden som inte ingår i 365 BC-applikation, såsom rekvisitioner samt inköpsorder-matchning och godkännande.

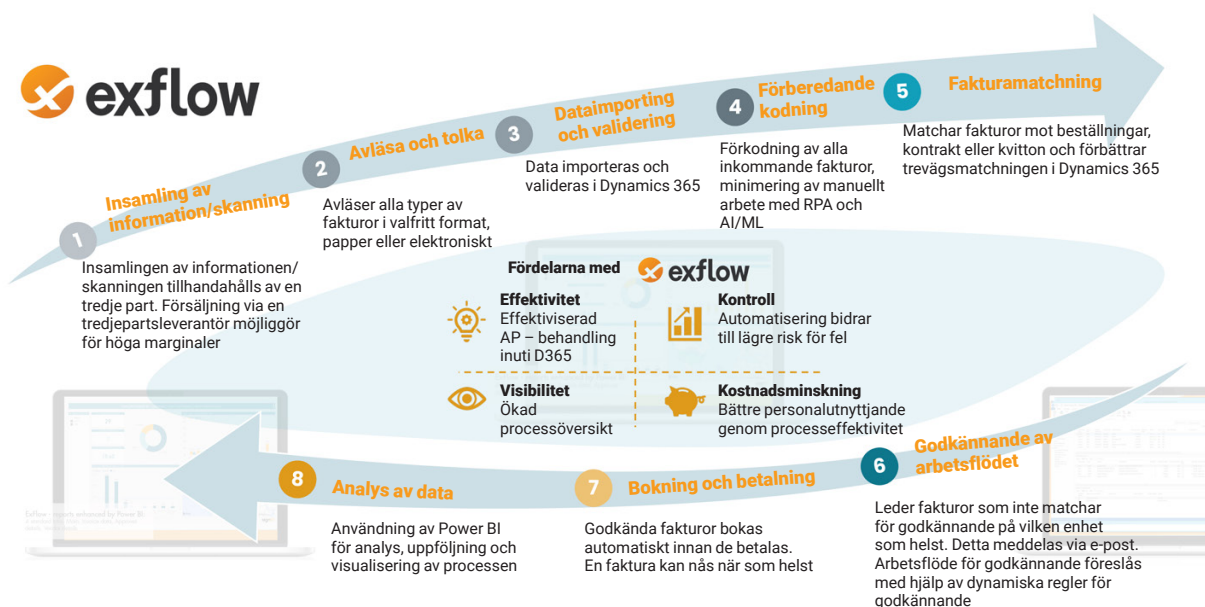
ExFlow och Dynamics ERP distribution

Beroende på kundens val kring installation av Dynamics ERP (lokalt eller i molnet) följer implementationen av ExFlow. Installationen av ExFlow görs antingen av någon av SignUps dryga 90-talet partners globalt eller av Bolaget direkt, beroende på vilken geografisk marknad som är aktuell. Sedan november 2017 erbjuder SignUp även nya ExFlow 365 BC-kunder möjlighet att driftsätta ExFlow-webbapplikationen i Microsoft Azure (en av Microsofts molntjänster) som en tjänst som ingår i kundens prenumeration. Nya versioner och uppdateringar av ExFlow görs tillgängliga för alla kunder omedelbart, men kunderna väljer när och om de vill uppdatera. SignUp utför de aktuella uppdateringarna åt kunderna, vilka debiteras ett timpris för tjänsten. Parallellt med Microsofts Dynamics successiva övergång till molnet, utvecklas ExFlow till en ren molnlösning med enkel implementering och automatiska uppdateringar.

ExFlow och automatisering av leverantörsfakturahantering med ExFlow

ExFlow gör det möjligt att på ett enkelt sätt godkänna leverantörsfakturor och rationalisera hela processen för hantering av skanning, godkännande, bokföring samt analys av historiska och statistiska data. De två ExFlow-produkterna (365 FO och 365 BC) är utvecklade i separata utvecklingsavdelningar, men med en gemensam produktstrategi och kvalitetssäkringsprocess. I följande avsnitt beskrivs den allmänna funktionaliteten för ExFlow-programvaran som kan variera något mellan de två ExFlow-produkterna till följd av den varierande graden av funktionalitet.

Översikt av SignUps produkterbjudande



1–2. *Insamling av information/skanning, avläsa och tolka*
 SignUp erbjuder sina kunder tredjepartsmjukvara för insamling och tolkning (så kallad OCR mjukvara, där OCR står för Optical Character Recognition) av fakturadata till ExFlow. Cirka 80 procent av SignUps kunder använder tredjepartsmjukvara för datainsamling; SignUps kunder kan dock också använda andra externa tjänsteleverantörer för skanningstjänsterna. ExFlow har ett fördefinierat format för import av "tolkade" dokument eller e-fakturer som är kompatibla med alla OCR-program som kan leverera en anpassad XML ("Extensible Markup Language") som output för vidare process. Vilken typ av tredjepartsmjukvaruprodukter som är lämpligast beror på typen av kund och fakturavolym.

3. *Dataimportering och validering*

Fakturer som har tolkats korrekt strömmar automatiskt igenom för bearbetning i ExFlow i Microsoft Dynamics ERP. Kunden behöver endast manuellt hantera fakturer som av någon anledning inte har tolkats fullständigt. Ett exempel är första gången en faktura tas emot från en ny leverantör som vanligtvis kräver verifiering från en användare innan den importerar till ExFlow i Dynamics ERP. När data importerar valideras de automatiskt med hjälp av ExFlow mot affärsregler och logik för Microsoft Dynamics ERP. ExFlow identifierar leverantörs-ID med data från fakturan, till exempel IBAN, bankkontonummer, telefonnummer, etc. beroende på inställning. Fakturer kodas automatiskt för användaren baserat på kontoplanen, kontostrukturen och dimensionerna. ExFlow söker också automatiskt efter dubblettfakturer som markeras för ekonomiavdelningen att hantera.

4. *Förberedande kodning*

ExFlow stödjer de flesta processer inom leverantörsreskontra avseende förkontering. Kunder kan välja, per faktura eller leverantör, vilken förkontering som ska vidtas – manuell förkontering (vilket stödjer både komplett och partiell förkontering) samt automatisk förkontering. Den automatiska förkonteringen kan ske antingen via en automatiserad robotprocess eller maskininlärning.

5. *Fakturamatchning*

ExFlow använder matchningsregler, så kallad två- och trevägsmatchning, för att avgöra hur fakturan ska fortsätta behandlas. För inköpsfakturer använder ExFlow information på radnivå såsom exempelvis enhetspris, kvantitet, artikelnummer och rabatter för att matcha fakturer med tillgängliga inköpsordrar. Om informationen på den aktuella raden följer reglerna, eller om det finns en prisavvikelse inom en angiven toleransnivå, matchas raden automatiskt och inga ytterligare åtgärder krävs. Om avvikelsen är större än tillåtet skickas fakturan för godkännande, där attestanten kan acceptera, avvisa eller på annat sätt hantera avvikelsen. Om det finns en skillnad i mängd, till exempel alla rader på fakturan matchar utom kvantitet eftersom varorna ännu inte har kommit, har

ExFlow en funktion som håller fakturan samtidigt som den kontrollerar varukvitto inom angivna tidsintervall. När varorna har anlät godkänner ExFlow fakturan automatiskt utan ytterligare åtgärder från ekonomiavdelningen eller attestanten, eftersom det inte finns några andra avvikelser utanför toleransnivåerna. ExFlow har också funktioner för att automatiskt hantera avgifter som inte ingår i ordern såsom frakt, förpackning och försäkring. Dessutom kan ExFlow automatisera godkännandet av fakturer kopplade till avtal. Exempelvis fakturer som omfattar vanliga kontrakt som hyra, telefon eller leasing vilka kan matchas och godkännas automatiskt vilket sparar tid.

6. *Godkännande av arbetsflödet*

Godkännandet hanteras i attestanternas separata webbapplikation ExFlow Web. ExFlow Web är en användarvänlig portal som är tillgänglig från datorer, surfplattor eller smartphones och där användare kan komma igång oavsett förkunskaper i ExFlow. För ekonomiavdelningen som dagligen arbetar i Dynamics ERP kan attestering också hanteras direkt i Dynamics ERP. Attestordningen föreslås automatiskt av ExFlow baserat på data som samlats in från fakturan, positionshierarkier i kundens organisation, attestgränser, arbetsflöden definierade av kunden eller en kombination av samtliga. Genom de tillgängliga funktionerna är det enkelt att sätta upp regler som är anpassade helt för kundens organisation och för att säkerställa efterlevnad. En viktig styrka i ExFlow är att attestordningen är dynamisk vilket innebär att om den initiala eller efterföljande attestanten ändrar informationen avseende exempelvis konto, dimension eller avdelning så sker en automatisk uppdatering av attestordningen för att inkludera relevanta attestanter baserat på reglerna. Attestanter får e-postmeddelanden inklusive en sammanfattning av fakturer som ska godkännas, färgkodade beroende på förfallodatum och en länk som tar dem direkt till ExFlow Web. Däri har attestanten direktåtkomst till fakturan, bifogade filer samt historiska fakturer beroende på användarrättigheter. När en faktura har godkänts av slutattestanten i arbetsflödet kan ekonomiavdelningen enkelt utföra den slutliga bokföringen av fakturan. Alla ändringar av fakturans kodning under attestarbetsflödet loggas och är tillgängliga för redovisningsavdelningen vid det sista bokföringssteget för att säkerställa efterlevnaden.

7. *Bokning och betalning*

Godkända fakturer kan bokföras automatiskt eller manuellt. När fakturorna är bokförda kan de betalas enligt kundens ordinarie betalningsrutin.

8. *Analys av data*

Ekonomiavdelningen kan ta fram rapporter om fakturer som inte är godkända eller fakturer som väntar på godkännande i ExFlow-tilläggsmodulen. Rapporter kan filtreras genom olika fält som status, godkännandedatum och anpassas efter användarens behov. I Dynamics ERP kan användaren också använda Microsoft Power BI för att

anpassa rapporter. En annan fördel med ExFlow är möjligheten att ackumulera alla icke-bokförda fakturor via en automatiskt skapad journal och efterföljande reverse-ringsjournal. Denna funktion medför en enklare process för att stänga månadskonton eller vid sammanställning av årsbokslut. Attestanten, baserat på användarrättigheter, kan söka bland fakturor direkt i ExFlow Web och producera en mängd olika rapporter, exempelvis alla fakturor från en specifik leverantör, avdelning eller projekt under en viss period.

Kunder

SignUps kunder består av Dynamics ERP-användare som sträcker sig från små till stora företag. Som ett resultat av Microsofts globala närvaro har SignUp haft en internationell räckvidd sedan starten. Per 30 september 2021 hade SignUp över 1 100 kunder med en total ARR om 174 MSEK.¹⁾ Den största kunden står för cirka en procent av den totala

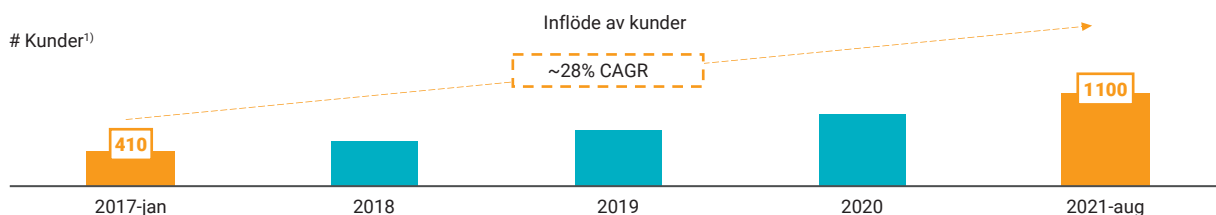
ARR, och de tio största kunderna står för cirka 4,5 procent av den totala ARR som indikerar en stark kundmångfald och därmed ett lågt kundberoende.

Prenumerationerna prissätts baserat på den årliga fakturavolymen och antalet användare. SignUp har kunnat öka såväl antalet medelstora som stora kunder med högre fakturavolymer och fler användare vilket ökat det genomsnittliga prenumerationsvärdet per kund. Avtalen är i genomsnitt tre år med tre månaders uppsägningstid och automatisk förnyelse i tolv månader.

Utveckling av kunder

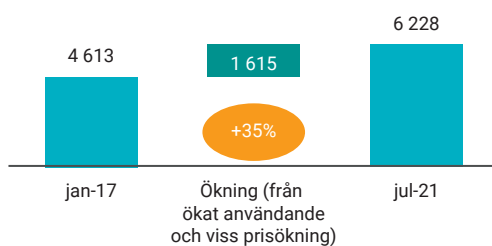
SignUp har en lojal och växande kundbas. Mellan åren 2017 och 2021 lade Bolaget till cirka 700 nya kunder, netto efter bortfall av kunder, vilket ökade den totala kundbasen från 410 till drygt 1 100 kunder.

Utveckling av kunder, antal kunder

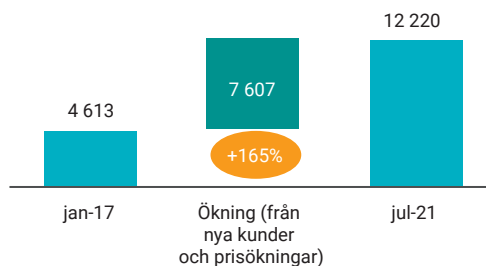


Not: 1) ExFlow kunder

ARR i TSEK från topp 20 kunder i januari 2017 vs. samma kundbas i juli 2021



ARR i TSEK från topp 20 kunder



Kundgeografi

SignUp verkar globalt och kan nå alla Dynamics ERP-användare med i huvudsak ett enhetligt produkt- och tjänsteerbjudande och en liknande prisstruktur i alla regioner. SignUps kundbas är geografiskt väl diversifierad med cirka 68 procent av ARR från marknader utanför Sverige per den 31 december 2020, inklusive USA (16 procent), Australien (11 procent), Norge (10 procent), Finland (7 procent), Danmark (6 procent) och övriga länder (18 procent).

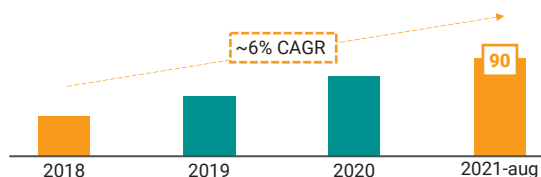
Partnernätverk

SignUp har en global distribution genom sitt växande partnernätverk med 90 partners i augusti 2021 som bland annat inkluderar TietoEvry, Orango, CGI och Columbus. Partnermodellen är uppdelad i distributörer och återförsäljare och är central i SignUps affärsverksamhet då den utgör en viktig strategisk komponent och står för cirka 70 procent av nyförsäljningen. Partnernätverket som helhet är viktigt från ett strategiskt perspektiv, men Bolaget är inte beroende av en enskild partner.

1) Givet växelkurser per den 30 september 2021.

Växande partnersnätverk

Partners

**Kommersiella fördelar och tillväxtmöjligheter**

ExFlow ger kunden effektivitetsvinster och möjlighet till analys av hanteringen av leverantörsfakturor till en transparent och förutsebar kostnad. Den nära kopplingen till Dynamics ERP ger även att implementationsarbete är relativt snabbt med låg risk för att utgöra en kostnadsdrivare.

SignUp bedriver sin verksamhet inom en växande marknad och Bolaget anser att deras främsta tillväxtmöjligheter inom de närmsta åren består av följande:

(i) Nya affärer

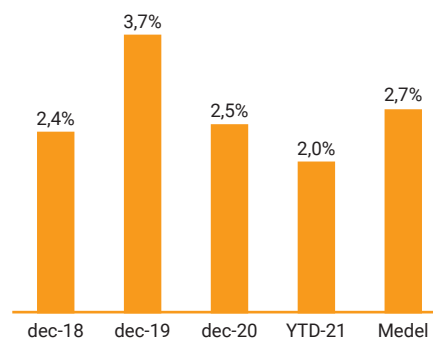
- Geografisk expansion genom att bland annat genomföra fortsatta investeringar i USA och Kanada i takt med att Microsoft har en stark tillväxt i dessa regioner
- Fortsätta vårda relationerna med befintliga partners, utvidga ekosystemet av partnerskap samt förbättra effektiviteten att generera nya potentiella kunder
- Stärka relationen med Microsoft för att accelerera försäljningen vilket kan leda till bättre marginaler
- Utnyttja sin marknadsposition som mjukvaruleverantör av elektronisk leverantörsfakturahantering med en stark underliggande marknadstillväxt

Organisation

Per 30 september 2021 hade SignUp 86 heltidsanställda. De anställda utgör en central del för Bolagets fortsatta framgång och utveckling. Bolaget lägger stor vikt vid att

(ii) Växa med existerande kunder

- Bibehålla en av de lägsta kundbortfallen på marknaden

ARR, kundbortfall i procent

- Växa genomsnittlig intäkt per kund genom merförsäljningsmöjligheter och finjustera priss- strukturer
- När kunderna växer ökar antalet fakturor de får från sina leverantörer och därigenom ökar även kundernas användande av ExFlow
- SignUp kan aktivt jobba med att addera fler tredjeparts-moduler

(iii) Fusioner och förvärv (M&A)

- Förvärva partneråterförsäljare för att skala upp den befintliga försäljningsfunktionen
- Förvärva nya produkter, funktioner eller kunder genom noga utvalda målbolag
- Möjlighet att expandera till nya geografier och direkt skapa en stark närvaro

attrahera rätt personer och upprätthålla en hög kompetens inom Bolaget inom både elektronisk leverantörsfakturahantering och Dynamics ERP.

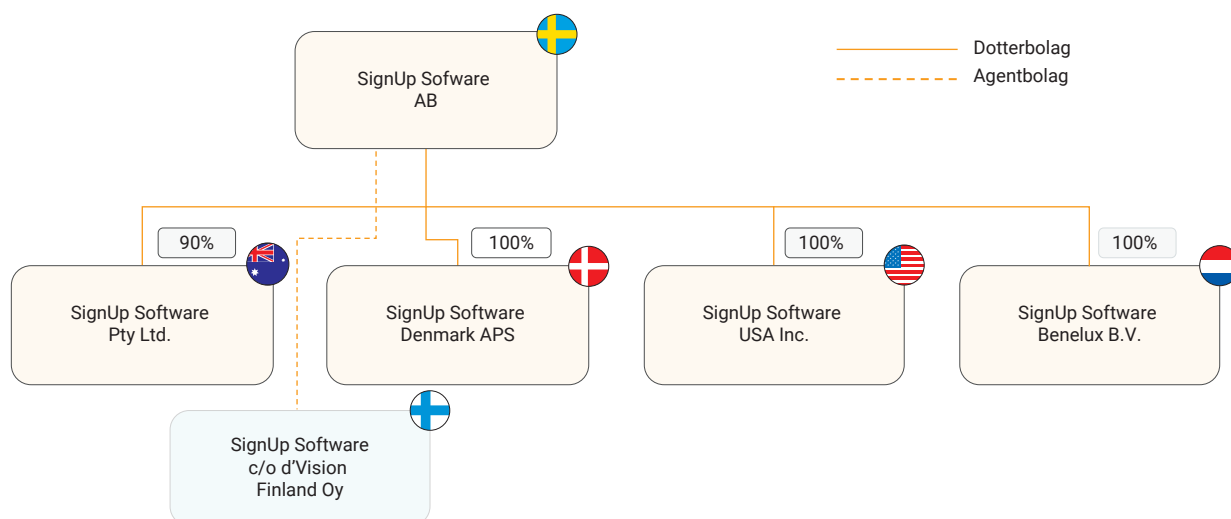
Översikt av anställda per geografi per september 2021

Koncernstruktur

Merparten av verksamheten bedrivs i det svenska Bolaget där ledningen och produktteamen är anställda. Det australiensiska bolaget förvaltar all verksamhet i Oceanien och det danska bolaget består av sex anställda som rapporterar till ledningen i Sverige. Bolaget har under 2021 etablerat

dotterbolag i Nederländerna samt i USA för att ytterligare stötta den internationella expansionen på de aktuella marknaderna. I Finland tar SignUp marknadsandelar och verkar för närvarande under d'Vision som ett agentbolag. Vidare har Bolaget en ägarandel om 28 procent i intresseföretaget Progressus Europe AB.

SignUps legala struktur



Marknadsöversikt

Introduktion

SignUp verkar på den globala marknaden för den automatiserade processen för inkommande leverantörsfakturer och den intelligenta, bredare marknaden för inköp-tillbetalning. Bolagets erbjudande inom elektronisk leverantörsfakturahantering är uteslutande utvecklat för Dynamics ERP och SignUps marknad påverkas därmed av Dynamics ERP:s utveckling på den bredare ERP-marknaden och drivs av trender på marknaderna för inköp-tillbetalning och den automatiserade processen för inkommande leverantörsfakturer.

Microsoft drar fördelar från ett ekosystem av oberoende mjukvaruåterförsäljare och vice versa

Genom sitt nätverk av oberoende mjukvaruåterförsäljare kan Microsoft erbjuda en av de marknadsledande mjukvarulösningarna, vilket driver försäljningen för både Dynamics ERP och de oberoende mjukvaruåterförsäljarna. De oberoende mjukvaruåterförsäljarna kan även leverera nödvändiga funktionaliteter som en del i förfrågningsförslag att inhämta offerter vilket leder till att Microsoft marknadsför de oberoende mjukvaruåterförsäljarna

mer proaktivt med funktionaliteter som adderar värde för att fortsatt stärka ekosystemet. Microsoft vill också att de oberoende mjukvaruåterförsäljarna ska växa och frodas på plattformen eftersom det kommer minska kundbortfall.

Microsoft är beroende av tjänsteleverantörer och vice versa

Tjänsteleverantörer (som exempelvis Orango, TietoEvry och Advania) kan erbjuda lokala supportfunktioner samt implementationssupport och kan även hjälpa Microsoft med nyförsäljning med lokal närvaro. Tjänsteleverantörerna kan samtidigt möjliggöra skalbarhet för Microsoft och de oberoende mjukvaruåterförsäljarna. Oberoende mjukvaruåterförsäljare inom Microsofts ekosystem levererar värdehöjande komponenter för Microsofts Tjänsteleverantörer som konkurrerande konsultbolag inte kan erbjuda. Detta driver försäljning för både Tjänsteleverantörer, oberoende mjukvaruåterförsäljare och Microsoft.

Microsofts ekosystem fortsätter att expandera

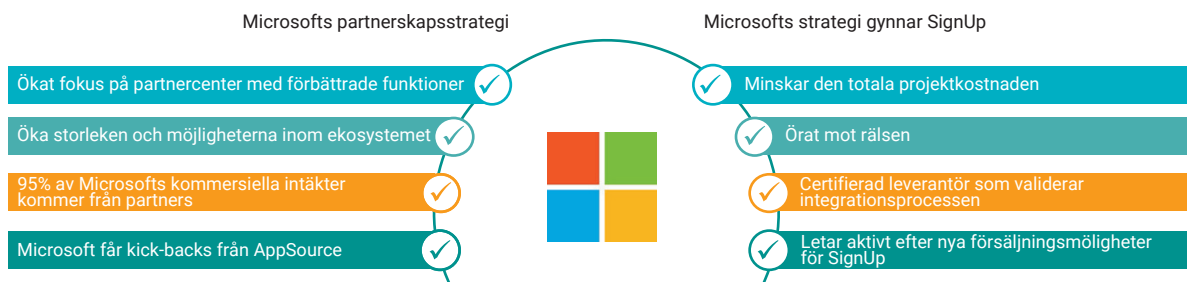


Illustration av kundresan, värdeskapandet och fördelarna med Microsofts ekosystem

Urval av ERP-landskapet



1

Nödvändig mjukvarufunktionalitet

- Leverantörsreskontra
- Resultatbaserad företagsstyrning
- Utgiftshantering
- Lagerhantering

Oberoende mjukvaruåterförsäljare ger nödvändiga funktionaliteter



2

Nödvändiga tjänster

- Lokal kundsupport
- Implementationsstöd
- Utbildning och träning
- Djup branschkunskap

Leverantörer av Microsofts molnlösning



Marknadens storlek och segmentering

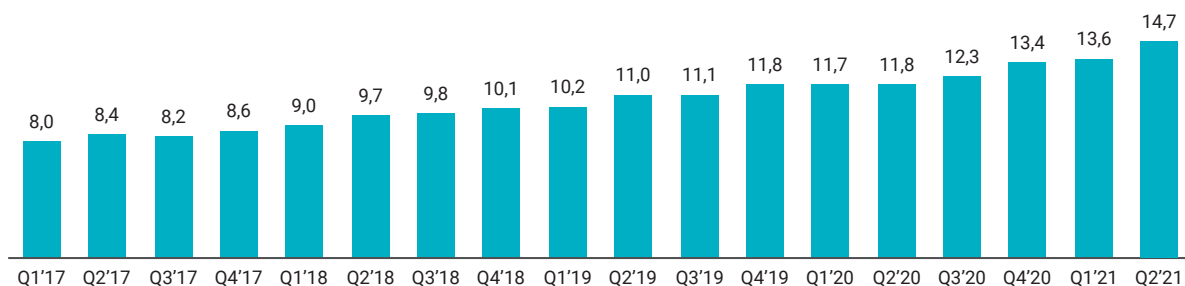
ERP-marknaden och Microsoft Dynamics

Den övergripande ERP-programvarumarknaden är den enskilt största kategorin av programvaruutgifter och värderades år 2019 till över 39,3 miljarder USD globalt.¹⁾ Enligt Allied Market Research förväntas ERP-mjukvarumarknaden växa med en genomsnittlig årlig tillväxttakt ("CAGR") om 11,9 procent till 86,3 miljarder USD 2026.²⁾ ERP-marknaden genomgår ett generationsskifte, som

drivs av molntjänsters framväxt. För marknadsstorleksändamål omfattar definitionen av ERP-marknaden de olika kategorierna administrativ ERP (programvara för finansiell förvaltning "FMS" och "HCM"-programvara för humankapital) och operativ ERP (tillverknings- och driftsprogramvara och programvara för företagshantering).³⁾

Idag har Microsoft en av de ledande positionerna på ERP-marknaden med en marknadsandel om cirka 11 procent år 2021.⁴⁾

Microsofts nettoomsättning för segmenten Produktivitet och Företagsprocesser, miljarder USD⁵⁾



1) Allied Market Research: Enterprise Resource Planning (ERP) Market Expected to Reach \$86.30 billion by 2026.

2) Allied Market Research: Enterprise Resource Planning (ERP) Market Expected to Reach \$86.30 billion by 2026.

3) Gartner – Cloud Core Financial Management Suites for Midsize, Large and Global Enterprises.

4) Statista 2021: Global market share of leading ERP software companies in 2021.

5) Microsoft Corporation årsredovisningar 2017, 2018, 2019, 2020 och H1 2021.



SaaS-modellens prenumerationslicensiering har tagit över den tidigare vanliga licensieringsmodellen med eviga licenser och driver nettoomsättningstillväxten för Microsofts segment Produktivitet och Företagsprocesser. Tillväxten inom Microsofts segment Produktivitet och Företagsprocesser ger en indikation på underliggande kundtillväxt för Dynamics ERP, vilket därmed leder till en ökad omsättning och total adresserbar marknad för SignUp. Dynamics ERP:s tillväxttakt estimeras av analytiker fortsatt vara högre än den generella ERP-marknaden i och med att CIO:s¹⁾ fortsätter att konsolidera leverantörer.^{2), 3)} Faktumet att Microsoft växer snabbare^{4), 5)} än den generella ERP-marknaden ger förutsättningar för ett stabilt kundinflöde för SignUp i form av en av de ledande mjukvarulösningarna för leverantörsreskontra inom Microsofts ekosystem. Dynamics ERP utvecklades ursprungligen för små och medelstora företag, men har även framgångsrikt riktats mot segmentet för större företagskunder genom erbjudandet 365 FO. Detta, menar SignUps ledande befattningshavare, leder till att även SignUp gör större affärer.

Marknaden för den automatiserade processen för inkommande leverantörsfakturer och marknaden för inköp-till-betalning

Marknaden för den automatiserade processen för inkommande leverantörsfakturer och marknaden för inköp-till-betalning överlappar delvis varandra eftersom båda omfattar system riktade mot ekonomiavdelningen. Marknaden för den automatiserade processen för inkommande leverantörsfakturer avser lösningar som främst är inriktade på verktyg från enkla bokföringshanteringslösningar till avancerade automatiseringsverktyg. På samma sätt erbjuder inköp-till-betalning-programvaran även liknande funktionalitet men med fokus på en integrerad process mellan avdelning för inkommande leverantörsfakturer och inköpsavdelningarna. Den centrala poängen i inköp-till-betalning-programvaran är automatisering av arbetsflöden för att begära, upphandla, ta emot och betala för varor och tjänster i ett företag och de primära funktioner som levereras inkluderar:

- **E-inköp** – lösning för att rekvirera varor och tjänster genom kataloger, e-formulär eller beställningar. Rekvireringen skickas för godkännande, varefter den omvandlas till en eller flera inköporders ("beställningar") och överförs till leverantören eller leverantörerna.

1) IT- och teknikchefer.

2) Microsoft Corporation årsredovisningar 2017, 2018, 2019, 2020 och H1 2021.

3) MarketsandMarkets 2020: Accounts Payable Automation Market by Component (Solution and Services), Organization Size, Deployment Type, Vertical (Consumer Goods and Retail, BFSI, IT and Telecom, and Manufacturing), and Region – Global Forecast to 2024.

4) Microsoft Corporation årsredovisningar 2017, 2018, 2019, 2020 och H1 2021.

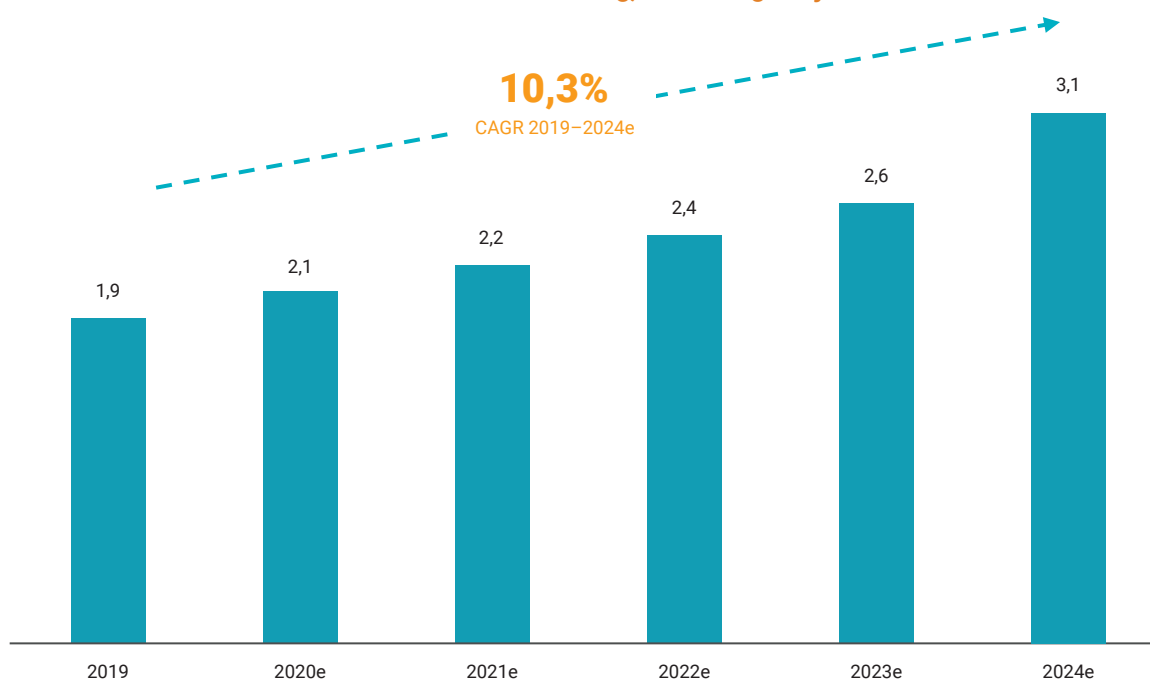
5) MarketsandMarkets 2020: Accounts Payable Automation Market by Component (Solution and Services), Organization Size, Deployment Type, Vertical (Consumer Goods and Retail, BFSI, IT and Telecom, and Manufacturing), and Region – Global Forecast to 2024.

- **Kataloginnehåll** – tillgång till en katalog för varor och tjänster där rekvisiterna handlar och lägger i vagnen.
- **E-fakturering** – utbyte och lagring av fakturor i elektroniskt format bland handelspartners.
- **Automatisering av leverantörsreskontra** – behandling av inkommande fakturor genom regelbaserad matchning mot inköpsordrar; eller när ingen inköpsorder utfärdas, genom att dirigera fakturan för godkännande och kontokodning.

Den globala marknaden för den automatiserade processen för inkommande leverantörsfakturor har en tvåsiffrig tillväxttakt om cirka 10 procent vilket är drivet av att bolag

söker automatiserade lösningar och innovation för att effektivisera processer, minimera den mänskliga faktorn, få bättre kostnadskontroll samt få ett förbättrat samarbete med sina leverantörer. Från ett intäktsperspektiv överstiger nu de återkommande prenumerationsintäkterna både licens- och underhållsintäkterna avseende eviga licenser, vilket driver på tillväxten i stort på marknaderna för den automatiserade processen för inkommande leverantörsfakturor och inköp-till-betalning-programvara. Enligt Research and Markets marknadsrapport nådde den globala marknaden för inköp-till-betalning-programvara totalt 5,4 miljarder USD under 2019 och förväntas växa med en CAGR om 7,9 procent till totalt 9,9 miljarder USD

Globala marknaden för elektronisk leverantörsfakturahantering, omsättning i miljarder USD³⁾



2027.¹⁾ Den globala marknaden för den automatiserade processen för inkommande leverantörsfakturor nådde 1,9 miljarder USD 2019 och förväntas nå 3,1 miljarder USD i slutet av 2024, vilket motsvarar en CAGR om 10,3 procent.²⁾

SignUps konkurrenssituation

Konkurrenslandskapet för elektronisk leverantörsfakturahantering och marknaden för inköp-till-betalning-programvara varierar beroende på geografi. SignUp har flertalet konkurrerande aktörer som erbjuder lösningar för elektronisk leverantörsfakturahantering. Leverantörer som är fokuserade inom ett ERP-system, vilket inkluderar SignUp, har en konkurrensfördel jämfört med ERP-oberoende































lösningar eftersom det eliminerar integrationsbehov då det är specialbyggt för en specifik ERP-lösning. SignUp har utvecklat omfattande kunskap kring den automatiserade processen för inkommande leverantörsfakturor och Dynamics ERP-programvaran med avancerad teknik, baserad på mer än 100 000 FoU-timmar (FoU = Forskning- och Utvecklingsutgifter), vilket skapar höga inträdesbarriärer. Bolagets ledande befattningshavare menar att aktörer som SignUp, Continia och AXtension erbjuder programvara som är exklusiv för och inbyggd i Microsoft Dynamics, och att aktörer som Basware, Medius och Palette istället arbetar med flertalet ERP-lösningar och är externa från ERP med en API-lösning. Bilden nedan ger en överblick av ett urval av SignUps viktigaste konkurrenter.

1) Research and Markets, juni 2020: Procure To Pay Software Market Analysis, By Solutions, by End User, by Region, Forecasts to 2026.

2) MarketsandMarkets 2020: Accounts Payable Automation Market by Component (Solution and Services), Organization Size, Deployment Type, Vertical (Consumer Goods and Retail, BFSI, IT and Telecom, and Manufacturing), and Region – Global Forecast to 2024.

3) MarketsandMarkets 2020: Accounts Payable Automation Market by Component (Solution and Services), Organization Size, Deployment Type, Vertical (Consumer Goods and Retail, BFSI, IT and Telecom, and Manufacturing), and Region – Global Forecast to 2024.

Översikt av konkurrenter¹⁾

Överblick av utvalda konkurrenter							
Bolag	Land	Netto-omsättning	EBITA-marginal	Exklusivt för 365 BC	Exklusivt för 365 FO	Tillgänglig för 365 BC	Tillgänglig för 365 FO
 signUP		151 MSEK	21%				
		1,540 MSEK	10%				
		3,779 MSEK	Neg.				
		300 MSEK	Neg.				
		215 MSEK	Neg.				
		105 MSEK	Neg.				
		103 MSEK	N.A.				
		N.A.	N.A.				

Trender

Per dagen för Prospektet finns det, såvitt styrelsen känner till, inga trender, utöver vad som anges i avsnittet "Marknadsöversikt" under "Marknadens storlek och segmentering", osäkerhetsfaktorer, potentiella fordringar eller andra krav, åtaganden eller händelser, utöver vad som anges i avsnittet "Riskfaktorer", som kan förväntas ha en väsentlig inverkan på Koncernens framtidsutsikter. Utöver vad som anges ovan och i avsnittet "Riskfaktorer" känner Bolaget inte heller till några offentliga, ekonomiska, skattepolitiska, penningpolitiska eller andra politiska åtgärder, som direkt eller indirekt, väsentligt påverkat eller väsentligt skulle kunna påverka Bolagets verksamhet.

Investeringar

Bolaget har inte gjort några väsentliga investeringar sedan den 30 september 2021. Bolaget har inga väsentliga pågående investeringar och har inte gjort några åtaganden om framtida investeringar.

Väsentliga förändringar av Bolagets låne- och finansieringsstruktur sedan den 30 september 2021

Det har inte skett några väsentliga förändringar av Bolagets låne- och finansieringsstruktur sedan den 30 september 2021.

Finansiering av Bolagets verksamhet

Baserat på den per dagen för Prospektet gällande affärsplanen avser SignUp att finansiera verksamheten genom befintligt kassaflöde, med Bolagets befintliga kassa som uppgår till 48 240 TSEK per den 30 september 2021 samt nettolikviden från Erbjudandet såvitt avser genomförandet av potentiella selektiva tilläggsförvärv. Oavsett utfallet i Erbjudandet beräknas Bolagets rörelsekapital vara tillräckligt för den kommande tolv månadersperioden. För mer information om Bolagets rörelsekapital, se avsnittet "Rörelsekapitalförklaring".

Definitioner

ARR – Årliga återkommande intäkter, definieras som totalt kontrakterad mjukvaruintäkt på årsbasis vid varje given tidpunkt.

ERP – Affärssystem.

FoU-timmar – Forsknings- och Utvecklingsutgifter.

Microsoft Power BI – ett datorprogram och tillika analysverktyg inom business intelligence och datorvisualisering från Microsoft. Programvaran är en del av Microsoft Power Platform.

1) Nettoomsättning och EBITA-marginal för Basware, Medius, Compello Bottomline är tagna från årsredovisningen 2020. Palettes siffror är tagna från årsredovisningen 2019. Inga offentliga siffror finns tillgängliga för AXtension.

Rörelsekapitalförklaring

Det är Bolagets bedömning att det befintliga rörelsekapitalet, per dagen för Prospektet och med beaktande av den gällande affärsplanen, är tillräckligt för Bolagets behov under den kommande tolv månadersperioden.

Riskfaktorer

En investering i värdepapper är förenad med risk. Vid bedömning av SignUps framtida utveckling är det av vikt att beakta de riskfaktorer som är förknippade med Bolaget och aktierna. Det gäller bland annat risker hänförliga till SignUps verksamhet och bransch, legala risker, finansiella risker och risker relaterade till aktierna och Erbjudandet. Nedan beskrivs de riskfaktorer som bedöms vara av väsentlig betydelse för Bolagets framtida utveckling. Bolaget har bedömt riskerna utifrån sannolikheten att riskerna inträffar och den förväntade omfattningen av deras negativa effekter om de skulle materialiseras och Bolaget har, i de fall en risk inte har kunnat kvantifieras, graderat den förväntade omfattningen av riskens negativa effekt enligt den kvalitativa skalan (i) låg, (ii) medel och (iii) hög. Riskfaktorerna presenteras i ett begränsat antal kategorier, i vilka de mest väsentliga riskerna i enlighet med Bolagets bedömning enligt ovan anges först. Nedan redogörelse är baserad på information som är tillgänglig per dagen för Prospektet.



Verksamhets- och branschrelaterade risker

Risker relaterade till konkurrens

Koncernen bedriver sin verksamhet inom en hårt konkurrensutsatt bransch, och konkurrerar med såväl globala aktörer, såsom exempelvis Bottomline Technologies Inc., Medius, AXtension och Continia, som lokala aktörer såsom exempelvis Compello, Ascendo och Centsoft. Vissa av SignUps konkurrenter är således stora och effektiva företag med betydligt större finansiella resurser, tekniska resurser och marknadsföringsresurser samt betydande marknadsandelar. Konkurrensen kan även komma att öka om nya leverantörer av programvara för elektronisk fakturahantering, som för närvarande inte är verksamma, eller som inte är verksamma i särskilt stor utsträckning, träder in på marknaden och nuvarande leverantörer förbättrar och utvidgar sina produkt- och tjänsteerbjudanden. Ökad konkurrens kan vidare leda till lägre marknadsandelar för SignUp och/eller att Koncernens kunder kräver lägre priser på SignUp produkter.

Microsoft har för närvarande en rudimentär funktionalitet för elektronisk fakturahantering inbyggd i Dynamics ERP. I dagsläget upplever Bolaget att de flesta ERP kunder efterfrågar specialiserade verktyg för elektronisk fakturahantering vilket erbjuds av SignUp, men det finns en risk att Microsoft i framtiden väljer att göra väsentliga investeringar och vidareutveckla sitt erbjudande inom elektronisk fakturahantering vilket skulle kunna medföra att kunderna väljer Microsofts egna lösningar framför Bolagets. Det finns således en risk att konkurrensen kan komma att öka om Microsoft förbättrar och utvidgar sina produkt- och tjänsteerbjudanden väsentligt.

Koncernens kunder kan även kräva att Koncernen utvecklar nya produkter eller tjänster, vilket, i den mån Koncernen inte kan eller lyckas leva upp till sådana krav, kan leda till att kunder förloras eller till väsentligt ökade utvecklingskostnader.

SignUp bedömer att sannolikheten för att risken, helt eller delvis, realiserar är medel. För det fall risken realiserar skulle det potentiellt kunna få en medel negativ effekt på Bolaget.

Risker relaterade till expansion till nya geografiska marknader

Koncernen har idag verksamhet på flera geografiska marknader och kan komma att expandera till nya geografiska marknader som Koncernen helt eller delvis saknar erfarenhet av och där SignUp inte har ett etablerat varumärke. Att erbjuda produkter och tjänster inom nya geografiska områden kräver ofta betydande resurser och tar även avsevärd tid i anspråk. Exempelvis har Bolaget initierat en satsning på den nederländska respektive amerikanska marknaden innefattande lokal närvaro med bolagsetablering och lokal personal vilket på kort sikt påverkar Bolagets rörelsemarginal negativt. Det finns en

risk att Bolaget inte når tillräcklig framgång inom nya geografiska marknader för att inom rimlig tid eller överhuvudtaget återfå den investering som gjorts. Det finns en risk att Koncernen misslyckas med att anpassa dess produkter och tjänster, och tillhörande marknadsförings- och prissättningsmodeller, för de lokala marknaderna. Vidare kan en framtida expansion innebära att Bolaget utsätts för risker relaterade till hantering av gränsöverskridande aktiviteter, inklusive ökade kostnader och svårigheter vid skydd av Bolagets immateriella rättigheter och känsliga uppgifter, såsom personuppgifter. De ovanstående faktorerna kan få till följd att Koncernen inte uppnår förväntad avkastning på investeringar vid expansion till nya marknader.

SignUp bedömer att sannolikheten för att risken, helt eller delvis, realiserar är medel. För det fall risken realiserar skulle det potentiellt kunna få en medel negativ effekt på Bolaget.

Risker relaterade till teknisk utveckling

Koncernen är beroende av att framgångsrikt kunna utveckla konkurrenskraftiga produkter och tjänster åt sina kunder. Mjukvarubranschen karaktäriseras av en snabb utveckling av såväl nya produkter, tjänster och teknik som kunders krav på produkterna, tjänsterna och tekniken. Det är därför nödvändigt att Koncernen kan följa med i denna utveckling, vilket kan vara svårt då flera aktörer på marknaden har väsentligt större resurser än Bolaget. Koncernen behöver särskilt följa med i utvecklingen avseende Dynamics ERP. Om Koncernen misslyckas med att anpassa sig till den tekniska utvecklingen eller drabbas av kostnader till följd av utvecklingen kan det ha en väsentlig negativ inverkan på Koncernen genom att produkternas konkurrenskraft minskar på marknaden. Det kan medföra att kunder väljer konkurrenters produkter istället för Bolagets vilket kan påverka Koncernens lönsamhet.

SignUp bedömer att sannolikheten för att risken, helt eller delvis, realiserar är låg. För det fall risken realiserar skulle det potentiellt kunna få en hög negativ effekt på Bolaget.

Risker relaterade till nyckelpersoner

Styrelseledamöter, ledande befattningshavare och övriga nyckelpersoner i Bolaget innehar affärsmässig och särskild teknisk kompetens av stor betydelse för Koncernen och dess verksamhet, vilken kan vara svår att ersätta. Vidare är mjukvarubranschen konkurrensutsatt med ett begränsat utbud av personer som besitter den kompetens Bolaget efterfrågar. SignUps förmåga att anställa och behålla sådana personer är beroende av ett flertal faktorer, varav flera ligger bortom Bolagets kontroll, såsom konkurrensen från andra arbetsgivare på arbetsmarknaden. Vidare kan de arrangemang och avtalslösningar som Bolaget implementerat för att behålla ledande befattningshavare och nyckelpersoner visa sig vara otill-

räckliga eller ha begränsad effekt. Om styrelseledamöter, lednings- eller nyckelpersoner skulle lämna Bolaget riskerar viktiga kunskaper att gå förlorade med följden att uppställda mål inte uppnås eller att genomförandet av Bolagets affärsstrategi påverkas negativt. Om sådana personer lämnar Bolaget och inte effektivt kan ersättas skulle det kunna ha en väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet och utveckling.

SignUp bedömer att sannolikheten för att risken, helt eller delvis, realiserar är låg. För det fall risken realiserar skulle det potentiellt kunna få en medel negativ effekt på Bolaget.

Risker relaterade till försäljning av tredjepartsprodukter

SignUp samarbetar med mjukvaruleverantörer för insamling och tolkning av fakturadata vilkas tredjepartsmjukvara erbjuds Bolagets kunder. Om Bolagets avtalsförhållanden med leverantörer av tredjepartsmjukvara skulle upphöra kan det innebära att SignUp inte längre kan tillhandahålla den aktuella tredjepartsmjukvaran till Bolagets kunder. Detta kan medföra minskade intäkter för Bolaget under den period en ny tredjepartsleverantör engageras. Vidare finns risken att avtalsförhållanden med leverantörer av befintliga tredjepartsprodukter endast kan förnyas på för Bolaget ogynnsamma villkor.

SignUp bedömer att sannolikheten för att risken, helt eller delvis, realiserar är låg. För det fall risken realiserar skulle det potentiellt kunna få en medel negativ effekt på Bolaget.

Risker relaterade till beroende av utomstående parter

Koncernen är beroende av partners och distributörer för marknadsföring, försäljning och distributionen av Koncernens produkter och tjänster. Det finns en risk att sådana utomstående parter inte kan utföra sina tjänster i enlighet med avtalade villkor, vilket ökar Koncernens sårbarhet för problem som kan uppstå hos de produkter och tjänster som dessa parter tillhandahåller. Exempelvis finns en risk att sådana problem inverkar negativt på Koncernens anseende, kundnöjdhet och kundlojalitetsnivå. Det finns också en risk att Koncernens kunder kräver ersättning av Koncernen för eventuella förluster de har åsamkats i samband med sådana händelser samt att Koncernen i sin

tur inte vinner framgång med eventuella ersättningsanspråk som riktas mot utomstående parter för att de inte uppfyller sina avtalsenliga förpliktelser gentemot Koncernen. Om en eller flera av dessa utomstående parter inte uppfyller sina avtalsenliga förpliktelser kan det i förlängningen påverka kunders möjligheter att få åtkomst till de produkter och tjänster som Koncernen tillhandahåller.

SignUp bedömer att sannolikheten för att risken, helt eller delvis, realiserar är låg. För det fall risken realiserar skulle det potentiellt kunna få en låg negativ effekt på Bolaget.

Legala risker

Risker relaterade till immateriella rättigheter

Koncernens förmåga att konkurrera på ett effektivt sätt är bland annat beroende av dess förmåga att registrera, skydda och hävda sin rätt till immateriella rättigheter vilket inkluderar upphovsrätt relaterad till Koncernens programvara och produkt. Koncernens bruk av immateriella rättigheter, i synnerhet rättigheter som rör programvara, riskerar även att göra intrång i utomstående parter immateriella rättigheter. De kostnader som följer av att Koncernen skyddar immateriella rättigheter eller vidtar eller försvarar sig mot rättsliga åtgärder vid intrång i dess immateriella rättigheter kan vara betydande. Om Koncernen misslyckas i detta avseende kan Koncernen bli skyldig att betala royalties och/eller skadestånd samt att Koncernen kan komma att förbjudas att använda de immateriella rättigheter som visat sig inkräkta på tredje parts rättigheter.

Koncernen är även beroende av know-how samt olika affärshemligheter. Det är dock inte möjligt att uppnå ett fullständigt skydd mot att information röjs eller på annat sätt distribueras utan tillstånd från Koncernen. Koncernens konkurrenter eller andra kan således få åtkomst till denna information, vilket kan innebära att informationens värde minskar eller att konkurrenter får en fördel.

SignUp bedömer att sannolikheten för att risken, helt eller delvis, realiserar är låg. För det fall risken realiserar skulle det potentiellt kunna få en medel negativ effekt på Bolaget.

Risker relaterade till personuppgiftshantering

Som ett led i affärsverksamheten behandlar SignUp personuppgifter, huvudsakligen i samband med tillhandahållandet av Koncernens produkter och tjänster till dess kunder. Behandlingen av personuppgifter regleras av olika skyddslagstiftningar på de marknader där Koncernen är verksam. Inom EU regleras dataskyddsförordningen ("GDPR") behandlingen av personuppgifter och den fria rörligheten för sådana uppgifter. GDPR styr SignUps möjlighet att samla in, spara, dela och på annat sätt behandla personuppgifter. Koncernens efterlevnad avseende GDPR står under tillsyn av nationella dataskyddsmyndigheter. SignUp kan komma att misslyckas med att efterleva GDPR, och annan tillämplig dataskyddslagstiftning, på grund av bland annat brister i interna





processer, manuella fel och brister relaterade till Koncernens IT-system. Underlåtenhet att efterleva GDPR kan exponera Koncernen för risken för betydande sanktioner.

Koncernen kan också utsättas för försök från tredje part att få obehörig tillgång till personuppgifter och information kan även på annat sätt exponeras via mänskliga misstag eller vid missbruk. Obehörig åtkomst till eller förlust av personuppgifter kan få en negativ inverkan på Bolagets anseende och verksamhet och kan leda till skadeståndsanspråk eller andra krav från Koncernens kunder och anställda.

SignUp bedömer att sannolikheten för risken, helt eller delvis, realiserar är låg. För det fall risken realiserar skulle det potentiellt kunna få en medel negativ effekt på Bolaget.

Risker relaterade till hackning och andra IT-brott

Koncernen är sårbar för olika typer av IT-brott. Till exempel kan Koncernen påverkas negativt av olika systemintrång, påverkan genom s.k. ransomware (sv. utpressningsprogram), virus och andra slags IT-brott. Koncernen kan utsättas för IT-brott från såväl utomstående parter som anställda inom Koncernen. Sådana aktiviteter kan störa webbplatser, leda till andra systemfel eller orsaka störningar i verksamheten och kan skada Koncernens datorutrustning. IT-brott kan även leda till störningar i kunder-

nas användning av Koncernens mjukvarulösningar. Sådana störningar kan påverka SignUps renommé och även leda till krav mot Koncernen från de drabbade kunderna.

SignUp bedömer att sannolikheten för risken, helt eller delvis, realiserar är låg. För det fall risken realiserar skulle det potentiellt kunna få en medel negativ effekt på Bolaget.

Finansiella risker

Risker relaterade till valutafluktuationer

Valutafluktuationer kan inverka på Koncernens finansiella resultat. Koncernens redovisningsvaluta är SEK och Koncernen har en stor del av sina kostnader i SEK, medan intäkterna från Koncernens kundavtal delvis är i AUD, USD, EUR, DKK och andra valutor. För perioden som slutade den 31 augusti 2021 genererades 66 procent av Koncernens intäkter i andra valutor än SEK. Valutakurserna mellan SEK och andra valutor har varierat kraftigt och kan variera kraftigt i framtiden.

SignUp bedömer att sannolikheten för risken, helt eller delvis, realiserar är låg. För det fall risken realiserar skulle det potentiellt kunna få en medel negativ effekt på Bolaget.

Risker relaterade till aktierna och Erbjudandet

Risker relaterade till aktiens marknadspris

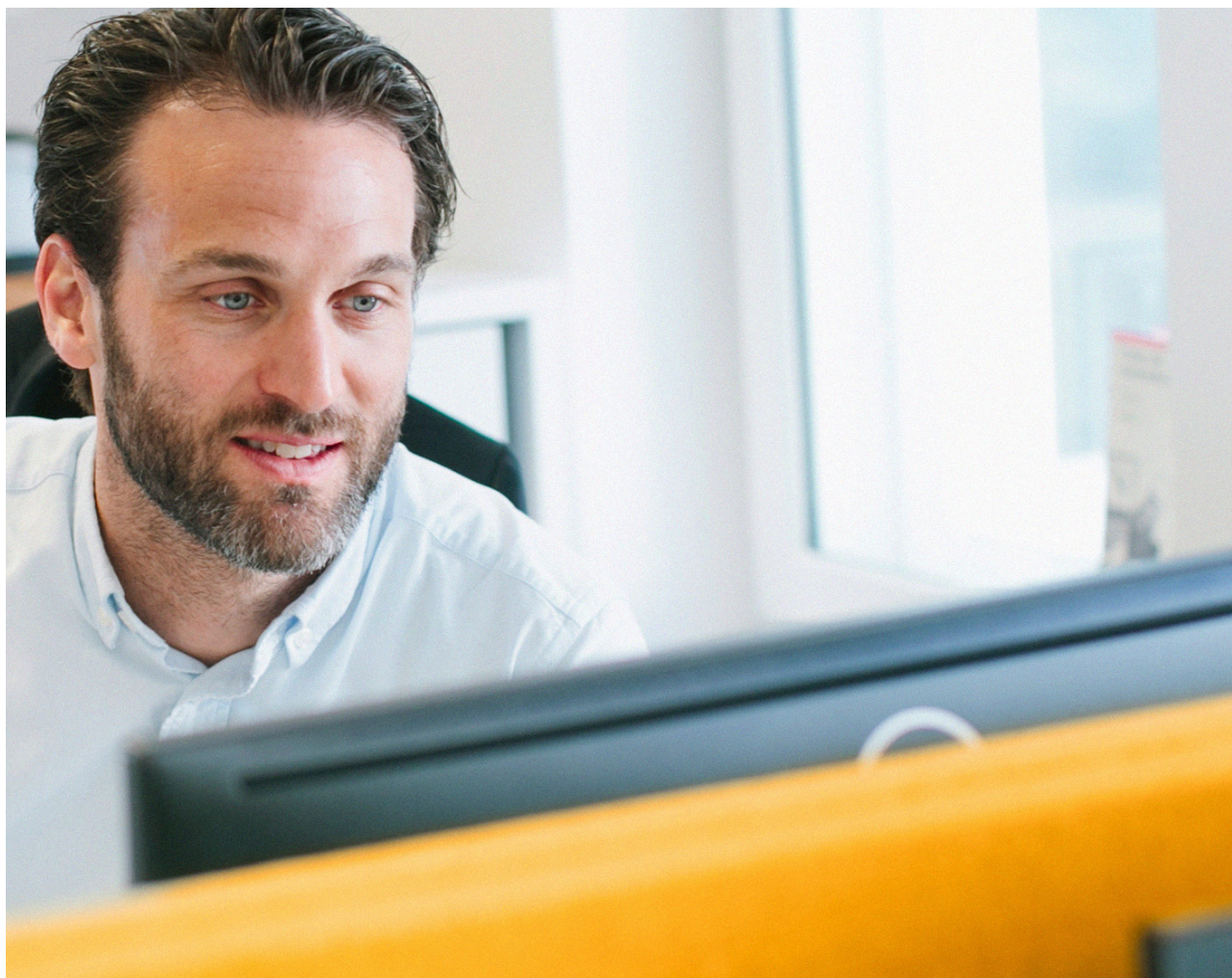
En investering i aktier är alltid förknippad med risker och risktagande. Eftersom en aktieinvestering både kan komma att öka och minska i värde finns det en risk att en investerare inte kommer att få tillbaka det investerade kapitalet. Priset på SignUps aktie kan komma att bli föremål för betydande kursfall i framtiden, särskilt oförutsägbart är risken i förhållande till mindre företag som SignUp, vilka inte är möjliga att prognostisera utifrån Bolagets tidigare utveckling eller resultat.

Aktiekursens utveckling är beroende av en rad faktorer, varav en del är bolagsspecifika och andra är knutna till aktiemarknaden som helhet. Sådana faktorer kan också öka aktiekursens volatilitet. En sådan faktor är att kursen på Bolagets aktie kan sjunka om det sker omfattande försäljning av aktier i Bolaget. Bolagets huvudägare har åtagit sig att, med vissa undantag och under en viss period, inte sälja sina aktier eller på annat sätt ingå transaktioner med liknande effekt utan förestående skriftligt medgivande från Pareto Securities (så kallad "lock up"). Efter att tillämplig lock up-period löpt ut kommer det

stå de aktieägare som berörts av lock up-perioden fritt att sälja sina aktier i Bolaget. Försäljning av stora mängder av Bolagets aktier av Bolagets huvudägare eller andra befintliga aktieägare efter utgången av lock up-perioder, eller uppfattningen att en sådana försäljning kommer att ske, kan få kursen på Bolagets aktier att sjunka.

Risker relaterade till likviditeten i Bolagets aktier

Före Erbjudandet på Nasdaq First North Growth Market finns det inte någon offentlig marknad för Bolagets aktier. Det finns en risk för att en aktiv och likvid handel inte kommer att utvecklas eller, om en sådan utvecklas, att den inte kommer att bestå efter att Erbjudandet genomförts. Erbjudandepriiset har fastställts av Bolagets styrelse samt Huvudägarna i samråd med Pareto Securities. Mot bakgrund av detta bedöms priset i Erbjudandet vara marknadsmässigt. Detta pris kommer dock inte nödvändigtvis återspegla den kurs som investerare på marknaden kommer vara villiga att köpa och sälja aktierna till efter Erbjudandet. Vidare kommer, efter Erbjudandets fullföljande, cirka 87,5 procent av Bolagets aktier att vara föremål för lock up, vilket kan ha en negativ inverkan på aktiernas likviditet och kan resultera i lägre handelsvolym.



Vidare kan skillnaden mellan köp- och säljpriset skilja väsentligt från tid till annan, vilket gör det svårare för en aktieägare att sälja aktierna vid en viss tidpunkt och till ett lämpligt pris. Eftersom att en investering i aktier kan sjunka i värde finns det en risk att en investerare inte får tillbaka det investerade kapitalet.

Risker relaterade till aktieägare med betydande inflytande

SignForm International BV och Standout Capital I AB ("Huvudägarna") kontrollerar vid tidpunkten för Prospektet tillsammans cirka 82,25 procent, och kommer efter Erbjudandet att kontrollera cirka 73,06 procent (om Övertilldelningsoptionen utnyttjas till fullo) av aktiekapitalet och rösterna i Bolaget.

Huvudägarna har således möjlighet att utöva ett betydande inflytande över utfallet i frågor över vilka Bolagets aktieägare beslutar, innefattande exempelvis val av styrelseledamöter, genomförande av fusion samt försäljning av samtliga eller en väsentlig del av Koncernens tillgångar. Andra sådana frågor kan innefatta emission av ytterligare aktier eller andra värdepapper i SignUp, vilket kan späda ut aktieägares innehav i Bolaget, samt framtida vinstutdelningar. Huvudägarna kan också komma att utöva kontroll över Bolagets styrelse genom representation i styrelsen och därigenom påverka den inriktning styrelsen väljer för Koncernens verksamhet. Huvudägarnas intressen kanske inte är desamma som, och kan väsentligt avvika från eller strida mot, Bolagets intressen eller övriga aktieägares intressen och det finns en risk att Huvudägarna utövar sitt inflytande över SignUp på sätt som inte främjar alla aktieägares intressen. Koncentrationen av aktieägandet kan försena, skjuta upp eller förhindra en ägarförändring i Bolaget och inverka på fusioner, konsolideringar, förvärv eller andra former av sammanslagningar eller påverka vinstutdelningar som andra investerare önskar eller inte önskar genomföra.

Risker relaterade till utspädning

I syfte att exempelvis anskaffa kapital eller möjliggöra företagsförvärv kan Bolaget i framtiden komma att emittera ytterligare aktier eller aktierelaterade instrument. Bolagets utveckling av mjukvara kan vara kostnadskrävande och behöver vid eventuell avsaknad av intäkter, finansieras av externa investerare eller långgivare. Det finns en risk att finansiering under godtagbara villkor inte kommer att finnas tillgängligt för Bolaget om det behövs eller att det inte kommer att finnas tillgängligt alls. Om Bolaget beslutar att ta in ytterligare kapital, till exempel genom en nyemission, finns det en risk att det proportionella ägandet och röstandel samt vinst per aktie för SignUps aktieägare minskar. Dessutom kan sådana nyemissioner påverka marknadspriset på Bolagets aktier negativt.

Risker relaterade till framtida utdelningar

Som ett led i SignUps långsiktiga strategi har Bolaget antagit en utdelningspolicy enligt vilken Bolaget avser att på medellång sikt dela ut minst 25 procent av vinsten per aktie. Storleken av eventuella framtida utdelningar är beroende av ett antal faktorer, bland annat Bolagets framtida resultat, finansiella ställning, kassaflöden, rörelsekapitalbehov, efterlevnad av lånevillkor, legala och finansiella restriktioner och andra faktorer. Det finns en risk att Bolaget inte kommer att ha tillräckligt med utdelningsbara medel i framtiden, och följaktligen en risk att någon utdelning inte kommer att ske, och så länge utdelning inte sker är investerarens potentiella avkastning enbart beroende av aktiens framtida värde.

Rättigheter kopplade till aktierna

Allmän information

Bolagets aktier är utfärdade enligt svensk rätt, denominerade i SEK och fritt överlåtbara. Samtliga aktier är fullt inbetalda och har ett kvotvärde om 0,025 SEK. Bolagets bolagsordning innehåller ett så kallat avstämningsförbehåll och Bolagets aktier är ansluta till det elektroniska värdepapperssystemet med Euroclear Sweden AB, Box 191, 101 23 Stockholm, som kontoförande institut. Aktierna är registrerade på person. Inga aktiebrev har utfärdats för aktierna. ISIN-koden för Bolagets aktie är SE0017085020. Investerare uppmärksammas härmed på att skattelagstiftningen i investerarens medlemsstat och i Sverige kan inverka på inkomsterna från aktierna.

Erbjudandet

SignUps styrelse planerar att omkring den 23 november 2021, med stöd av bemyndigande från extra bolagsstämma den 23 september 2021, besluta om att öka Bolagets aktiekapital genom en nyemission av aktier. Erbjudandet avser teckning av nya aktier i SignUp. Valutan för Erbjudandet är SEK och de nya aktierna planeras att registreras vid Bolagsverket omkring den 26 november 2021.



Vissa rättigheter kopplade till aktierna

Aktieägare är berättigade att rösta för sitt fulla antal aktier och varje aktie berättigar till en röst vid bolagsstämma. Alla aktier i Bolaget ger lika rätt till utdelning, del i Bolagets vinst och i Bolagets tillgångar samt eventuellt överskott i händelse av likvidation. Aktierna medför rätt till utdelning för första gången per den avstämningsdag för utdelning som infaller närmast efter det att aktierna har registrerats hos Bolagsverket och förts in i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken. Bolagets aktier är emitterade i enlighet med svensk lagstiftning och aktiernas rättigheter kan endast ändras genom bolagsordningsändring i enlighet med aktiebolagslagen (2005:551). Aktieägare har normalt företrädesrätt till teckning av nya aktier, teckningsoptioner och konvertibler i enlighet med aktiebolagslagen, såvida inte bolagsstämman eller styrelsen med stöd av bolagsstämmans bemyndigande beslutar om avvikelser från aktieägarnas företrädesrätt. Bolagsordningen innehåller inga särskilda bestämmelser om inlösen eller konvertering.

Bolaget har ett aktieslag och samtliga aktier har samma prioritet vid insolvens.

Utdelning

Beslut om vinstutdelning fattas av bolagsstämman. Rätt till utdelning tillfaller den som på fastställd avstämningsdag är införd i aktieboken och antecknad i avstämningsregistret. Avstämningsdag för utdelning och den dag utdelning ska utbetalas fastställs av bolagsstämman eller av styrelsen efter bemyndigande från bolagsstämman. Utdelning utbetalas normalt som ett kontant belopp per aktie men kan även ske i annan form.

Om aktieägare inte kan nås för mottagande av utdelning kvarstår aktieägarens fordran på Bolaget och begränsas endast genom allmänna regler för preskription. Fordran förfaller som huvudregel efter tio år. Vid preskription tillfaller hela beloppet Bolaget. Bolaget tillämpar inte några restriktioner eller särskilda förfaranden vad avser kontant utdelning till aktieägare bosatta utanför Sverige och med undantag för eventuella begränsningar som följer av bank- och clearingsystem sker utbetalning till sådana på samma sätt som för aktieägare bosatta i Sverige.

Offentliga uppköpserbjudanden och tvångsinlösen

Bolagets aktier omfattas av de regler om offentliga uppköpserbjudanden som utfärdats av Kollegiet för svensk bolagsstyrning (Takeover-regler för vissa handelsplattformar). Ett offentligt uppköpserbjudande kan gälla alla eller en del av aktierna i ett bolag, och kan antingen vara frivilligt eller obligatoriskt (så kallad budplikt). Budplikt uppstår när en aktieägare, ensam eller tillsammans med närstående, uppnår ett innehav som representerar minst tre tiondelar av röstetalet för samtliga aktier i ett bolag.

Ett bolag får endast efter beslut av bolagsstämman vidta åtgärder som är ägnade att försäkra förutsättningarna för ett erbjudandes lämnande eller genomförande, om styrelsen eller verkställande direktören i bolaget har grundad anledning att anta att ett sådant erbjudande är nära förestående, eller om ett sådant erbjudande har lämnats.

Vid ett offentligt uppköpserbjudande ska en aktieägare under acceptfristen ta ställning till erbjudandet. En aktieägare har rätt att antingen acceptera eller avböja erbjudandet. En aktieägare som har accepterat ett offentligt uppköpserbjudande är som utgångspunkt bunden av sin accept. En aktieägare kan dock under vissa omständigheter återkalla sin accept, till exempel om lämnad accept har varit villkorad av uppfyllandet av vissa villkor.

En aktieägare som själv eller genom dotterföretag innehar mer än 90 procent av aktierna i ett svenskt aktiebolag ("**Majoritetsaktieägaren**") har rätt att lösa in resterande aktier i målbolaget. Ägare till de resterande aktierna ("**Minoritetsägarna**") har en motsvarande rätt att få sina aktier inlösta av Majoritetsägaren. Förfarandet för inlösen av Minoritetsägarnas aktier regleras närmare i aktiebolagslagen och benämns ofta som tvångsinlösen.

Om Erbjudandet samt villkor och anvisningar

Erbjudandet

Erbjudandet riktas till institutionella investerare i Sverige och internationellt samt allmänheten i Sverige. Erbjudandet består av högst 2 515 625 aktier (inklusive Övertilldelningsoptionen som beskrivs nedan). Aktierna utgörs av högst 2 187 500 aktier genom nyemission från Bolaget (om Övertilldelningsoptionen ej utnyttjas som beskrivs nedan). Samtliga aktier i Erbjudandet har ISIN-kod SE0017085020 och kommer ha kortnamnet SIGNUP på Nasdaq First North Growth Market. I det fall Erbjudandet tecknas till fullo, och Övertilldelningsoptionen utnyttjas till fullo, kommer Bolaget totalt att tillföras cirka 201,3 MSEK före avdrag för kostnader relaterade till Erbjudandet och Övertilldelningsoptionen. De totala kostnaderna relaterade till

Erbjudandet och Övertilldelningsoptionen förväntas uppgå till cirka 14,1 MSEK, vilket innebär att Bolaget kommer tillföras en nettolikvid om cirka 187,2 MSEK om Erbjudandet blir fulltecknat och Övertilldelningsoptionen utnyttjas till fullo.

Erbjudandet är uppdelat i två delar:

- (1) Erbjudandet till allmänheten i Sverige¹⁾; och
- (2) Erbjudandet till institutionella investerare i Sverige och internationellt²⁾.

Utfallet av Erbjudandet förväntas offentliggöras genom pressmeddelande omkring den 24 november 2021.

1) Till allmänheten räknas privatpersoner och juridiska personer i Sverige som anmäler sig för teckning av upp till 12 699 aktier.

2) Till institutionella investerare räknas privatpersoner och juridiska personer som anmäler sig för teckning av 12 700 aktier eller fler.



Övertilldelningsoption

För att täcka möjlig övertilldelning i samband med Erbjudandet kan Erbjudandet komma att omfatta upp till ytterligare högst 328 125 aktier genom nyemission, motsvarande högst 15 procent av det totala antalet aktier som omfattas av Erbjudandet ("**Övertilldelningsoptionen**"). Övertilldelningsoptionen avser aktier genom nyemission och kan utnyttjas av Pareto Securities helt eller delvis under 30 kalenderdagar från den första dagen för handel i Bolagets aktier på Nasdaq First North Growth Market. Priset för aktier i Övertilldelningsoptionen kommer att vara detsamma som ErbjudandepriSET. Under förutsättning att Övertilldelningsoptionen utnyttjas till fullo omfattar Erbjudandet maximalt 2 515 625 aktier i Bolaget.

ErbjudandepriS

ErbjudandepriSET har fastställts av Bolagets styrelse i samråd med Pareto Securities och uppgår till 80 SEK per aktie. Courtage utgår ej. Detta motsvarar ett värde på Bolagets aktier om 1 600 MSEK före Erbjudandets genomförande. ErbjudandepriSET om 80 SEK per aktie har i huvudsak fastställts baserat på diskussioner med potentiella Cornerstone Investors som ägde rum under september och oktober 2021. Under denna period erbjöds investerare att indikera intresse för att teckna aktier i Bolaget. Resultatet av dessa diskussioner var att Cornerstone Investors uttryckte sin avsikt att anmäla sig för teckning av aktier i Erbjudandet till samma pris som övriga investerare, motsvarande 105 MSEK. Mot bakgrund av detta bedöms ErbjudandepriSET vara marknadsmässigt. I tillägg till ovan är ErbjudandepriSET baserat på diskussioner mellan styrelsen i SignUp och Pareto Securities kring SignUps långsiktiga affärsutsikter. I samband med dessa diskussioner har även en viss jämförelse gjorts med marknadspriset för jämförbara bolag noterade på reglerade marknader och handelsplatser även gjorts.

Erbjudande till allmänheten i Sverige

Anmälan om förvärv av aktier kan ske under perioden 16 november – 22 november 2021. Anmälan om förvärv av aktier ska avse lägst 100 aktier och upp till högst 12 699 aktier, i jämna poster om 100 aktier. Anmälan ska göras på särskild anmälningsedel som kan erhållas från Bolaget eller Aktieinvest FK AB. Anmälningsedeln finns även tillgänglig på Bolagets hemsida: www.signupsoftware.com samt på Aktieinvest FK:s hemsida: www.aktieinvest.se. Anmälan kan också göras elektroniskt via Mobilt BankID på www.aktieinvest.se/emission/signup2021.

Anmälan ska vara Aktieinvest FK tillhanda senast klockan 17:00 den 22 november 2021. Inga ändringar eller tillägg får göras i förtryckt text. Ofullständig eller felaktigt ifyllt anmälningsedel kan komma att lämnas utan avseende. Endast en anmälan per person får göras. Om flera anmälningsedlar skickas in kommer endast den senast mot-

tagna att beaktas. Observera att anmälan är bindande. Ifyllt och undertecknad anmälningsedel ska skickas eller lämnas till:

Aktieinvest FK
Emittentservice
Box 7415
103 91 Stockholm
Telefon: 08-5065 1795
E-post: emittentservice@aktieinvest.se

För personer som saknar VP-konto eller värdepappersdepå måste VP-konto eller värdepappersdepå öppnas innan anmälningsedeln inlämnas. Observera att öppnandet av VP-konto eller värdepappersdepå kan ta viss tid hos vissa förvaltare.

Om teckning avser ett belopp som överstiger 15 000 EUR, om du är en PEP eller närstående till en PEP, eller om du är bosatt utanför EU/EES ska en kundkännedomblankett och vidimerad kopia på giltig legitimationshandling medfölja för att anmälningsedeln ska vara giltig. För juridisk person ska en kundkännedomblankett, vidimerad kopia på giltig legitimationshandling för behörig firmatecknare samt ett aktuellt registreringsbevis som styrker firmateckning bifogas anmälningsedeln för att den ska vara giltig. Juridisk person ska även fylla i information under avsnittet "Ägare" på anmälningsedeln för att den ska vara giltig.

Investerare som har en depå med specifika regler för värdepapperstransaktioner, exempelvis IPS-depå, ISK-depå, eller depå i kapitalförsäkring, måste kontrollera med sin depåbank eller förvaltare om och hur de kan förvärva aktier i Erbjudandet. Bolaget, i samråd med Pareto Securities, förbehåller sig rätten att förlänga eller förkorta anmälningsperioden. Sådan förlängning eller förkortning kommer att offentliggöras genom pressmeddelande före utgången av anmälningsperioden.

Anmälan via Pareto Securities

Depåkunder hos Pareto Securities kan anmäla sig för förvärv av aktier via Pareto Securities internettjänst från och med den 16 november 2021 till och med den 22 november 2021 klockan 17:00. För att inte riskera att förlora rätten till eventuell tilldelning ska depåkunder hos Pareto Securities ha tillräckliga likvida medel tillgängliga på depån senast på likviddagen som beräknas vara den 26 november 2021. Mer information om anmälningsförfarande via Pareto Securities finns tillgänglig på www.paretosec.se/aktuellt/SignUp. Pareto Securities adress är Berzelii Park 9, 103 91 Stockholm.

Anmälan via Aktieinvest

Kunder hos Aktieinvest kan anmäla sig för förvärv av aktier via Aktieinvests internettjänst från och med den 16 november 2021 till och med den 22 november 2021

klockan 23:59. För att inte riskera att förlora rätten till eventuell tilldelning ska kunder hos Aktieinvest ha tillräckliga likvida medel tillgängliga på kontot från och med den 22 november 2021 klockan 23:59 till likviddagen som beräknas vara den 26 november 2021. Mer information om anmälningsförfarande via Aktieinvest finns tillgänglig på www.aktieinvest.se/borsnyheter/signup-software-2021/.

Anmälan via Avanza

Kunder hos Avanza kan anmäla sig för förvärv av aktier via Avanzas internetjänst från och med den 16 november 2021 till och med den 22 november 2021 klockan 23:59. För att inte riskera att förlora rätten till eventuell tilldelning ska kunder hos Avanza ha tillräckliga likvida medel tillgängliga på kontot från och med den 22 november 2021 klockan 23:59 till likviddagen som beräknas vara den 26 november 2021. Mer information om anmälningsförfarande via Avanza finns tillgänglig på www.avanza.se.

Tilldelning

Snarast efter det att beslut om tilldelning har fattats kommer avräkningsnota att sändas ut till de som erhållit tilldelning i Erbjudandet. De som ej får tilldelning erhåller inget utskick.

Beslut om tilldelning av aktier kommer fattas av Bolagets styrelse i samråd med Pareto Securities, varvid målet är att uppnå en god institutionell ägarbas och bred spridning av aktierna bland allmänheten för att möjliggöra en regelbunden och likvid handel med Bolagets aktie på Nasdaq First North Growth Market. Tilldelningen är inte beroende av när under anmälningsperioden anmälan inges. I händelse av överteckning kan tilldelning komma att utebli eller ske med ett lägre antal aktier än vad anmälan avser, varvid tilldelning helt eller delvis kan komma att ske genom slumpmässigt urval. Anmälningar från anställda, affärspartners, befintliga ägare och andra närstående till SignUp samt vissa kunder till Pareto Securities kan komma att särskilt beaktas vid tilldelning. Tilldelning kan även ske till anställda hos Pareto Securities, Aktieinvest, eller Avanza, dock utan att dessa prioriteras. Tilldelningen sker i sådant fall i enlighet med Svenska Fondhandlareföreningens regler och Finansinspektionens föreskrifter.

Via Pareto Securities

De som anmält sig via Pareto Securities internetjänst erhåller besked om tilldelning genom en anmälan om förvärv av aktier mot samtidig debitering av likvid på angiven depå, vilket beräknas ske omkring den 24 november 2021.

Via Aktieinvest

De som anmält sig via Aktieinvests internetjänst erhåller besked om tilldelning genom att tilldelat antal aktier bokas mot debitering av likvid på angivet konto, vilket beräknas ske omkring den 24 november 2021.

Via Avanza

De som anmält sig via Avanzas internetjänst erhåller besked om tilldelning genom att tilldelat antal aktier bokas mot debitering av likvid på angivet konto, vilket beräknas ske omkring den 24 november 2021.

Betalning

Full betalning för tilldelade aktier ska erläggas kontant senast den dag som anges på avräkningsnotan. Observera att om full betalning inte erläggs i tid, kan tilldelade aktier komma att överlåtas till annan. Skulle försäljningspriset vid sådan överlåtelse komma att understiga priset enligt Erbjudandet, kan den som erhöll tilldelning av dessa aktier i Erbjudandet komma att få svara för mellanskillnaden. Observera att de som anmält sig i Erbjudandet ("Förvärvare") tillhörande allmänheten som betalar tilldelade aktier i enlighet med instruktioner på avräkningsnota till angivet bankkonto, kommer att få förvärvade aktier till anvisat VP-konto eller värdepappersdepå först när full betalning har mottagits. Detta kan beroende på var, hur, och vid vilken tidpunkt på dagen betalning görs, komma att ta två till tre bankdagar från inbetalningstidpunkten, vilket kan påverka möjlighet till handel.

Via Pareto Securities

För den som är depåkund hos Pareto Securities kommer tilldelade aktier bokas mot debitering av likvid på angiven depå omkring den 24 november 2021 då besked om tilldelning lämnas, dock senast på likviddagen den 26 november 2021. Observera att likvida medel för betalning av tilldelade aktier ska finnas på depån senast på likviddagen den 26 november 2021.

Via Aktieinvest

För den som är depåkund hos Aktieinvest kommer tilldelade aktier bokas mot debitering av likvid på angiven depå omkring den 24 november 2021 då besked om tilldelning lämnas, dock senast på likviddagen den 26 november 2021. Observera att likvida medel för betalning av tilldelade aktier ska finnas på depån från sista anmälningsdag den 22 november 2021 till och med likviddagen den 26 november 2021.

Via Avanza

För den som är kund hos Avanza kommer tilldelade aktier bokas mot debitering av likvid på angivet konto omkring den 24 november 2021 då besked om tilldelning lämnas, dock senast på likviddagen den 26 november 2021. Observera att likvida medel för betalning av tilldelade aktier ska finnas på kontot från sista anmälningsdag den 22 november 2021 till och med likviddagen den 26 november 2021.

Bristande eller felaktig betalning

Om tillräckliga medel inte finns tillgängliga på bankkonto, värdepappersdepå eller Investeringssparkonto på likviddagen, eller om full betalning inte sker i rätt tid, kan tilldelade aktier komma att överlåtas eller säljas till annan part. Skulle försäljningspriset vid en sådan överlåtelse komma att understiga erbjudandepriiset enligt Erbjudandet kan den som ursprungligen erhöll tilldelning av dessa aktier komma att få svara för mellanskillnaden.

Erbjudande till institutionella investerare**Anmälan**

Anmälningssperioden för institutionella investerare i Sverige och internationellt äger rum under perioden 16 november – 23 november 2021. Anmälan ska ske till Pareto Securities i enlighet med särskilda instruktioner. Bolaget förbehåller sig rätten att förkorta och förlänga anmälningstiden i det institutionella erbjudandet. Sådan förkortning eller förlängning av anmälningstiden kommer att offentliggöras av Bolaget genom pressmeddelande före anmälningssperiodens utgång.

Tilldelning

Beslut om tilldelning av aktier kommer fattas av Bolagets styrelse i samråd med Pareto Securities, varvid målet är att uppnå en god institutionell ägarbas och bred spridning av aktierna bland allmänheten för att möjliggöra en regelbunden och likvid handel med Bolagets aktie på Nasdaq First North Growth Market. Tilldelningen kommer att beslutas helt diskretionärt och någon garanti för tilldelning lämnas inte. De institutionella investerare som lämnat Teckningsåtaganden kan komma att prioriteras vid tilldelning. Se avsnittet "Teckningsåtaganden" under "Om erbjudandet samt villkor och anvisningar" för mer information om de parter som har lämnat aktieförvävsåtaganden och villkor förenade med dessa.

Besked om tilldelning

Institutionella investerare beräknas i särskild ordning erhålla besked om tilldelning omkring den 24 november 2021 varefter avräkningsnota utsänds.

Betalning

Full betalning för tilldelade aktier ska erläggas kontant mot leverans av aktier senast den 26 november 2021, enligt anvisningar på utsänd avräkningsnota.

Bristande eller felaktig betalning

Observera att om full betalning inte erläggs inom föreskriven tid kan tilldelade aktier komma att överlåtas till annan. Skulle försäljningspriset vid en sådan överlåtelse komma att understiga erbjudandepriiset enligt Erbjudandet, kan den som ursprungligen erhöll tilldelning av dessa aktier komma att få svara för mellanskillnaden.

Registrering och redovisning av tilldelade betalda aktier

Registrering hos Euroclear Sweden AB av tilldelade och betalda aktier beräknas, för såväl institutionella investerare som för allmänheten i Sverige, ske med början omkring den 26 november 2021, varefter Euroclear sänder ut en VP-avi som utvisar det antal aktier i SignUp som har registrerats på mottagarens VP-konto. Avisering till aktieägare vars innehav är förvaltarregistrerat sker i enlighet med respektive förvaltares rutiner.

Teckningsåtaganden

Cornerstone Investerares framgång av tabellen nedan, har åtagit sig att, under vissa villkor, och till samma pris som övriga investerare, teckna totalt 1 312 500 aktier motsvarande 52,2 procent av Erbjudandet (om Övertilldelningsoptionen utnyttjas till fullo) till ett totalt värde om 105 MSEK. Åtagandet motsvarar sammanlagt cirka 5,8 procent av det totala antalet aktier och röster i Bolaget omedelbart efter Erbjudandets genomförande. Cornerstone Investerares åtagande är villkorade av att samtliga villkor för upptagande till handel av Bolagets aktier är uppfyllda senast den 31 december 2021.

Cornerstone Investerares erhåller ingen ersättning för sitt åtagande. Pareto Securities och Bolagets styrelse bedömer att Cornerstone Investerares har god kreditvärdighet och således kommer att kunna infria sina respektive åtaganden. Dessa är emellertid inte säkerställda genom bankgaranti, spärrmedel eller pantsättning eller liknande arrangemang. Cornerstone Investerares åtagande är förenade med vissa villkor avseende bland annat att Erbjudandet genomförs inom en viss tid. För det fall något av dessa villkor inte uppfylls finns det en risk för att Cornerstone Investerares inte uppfyller sina åtaganden.

	Anmälningssåtagande (MSEK)	Antal aktier	Andel av Erbjudandet (om Övertilldelningsoptionen utnyttjas till fullo) (%)
Cornerstone Investors			
Creades AB (publ) via kapitalförsäkring	40	500 000	19,9 %
Joh. Berenberg, Gossler & Co. KG (Asset Management)	40	500 000	19,9 %
Nordea Asset Management	25	312 500	12,4 %
Totalt	105	1 312 500	52,2 %

Handel med aktier

Styrelsen för SignUp har beslutat om att ansöka om upptagande till handel med aktier på Nasdaq First North Growth Market, en multilateral handelsplattform som inte har samma juridiska status som en reglerad marknad, i anslutning till Erbjudandet. Under förutsättning att Nasdaq Stockholm beviljar Bolagets ansökan beräknas första dag för handel till den 24 november 2021. Aktierna kommer, om ansökan beviljas, att handlas under kortnamnet SIGNUP.

Offentliggörande av utfallet i Erbjudandet

Utfallet i Erbjudandet kommer att offentliggöras genom pressmeddelande som kommer vara tillgängligt på SignUps hemsida, vilket beräknas ske omkring den 24 november 2021.

Utspädning

Erbjudandet medför vid full teckning att antalet aktier i Bolaget ökar från 20 000 000 aktier till 22 187 500 aktier, vilket motsvarar en ökning om cirka 10,9 procent och en utspädning om cirka 9,9 procent av det totala antalet aktier och röster i Bolaget (om Övertilldelningsoptionen ej utnyttjas). Om Erbjudandet fulltecknas och Övertilldelningsoptionen utnyttjas till fullo, kommer Erbjudandet att omfatta totalt 2 515 625 nya aktier, motsvarande cirka 11,2 procent av det totala antalet aktier och röster i Bolaget efter Erbjudandet.

Kostnader

Inga kostnader kommer att åläggas investerare i Erbjudandet.

Villkor för fullföljandet av Erbjudandet

Bolaget och Pareto Securities avser att ingå ett avtal om placering av aktier i Bolaget omkring den 23 november 2021 (se närmare information angående nämnda avtal under avsnitt "*Legala frågor, ägarförhållanden och kompletterande information – Placeringsavtal*").

Erbjudandet är villkorat av att placeringsavtalet ingås, att vissa villkor i placeringsavtalet uppfylls, att placeringsavtalet inte sägs upp, att intresset för Erbjudandet, enligt styrelsens bedömning och efter samråd med Pareto Securities, är tillräckligt stort för att skapa nödvändiga förutsättningar för en ändamålsenlig handel av aktier i SignUp, att styrelsen, med stöd av bemyndigande från extra bolagsstämma den 23 september 2021, beslutar om att öka Bolagets aktiekapital genom en nyemission av aktier samt att Nasdaq First North Growth Markets spridningskrav uppfylls genom Erbjudandet. Erbjudandet är vidare villkorat av att inga händelser inträffar som bedöms kunna ha så väsentligt negativ inverkan på Bolaget, dess verksamhet och affärsutsikter eller att Erbjudandet är olämpligt att genomföra.

Om ovanstående villkor inte uppfylls kan Erbjudandet komma att avbrytas. Ett eventuellt avbrytande av Erbjudandet kommer att meddelas genom pressmeddelande så snart som möjligt och senast den 24 november 2021. För det fall Erbjudandet avbryts kommer varken leverans

av eller betalning för aktier inom Erbjudandet att genomföras. Se vidare under rubriken "*Villkorad handel*" nedan.

Åtagande att avstå från att sälja aktier (lock up)

Samtliga aktieägande styrelseledamöter, samtliga aktieägande ledande befattningshavare och befintliga aktieägare med andel överstigande en procent i SignUp, har gentemot Pareto Securities åtagit sig att, med vissa sedvanliga undantag, inklusive att rösta för emissioner i samband med förvärv, och undantag för emissioner inom ramen för incitamentsprogram som anges i Prospektet, avstå från att sälja eller på annat sätt överföra eller avyttra sina aktier i Bolaget ("**Lock-up åtagandet**"). Lock-up åtagandet gäller under en period om 360 dagar från och med första dag för handel i aktierna på Nasdaq First North Growth Market för samtliga aktieägare som ingått lock-up åtagandet. Lock-up åtagandet omfattar befintliga aktier (med undantag för sådana aktier som tecknas inom ramen för Erbjudandet).

Lock-up åtagandet omfattar totalt 19 700 000 aktier vilket motsvarar cirka 98,5 procent av aktierna i Bolaget före Erbjudandet och 87,5 procent av aktierna i Bolaget efter Erbjudandet under förutsättning att Erbjudandet fulltecknas. Överlåtelsebegränsningar som beskrivs ovan är föremål för sedvanliga begränsningar och undantag, till exempel godtagandet av ett erbjudande till samtliga aktieägare i Bolaget i enlighet med svenska takeover-regler, försäljning eller annan avyttring av aktier som ett resultat av ett erbjudande från Bolaget gällande förvärv av egna aktier, eller där överföring av aktierna krävs till följd av legala, administrativa eller rättsliga krav. Därutöver kan Pareto Securities bevilja undantag från relevanta åtaganden om det, från fall till fall, anses lämpligt av Pareto Securities, varvid aktierna kan komma att, genom Pareto Securities försorg, bjudas ut till försäljning eller avyttras på annat sätt. Efter att lock up-perioden löpt ut står det aktieägare som berörts av lock up-perioden fritt att sälja sina aktier i SignUp.

Stabiliseringsåtgärder

I samband med Erbjudandet kan Pareto Securities komma att övertilldela aktier eller genomföra andra transaktioner i syfte att stödja marknadspriset på aktier på en högre nivå än den som i annat fall kanske hade varit rådande på marknaden. Sådana stabiliseringstransaktioner kan komma att genomföras på Nasdaq First North Growth Market, OTC-marknaden eller på annat sätt, och kan komma att genomföras när som helst under perioden som börjar den första dagen för handel med aktierna på Nasdaq First North Growth Market och avslutas senast 30 kalenderdagar därefter. Pareto Securities har dock ingen skyldighet att genomföra någon stabilisering och det finns ingen garanti för att stabilisering kommer att genomföras. Stabilisering, om påbörjad, kan vidare komma att avbrytas när som helst utan förvarning. Under inga omständigheter kommer transaktioner att genomföras för att stödja marknadspriset på aktierna till pris som är högre än det pris som fastställts i Erbjudandet. Senast vid slutet av den sjunde handelsdagen efter att stabiliseringsåtgärder har utförts ska Pareto Securities

offentliggöra att stabiliseringsåtgärder har utförts, i enlighet med artikel 5(4) i EU:s marknadsmissbruksförordning 596/2014. Inom en vecka efter stabiliseringsperiodens utgång kommer Pareto Securities att, genom Bolaget, offentliggöra huruvida stabiliseringsåtgärder utfördes eller inte, det datum då stabilisering inleddes, det datum då stabilisering senast genomfördes, samt inom vilket prisintervall som stabiliseringstransaktionerna genomfördes för vart och ett av de datum då stabiliserings-transaktioner genomfördes.

Villkorad handel

Handeln beräknas påbörjas den 24 november 2021. Detta innebär att handel kan komma att påbörjas innan aktier överförs till förvärvarens värdepappersdepå och i vissa fall innan avräkningsnota har erhållits. Detta innebär vidare att handel kommer att inledas innan villkoren för Erbjudandets fullföljande uppfyllts. Handeln kommer att vara villkorad härav och om Erbjudandet inte fullföljs ska eventuella levererade aktier återlämnas och eventuella betalningar återgå, vilket kan ske fram till likviddagen som beräknas vara den 26 november 2021. Följaktligen kommer handeln att vara villkorad under de två första handelsdagarna som beräknas vara den 24 november och den 25 november 2021.

Viktig information om LEI och NID vid förvärv av aktier

Enligt Europaparlamentets och rådets direktiv 2014/65/EU om marknader för finansiella instrument (MiFID II) behöver alla investerare från och med den 3 januari 2018 ha en global identifieringskod för att kunna genomföra värdepapperstransaktioner.

Dessa krav medför att juridiska personer behöver ansöka om registrering av en LEI-kod (Legal Entity Identifier) och fysiska personer ta reda på sitt NID (National Client Identifier) för att kunna förvärva aktier i SignUp. Observera att det är förvärvarens juridiska status som avgör om en LEI-kod eller NID-nummer behövs, samt att Aktieinvest kan vara förhindrad att utföra transaktionen åt personen i fråga om LEI-kod eller NID-nummer (såsom tillämpligt) inte tillhandahålls. Juridiska personer som behöver skaffa en LEI-kod kan vända sig till någon av de leverantörer som finns på marknaden. Instruktioner för det globala LEI-systemet finns på www.gleif.org. För fysiska personer som har enbart svenskt medborgarskap består NID-numret av beteckningen "SE" följt av personens personnummer. Om personen i fråga har fler medborgarskap eller något annat än svenskt medborgarskap kan NID-numret vara någon annan typ av nummer.

Information om behandling och personuppgifter

Via Aktieinvest

Den som anmäler intresse om förvärv av aktier i Erbjudandet kommer att lämna in personuppgifter till Aktieinvest. Personuppgifter som lämnas till Aktieinvest kommer att behandlas i datasystem i den utsträckning som behövs för att tillhandahålla tjänster och administrera kundengagemang. Även personuppgifter som inhämtas från annan än den kund som behandlingen avser kan komma att

behandlas. Det kan också förekomma att personuppgifter behandlas i datasystem hos företag eller organisationer med vilka Aktieinvest samarbetar. Informationen om behandling av personuppgifter lämnas av Aktieinvest, som är personuppgiftsansvarig för behandlingen av personuppgifter. Aktieinvest tar emot begäran om rättelse eller radering av personuppgifter på den adress som anges i avsnittet "Adresser".

Via Avanza

Avanza behandlar sina kunders personuppgifter i enlighet med vad som gäller gällande personuppgiftslagstiftning. Personuppgifter som lämnats till Avanza kommer att behandlas i datasystem i den utsträckning som behövs för att tillhandahålla tjänster och administrera kundarrangemang. Även personuppgifter som inhämtas från annan än den kund som behandlingen avser kan komma att behandlas. Det kan också förekomma att personuppgifter behandlas i datasystem hos företag eller organisationer med vilka Avanza samarbetar. För mer information, se Avanzas hemsida.

Övrig information

Styrelsen förbehåller sig rätten att förlänga anmälningsperioden. Sådan eventuell förlängning kommer att offentliggöras före anmälningsperiodens utgång. En teckning av nya aktier är oåterkallelig och tecknaren kan inte upphäva eller modifiera en teckning av nya aktier. Ofullständiga eller felaktigt ifyllda anmälningsblanketter kan komma att lämnas utan beaktande. Om Anmälningsblanketten inbetalas för sent, är otillräcklig eller betalas på felaktigt sätt kan anmälan om teckning komma att lämnas utan beaktande eller teckning komma att ske med ett lägre belopp. Betald likvid som ej tagits i anspråk kommer i så fall att återbetalas. För sent inkommen inbetalning på belopp som understiger 100 SEK återbetalas endast på begäran. Pareto Securities agerar finansiell rådgivare samt Sole Global Coordinator och Sole Bookrunner och Aktieinvest FK AB agerar emissionsinstitut åt Bolaget. FNCA Sverige AB kommer att vara Bolagets Certified Adviser på Nasdaq First North Growth Market. FNCA Sverige AB äger inga aktier i Bolaget.

Aktieinvest agerar emissionsinstitut åt Bolaget. Innan Erbjudandet innehar Aktieinvest inga aktier i SignUp. Att Aktieinvest är emissionsinstitut innebär inte i sig att Aktieinvest betraktar den som anmält sig för förvärv i Erbjudandet ("Förvärvaren av aktier") som kund hos Aktieinvest för placeringen. Följden av att Aktieinvest inte betraktar Förvärvaren av aktier som kund för placeringen är att reglerna om skydd för investerare i lagen 2007:528 om värdepappersmarknaden inte kommer att tillämpas på placeringen. Detta innebär bland annat att varken så kallad kundkategorisering eller så kallad passandebedömning kommer att ske beträffande placeringen. Förvärvaren av aktier ansvarar därmed själv för att denne har tillräckliga erfarenheter och kunskaper för att förstå de risker som är förenade med placeringen.

Styrelse och ledande befattningshavare

Det här avsnittet innehåller utvald information om styrelsen och ledande befattningshavare. Såvitt styrelsen känner till förekommer inga arrangemang eller överenskommelser med större aktieägare, kunder, leverantörer eller andra, enligt vilka en styrelseledamot, ledande befattningshavare eller revisor blivit utsedd eller valts in, annat än beskrivet i detta avsnitt.



Styrelsen

SignUps styrelse består för närvarande av sex styrelseledamöter valda för tiden intill slutet av den årsstämma som ska hållas 2022. I tabellen nedan presenteras styrelseledamöterna, deras befattningar, det år de utsågs och

deras oberoende, dels i förhållande till Bolaget och dess ledande befattningshavare, dels i förhållande till Bolagets större aktieägare. SignUps styrelse nås via Bolagets adress: Hallonbergsplan 5, 174 52 Sundbyberg.

Namn	Befattning	Styrelseledamot sedan	Oberoende i förhållande till	
			Bolaget och bolagsledningen	större aktieägare
Göran Garvner ¹⁾	Styrelseordförande	2001	Nej	Nej
Ari Liukko	Ledamot	2021	Ja	Ja
Cecilia Lager	Ledamot	2021	Ja	Ja
Christian Cederholm	Ledamot	2021	Ja	Ja
Erik Wästlund ²⁾	Ledamot	2021	Ja	Nej
Henrik Garvner ¹⁾	Ledamot	2004	Nej	Nej

1) Göran Garvner och Henrik Garvner erhåller lön från Bolaget och är ägare av SignForm International BV som äger 63,75 procent av aktierna i Bolaget.

2) Erik Wästlund är styrelseledamot i Standout Capital I AB som äger 18,50 procent av aktierna i Bolaget.

Nedan finns ytterligare information om styrelseledamöternas befattning, andra pågående uppdrag, övrig relevant erfarenhet och innehav av aktier och aktierelaterade instrument i Bolaget. Uppdrag i dotterföretag inom Koncernen har exkluderats.



Göran Garvner

Styrelseledamot sedan 2001.

Utbildning och erfarenhet: Fil kand från Uppsala universitet och ingenjör vid Örebro tekniska. Göran Garvner har lång erfarenhet inom bolagsstyrning och har startat fyra bolag som har börsintroducerats.

Övriga pågående uppdrag: Styrelseordförande i ExGo AB samt styrelseledamot i SignForm International BV och Bostadsrättsföreningen Sibyllegatan 14. Därtill är han även styrelsesuppleant i High Vibrations Life AB och Villa Ekbacken AB.

Innehav: 10 000 aktier genom närstående person samt 12 750 000 aktier genom bolaget SignForm International BV.



Ari Liukko

Styrelseledamot sedan 2021.

Utbildning och erfarenhet: Studier i ekonomi från Mittuniversitetet. Ari Liukko har 20 års erfarenhet inom IT-branschen och har arbetat med företag inom strategi, marknadsföring och försäljning. Han har även över tio års erfarenhet av digital transformation för att möta de nya förutsättningarna på marknaden med nya affärsmodeller och erbjudanden.

Övriga pågående uppdrag: –

Innehav: –



Cecilia Lager

Styrelseledamot sedan 2021.

Utbildning och erfarenhet: Studier i ekonomi vid Lunds universitet. Cecilia Lager har en gedigen erfarenhet inom finans, strategi och kommunikation genom anställningar i ABB Financial Services, Sapa AB, SEB Asset Management, Alecta och Askus samt som styrelseledamot i Max Mathissen Värdepapper AB, DIBS Payment Services AB (publ), Knowit AB, Eniro AB, Intellecta AB, Cinnober Financial Technology AB, Collector AB, Greengold AB, Evolution Gaming Group AB (publ) och Dreams AB.

Övriga pågående uppdrag: Styrelseordförande i Navigera AB. Styrelseledamot i Altor Fund Manager AB, Capacent Holding AB (publ), Clemondo Group AB (publ), Elanders AB, Good To Great Tennis Properties AB, Kvinvest AB, Mobilaris AB, Svartinge Golf Aktiebolag, Dreams AB och Sveab Holding AB. Styrelseledamot och verkställande direktör i Sherpani Advisors AB.

Innehav: –



Christian Cederholm

Styrelseledamot sedan 2021.

Utbildning och erfarenhet: Civilekonom, Handelshögskolan Stockholm. Christian är ansvarig för Patricia Industries – en del av Investor AB – sedan 2021. 2001 anställdes Christian på Investor AB och arbetade med flera olika bolag, inom olika branscher och med ett ökat fokus på investeringar och utveckling av privatägda bolag.

Övriga pågående uppdrag: Styrelseordförande och styrelseledamot i Intra Holding AB. Styrelseledamot i HI3G Access AB, HI3G Holdings AB, HI3G Access Funding AB, Duba AB, Rotca AB, Mölnlycke Holding AB, Mölnlycke AB, MHC Sweden AB, Fjärdhällan Förvaltning AB och medlem i Advisory Committee hos Nasdaq European Markets. Styrelsesuppleant i Instoria Invest AB, Instoria Sweden AB, Stora Husarn AB och Permobil Holding AB.

Innehav: 420 000 aktier genom bolaget Fjärdhällan Förvaltning AB.



Erik Wästlund

Styrelseledamot sedan 2021.

Utbildning och erfarenhet: Studier vid Handelshögskolan i Stockholm. Erik Wästlund arbetade efter studierna på Morgan Stanley i nio år inom deras investment banking division i London. Vidare har han varit medgrundare till StreamVPN, ett mjukvarubolag i London, som framgångsrikt expanderade till både USA och Asien. Han var arbetande styrelseordförande i bolaget innan det köptes upp år 2005 av FactSet Research Systems (NYSE: FDS). 2016 var Erik medgrundare till riskkapitalfirman Standout Capital.

Övriga pågående uppdrag: Styrelseordförande i BCBM Holding Oy. Delägare och styrelseledamot i Standout Capital I AB, Standout Capital Holding AB, New Street Capital AB, Axel Health Oy och Maluga Holding AB. Vidare är han styrelsesuppleant och delägare i Standout Capital II Management AB. Därtill är han styrelseledamot i Standout Capital II AB och i Bostadsrättsföreningen Tallen 11.

Innehav: 3 700 000 aktier genom bolaget Standout Capital I AB.



Henrik Garvner

Styrelseledamot sedan 2004 och Vice President, Business Development, sedan 2021.

Utbildning och erfarenhet: BA i Business Finance från Vesalius College i Bryssel. Henrik Garvner har lång erfarenhet inom företagsledning och innan han tillträdde sin nuvarande befattning var han VD för Bolaget i 19 år.

Övriga pågående uppdrag: Styrelseledamot i ExGo AB, Progressus Europe AB och Villa Ekbacken AB, samt styrelsesuppleant i Santé AB och Business Engagement Group Sweden AB.

Innehav: 12 750 000 aktier genom bolaget SignForm International BV.

Ledande befattningshavare

SignUps koncernledning består av sex personer. I tabellen nedan presenteras de ledande befattningarna, deras befattningar och det år de anställdes i Bolaget.

Namn	Befattning	Anställd sedan
Olof Hedin	CEO	2021
Carina Bjerlöv	CFO	2019
Henrik Garvner	Vice President, Business Development	2001
Bo Brask	Principal Product Manager ExFlow BC	2018
Fredrik Eriksson	Director, Direct Sales	2014
Per Skoogh	Principal Product Manager ExFlow FO	2015

Nedan finns information om de ledande befattningarnas befattning, andra pågående uppdrag, övrig relevant erfarenhet och innehav av aktier och aktierelaterade instrument i Bolaget. Uppdrag i dotterföretag inom Koncernen har exkluderats.



Olof Hedin

CEO sedan 2021.

Utbildning och erfarenhet: MBA från Uppsala universitet, MSc från Chalmers tekniska högskola samt MSc från INSA. Olof Hedin har haft flera ledande befattningar i såväl noterade som onoterade bolag under de senaste 20 åren. Därutöver har han även arbetat med bolagsstyrning, primärt i onoterade bolag.

Övriga pågående uppdrag: Styrelseordförande i Business Engagement Group Sweden AB, Business Engagement Group West AB, Business Engagement Group Always On AB, Business Engagement Group Norway AS, Business Engagement Group Denmark ApS, Svallet Invest AB, Hangaren 1 AB och Provosov Fastighets AB. Styrelseledamot i Vikon Consulting AB och Vikon Vibrationskonsult AB samt styrelsesuppleant i Tentium AB.

Innehav: 200 000 teckningsoptioner av serie 2021/2022 och 200 000 teckningsoptioner av serie 2021/2024 samt 620 000 aktier genom bolaget Svallet Invest AB.



Carina Bjerlöv

CFO sedan 2019.

Utbildning och erfarenhet: Bachelors of Science degree i Business Administration, Accounting & Auditing från Mälardalens högskola. Carina Bjerlöv har innehaft positionen CFO hos flera olika bolag och haft en ledande ställning såsom medlem i ledningsgruppen samt varit delaktig i styrelsemöten. Vidare har hon varit redovisningschef i flera olika bolag med kompetens inom redovisnings- och skatteregler samt koncernredovisning. Därutöver har hon varit revisor på revisionsbyråer och har även övergripande kunskaper inom verksamhetsförvaltning.

Övriga pågående uppdrag: –.

Innehav: 10 000 aktier.



Henrik Garvner

Styrelseledamot sedan 2004 och Vice President, Business Development sedan 2021.

För mer information, se ovan under rubriken "Styrelsen".



Bo Brask

Principal Product Manager ExFlow BC sedan 2018.

Utbildning och erfarenhet: Bo Brask har erfarenhet inom ledarskap och har tidigare arbetat som teamchef under närmare 20 års tid.

Övriga pågående uppdrag: Styrelseledamot i Bo Brask Affärsutveckling AB.

Innehav: 20 000 aktier.



Fredrik Eriksson

Director, Direct Sales sedan 2014.

Utbildning och erfarenhet: Master, Master program in Growth Through Innovation and International Marketing, Linnéuniversitetet. Fredrik Eriksson har tidigare bland annat arbetat med ledning, marknadsföring och försäljning.

Övriga pågående uppdrag: -

Innehav: 40 000 aktier.



Per Skoogh

Principal Product Manager ExFlow FO sedan 2015.

Utbildning och erfarenhet: Filosofie Magister inom Systemvetenskap vid Linköpings universitet. Per Skoogh har tidigare arbetat som systemutvecklare och lösningsarkitekt.

Övriga pågående uppdrag: Ägare av och styrelseledamot i Skoogh Futures AB.

Innehav: 60 000 aktier genom bolaget Skoogh Futures AB.

Övrig information om styrelsen och de ledande befattningshavarna

Samtliga styrelseledamöter och ledande befattningshavare kan nås via Bolaget (Hallonbergsplan 5, 174 52 Sundbyberg).

Det förekommer inga familjeband mellan styrelseledamöter eller ledande befattningshavare i SignUp Software AB, förutom att Göran Garvner är far till Henrik Garvner. Ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare har dömts för något bedrägerirelaterat brott under de senaste fem åren.

Ingen anklagelse och/eller sanktion har utfärdats av i lag eller förordning bemyndigande myndigheter (däribland godkända yrkessammanslutningar) mot någon styrelseledamot eller ledande befattningshavare under de senaste fem åren. Ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare har under de senaste fem åren förbjudits av domstol att ingå som medlem av ett bolags förvaltnings-, lednings- eller kontrollorgan eller från att ha ledande eller övergripande funktion hos ett bolag.

Ersättningar till styrelse och ledande befattningshavare

Styrelsen

Ersättning till styrelsen beslutas av bolagsstämman. Vid extra bolagsstämma den 23 september 2021 beslutades att styrelsearvode för perioden fram till årsstämman 2022 ska utgå med 300 000 SEK till styrelsens ordförande och 200 000 SEK till övriga ledamöter som inte är anställda av Bolaget eller Bolagets huvudägare. I tabellen nedan redovisas

ersättning till styrelseledamöterna under 2020, inklusive villkorade eller uppskjutna ersättningar samt eventuella naturaförmåner som SignUp beviljat för tjänster som utförts för Bolaget, oavsett av vem eller i vilken egenskap tjänsterna har utförts. Samtliga belopp uttrycks i TSEK.

Namn ¹⁾	Grundlön/ Styrelsearvode	Rörlig ersättning	Övriga förmåner ²⁾	Totalt
Henrik Garvner	1 560/0	0	291	1 731
Göran Garvner	1 393/0	0	102	1 495
Henrik Maslov	0	0	0	0
Olof Hedin	0	0	0	0
Totalt	2 953	0	393	3 226

Ledande befattningshavare

Ersättning till ledande befattningshavare kan bestå av fast lön pension och övriga förmåner. I tabellerna nedan redovisas ersättning till ledande befattningshavare under 2020, inklusive villkorade eller uppskjutna ersättningar

samt eventuella naturaförmåner som SignUp beviljat för tjänster som utförts för Bolaget, oavsett av vem eller i vilken egenskap tjänsterna har utförts. Samtliga belopp uttrycks i TSEK.

Namn	Lön	Rörlig ersättning	Övriga förmåner ³⁾	Pensions- kostnader	Konsult- arvode	Totalt
Verkställande direktör	1 560	–	291	240	0	1 731
Övriga ledande befattnings- havare (fem personer)	4 886	–	145	500	60	5 591
Totalt	6 446	–	436	740	60	7 322

Pension och övriga förmåner

Utöver vad som anges i detta avsnitt har SignUp inte slutit något avtal med medlem av förvaltnings-, lednings- eller kontrollorgan som ger sådan medlem rätt till pension eller liknande förmåner efter avslutat uppdrag. Koncernen har

inga avsatta eller upplupna belopp för pensioner och liknande förmåner efter avslutande av anställning eller uppdrag.

1) Henrik Maslov och Olof Hedin avgick från styrelsen i samband med extra bolagsstämma den 23 september 2021.

2) Övriga förmåner avser 291 TSEK till Henrik Garvner (styrelseledamot och verkställande direktör 2020) i form av privat sjukvårdsförsäkring (7 TSEK) och hushållsnära tjänster (284 TSEK) samt 102 TSEK till Göran Garvner i form av privat sjukförsäkring (20 TSEK), bilförmån (72 TSEK) och trängselskatt (10 TSEK).

3) Övriga förmåner avser 291 TSEK till Henrik Garvner (styrelseledamot och verkställande direktör 2020) i form av privat sjukvårdsförsäkring (7 TSEK) och hushållsnära tjänster (284 TSEK) samt 145 TSEK till övriga ledande befattningshavare i form av privat sjukförsäkring till fem personer (10 TSEK) och bilförmån till fem personer (135 TSEK).

Finansiell information och nyckeltal

Finansiella rapporter

Nedan angivna sidor i följande dokument införlivas i Prospektet genom hänvisning och ska läsas som en del härav. De delar av dokumenten som inte införlivas i Prospektet genom hänvisning är antingen inte relevanta för investerare eller så återges motsvarande information på annan plats i Prospektet.

Koncernens reviderade finansiella rapporter per och för räkenskapsåren som avslutades den 31 december 2020 och 2019 har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen (1995:1554) och Bokföringsnämndens allmänna råd (BFNAR) 2012 ("K3") och Koncernens översiktligt granskade delårsrapport för perioden januari – september 2021 har upprättats enligt K3.

- SignUps översiktligt granskade delårsrapport för perioden januari – september 2021 inklusive jämförelsesiffror avseende motsvarande period 2020, där hänvisning görs till Koncernens resultaträkning på sida 4, Koncernens balansräkning på sidorna 5–6, Koncernens kassaflödesanalys på sida 7, noter på sida 11 och revisors rapport över översiktlig granskning på sida 12 .
- SignUps reviderade årsredovisning för räkenskapsåret 2020, där hänvisning görs till Koncernens resultaträkning på sida 4, Koncernens balansräkning på sidorna 5–6, Koncernens kassaflödesanalys på sida 7, noter på sidorna 12–30 samt revisionsberättelsen på sidorna 31–32.
- SignUps reviderade årsredovisning för räkenskapsåret 2019, där hänvisning görs till Koncernens resultaträkning på sida 5, Koncernens balansräkning på sidorna 6–7, noter på sidorna 11–19 samt revisionsberättelsen på sidorna 21–22.

Utöver vad som uttryckligen anges har ingen information i Prospektet granskats eller reviderats av Bolagets revisor.



Nyckeltal

Vissa av de utvalda nyckeltalen som presenteras nedan är alternativa nyckeltal eller som ej är definierade enligt BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3), vilka därför inte nödvändigtvis är jämförbara med nyckeltal med liknande benämningar som används av andra bolag. De finansiella nyckeltal som ej är definierade enligt K3 används, tillsammans med nyckeltal definierade enligt K3, för att stödja företagsledningens och andra

intressenters analys av Koncernen. Se under rubriken "Definitioner av alternativa nyckeltal" för definitioner och syfte avseende alternativa nyckeltal och under rubriken "Avstämningstabeller" nedan för avstämningar av ovan nämnda nyckeltal. Nedanstående tabell visar Koncernens nyckeltal för perioderna januari – september 2021 respektive 2020 samt för räkenskapsåren 2020 och 2019.

	jan-dec 2020	jan-dec 2019	jan-sept 2021	jan-sept 2020
Nettoomsättning (MSEK)	150	120	134	108
Nettoomsättningsstillväxt (%)*, **	25,4	91,2	23,6	24,3
Organisk nettoomsättningsstillväxt (%)*, **	24,6	84,6	23,6	21,5
EBITDA (MSEK)*	33	23	28	25
EBITDA-marginal (%)*	22,0	19,6	20,4	22,7
EBITA (MSEK)*	31	22	27	24
EBITA-marginal (%)*	20,9	18,8	19,7	22,1
EBIT (MSEK)*	22	20	19	17
EBIT-marginal (%)*	14,6	17,1	14,0	15,2
Balansomslutning (MSEK)	114	130	122	106
Kassalikviditet (%)*	74,0	97,0	51,1	60,6
Soliditet (%)*	12,4	35,4	17,1	10,2
Fritt kassaflödesmarginal (%)*	30,9	29,0	13,8	25,3
Årliga återkommande intäkter, ARR (MSEK)*	133	107	174	125

* Alternativa nyckeltal.

** Under räkenskapsåret 2018 ändrade bolagen inom Koncernen sin redovisning avseende hyresintäkter från att redovisa hela hyresintäkten vid hyresperiodens start till att periodisera hyresintäkten över hela hyresperioden. Därav den stora nettoomsättningsökningen under 2019. Notera även att Bolagets rapportering för 2018 inte är konsoliderad eller reviderad på koncernnivå, utan endast moderbolagets siffror är konsoliderade och reviderade för räkenskapsåret 2018.

Definitioner av alternativa nyckeltal

Bland nedanstående definitioner presenteras definitioner av nyckeltal vilka inte definieras enligt BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3) (alternativa nyckeltal). Alternativa nyckeltal mäter historiska eller framtida finansiella resultat, finansiell ställning eller kassaflöden, men exkluderar eller inkluderar belopp som inte skulle justeras på samma sätt i det mest jämförbara nyckeltalet som definierats enligt Koncernens redovisningsprinciper. Koncernledningen använder alternativa nyckeltal för att följa den underliggande utvecklingen av Bolagets verksamhet och anser att de alternativa nyckel-

talen, tillsammans med nyckeltal definierade enligt K3, hjälper investerare att förstå Bolagets utveckling från period till period samt kan underlätta en jämförelse med liknande bolag men är inte nödvändigtvis jämförbara med nyckeltal med liknande benämningar som används av andra bolag. Bolaget anser att de alternativa nyckeltalen bidrar med användbar och kompletterande information till investerarna. De alternativa nyckeltalen är inte reviderade. Se under rubriken "Avstämningstabeller" nedan för avstämningar av alternativa nyckeltal.

Nyckeltal	Definition	Syfte
Nettoomsättningstillväxt (%)	Nyckeltalet visar den procentuella ökningen av Nettoomsättning i förhållande till motsvarande period föregående år.	Nyckeltalet bedöms väsentligt för en koncern i en tillväxtbransch.
Organisk nettoomsättnings-tillväxt (%)	Anger Nettoomsättningstillväxt justerad för förvärv de senaste 12 månaderna. Förvärvade bolag räknas in i organisk tillväxt när de varit del av Koncernen i fyra kvartal.	Nyckeltalet används för analys av underliggande Nettoomsättningstillväxt.
EBITDA (MSEK)	Rörelseresultat exklusive avskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar.	Nyckeltalet är ett mått för att bedöma Koncernens operationella aktiviteter. EBITDA är ett komplement till rörelseresultatet.
EBITDA-marginal (%)	EBITDA i relation till nettoomsättning.	Nyckeltalet är ett mått för att bedöma Koncernens operationella aktiviteter. EBITDA-marginal är ett komplement till rörelseresultatet i relation till nettoomsättningen.
EBITA (MSEK)	Rörelseresultat exklusive avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar.	Nyckeltalet är ett mått för att bedöma Koncernens operationella aktiviteter. EBITA är ett komplement till rörelseresultatet.
EBITA-marginal (%)	EBITA i relation till nettoomsättning.	Nyckeltalet är ett mått för att bedöma Koncernens operationella aktiviteter och öka jämförbarhet. EBITA-marginal är ett komplement till rörelseresultatet i relation till nettoomsättningen då det är en indikation avseende operativ lönsamhet.
EBIT (MSEK)	Rörelseresultat enligt resultaträkningen.	Måttet visar intjänandeförmågan från den operativa verksamheten (rörelsen).
EBIT-marginal (%)	Rörelseresultat i förhållande till Nettoomsättning.	Nyckeltalet är ett mått för att översiktligt bedöma lönsamhet i förhållande till Nettoomsättning.
Kassalikviditet (%)	Omsättningstillgångar exklusive lager och pågående arbeten i procent av kortfristiga skulder.	Detta nyckeltal anger Koncernens betalningsförmåga på kort sikt.
Soliditet (%)	Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutning vid redovisningsperiodens slut.	Nyckeltalet speglar Koncernens finansiella ställning. God soliditet ger en beredskap att kunna hantera perioder med svag konjunktur och finansiell beredskap för tillväxt.
Fritt kassaflödesmarginal (%)	Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten (fritt kassaflöde) i relation till nettoomsättning.	Fritt kassaflöde speglar Koncernens kassaflödesgenerering oberoende av finansieringsverksamheten.
Årliga återkommande intäkter, ARR (MSEK)	Totalt kontrakterad mjukvaruintäkt på årsbasis vid varje given tidpunkt.	Nyckeltalet är ett mått på de hyresintäkter som förväntas vara repetitiva under de kommande 12 månaderna eller längre. De repetitiva intäkterna påverkas därtill av ny- och merförsäljning samt av förlorade kunder.

Avstämning alternativa nyckeltal

Nedanstående tabeller återspeglar en avstämning av alternativa nyckeltal utifrån poster, delsummor eller totalsummor inkluderade i Koncernens reviderade finansiella rapporter för räkenskapsåren som avslutades den 31 december 2020 och 2019, respektive för delårs-

perioden januari – september 2021 (inklusive jämförelsesiffror avseende motsvarande period 2020), vilka införlivats i Prospektet via hänvisning. De alternativa nyckeltalen är inte reviderade.

Nettoomsättningstillväxt (%)

MSEK	jan-dec 2020	jan-dec 2019	jan-sept 2021	jan-sept 2020
Nettoomsättning	150	120	134	108
Nettoomsättning samma period föregående år**	120	63	108	87
Nettoomsättningstillväxt (%)**	25,4 %	91,2 %	23,6 %	24,3 %

** Under räkenskapsåret 2018 ändrade bolagen inom Koncernen sin redovisning avseende hyresintäkter från att redovisa hela hyresintäkten vid hyresperiodens start till att periodisera hyresintäkten över hela hyresperioden. Därav den stora nettoomsättningsökningen under 2019. Notera även att Bolagets rapportering för 2018 inte är konsoliderad eller reviderad på koncernnivå, utan endast moderbolagets siffror är konsoliderade och reviderade för räkenskapsåret 2018.

Organisk nettoomsättningstillväxt (%)

MSEK	jan-dec 2020	jan-dec 2019	jan-sept 2021	jan-sept 2020
Nettoomsättning	150	120	134	108
Förvärvad tillväxt	-6	-4	0	-6
Organisk nettoomsättning	144	115	134	102
Organisk nettoomsättning samma period föregående år**	115	63	102	84
Organisk nettoomsättningstillväxt (%)**	24,6 %	84,6 %	23,6 %	21,5 %

** Under räkenskapsåret 2018 ändrade bolagen inom Koncernen sin redovisning avseende hyresintäkter från att redovisa hela hyresintäkten vid hyresperiodens start till att periodisera hyresintäkten över hela hyresperioden. Därav den stora nettoomsättningsökningen under 2019. Notera även att Bolagets rapportering för 2018 inte är konsoliderad eller reviderad på koncernnivå, utan endast moderbolagets siffror är konsoliderade och reviderade för räkenskapsåret 2018.

EBITDA (MSEK)

MSEK	jan-dec 2020	jan-dec 2019	jan-sept 2021	jan-sept 2020
Rörelseresultat	22	20	19	17
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	11	3	9	8
EBITDA (MSEK)	33	23	28	25

EBITDA-marginal (%)

MSEK	jan-dec 2020	jan-dec 2019	jan-sept 2021	jan-sept 2020
EBITDA	33	23	28	25
Nettoomsättning	150	120	134	108
EBITDA-marginal (%)	22,0 %	19,6 %	20,4 %	22,7 %

EBITA (MSEK)

MSEK	jan-dec 2020	jan-dec 2019	jan-sept 2021	jan-sept 2020
Rörelseresultat	22	20	19	17
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	9	2	8	8
EBITA (MSEK)	31	22	27	24

EBITA-marginal (%)

MSEK	jan-dec 2020	jan-dec 2019	jan-sept 2021	jan-sept 2020
EBITA	31	23	27	24
Nettoomsättning	150	120	134	108
EBITA-marginal (%)	21,4 %	19,1 %	19,7 %	22,1 %

EBIT-marginal (%)

MSEK	jan-dec 2020	jan-dec 2019	jan-sept 2021	jan-sept 2020
Rörelseresultat	22	20	19	17
Nettoomsättning	150	120	134	108
EBIT-marginal (%)	14,6 %	17,1 %	14,0 %	15,2 %

Kassalikviditet (%)

MSEK	jan-dec 2020	jan-dec 2019	jan-sept 2021	jan-sept 2020
Omsättningstillgångar	68	74	82	51
Kortfristiga skulder	92	76	94	85
Kassalikviditet (%)	74,0 %	97,0 %	86,4 %	60,6 %

Soliditet (%)

MSEK	31 dec 2020	31 dec 2019	30 sept 2021	30 sept 2020
Summa eget kapital	14	46	21	11
Balansomslutning	114	130	122	106
Soliditet (%)	12,3 %	35,4 %	17,1 %	10,2 %

Fritt kassaflödesmarginal (%)

MSEK	jan-dec 2020	jan-dec 2019	jan-sept 2021	jan-sept 2020
Kassaflöde från den löpande verksamheten	47	31	21	31
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1	3	-2	-3
Nettoomsättning	150	120	134	108
Fritt kassaflödesmarginal (%)	30,9 %	29,0 %	13,8 %	25,3 %

Utdelningspolicy

Bolagets utdelningspolicy är att på medellång sikt dela ut minst 25 procent av vinsten per aktie. För räkenskapsåret 2020 lämnades en utdelning om 5 000 SEK per aktie (totalt 10 MSEK), vilken beslutades när antalet aktier i Bolaget uppgick till 2 000 aktier. För räkenskapsåret 2019 lämnades inte någon utdelning.

Betydande förändringar efter den 30 september 2021

Det har inte skett några betydande förändringar av Bolagets finansiella ställning sedan den 30 september 2021.

Legala frågor, ägarförhållanden och kompletterande information

Aktier och aktiekapital

SignUps aktier är denominerade i SEK och har emitterats enligt aktiebolagslagen (2005:551). Samtliga aktier är fullt inbetalda. Bolagets bolagsordning föreskriver att aktiekapitalet ska vara lägst 500 000 SEK och högst 2 000 000 SEK och att antalet aktier ska uppgå till lägst 20 000 000 och högst 80 000 000. Per den 31 december 2020 uppgick Bolagets registrerade aktiekapital till 200 000 SEK fördelat på 2 000 aktier, envar med ett kvotvärde om 100 SEK. Per den 30 september 2021 uppgår Bolagets registrerade aktiekapital till 500 000 SEK fördelat på 20 000 000 aktier, envar med ett kvotvärde om 0,025 SEK.

Större aktieägare

Per dagen för Prospektet har Bolaget 21 aktieägare. I tabellen nedan redovisas aktieägare med innehav minst motsvarande fem (5) procent av det totala antalet aktier och röster i Bolaget.

Det föreligger inga röstvärdesskillnader för Bolagets större aktieägare utan varje aktie berättigar till en röst på Bolagets bolagsstämma.

Per dagen för Prospektets offentliggörande leder SignForm International BV:s ägande till kontroll av Bolaget. Bolagets större aktieägare har ingått ett aktieägaravtal vilket kommer att upphöra i samband med listningen på Nasdaq First North Growth Market. Utöver aktieägaravtal känner styrelsen inte till att det finns några andra arrangemang mellan Bolagets ägare som kan leda till att kontrollen över Bolaget ändras vid ett senare datum eller som innebär att sådan ändring av kontrollen kan förhindras. Bolaget har inte vidtagit några särskilda åtgärder i syfte att garantera att kontrollen som de större aktieägarna besitter inte missbrukas. De regler till skydd för minoritetsaktieägare som finns i aktiebolagslagen utgör dock ett skydd mot en majoritetsägares eventuella missbruk av kontroll över ett bolag.

Namn	Aktieägande före Erbjudandet		Aktieägande efter Erbjudandet (om Övertilldelningsoptionen ej utnyttjas)		Aktieägande efter Erbjudandet (om Övertilldelningsoptionen utnyttjas till fullo)	
	Aktiekapital	Procent	Aktiekapital	Procent	Aktiekapital	Procent
SignForm International BV ¹⁾	12 750 000	63,75 %	12 750 000	57,46 %	12 750 000	56,63 %
Standout Capital I AB	3 700 000	18,50 %	3 700 000	16,68 %	3 700 000	16,43 %
NSU Invest AB ²⁾	2 080 000	10,40 %	2 080 000	9,37 %	2 080 000	9,24 %
Övriga aktieägare	1 470 000	7,35 %	3 657 500	16,48 %	3 985 625	17,70 %
Totalt	20 000 000	100,00 %	22 187 500	100,00 %	22 515 625	100,00 %

1) SignForm International BV ägs ytterst av Henrik Garvner (49,0 %) och Göran Garvner (51,0 %).

2) NSU Invest AB ägs ytterst till hälften vardera av André Åkerlund och Hans Fajerson genom indirekt ägande via flera helägda bolag.

Aktierelaterade incitamentsprogram

Den 24 juni 2021 beslutade styrelsen i SignUp med extra bolagsstämmas efterföljande godkännande den 8 oktober 2021 att utfärda två teckningsoptionsprogram till Bolagets VD Olof Hedin. Den 7 juli 2021 ingick Bolaget två teckningsoptionsavtal med Bolagets VD Olof Hedin enligt vilka han har möjlighet att teckna totalt 400 000 teckningsoptioner (efter split) som vardera ger rätt att teckna en ny aktie i Bolaget. Därutöver har Bolaget ingått ett optionsavtal med VD för dotterbolaget SignUp Software Denmark Aps enligt vilket han har möjlighet att förvärva aktier i SignUp Software Denmark Aps. Vidare har Bolaget ingått ett optionsavtal med VD för SignUp Software PTY Ltd enligt vilket han har möjlighet att förvärva aktier i SignUp Software PTY Ltd.

Teckningsoptionsavtal med VD Olof Hedin

Det första teckningsoptionsavtalet omfattar totalt 200 000 teckningsoptioner av serie 2021/2022 som kan utnyttjas från och med den 7 juli 2021 till och med den 7 juli 2022. Teckningskursen efter omräkning vid split 1:10 000 är 1,10 SEK per teckningsoption och har fastställts genom värdering enligt Black and Scholes. Priset för att utnyttja teckningsoptionerna är 46,74 SEK per teckningsoption efter omräkning vid split 1:10 000. Teckningsoptionerna blir intjänade den dagen Bolaget uppnår en ARR¹⁾ om minst 200 MSEK och förutsatt att optionsinnehavaren fortfarande är anställd av Bolaget.

Det andra teckningsoptionsavtalet omfattar totalt 200 000 teckningsoptioner av serie 2021/2024 som kan utnyttjas från och med den 7 juli 2021 till och med den 7 juli 2024. Teckningskursen efter omräkning vid split 1:10 000 är 1,84 SEK per teckningsoption och har fastställts genom värdering enligt Black and Scholes. Priset för att utnyttja teckningsoptionerna är 56,09 SEK per teckningsoption efter omräkning vid split 1:10 000. Teckningsoptionsavtalet anger ett intjänandeschema enligt vilket samtliga teckningsoptioner anses vara intjänade först när Bolaget uppnår en ARR²⁾ om minst 280 MSEK och förutsatt att teckningsoptionsinnehavaren fortfarande är anställd av Bolaget. Optionsinnehavaren kan endast utnyttja intjänade teckningsoptioner.

Teckningsoptionsavtalen innehåller en accelerationsklausul som blir aktuell i samband med en listning av Bolagets aktier på en reglerad marknad eller en MTF. Enligt denna åtar sig optionsinnehavaren att, på Bolagets förfrågan och instruktioner, utnyttja sina accelererande teckningsrätter.

Optionsavtal med VD för SignUp Software PTY Ltd

Den 27 maj 2021 ingick Bolaget ett optionsavtal med VD för SignUp Software PTY Ltd enligt vilket VD har rätt att erhålla en option att förvärva totalt 100 aktier i SignUp Software PTY Ltd från Bolaget till ett utnyttjandepreis uppgående till 1 AUD per aktie, motsvarande tio procent av det totala antalet aktier i bolaget. Teckningskursen för optionerna är 10 SEK och optionerna kan utnyttjas till och med den 1 april 2025 förutsatt att följande villkor är uppfyllda (i) 50 aktier kan utnyttjas om all skuld som ägs av SignUp Software PTY Ltd till Bolaget (286 683 AUD) har återbetalats (vilket nu har skett), och (ii) ytterligare 50 aktier kan utnyttjas om SignUp Software PTY Ltds EBITDA överstiger 5 MSEK för det finansiella året som inträffar efter datumet för undertecknade av avtalet. Aktier har tecknats i enlighet med optionsavtalet.

Väsentliga avtal

Med undantag för avtal som ingåtts inom ramen för den normala verksamheten har Bolaget eller annat koncernbolag inte ingått något avtal som är av väsentlig betydelse för Koncernen under en period om ett år omedelbart före offentliggörandet av Prospektet.

Myndighetsförfaranden, rättsliga förfaranden och skiljeförfaranden

Bolaget har inte under de senaste tolv månaderna varit part i några myndighetsförfaranden, rättsliga förfaranden eller skiljeförfaranden (inbegripet förfaranden som ännu inte är avgjorda eller som enligt Bolagets kännedom riskerar att inledas) som bedöms skulle kunna få betydande effekt på Bolagets finansiella ställning eller lönsamhet.

Intressen och intressekonflikter

Styrelseledamöter och ledande befattningshavare i Bolaget kan vara styrelseledamöter eller ledande befattningshavare i andra bolag eller ha ägarintresse i andra bolag. I den utsträckning sådana andra bolag ingår affärsrelationer med Bolaget kan det för styrelseledamöter och ledande befattningshavare innebära en intressekonflikt, i vilket fall den berörda personen inte involveras i hanteringen av ärendet å Bolagets vägnar.

Det föreligger inte några intressekonflikter, genom vilka styrelseledamöters eller ledande befattningshavares privata intressen skulle stå i strid med Bolagets intressen. Som framgår av ovan har dock vissa styrelseledamöter och ledande befattningshavare privata intressen i Bolaget genom innehav av aktier.

1) För definition se avsnittet "Finansiell information och nyckeltal" under rubriken "Definitioner av alternativa nyckeltal".

2) För definition se avsnittet "Finansiell information och nyckeltal" under rubriken "Definitioner av alternativa nyckeltal".

Samtliga av de nuvarande styrelseledamöterna i Bolaget samt Bolagets CEO respektive Vice President, Business Development har tillsatts enligt bestämmelserna i gällande aktieägaravtal som kommer att upphöra i samband med listningen av Bolagets aktier på Nasdaq First North Growth Market. Ingen av de övriga ledande befattningshavarna har valts eller tillsatts till följd av arrangemang eller överenskommelser med större aktieägare, kunder, leverantörer eller andra parter.

Pareto Securities tillhandahåller finansiell rådgivning och andra tjänster till Bolaget i samband med Erbjudandet. Pareto Securities (samt till Pareto Securities närstående företag) har tillhandahållit, och kan i framtiden komma att tillhandahålla olika bank-, finansiella, investerings-, kommersiella och andra tjänster åt Bolaget för vilka de erhållit, respektive kan komma att erhålla, ersättning.

Transaktioner med närstående

Nedan presenteras transaktioner med närstående som skett under räkenskapsåren 2020 och 2019 samt från och med 1 januari 2021 och fram till dagen för Prospektet, varav samtliga skett på marknadsmässiga villkor.

Henrik Garvner har köpt en lägenhet i Stockholm från Bolaget den 13 december 2019 till en köpeskilling om 9 300 000 SEK. Vidare har Bolagets huvudägare SignForm International BV köpt aktier i Vrtcl Gaming Group AB, Exeger Sweden AB (publ) samt Randviken Fastigheter AB (publ) från Bolaget den 17 december 2019 till en total köpeskilling om 8 381 907 SEK. SignForm International BV har även köpt en lägenhet i Marbella, Spanien, från Bolaget vilken betalades den 8 oktober 2020. Köpeskillingen för lägenheten uppgick till 3 966 322 SEK.

Placeringsavtal

Enligt villkoren i ett avtal om placering av aktier som planeras att ingås omkring den 23 november 2021 mellan Bolaget och Pareto Securities ("**Placeringsavtalet**") kommer Bolaget åta sig att emittera det antal aktier som omfattas av Erbjudandet till de tecknare som anvisas av Pareto Securities.

Enligt Placeringsavtalet kommer Bolaget åta sig att emittera det antal aktier som omfattas av Övertilldelningsoptionen till de tecknare som anvisas av Pareto Securities under en period om 30 dagar från första dag för handel i Bolagets aktier på Nasdaq First North Growth Market med en rätt att förvärva ytterligare högst 328 125 nyemitterade aktier.

Genom placeringsavtalet kommer Bolaget lämna sedvanliga uppgifter, garantier och åtaganden till Pareto Securities, främst avseende att Erbjudandet uppfyller krav i lagar och regelverk och att det inte föreligger några rättsliga eller andra hinder för Bolaget att ingå avtalet.

Enligt Placeringsavtalet villkoras Pareto Securities åtagande att anvisa köpare bland annat av att uppgifterna och garantierna som Bolaget har lämnat är korrekta och att inga händelser inträffar som har så väsentlig negativ inverkan på Bolaget att det är olämpligt att genomföra Erbjudandet. Pareto Securities har under sådana omständigheter rätt att säga upp Placeringsavtalet och Erbjudandet respektive Övertilldelningsoptionen kan då komma att avbrytas. Enligt Placeringsavtalet åtar sig Bolaget, med sedvanliga förbehåll, att hålla Pareto Securities skadeslösa mot vissa anspråk.

Enligt Placeringsavtalet kommer Bolaget att åta sig att under en period på 180 dagar efter den dag när handel inleds på Nasdaq First North Growth Market, inte (i) emittera, erbjuda, pantsätta, sälja, åta sig att sälja eller på annat sätt avyttra, direkt eller indirekt, några aktier i Bolaget eller några andra värdepapper som kan konverteras till eller som kan utnyttjas eller bytas mot sådana aktier, eller (ii) köpa eller sälja optioner eller andra instrument eller ingå swapavtal eller andra arrangemang som har motsvarande ekonomisk effekt som föregående situationer. Nämda åtaganden är föremål för sedvanliga undantag, inklusive genomförande av emissioner i samband med förvärv och undantag såsom emissioner inom ramen för incitamentsprogram som anges i Prospektet. Därtill kan Pareto Securities medge undantag från ifrågavarande åtaganden om så bedöms lämpligt av Pareto Securities från fall till fall.

För en beskrivning av de lock up-arrangemang som kommer att ingås av aktieägare i samband med Erbjudandet, se avsnitt "Om erbjudandet samt villkor och anvisningar – Åtagande att avstå från att sälja aktier (lock up)".

Tillgängliga handlingar

Nedanstående handlingar finns tillgängliga Bolagets på webbplats, www.signupsoftware.com.

■ SignUps registreringsbevis och bolagsordning.

Vänligen notera att informationen på webbplatsen inte utgör en del av Prospektet och har inte granskats eller godkänts av Finansinspektionen.



SignUp Software AB
Hallonbergsplan 5, 174 52 Sundbyberg
www.signupsoftware.com