

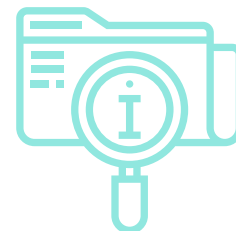


# INCREASOR TECH INVEST INVESTERINGSMEMORANDUM

VÅR 2021

<b>VIKTIG INFORMATION</b>	<b>3</b>
<b>KORT OM INCREASOR</b>	<b>5</b>
<b>ERBJUDANDET I KORTHET</b>	<b>6</b>
<b>VD HAR ORDET</b>	<b>8</b>
<b>VERKSAMHETSBESKRIVNING</b>	<b>9</b>
Digitalisering av traditionella branscher	<b>9</b>
IT-utveckling	<b>11</b>
Capeum Corporate Services	<b>12</b>
<b>AFFÄRSMODELLEN - VÄXA GENOM FÖRVÄRV</b>	<b>15</b>
<b>KONCERNEN</b>	<b>16</b>
<b>FINANSIELL INFORMATION</b>	<b>17</b>
<b>STYRELSE, LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE OCH REVISOR</b>	<b>18</b>
<b>ÄGAR- OCH BOLAGSSTYRNING</b>	<b>22</b>
<b>LEGALA FRÅGOR OCH KOMPLETTERANDE INFORMATION</b>	<b>24</b>
<b>AKTIEN, AKTIEKAPITAL OCH ÄGARFÖRHÅLLANDEN</b>	<b>27</b>
<b>AKTIEKAPITALET'S UTVECKLING</b>	<b>29</b>
<b>BOLAGSORDNING</b>	<b>31</b>
<b>BRANSCH- OCH VERKSAMHETSRELATERADE RISKER</b>	<b>33</b>
<b>AKTIE- OCH AKTIEMARKNADSRELATERADE RISKER</b>	<b>37</b>
<b>KONTAKTER</b>	<b>40</b>

# Viktig information



## Allmänt

Detta Investeringsmemorandum ("Memorandumet") har upprättats med anledning av Bolagets erbjudande om teckning av aktier i Increator Tech Invest AB (publ), ("Increator eller "Bolaget") org.nr 559245-2089.

De siffror som redovisas i Memorandumet har, i vissa fall, avrundats och därför summerar inte nödvändigtvis tabellerna i Memorandumet. Samtliga finansiella siffror är i svenska kronor ("SEK") om inget annat anges och "MSEK" indikerar miljoner SEK.

En investering i aktier är förenad med vissa risker (se avsnittet "Riskfaktorer"). När investerare fattar ett investeringsbeslut måste de förlita sig på sin egen bedömning av Increator och detta memorandum, inklusive föreliggande sakförhållanden och risker. Inför ett investeringsbeslut bör potentiella investerare anlita sina egna professionella rådgivare samt noga utvärdera och överväga investeringsbeslutet.

## Framtidsinriktad information

De uttalanden av framåtriktad karaktär som finns i Memorandumet återspeglar Bolagets aktuella syn på framtida händelser samt finansiell och operativ utveckling och gäller vid tidpunkten för offentliggörande av Memorandumet. Även om Bolaget anser att förväntningarna som beskrivs i sådana framtidsinriktade uttalanden är rimliga, finns det ingen garanti för att denna framtidsinriktade information förverkligas eller visar sig vara korrekt. Framtidsinriktad information är alltid förenad med osäkerhet eftersom den avser och är beroende av omständigheter utanför Bolagets direkta och indirekta kontroll. Presumptiva investerare uppmanas därför att ta del av den samlade informationen i Memorandumet beaktat att framtida resultat och utveckling kan skilja sig väsentligt från styrelsens förväntningar. Någon försäkran att bedömningar som görs i Memorandumet avseende framtida förhållanden kommer att realiseras lämnas därför inte, vare sig uttryckligen eller underförstått. Bolaget gör heller inga utfästelser om att offentligt uppdatera och/eller revidera framåtriktade uttalanden till följd av ny information, framtida händelser eller annat utöver vad som krävs enligt lag eller andra föreskrifter.

### Information från tredje part

Memorandumet innehåller information som har hämtats från tredje part. All sådan information har återgivits korrekt. Även om Bolaget anser att dessa källor är tillförlitliga har ingen oberoende verifiering gjorts, varför riktigheten eller fullständigheten i informationen inte kan garanteras. Såvitt Bolaget känner till och kan försäkra genom jämförelse med annan information som offentliggjorts av tredje part varifrån informationen hämtats, har dock inga uppgifter utelämnats på ett sätt som skulle göra den återgivna informationen felaktig eller missvisande.

### Svensk rätt

Svensk rätt är exklusivt tillämplig på Memorandumet inklusive till Memorandumet hörande handlingar. Tvist med anledning av Erbjudandet, innehållet i Memorandumet eller därmed sammanhängande rättsförhållanden ska avgöras av svensk domstol exklusivt.

### Definitioner och förklaringar

"Bolaget" – avser i detta Memorandum Inceasor Tech Invest AB (publ), org. nr 559245–2089

"Memorandum" – avser detta Investeringsmemorandum

"Erbjudandet" – avser inbjudan till allmänheten att teckna aktier i Inceasor

"Styrelsen" – avser styrelsen i Inceasor Tech Invest AB (publ)

"EBIT" – avser vinst före räntor och skatt

"EBITDA" – avser vinst före räntor, skatt, avskrivningar och amorteringar

"Euroclear" – avser Euroclear Sweden AB

"Koncernen eller Inceasor" – avser Inceasor Tech Invest AB (publ), org. nr 559245–2089, tillsammans med dess dotterbolag

"SEK" – avser svenska kronor

"kSEK" – avser tusen svenska kronor

"MSEK" – avser miljoner svenska kronor

# Kort om Increasor



Increasor grundades våren 2020 av Andreas Trouin och Mattias Ahlberg genom ett omvänt förvärv där grundarnas aktieinnehav i Sprattlevann AB förvärvades av det publika bolaget.

I augusti 2020 genomfördes en publik nyemission som beslutades om på extra bolagsstämm 29 maj. Syftet var att öka antalet kvalificerade aktieägare. Emissionen attraherade mer än 400 nya aktieägare och en kapitalbas omkring 4 MSEK.

Styrelsen innehar ett bemyndigande att fram till nästkommande årsstämma, kunna emittera nya aktier i syfte att växa verksamheten genom förvärv. Bemyndigandet är registrerat hos Bolagsverket och kan därför omedelbart beslutas av styrelsen och verkställas.

Increasor har tre stycken väl definierade arbetsområden som beskrivs mer detaljerat under avsnittet "verksamhetsbeskrivning".

Ett ägardirektiv har också utarbetats för perioden 2020-2022, mål och KPI:er kan utläsas i avsnittet "Bakgrund och motiv".

Affärsmodellen är att växa genom förvärv och en djupdykning i den strategin kan läsas i avsnittet "Affärsmodellen - Växa genom förvärv".

Bolaget ligger i en tidslinje om att marknadsnotera bolaget under 2021 på

en så kallad MTF i Sverige. De MTF:er som är tillgängliga är NGM Nordic, Spotlight samt Nasdaq First North.

Increasor är en extremt lyhörd organisation för såväl sina aktieägare som medarbetare och omvärld. Bolagets aktieägare, medarbetare och samarbetspartners är de bästa ambassadörerna för företaget. Där ligger en stor del av framgångskonceptet idag och i framtiden.



# Erbjudandet i Korthet

Antal aktier innan emission:	<b>26 151 936 st</b>
Antal aktier i erbjudandet:	<b>2 400 000 st</b>
Emissionsvolym:	<b>24 MSEK</b>
Pris per Unit:	<b>10 SEK</b>
Lägsta Post:	<b>600 st</b>
Aktier per Unit:	<b>1 st</b>
Teckningsoptioner per Unit:	<b>1 st</b>
Värdering Pre-Money:	<b>261 519 360 SEK</b>
Värdering Post-Money:	<b>285 519 360 SEK</b>
Teckningsperiod:	<b>19 januari - 23 februari</b>
Planerad notering:	<b>april 2021</b>

## Användning av kapital

Av de 24 MSEK som förväntas resas kommer emissionslikviden att fördelas enligt följande.

Rekrytering och uppbyggnad av organisation inför börsnotering 5 MSEK

Kassa för att genomföra strategiska förvärv 7 MSEK

Likviditetsreserv för regelefterlevnad enligt marknadsplats 10 MSEK

Emissionskostnader 2 MSEK

Samtliga siffror är avrundade.

# Bakgrund och motiv

Inceasor är grundat av Mattias Ahlberg och Andreas Trouin som också utgör huvudägare. Ett ägardirektiv som omfattar åren 2020-2022 är upprättat enligt följande.

## 2020

Bilda publikt bolag

Genomför ägarspridning med målsättning minimum 200 kvalificerade aktieägare

Upprätta organisatorisk struktur inför marknadsnotering

Scouta marknaden för lämpliga förvärv

Inleda förhandlingar om förvärv

## 2021

Förverkliga tillväxtstrategi "växa genom förvärv" genom att exekvera förvärv

Marknadsnotera bolaget på Svensk MTF

Påvisa positiva rörelseresultat senast vid utgången av året

## 2022

Utöka antalet verksamhetsområden med minst två nya

Marknadsledande i minst ett av verksamhetsområdena



# Vd Har Ordet

## Låt resan börja!



### Hur det började

Ända sedan jag och Mattias vid årsskiftet 2018/2019 inledde vårt partnerskap och tog de första stapplande stegen på egen hand så har marknadsnoteringen varit ett tydligt delmål för oss.

Med ägarspridningsemissionen har vi fått en unik möjlighet att kunna bygga rätt från början och den möjligheten tänker vi ta. Tiden fram till noteringen kommer att användas för att förbereda koncernen för en notering. Det gäller samtliga aspekter, från dagliga rutiner till regulatoriska förändringar för att möta de krav som ställs på bolaget vid noteringen.

### Att ligga steget före i alla lägen

Min taktik för detta är att hela tiden ligga ett steg före och att arbeta som om vi redan var noterade. Hela koncernens agerande ska genomsyras av den professionalism som kan förväntas av ett noterat bolag. Om vi kan arbeta så redan innan så kommer det inte att bli ett stort steg att notera koncernen utan det kommer att vara "business as usual".

### Rätt positionering

Jag är övertygad om att koncernens verksamhet ligger helt rätt i alla sina delar, dels för att vi känner att vi har otroligt bra koll på våra verksamhetsområden och dels

för att vi fyller en viktig funktion som till stor del saknas på marknaden idag. Vissa gör delar av det vi gör men ingen annan är så heltäckande som vi i branschen. Att blanda högteknologisk utveckling med spetskompetens inom legala och praktiska frågor är det ingen som riktigt gör av våra konkurrenter.

### Flexibilitet är avgörande

Det har varit ett extremt omvälvande år på alla sätt och vis detta 2020 och främst tänker jag naturligtvis på den pandemi som lamslagit hela världen. Det är min fulla övertygelse att världen såg ut på ett sätt innan Covid-19 och kommer inte att se ut på samma sätt efter Covid-19.

Framgångsrika företag har nästan alltid en exceptionell förmåga att anpassa sin verksamhet efter nya förutsättningar och det är också något som vi anser oss vara väldigt bra på, mycket av det kommer att synas i vår verksamhetsbeskrivning. Det är inte så att vi på något sätt rider på Covid-19 men inser att arbetslivet kommer att se annorlunda ut och behoven likaså.

Det är med stolthet och ett ovärderligt förtroende jag tänker lotsa fram Inceasor till att bli en enastående framgång. Vi har fått en fantastisk start och har alla möjligheter att lyckas.



# Verksamhetsbeskrivning

## Digitalisering av traditionella branscher



### Inledning

Denna del handlar om att investera med kapital, kompetens och teknik i traditionella branscher för att få en positiv värdeutveckling.

Ett exempel på detta är bolaget som förvärvades av koncernen under 2019. Ett traditionellt tryckeri på Kungsholmen i centrala Stockholm, men där marknadsinsatsen varit nära på obefintlig och med det följde låga omsättningstal och förluster i rörelsen.

Genom lite nytänkande och en ny strategi lyckades Inceasor att tredubbla intäkterna på kort tid innan corona kom emellan. Typiska åtgärder är att förvärva kundlistor från nedmonterade verksamheter och att exponera sig i säljande media.

### Hur vi ska göra det

När koncernen är noterad kommer det att bli en ganska enkel resa att kunna växa genom förvärv då nyemitterade aktier är likvärdiga med kontanta medel. Men redan innan noteringen kommer bolagets ledning att verka aktivt för att förvärva genom att ställa ut riktade emissioner med bolagets aktier. Förvärven kommer inte att i hög utsträckning syfta till att förvärva tunga strukturer med tunga bolagskonstruktioner utan snarare att köpa det som är värt något som exempelvis kundlistor etcetera och undvika att belasta koncernen med onödiga kostnader.

### Konsolidera hela branscher

Ledningen i Inceasor har en erkänt god förmåga att skapa synergier genom

konsolidering utan att påverka de ingående företagens intjäningsförmågor. Många branscher scoutas Ledningen i Inceasor har under en längre tid scoutat olika branscher som skulle kunna passa in för att konsolideras. Tryckerier och profilprodukter är bara en bransch som skulle må bra av en större digitalisering, det finns många fler och ledningen följer noga utvecklingen för att kunna göra bra affärer i detta verksamhetsområde och att växa genom förvärv.

### Nyckeln till framgång är att kunna slå ihop verksamheter

Som nämnts i föregående avsnitt så är det svårt i många branscher att nå lönsamhet. Nyckeln till att nå lönsamhet är att dela kostnader med och utnyttja synergier med andra företag i samma bransch. Det här kan låta mycket enklare än vad det är. Viktigt är att kunna slå samman verksamheter på ett sätt som i minsta möjliga grad påverkar verksamheterna och det de gör bra.

### Många Branscher Scoutas

Ledningen i Inceasor har en erkänt god förmåga att skapa synergier genom konsolidering utan att påverka de ingående företagens intjäningsförmågor. Många branscher scoutas Ledningen i Inceasor har under en längre tid scoutat olika branscher som skulle kunna passa in för att konsolideras. Tryckerier och profilprodukter är bara en bransch som skulle må bra av en större digitalisering, det finns många fler och ledningen följer noga utvecklingen för att kunna göra bra affärer i detta verksamhetsområde och att växa genom förvärv.

## E-Handel i fokus

Syftet med e-handels portföljen är att samla attraktiva e-handlare, nationella, skandinaviska och globala. Målet med 2021 är att förvärva fem existerande butiker och arbeta med strategisk tillväxt samt utnyttja möjligheten att konsolidera och samarbeta mellan internetbutikerna. Flera butiker har flera unika kunder som är inom samma målgrupp. Det gör portföljen starkare vid upphandlingar av logistik och allt kan bedrivas från samma 3PL (Third Party Logistics).

### Marknaden för E-commerce idag

Under rådande pandemi så har marknaden för e-commerce ökat kraftigt. Fler har börjat handla ifrån sina smartphones och datorer istället för att gå ut på stan eller i köpcenter. Det har även märkts för till exempel logistikföretag som haft mycket mer att göra under 2020 än 2019. Enligt en undersökning från E-barometern så har e-handeln i snitt ökat 40 % under året som varit.

Denna trend kommer att fortsätta under 2021 och framåt. Det är en våg som Inceasor ska rida på. Denna omställning som världen har gjort under året som har passerat har skapat en ny trend av bekvämlighet, att kunna få sina produkter hemskickade till sig med ett enkelt klick.

### Tillgängligheten

Genom att tillhandahålla en grupp av e-handlare så kommer det vara möjligt att nå ut till flera olika målgrupper som direkt relaterar till ökad försäljning. Den stora fördelen att ha just e-handlare är att det är öppet 24 timmar om dygnet, alla dagar i veckan. Vilket innebär att kunder, oavsett var de befinner sig alltid är ett par knapptryck ifrån att gå igenom med ett köp

### E-commerce värdering

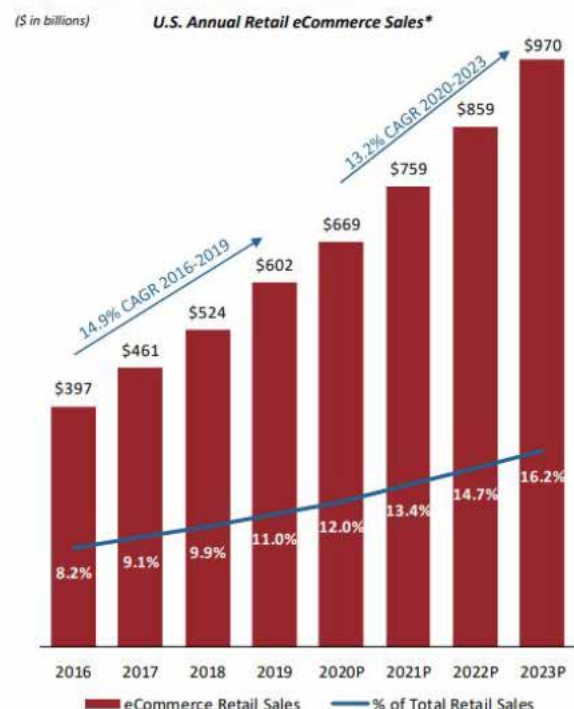
Enligt en rapport från Harris Williams så kommer e-commerce branschen vara värt uppemot 970 miljarder USD redan 2023, det är en otroligt attraktiv bransch att gå in i och ligger väldigt hand i hand med vad Inceasor vill, att digitalisera traditionella branscher. E-commerce är något som funnits ett längre tag, men allt fler och fler

butiker och branscher ställer om till att kunna leverera genom det. Det finns ännu otroligt många områden i marknaden som fortsatt är otrampade. Där kommer Inceasor att vara.

### Viktigt med tillväxt

Med hjälp av Inceasors övriga koncernbolag så finns många möjligheter att skapa nya sätt att leverera. Genom webbyrån Sprattlevann så finns resurserna för att utveckla dagens e-handlare till att bli ännu mer effektiva och tilltalande mot slutkunder, genom nya designs, ny content, AI-baserad leadgenerering och back-end uppdateringar.

### TREMENDOUS GROWTH IN ECOMMERCE...



# IT-utveckling

Sprattlevann är en webbyrå som fokuserar på strategisk IT- och programvaruutveckling som förbinder toppkompetens med kunder över hela världen. Under mer än ett decennium har vi samlat en enorm erfarenhet inom IT från olika sektorer och hjälper nu våra kunder att bygga sina outsourcinglösningar, högpresterande team, strategiska IT-lösningar samt sekretessprogram och dataskydd. Sprattlevann använder en skraddarsydd och unik kvalificeringsprocess för att samla och endast erbjuda de bästa tillgängliga utvecklarna och tjänsterna. Den operativa verksamheten är till största del baserad utanför Sverige med hänsyn till att kunna erbjuda ett kostnadseffektivt alternativ till bolagets kunder.

## Marknadsavdelning

Förutom den eminenta utvecklingen så behöver flera av våra kunder hjälp med varumärkesbyggande och marknadsföring. Här har vi både Growth marketer, content creator, marknadsförare, kreatörer och designers. Vi lever i en värld där vi har teknik överallt och den digitala närvaron till kunder och medarbetare har aldrig varit viktigare och genom att samla allt på en plats så blir Sprattlevann än mer det självklara valet.

## Ai Leads

Sprattlevann fokuserar och har sin absoluta expertis i Business Intelligence och Ai Leads. Vi vet vad som fungerar med hjälp av spårning, interaktiva landningssidor och smarta marknadsföringsstrategier. Utöver det använder vi en plattform för att automatiskt skicka ut personliga e-postmeddelanden för att kvalificera ett kallt lead till ett varmt lead. I vårt pilotprojekt till en extern kund så har vi rekryterat över 100 sjuksköterskor och doktorer, mitt under en rådande pandemi. Marknaden för AI-Leads är enorm och enligt prognos från Forbes räknas det med

att den kommer vara värderad uppemot 128 miljarder dollar år 2025. Systemet som är utvecklat är helt GDPR-Compliant.

## Basen i Fintech och Legaltech

Sprattlevann har basen i två väldigt väl använda uttryck, nämligen fintech men även legaltech. Anledningen till att alla vill vara där är att det finns så oerhört mycket pengar att tjäna i dessa tekniska sektorer. Det är också den tekniken som går i särklass fortast framåt. Lyckade plattformar inom dessa sektorer kan ofta vid en avyttring inbringa hundratals miljoner USD, det är också gynnsamma sektorer att söka riskkapital för eftersom det anses vara framtidsprodukter. Inceasor har främst utvecklat system som involverar någon eller båda de teknikerna.

Fintech definieras enklast som alla IT-system som involverar finansiella transaktioner, då i stort sett alla IT-system utmynnar i en intjäning på något sätt har ordet devalverat något. Legaltech är teknik som löser legala frågor, ofta eller nästan alltid finns det delar av båda i våra system. Något som vi ser kommer att få en skjuts av Covid-19 är framför allt på legala aspekter av teknik. Frågor som uppstår är exempelvis hur man kan avhålla en bolagsstämma på ett säkert och hållbart sätt om det är omöjligt att träffas fysiskt? Sådana problem tycker vi det är intressant att rota i.

## Ett starkt verktyg

Inceasor vill vara en stark investmentpartner och hjälpa startups och företag med expansion. Genom att vi samlat in digitaliseringen i ett eget bolag med 12 medarbetare så kan vi verkligen rikta koncentration till en specifik partner och under en kort period kunna gå in med alla resurser för att ge den där extra knuffen ett företag under tillväxt kan behöva. Framförallt kan kunden eller partnern fokusera och rekrytera strategiska nyckelpersoner istället för en marknadsavdelning.

# Capeum Corporate Services

## Inledning

Verksamheten Corporate Services drivs i det helägda dotterbolaget Capeum Nordic AB(Capeum) med bifirma Finanstid AB.

Verksamhetsansvarig för verksamhetsgrenen är Mattias Ahlberg som har mer än 15 års erfarenhet av Investor Relations och finansiell kommunikation.

Under den pandemi som drog fram under 2020 så har ett uppdämt behov skapats av tjänsterna då många exempelvis noteringsplaner lades på is pga osäkerheten. Inceasor är övertygade om att det kommer att finnas väldigt gott om jobb inom den här typen av tjänster under en överskådlig framtid.

Man kan närmast jämföra det med en fondkommissionär med den skillnaden att Capeum är inte tillståndspliktigt och utför inga tjänster som kräver tillstånd eller licensiering. En annan skillnad är att till skillnad från fondkommissionärerna så har Capeum tillgång till en distributionskedja samt avancerade fintechlösningar för att effektivisera flöden. Ledningen i Inceasor har diskuterat en potentiell licensiering av verksamheten, utan att ha tagit beslut därom, antingen genom egen ansökan eller genom förvärv av redan befintlig verksamhet.

Tjänster som är kopplade till Corporate Services är de som följer här under.

## Finansiell kommunikation

Genom webbtidningen Finanstid.se har bolaget en stark distributionskanal. Tidningen har drygt 40 000 prenumeranter som begärt att få ta del av nyhetsbrev och erbjudanden från Finanstid. Finanstid använder sig av egna skribenter samt RSS-flöden för att upprätthålla ett jämnt flöde av relevant innehåll. Utgivningen har utgivningsbevis och Mattias Ahlberg är ansvarig utgivare.

Artiklar kan skapas i syfte att marknadsföra och säljas till slutkund. Finanstid har en rad med mediapartners för att skapa en heltäckande marknadsföringsmaskin till slutkunder. Fortlöpande utvärderas nya distributionskanaler för finansiell kommunikation, både genom samarbeten och egenskapade kanaler. Ett exempel är att Inceasor håller på att utvärdera nyttan och potentiella intäktsmöjligheter med en egen podd.

Intäktsflöden kommer via försäljning av e-postutskick, sponsrade artiklar, bannerannonsering samt övrig försäljning av media.

### **Framtagande av investeringsunderlag, affärsplaner, budget mm**

Capeum upprättar alla former av exempelvis investeringsmemorandum, investeringsprospekt, affärsplaner, budgetar och mycket mer.

Med hjälp av interna resurser inom design har bolaget en struktur som gör det möjligt att leverera i alla delar av såna projekt. Från ax till limpa!

Arbetet utförs i nära samarbete med kunden och i många fall i kundens faciliteter.

Intäktsflöden kommer genom debitering av arbetet som kan vara löpande per timme eller som ett fast arvode.

### **IR-konsulter**

Capeum erbjuder marknadsnoterade företag en IR-konsult som hjälper bolagen att kommunicera med marknaden och sina aktieägare. Det kan vara att anordna ägarträffar eller bistå i arbetet att uttrycka marknadsinformation som pressmeddelanden på ett säljande och attraktivt sätt men ändå marknadsmässigt korrekt.

Till sin hjälp har IR-konsulten de distributionskanaler som Capeum innehar. Att anlita en IR-konsult från Capeum är oftast ett mycket mer kostnadseffektivt sätt att hantera sin Investor Relations än att anställa en egen eller att låta VD ta hand om den direkta kontakten med aktieägarna och marknaden.

Intäktsflöden är månatlig debitering i vilken ett antal timmar ingår. Debitering utöver ingående tid är på löpande räkning.



### **Administrativa tjänster vid nyemissioner**

När företag genomför nyemissioner, riktade, med företräde eller publika mot allmänheten, kan Capeum bistå med administrativa tjänster kopplade till sådana transaktioner.

Tjänsterna erbjuder ett helhetskoncept för hela processen och ofta görs detta i samarbete med en fondkommissionär som har tillstånd att exekvera transaktionen.

Capeum kan också erbjuda ett tekniskt stöd i form av fintechlösningar för digital teckning av aktier. Vidare tar Capeum ansvar för teknisk support gentemot investerare, utskickande av investeringsunderlag vid behov, telefon/e-post-support, utskickande av avräkningsnotor både postalt och via e-post.

Intäktsflöden är via debitering på löpande räkning av timmar och användande av stödsystem, alternativt enligt offererat belopp.

### **Investeringsportfölj**

I förekommande fall debiteras Capeum kunder genom delvis kvittning av faktura mot teckning i en nyemission exempelvis. Det är en tämligen vanlig lösning som många i branschen använder sig av för att sänka tröskeln för emitterade bolag att anlita sådana tjänster.

Utöver det så investerar Capeum löpande i noterade och onoterade bolag som sedvanlig trading. Investeringsportföljen förvaltas av Mattias Ahlberg och utvecklingen rapporteras månatligen till styrelse och VD i Inceasor.

Intäkter är realiserade vinster från portföljen. Verksamheten förväntas inte driva kassaflöden under de första tre åren utan vinster kommer att återinvesteras för att bygga upp värdet på portföljen.

### **Digital aktiebok och registreringstjänster**

Genom samarbeten med de mest erkända i branschen kan Capeum tillhandahålla ett smörgåsbord av attraktiva tjänster till sina klienter. Bland dessa kan nämnas digital aktiebok, registreringstjänster vid myndigheter som Bolagsverket m.fl samt de flesta typer av avtalshandlingar. Samarbetsparterna är nyckeln till framgång i den här delen av verksamheten. Målsättningen är att Capeums klienter ska uppleva en sömlös tjänst med Capeum som enda interface till alla bolagshändelser och med en tydlig prissättning utan överraskningar.

### **Övriga tjänster**

Utöver ovan beskrivna tjänster så kan Capeum bistå med andra tjänster som är närliggande till den verksamhet som bedrivs i bolaget. Exempelvis så kan bolaget gå in som garanter i en nyemission, det kan ske enskilt eller som ett konglomerat med andra aktörer. Capeum kan även bistå i processer som personalrekrytering eller styrelserekrytering för kunder som är i noteringsprocess eller utnyttjar bolagets tjänster i övrigt.

# Affärsmodellen- växa genom förvärv



## Inledning

Increasor har en uttalad strategi att "växa genom förvärv" men vad betyder det egentligen? Att växa genom förvärv är motsatsen till att växa organiskt. Det innebär att man i hög utsträckning i stället för att bygga upp en organisation från grunden med allt vad det innebär, förvärvar redan befintliga verksamheter och infogar i koncernen.

Det finns en rad med extremt framgångsrika företag som använt sig av denna tillväxtstrategi, Google och Nokia för att nämna några. I synnerhet Google är kända för att "köpa bort all konkurrens" men de betalar aldrig kontant utan genom egna aktier.

## Marknadsnoteringen viktig för strategin

Det uttalade målet för Increasor är att likvida medel ska nyttjas i så liten utsträckning som möjligt, så hur ska man då betala för sina förvärv? Svaret är genom riktade nyemissioner av egna aktier. Av den anledningen är marknadsnoteringen och det faktum att aktierna är omsättningsbara mycket viktig, för då kan de användas precis som likvida medel. Det går naturligtvis att växa genom förvärv som onoterat bolag också men det kräver normalt sett mycket högre utspädning än om bolagets aktier är likvida.

Därför är marknadsnoteringen en avgörande del av strategin.

## Växa genom förvärv i praktiken - Exempel

Ett exempel på att växa genom förvärv är att ett företag exempelvis behöver

etablera en säljkår för sina tjänster. Det traditionella och organiska sättet är att publicera en anställningsannons, skaffa nya arbetsplatser, hålla intervjuer, skriva anställningsavtal osv. En enorm arbetsinsats och dessutom föreligger en risk för felanställningar, just säljkår är ett ypperligt exempel då det sägs att "inga bra säljare söker jobb".

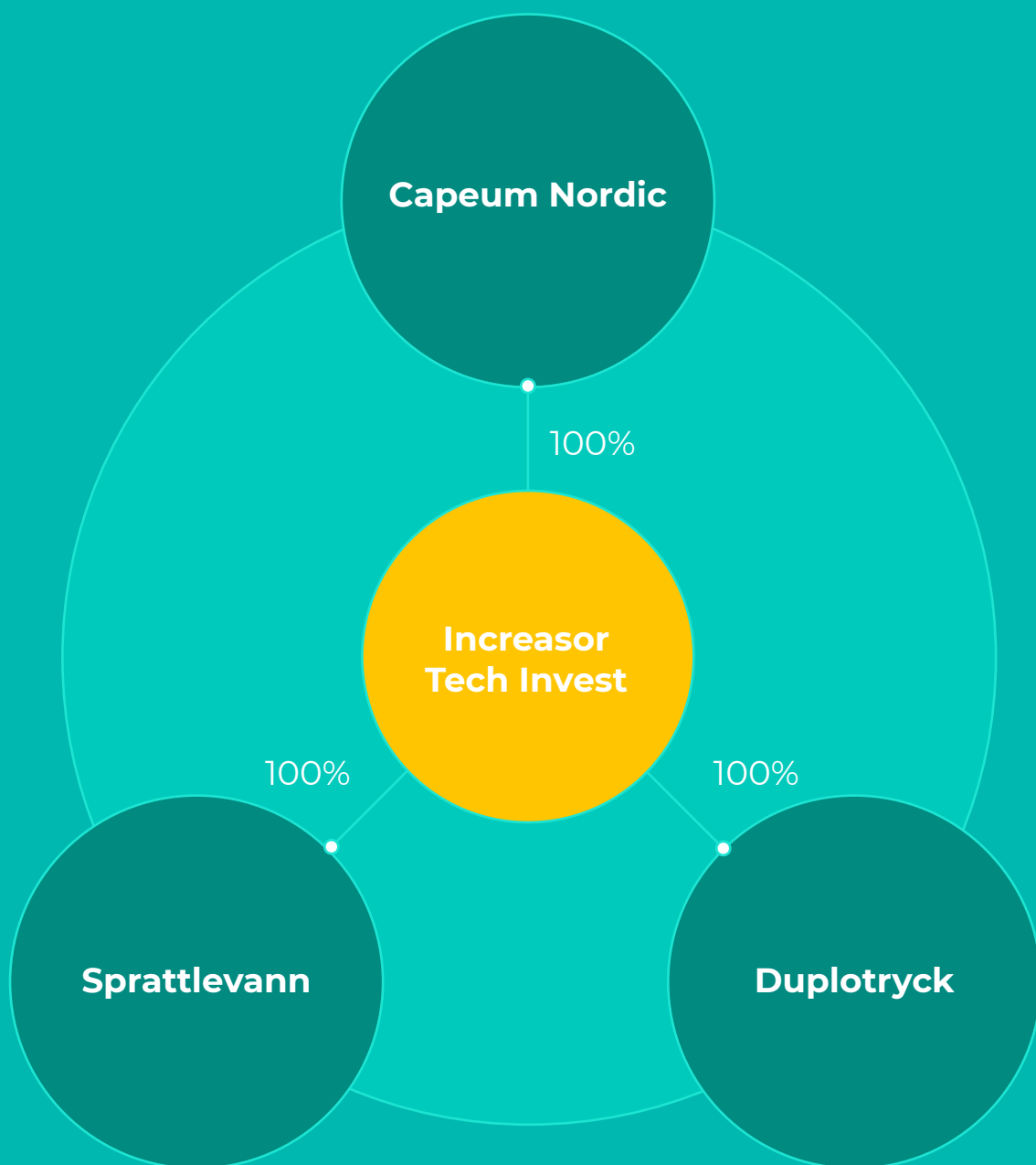
Jämför denna process med att hitta ett företag som redan arbetar med försäljning, har bra säljare och egna lokaler. De kanske är två ägare och går plus med 300,000 kr per år. Om man då erbjuder ägarna att komma in i koncernen med helt bibehållen verksamhet och med helt likvida marknadsnoterade aktier som betalning så är det ett väldigt attraktivt erbjudande. Även för Increasor är det väldigt fördelaktigt då det varken kostar likviditet och framför allt så köper man en fungerande enhet och slipper mycket administration.

## Finansiellt

Genom att förvärva tillgångar med emitterade aktier, där de förvärvade tillgångarna värderas till motsvarande belopp som aktierna, kan vi växa utan att betala ut likvida medel och utan att tappa bolagsvärde. Istället kan vi därigenom öka bolagsvärdet. Befintliga aktieägare erhåller visserligen viss utspädning men tillförs samtidigt ny värden så värdet bibehålls. Dessutom kan de tillkommande förvärven vidareutvecklas och skapa mervärden för koncernen vilket gynnar alla aktieägare. Detta är ett finansiellt mycket effektivt tillvägagångssätt för att snabbt öka mervärdet för hela koncernen.

# Koncernen

Koncernen utgörs av Inceasor Tech Invest AB (publ) med helägda dotterbolag Capeum Nordic AB (559269-0936), Sprattlevann AB (559048-0405) samt Stockholm Skriv & Duplo AB (556430-4060).





# Finansiell Information



Increasor Tech Invest AB (publ) bildades i april 2020. Således finns vid tidpunkten för detta memorandums upprättande inte varken oreviderade eller reviderade finansiella uppgifter om bolagets första förkortade verksamhetsår 2020. Sådan finansiell information kommer att presenteras i anslutning till årsstämman 2021. Koncernen bildades också under 2020 och har således inte heller varken oreviderade eller reviderade räkenskaper.

Koncernens helägda dotterbolag Sprattlevann AB grundat januari 2016 samt Stockholm Skriv & Duplo AB grundat augusti 1991 har båda registrerade årsredovisningar offentliggjorda för det senaste redovisade verksamhetsåret (2019) och kan hämtas i offentliga kanaler alternativt hänvisas till Bolagets kontor på Grev Turegatan 27, Stockholm. Gällande det helägda dotterbolaget Capeum Nordic AB så registrerades det i augusti 2020 och kommer att koncernredovisas med ett förkortat verksamhetsår för 2020.

Increasors finansiella information upprättas enligt Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 (K3). Increasors årsredovisningar upprättas i enlighet med Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Koncernräkenskaperna upprättas enligt IFRS.

Increasor har upprättat ett uppdragsavtal med First Ledger AB för den löpande redovisningen. Rekrytering av ekonomiansvarig för uppbyggnad av egen ekonomienhet pågår vid tiden för upprättandet av detta memorandum.

Nedan treårsprognos ska ses som ett estimat av bolagsledningens förväntningar om koncernens utveckling. För mer detaljerad prognos och KPI:er, kontakta bolagsledningen.

kSEK	2021	2022	2023
Omsättning	70 000	200 000	375 000
Resultat	2 900	9 750	26 250
Balansomslutning	120 000	185 000	245 000

# Styrelse, Ledande Befattningshavare och Revisor



**Andreas Trouin, VD, Ledamot  
f.1996**

Trouin är VD och medgrundare till Inceasor. Med en bakgrund inom försäljning B2B samt inom befattningar med stora inslag av personal- ledning tillsammans med en oerhörd vinnarskalle och ett brinnande engagemang, är Trouin som klippt och skuren för rollen som VD. Utöver sin roll som VD är Trouin ytterst ansvarig för bolaget Sprattlevann AB och den verksamhet som bedrivs där inom ITutveckling. Andreas innehar 13 059 330 stamaktier samt 1 305 933 TO2205

**Pågående externa bolagsengagemang:**

Suppleant i Capeum Nordic AB  
Ledamot och VD i Stockholm Skriv & Duplo AB  
Ledamot i Sprattlevann AB



**Mattias Ahlberg, Styrelseordförande  
F.1974**

Ahlberg är Styrelseordförande och medgrundare av Inceasor. Ahlberg har en historik främst inom Investor Relations under de senaste 15 åren. Innan det var Ahlberg verksam inom Försvarsmakten och Ericsson AB i ledande befattningar. Utöver sin roll som Styrelseordförande är Ahlberg ytterst ansvarig för det helägda dotterbolaget Capeum Nordic AB. Mattias innehar 8 839 722 stamaktier samt 883 972 TO2205

**Pågående externa bolagsengagemang:**

Ledamot i Capeum Nordic AB  
Ledamot, Ordförande i Sprattlevann AB  
Ledamot samt Ordförande i Stockholm Skriv & Duplo AB  
Innehavare av M.Ahlberg Consulting (EF)



**Helena Hallgarn, Ledamot  
F.1967**

Helena har en Jur. kand. och civilekonomexamen från Uppsala Universitet samt 20 högskolepoäng i IT-management från Stockholms Universitet. Helena har ett flertal förtroendeuppdrag som är närliggande den verksamhet som Inceasor bedriver, bland annat som ordförande i Svenska Föreningen för IT och Juridik och som Vice President i ELTA, European Legal Tech Association. Hon har arbetat med LegalTech i drygt tjugo år och inom ramen för sin egen rörelse VQ AB har Helena utvecklat ett LegalTech-system, VQ Legal, så hon kan bidra med sin digitaliseringskompetens. Med sin juridiska bakgrund kan hon även bidra mycket till de legala frågorna. Helena innehar 125 000 TO2205

**Pågående externa bolagsengagemang:**

Ledamot samt ordförande i VQ-bolagen Virtual Intelligence VQ AB, VQ Systems AB, VQ Legal AB samt VQ Incubate AB.  
Ledamot i Tcaad Consulting Group AB.  
Ledamot i Lyktan Fövaltning AB



**Magnus Forsbrand, Ledamot  
f.1966**

Forsbrand är utbildad civilingenjör från Chalmers i Göteborg samt en flerårig utbildning inom globalt ledarskap från IMD Business School i Schweiz. Med sin breda erfarenhet i noterade miljöer och styrelsearbete så är Forsbrand en värdefull resurs att ha med sig på en börsresa.

Magnus innehar 125 000 TO2205

**Pågående externa bolagsengagemang:**

Ledamot samt ordförande i Almi Företagspartner Blekinge AB



**Eleonor Åslund, Ledamot  
f.1961**

Åslund har en examen från Stockholms Universitet inom personal och organisation. Genom hennes breda erfarenhet som HR-specialist under 13 på Marginalen Bank så är Åslund en fantastisk resurs för Inceasor i den uppbyggnadsfasen som är. Eleonor innehar 3 000 Stamaktier samt 125 000 TO2205

**Pågående externa bolagsengagemang:**

Suppleant i Talking Heads AB  
Suppleant i Rektor Sandberg AB  
Ledamot i Talking Heads AB  
Innehavare av CEO HR2Grow AB  
Innehavare av GE Navis  
Säkerhetsutveckling (EF)  
Innehavare av Vethur Kunskapsbank (EF)



**Magnus Wingqvist, Ledamot  
f.1980**

Wingqvist har långvarig erfarenhet inom IT och har på senare tid skaffat sig utbildning via Handelshögskolan i Göteborg i bland annat affärsplanering för tillväxtföretag. Med sin bakgrund inom IT i kombination med hans erfarenhet av att utveckla företag så är han klockren för att diskutera utvecklingsfrågor med.

Magnus innehar 125 000 TO2205

**Pågående externa bolagsengagemang:**

Ledamot Samt VD i Peoplez Employees AB  
Ledamot samt VD i Peoplez Group AB  
Ledamot samt VD i Peoplez of Sweden AB



**Fredrik Wakman, Chief Sales Officer  
f.1970**

Wakman har långvarig expertis inom försäljning och ledarskap, har tidigare jobbat inom stora företag och organisationer. Med sin breda kompetens inom försäljning kommer han bidra till en stark utveckling i koncernen.



**Theodor Lantz, Business Coordinator  
f.1996**

Lantz är bolagets spindel i nätet med erfarenhet av administrativa arbetsuppgifter i publika miljöer som ställer höga krav på integritet och professionalism är Lantz en mycket lämplig resurs att driva och hålla ihop koncernens administration. Theodor innehar 226 230 stamaktier samt 22 623 TO2205



**Bolagets revisor är Thomas Daae  
f.1967**

Grant Thornton  
Ingen revisorssuppleant har valts in.

# Ägar- och Bolagsstyrning



## Lagstiftning och bolagsordning

Increasor har att iaktta svensk lagstiftning, främst aktiebolagslagen, och de regler och rekommendationer som kommer att följa av listningen av Bolagets aktier på en marknadsplats. Dessutom följer Increasor de bestämmelser som föreskrivs i Bolagets bolagsordning, se vidare under avsnittet "Bolagsordning".

## Svensk kod för bolagsstyrning

Svensk kod för bolagsstyrning ("Koden") ska följas av alla bolag vars aktier är upptagna till handel på en reglerad marknad i Sverige. Planerad marknad utgör inte en reglerad marknad och Bolaget har därför inte krav på sig att följa Koden heller efter listningen. Styrelsen har för närvarande inga planer på att tillämpa Koden annat än i de delar som styrelsen anser relevanta för Bolaget och dess aktieägare.

## Bolagsstämma

Bolagsstämman är Bolagets högsta beslutande organ. Aktieägare som är registrerade i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken per avstämningsdagen och har anmält deltagandet i tid har rätt att delta på bolagsstämman och rösta för

samtliga sina aktier. Aktieägare som företräds genom ombud ska utfärda daterad fullmakt för ombudet. Årsstämma ska hållas inom sex månader från räkenskapsårets utgång. På årsstämman fastställs balans och resultaträkningar, beslutas om disposition av Bolagets resultat, fattas beslut om ansvarsfrihet, väljs styrelse och i förekommande fall revisorer och fastställs deras respektive arvoden samt behandlas andra lagstadgade ärenden. Increasor offentliggör tid och plats för årsstämman så snart styrelsen fattat beslut därom. Extra bolagsstämma hålls då styrelsen, eller i förekommande fall aktieägare, finner skäl därtill enligt aktiebolagslagen. Kallelse till årsstämma och extra bolagsstämma ska ske genom kungörelse i Post- och Inrikes Tidningar samt på Bolagets hemsida. Meddelande om att kallelse utfärdas ska dessutom annonseras i Dagens Nyheter. Kallelse till årsstämma eller extra bolagsstämma där fråga om ändring av bolagsordningen kommer att behandlas ska utfärdas tidigast sex och senast fyra veckor före stämman. Kallelse till extra bolagsstämma ska utfärdas tidigast sex veckor och senast två veckor före stämman.



### **Årsstämma**

Inceasor registrerades i februari 2020 och har per dagen för detta Memorandums utgivande ännu inte haft sin första årsstämma. Den 29 maj hölls extra bolagsstämma där stämman bl.a. fattade beslut om bemyndigande till styrelsen att genomföra nyemissioner under vissa gränsvärden fram till och med nästa ordinarie bolagsstämma 2021.

### **Styrelsens arbetsformer**

Styrelsen i Inceasor ska bestå av lägst tre och högst tio ledamöter med lägst noll och högst tio styrelsesuppleanter. Styrelsens ledamöter väljs av årsstämman för en period om ett år. Någon regel för hur länge en styrelseledamot får sitta i styrelsen finns inte. Styrelsen har sitt säte i Stockholm.

Mer information om den nuvarande styrelsen finns under avsnittet "Styrelse, ledande befattningshavare och revisor". Samtliga personer i Bolagets styrelse och ledning nås via adressen till Bolagets huvudkontor.

### **Utskott**

Styrelsen har prövat frågan huruvida särskilda kommittéer avseende revision

och ersättningsfrågor bör inrättas. Mot bakgrund av Bolagets storlek och verksamhetens omfattning har styrelsen gjort bedömningen att dessa frågor är av sådan betydelse att de bör beredas och beslutas av styrelsen i sin helhet och att detta kan ske utan olägenhet.

### **Uppsägningstider och avgångsvederlag**

För verkställande direktören tillämpas en ömsesidig uppsägningstid om sex månader. Under uppsägningstiden har verkställande direktören rätt till full lön och övriga anställningsförmåner oavsett om arbetsplikt föreligger eller inte. Vidare har verkställande direktören rätt till avgångsvederlag motsvarande två månadslöner. Avgångsvederlaget ska minskas för det fall verkställande direktör erhåller ersättning från annan anställning motsvarande ersättningen från sådan anställning.

För övriga ledande befattningshavare tillämpas en ömsesidig uppsägningstid om tre månader. Under uppsägningstiden har de övriga ledande befattningshavarna rätt till full lön eller konsultarvode och övriga förmåner oavsett om arbetsplikt föreligger eller inte. Rätt till avgångsvederlag föreligger inte.

# Legala frågor och kompletterande information



## **Bolagsbildning och legal form**

Bolagets firma är Increator Tech Invest AB (publ) med organisationsnummer 559245-2089. Increator är ett offentligt aktieföretag som är bildat och registrerat i Sverige enligt svensk rätt med säte i Stockholm kommun, Stockholms län. Bolagets postadress är, Box 5205, 102 45 Stockholm och med besöksadress Grev Turegatan 27, Stockholm. Bolaget bildades vid i februari 2020 och nuvarande firma registrerades av Bolagsverket den 8 maj 2020. Bolagets associationsform regleras av aktieföretagslagen (2005:551). Som framgår av bolagsordningen skall föremålet för bolagets verksamhet vara att berika andelsägarna genom att äga och förvalta fast och lös egendom. Bolaget ska vara verksam inom investeringar i tillväxtföretag med fokus på digitalisering av traditionella verksamhetsområden som fin-tech , legal-tech och green-tech.

Bolaget ska verksamhetsutveckla sina portföljbolag genom att tillföra kompetens , kapital och genom att tillämpa synergieffekter mellan bolagen samt därmed förenlig verksamhet.



## **Väsentliga avtal**

Increator har inga avtal som är av den naturen att ett avtalsavbrott väsentligen skulle påverka verksamheten i Increator.

## **Lån och säkerheter**

Increator har inga lån eller utställda säkerheter.

## **Statligt stöd eller bidrag**

Bolaget erhåller inga statliga stöd eller bidrag.

## **Patent, varumärken och immateriella rättigheter**

Bolaget innehar inga patent.



**Fastighets- och hyresavtal**

Bolagets verksamhet bedrivs från Bolagets hyrda lokaler i Stockholm. Hyresavtalet för del i kontor i Stockholm löper med ett kvartals ömsesidig löpande uppsägningstid.

**Anställnings- och konsultavtal**

Bolagets konsulter har marknadsmässiga avtal.

**Regleringar, licenser och tillstånd**

Increasor är inte i nuläget reglerat på så sätt att licenser eller tillstånd skulle krävas. Det kan dock inte uteslutas att sådant tillstånd kommer att krävas i framtiden. Av affärsmässiga eller regulatoriska skäl.

**Aktieägaravtal**

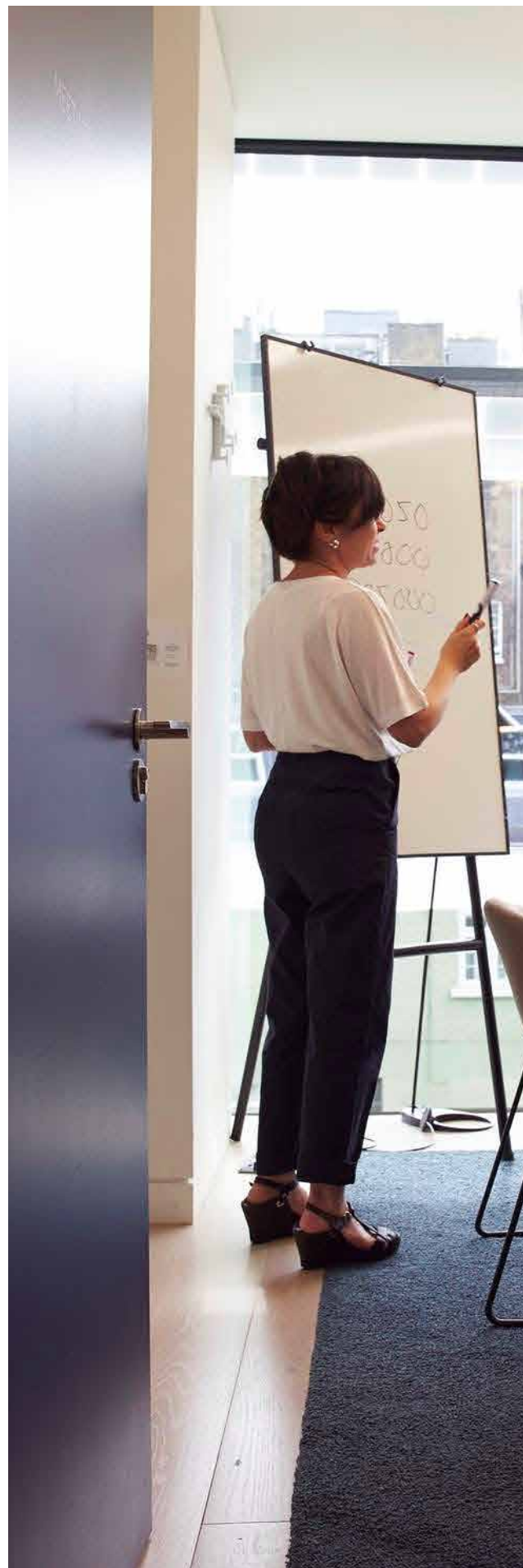
Såvitt styrelsen känner till finns inga aktieägaravtal eller motsvarande avtal mellan existerande eller blivande aktieägare i Bolaget i syfte att skapa gemensamt inflytande över Bolaget.

**Konkurs, likvidation eller liknande förfaranden**

Det pågår inga konkurs-, likvidations- eller liknande förfaranden gentemot Bolaget; inte heller är Bolaget medvetet om några sådana förestående eller hotande förfaranden. Bolaget har inte varit inblandat i några frivilliga konkurs-, likvidations eller liknande förfaranden från dess bildande fram till detta dokumentets publicering.

**Rättsliga förfaranden, skiljeärenden eller tvister**

Bolaget är inte, och har heller inte varit, del av, eller involverad i, några rättsliga förfaranden eller skiljeförfaranden (inklusive pågående eller hotande förfaranden som Bolaget är medvetet om) under de senaste tolv månaderna som kan komma att ha, eller har haft, en betydande inverkan på Bolagets finansiella ställning eller resultat.





### **Information från tredje man**

Information från tredje man som återgivits i detta dokument har återgivits exakt och inga uppgifter – såvitt Bolaget känner till och försäkrat genom jämförelse med annan information som offentliggjorts av berörd tredje man – har utelämnats på ett sätt som skulle göra den återgivna informationen felaktig eller missvisande.

### **Försäkringsskydd**

Bolaget har tecknat sedvanliga företagsförsäkringar för såväl verksamheten i Sverige som för de dotterbolag som bedriver verksamhet utomlands. Gruppen har även tecknat en ansvarsförsäkring för Bolagets styrelse.

Bolaget anser att dess försäkringsskydd är i linje med försäkringsskyddet för andra företag inom samma bransch och att försäkringsskyddet är tillräckligt för de risker som verksamheten vanligtvis är förenad med. Enligt Bolaget kan emellertid inga garantier lämnas för att Bolaget inte kan komma att ådra sig förluster utöver vad som täcks av dessa försäkringar.

### **Transaktioner med närstående Aktieägandet**

som beskrivs nedan redogörs även under avsnitt "Aktien, Aktiekapital och Ägarförhållanden".

### **Eventuella intressekonflikter**

Flera av styrelsens ledamöter har direkt eller indirekt ägarintressen i Bolaget. Se avsnitten "Aktier, aktiekapital och ägarförhållanden" samt "Styrelse, ledande befattningshavare och revisor". Enligt styrelsens bedömning föranleder nämnda ägarintressen dock inte någon intressekonflikt. Inte heller i övrigt föreligger enligt styrelsen för Bolaget några intressekonflikter inom förvaltnings-, lednings- eller kontrollorgan eller hos andra ledande befattningshavare. Det har inte heller förekommit några avtalsförhållanden eller andra särskilda överenskommelser mellan Bolaget eller koncernen i övrigt och större aktieägare, kunder, leverantörer eller andra parter, enligt vilka någon av dessa personer valts in i Bolagets förvaltnings-, lednings- eller kontrollorgan eller tillsatts i annan ledande befattning.

# Aktien, Aktiekapital och Ägarförhållanden



Enligt Bolagets bolagsordning ska Bolagets aktiekapital vara lägst 500 000 SEK och högst 2 000 000 SEK fördelat på lägst 8 000 000 aktier och högst 32 000 000 aktier. Bolaget har endast ett aktieslag. Per datumet för denna Bolagsbeskrivning uppgår Bolagets aktiekapital till 544 832 SEK uppdelat på 8 717 312 aktier. Varje aktie har ett kvotvärde om 0,0625 SEK. Alla aktier är av samma aktieslag, är fullt inbetalda och fritt överlåtbara. Aktierna är denominerade i SEK och utfärdade i enlighet med svensk rätt. Rättigheterna förenade med aktierna, inklusive de som följer av bolagsordningen, kan endast ändras enligt de förfaranden som anges i aktiebolagslagen (2005:551). Per 15 september 2020 fanns cirka 500 aktieägare i Bolaget.

Varje aktie är av samma aktieslag och äger således lika rätt till Bolagets tillgångar och vinst och har samma röstvärde. Varje aktie berättigar till en röst på Bolagets bolagsstämma. Vid bolagsstämma får varje röstberättigad rösta för fulla antalet av honom eller henne ägda och företrädde aktier utan begränsning i rösträtten. Alla aktier äger lika rätt att ta del av Bolagets vinst och lika andel i förhållande till det antal aktier som aktieägaren innehar av ett eventuellt överskott i händelse av likvidation. Det föreligger inga begränsningar i aktiernas överlåtbarhet.

Varken under innevarande eller föregående räkenskapsår har aktierna i Bolaget varit föremål för erbjudande som lämnats till följd av budplikt, inlösenrätt eller lösningskyldighet. Det har inte heller förekommit några offentliga uppköpserbjudanden avseende Bolagets aktier under denna period.

Aktieägare har normalt företrädesrätt till teckning av nya aktier, teckningsoptioner och konvertibler i enlighet med aktiebolagslagen, såvida inte bolagsstämman eller styrelsen med stöd av bolagsstämmans bemyndigande beslutar om avvikelser från aktieägarnas företrädesrätt. De största aktieägarna, via direkt och indirekt ägande i Bolaget enligt senast kända förhållanden per 15 september 2020 framgår av nedanstående tabell.



## Ägarförhållanden

Bolaget har ca 500 aktieägare. Merparten är enligt börskodens kvalificerade ägare. De fem största ägarna är enligt nedan tabell. Kontrolldatum 2020-10-08

Ägare	A-aktier	B-aktier	Röststyrka
Andreas Trouin	0	13 059 330	49,94%
Mattias Ahlberg	0	8 839 722	33,82 %
Theodor Lantz	0	226 230	0,87 %
Hanna Arvidsson	0	150 000	0,57 %
Angelica Jansson	0	150 000	0,57 %

## Teckningsoptioner

Villkor för teckningsoptioner

\*Namn på teckningsoptionen är TO2205

\*Perioden för teckningsoptionen är 1 januari 2021 till 31 maj 2022

\*Inlösen kan endast ske under maj månad 2022

\*Lösenpris är 8,00 SEK

\*Teckning sker 1:1, det vill säga för en (1) teckningsoption äger innehavaren rätt att teckna en (1) ny aktie under inlösenperioden

\*Samtliga teckningsoptioner ges ut vederlagsfritt

\*Bolaget avser att marknadsnotera optionerna på samma marknadsplats där aktien kommer att vara noterad

## Handel med aktier i Inceasor

Handel med Inceasors aktier får ske obehindrat. Vid överlåtelse av aktier utanför en marknadsplats är såväl köpare som säljare skyldig att meddela bolaget för att ge möjlighet att uppdatera aktieboken följaktligen med transaktionen. Meddelande ska ske utan dröjsmål till bolaget och ett underlag på transaktionen ska bifogas.

# Aktiekapitalets Utveckling

Datum	Händelse	Aktier	Aktiekapital
20-02-14	Nybildning	+500 000	+500 000
20-04-24	Apportemission	+8 000 000	+500 000
20-04-24	Indragning av aktier	-500 000	-500 000
20-09-22	Nyemission	+717 312	+44 832
21-01-05	Split 1:3	+17 434 624	+0
	<b>Summa</b>	<b>26 151 936</b>	<b>544 832</b>

## Incitamentsprogram

Bolaget har påbörjat utformningen av ett incitamentsprogram med avsikten att behålla kompetens inom företaget. Incitamentsprogrammet är riktat mot samtliga anställda i Inceasor Tech Invest AB samt i samtliga helägda dotterföretag. Incitamentsprogrammet är också riktat till styrelsemedlemmar som inte har en anställning i bolaget. Styrelsemedlemmar får hela sin andel direkt vid utställandet och anställda får i två rater med första utdelningen efter sommaren och den andra utdelningen efter årsskiftet 2021/2022. Incitamentsprogrammet ska uppmuntra till en lojal och kompetensutvecklande miljö. Inceasor använder värdepappret TO2205, vilket är en teckningsoption med lösen i maj 2022. Det har avsatts 1 500 000 teckningsoptioner för perioden fram till maj 2022 till incitamentsprogrammet.

## Utdelningspolicy

Beslut om vinstutdelning fattas av bolagsstämman. Samtliga aktieägare som är registrerade i aktieboken på av bolagsstämman beslutad avstämningsdag är berättigade till utdelning. Utdelningen utbetalas normalt till aktieägarna genom Euroclear som ett kontant belopp per aktie, men betalning kan även ske i annat än kontanter (sakutdelning). Om aktieägare inte kan nås genom Euroclear kvarstår aktieägarens fordran på Bolaget avseende utdelningsbeloppet. Sådan fordran är föremål för en tioårig preskriptionstid. Vid preskription tillfaller utdelningsbeloppet Bolaget.

Det finns inga restriktioner avseende rätten till utdelning för aktieägare bosatta utanför Sverige. Betalningar till aktieägare som inte har skattemässig hemvist i Sverige är normalt föremål för svensk kupongskatt.

I dagsläget finns ingen formell utdelningspolicy och Bolaget har hittills inte lämnat någon utdelning.

## Central värdepappersföring

Bolagets aktier är registrerade i ett avstämningsregister enligt lagen (1998:1479) om värdepapperscentraler och kontoföring av finansiella instrument. Detta register hanteras av Nordiskt Värdepappersregister ( [www.nrv.se](http://www.nrv.se) ) med tillhörande depåttjänst ( [www.vpz.se](http://www.vpz.se) ). Inga aktiebrev har utfärdats för Bolagets aktier.



## § 1 Firma

Bolagets firma är Increator Tech Invest AB (publ)

## § 2 Säte

Styrelsen har sitt säte i Stockholms kommun.

## § 3 Verksamhet

Föremålet för bolagets verksamhet vara att berika andelsägarna genom att äga och förvalta fast och lös egendom. Bolaget ska vara verksamt inom investeringar i tillväxtföretag med fokus på digitalisering av traditionella verksamhetsområden som fin-tech, legal-tech och green-tech. Bolaget ska verksamhetsutveckla sina portföljbolag genom att tillföra kompetens, kapital och genom att tillämpa synergieffekter mellan bolagen samt därmed förenlig verksamhet.

## §4 Aktiekapital

Aktiekapitalet skall utgöra lägst 500 000 SEK och högst 2 000 000 SEK.

## §5 Antal aktier

Antalet aktier skall vara lägst 8 000 000 och högst 32 000 000 stycken.

## §6 Avstämningsförbehåll

Bolagets aktier skall vara registrerade i ett avstämningsregister enligt lagen (1998:1479) om värdepapperscentraler och kontoföring av finansiella instrument

## §7 Styrelse

Styrelsen skall bestå av lägst tre och högst tio ledamöter med lägst noll och högst tio suppleanter.

## §8 Revisorer

För granskning av aktiebolagets årsredovisning jämte räkenskaperna samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning utses en till två revisorer med eller utan revisorssuppleanter eller ett registrerat revisionsbolag.

## §9 Kallelse

Kallelse till bolagsstämma skall ske genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar samt på bolagets webbplats. Att kallelse har skett skall annonseras i Dagens Nyheter. För att få deltaga på bolagsstämma skall aktieägare anmäla sig till Bolaget senast den dag som anges i kallelsen till stämman. Denna dag får inte vara söndag, allmän helgdag, lördag, midsommarafton, julafton eller nyårsafton och inte infalla tidigare än femte vardagen före stämman. Aktieägare får vid bolagsstämma medföra ett eller två biträden, dock endast om aktieägaren till bolaget anmält detta på sätt som ovan angivits.

## §10 Årsstämma/Ärenden

Årsstämma hålles årligen inom sex månader efter räkenskapsårets utgång.

På årsstämman skall följande ärenden förekomma:

1. Val av ordförande.
2. Upprättande och godkännande av röstlängd.
3. Val av en eller två justeringsmän.
4. Prövande av om stämman blivit behörigen sammankallad.
5. Godkännande av dagordning.
6. Framläggande av årsredovisningen och, när det krävs, revisionsberättelsen.
7. Beslut om följande.
  - a. Fastställande av resultaträkningen och balansräkningen.
  - b. Disposition av aktiebolagets vinst eller förlust enligt den fastställda balansräkningen.
  - c. Ansvarsfrihet åt styrelseledamöterna och verkställande direktören när sådan förekommer.
8. Fastställande av arvoden till styrelsen och revisorerna.
9. Val av styrelse och revisorer.
10. Annat ärende, som ska tas upp på stämman enligt aktiebolagslagen (2005:551) eller bolagsordningen.

## §11 Räkenskapsår

Bolagets räkenskapsår skall omfatta tiden 1 januari – 31 december.

# Riskfaktorer



All information som beskrivs i detta dokument bör noggrant övervägas och i synnerhet de risker som beskrivs nedan. Om någon av följande risker faktiskt inträffar, kan Koncernens verksamhet, finansiella ställning, utsikter och aktiekurs påverkas väsentligt till nackdel för Bolaget, Koncernen och aktieägarna och du kan förlora hela eller en del av din investering. Samtliga risker som styrelseledamöterna är medvetna om vid tidpunkten för framtagandet av detta dokument och som de anser vara väsentliga anges här nedan i detta avsnitt "Riskfaktorer". Nedan redovisade risker är uppräknade utan inbördes ordning och är inte rangordnade efter betydelse. Ytterligare risker som för närvarande inte är kända för styrelseledamöterna eller som styrelseledamöterna för närvarande anser sakna relevans, kan emellertid också få en väsentlig inverkan på Koncernens verksamhet, finansiella ställning och framtidsutsikter. Eventuella investeringar i aktier är föremål för ett antal risker. Därför bör potentiella investerare noggrant överväga all information i detta dokument och särskilt de riskfaktorer som beskrivs nedan innan de fattar något investeringsbeslut. Några av följande faktorer hänför sig huvudsakligen till Koncernens verksamhet och den sektor där verksamheten bedrivs. Övriga faktorer hänför sig huvudsakligen till investering i aktier. Därför måste varje aktieägare och potentiella investerare göra en samlad bedömning som även innefattar information i resten av Memorandumet samt en allmän omvärldsbedömning.





# Bransch- och Verksamhetsrelaterade risker

## Konkurrenter

Det finns en risk att omfattande satsning och produktutveckling från konkurrenter kan komma att påverka Koncernens utveckling och försäljning negativt. I det fall Koncernen inte kan anpassa sin verksamhet och sina produkter till marknadens krav på prestanda och efterfrågan finns det risk för att Koncernen inte får den konkurrenskraft som krävs för att lyckas på marknaden, vilket i sin tur kan ha en väsentligt negativ inverkan på Koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat.

## Teknisk utvecklingsrisk

För att Inceasor ska förbli konkurrenskraftigt måste den teknologiska utvecklingen efterföljas särskilt vid eventuella teknikskiften. Koncernen måste fortsätta lansera nya produkter och tjänster samt öka och förbättra funktionaliteten och egenskaperna samt kvaliteten hos befintliga produkter. Sådan anpassning är förenad med kostnader som kan vara väsentliga och påverkas av faktorer som helt eller delvis ligger utanför Koncernens kontroll. Det innebär att nivån och tidpunkten för framtida rörelsekostnader och kapitalbehov för att följa med i denna utveckling kan avvika väsentligt från nuvarande uppskattningar. Bristande förmåga att efterfölja den teknologiska utvecklingen och kostnader hänförliga till detta kan ha en väsentligt negativ inverkan på Koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat.

## Leverantörer och samarbetspartners

För att Koncernen ska kunna leverera sina produkter är Koncernen beroende av att

insatsvaror och tjänster från tredje part uppfyller överenskomna krav avseende exempelvis mängd, kvalitet och leveranstid. Felaktiga eller uteblivna leveranser från leverantörer kan innebära att Koncernens produktion försenas, vilket kan innebära minskad alternativt utebliven försäljning vilket kan ha en väsentligt negativ inverkan på Koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat.

## Kundberoende

Koncernen har i dagsläget ett begränsat antal kunder. Koncernens omsättning och resultat riskerar att påverkas negativt om en större kund väljer att avsluta sitt utvecklingsarbete, hamnar på obestånd eller väljer en annan leverantör vilket kan ha en väsentligt negativ inverkan på Koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat.

## Förmåga att hantera tillväxt

Koncernens verksamhet kan komma att växa substantiellt genom en plötslig och oväntad ökning i efterfrågan på Koncernens produkter, vilket ställer stora krav på ledningen och den operativa samt finansiella infrastrukturen. I takt med att personalen och verksamheten växer behöver Koncernen implementera effektiva planerings- och ledningsprocesser för att på ett verksamt sätt kunna genomföra affärsplanen på en marknad som är under snabb utveckling. Styrelsen är medveten om att en snabb och stark marknadsrespons kan innebära att Koncernen får leveransproblem. Om inte Inceasor lyckas hantera dessa kan det ha en väsentligt negativ inverkan på Koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat.

### **Produktansvar**

Eventuella fel i Koncernens produkter skulle kunna föranleda ansvar och krav på skadestånd mot Koncernen. Koncernen kan bli ansvarigt för skador orsakade av dess produkter och det kan inte uteslutas att ett sådant ansvar skulle kunna påverka Koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat negativt. Eventuella tvister, skadeståndsanspråk eller motkrav kan inverka negativt på Koncernens kommersiella rykte och leda till tidsödande och kostsamma rättsprocesser samt ta ledningens resurser i anspråk vilket kan ha en väsentligt negativ inverkan på Koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat.

### **Immateriella rättigheter**

Koncernens förmåga att konkurrera på ett effektivt sätt är bland annat beroende av dess förmåga att skydda, registrera och hävda sina immateriella rättigheter. Koncernen har inte skyddat sitt varumärke. Koncernen riskerar även att dess användning av immateriella rättigheter gör intrång på någon utomståendes immateriella rättigheter, bland annat i samband med etableringar på nya geografiska marknader eller nya produktteknikområden. De kostnader som följer av att Koncernen vidtar eller försvarar sig mot rättsliga åtgärder vid intrång kan vara betydande, oavsett om kravet är berättigat eller inte. Det är möjligt att ett misslyckat resultat för Koncernen leder till att Koncernen måste betala royalties och skadestånd och/eller att Koncernen måste sluta använda immateriella rättigheter som inkräktar på andras rättigheter eller tillämpningar av sådana immateriella rättigheter. Om Koncernen inte på ett effektivt sätt kan skydda sina immateriella rättigheter eller om någon vidtar rättsliga åtgärder mot något bolag i Koncernen för intrång skulle detta kunna ha en väsentligt negativ inverkan på Koncernens

verksamhet, finansiella ställning och resultat. Koncernen är också beroende av know-how och affärshemligheter. Det är emellertid inte möjligt att säkerställa ett fullständigt skydd mot otillåten distribution av information varför konkurrenter och andra kan få åtkomst till denna information, vilket kan leda till att informationen minskar i värde eller att konkurrenterna får en fördel, vilket i sin tur kan ha en väsentlig negativ inverkan på Koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat.

### **Legala risker**

Nya lagar och regler, eller förändringar gällande tillämpligheten av existerande lagar och regler som är relevanta för Koncernens affärsverksamhet kan ha en väsentligt negativ inverkan på Koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat. Koncernen verkar på en marknad som delvis omgärdas av regleringar och påverkas av politiska beslut. Koncernen måste följa, och påverkas av, omfattande och komplexa lagar på nationell, regional och lokal nivå. Om Koncernen misslyckas med att följa relevanta lagar och regler, eller lagar och regler ändras, kan det leda till begränsningar i Koncernens verksamhet, ökade verksamhetskostnader eller kostnader i form av viten eller andra sanktioner som uppstår vid brist på efterlevnad. Det kan även innebära att motparter har rätt att säga upp eller ändra avtal ingångna med Koncernen vilket kan ha en väsentligt negativ inverkan på Koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat.

### **Valutarisker**

Koncernen exponeras för valutarisker, både genom att affärer görs i olika valutor och genom att Koncernen bedriver verksamhet i olika valutazoner. Dessa risker kan delas upp i transaktionsrisker och växlingsrisker. Transaktionsrisker är risker förknippade med förlust vid valutaväxling, till exempel genom att obetalda inkomster betalas i en utländsk valuta som tappar i värde som ett resultat av att valutans växelkurs fluktuerar. Koncernen exponeras för transaktionsrisker när Koncernen bedriver verksamhet i olika valutazoner. Vaxlingsrisker är risker hänförliga till värdet på tillgångar och skyldigheter i utländska valutor som fluktuerar som ett resultat av fluktuationer i växelkursen för den specifika valutan. Koncernen är exponerad för växlingsrisker vid konvertering av resultaträkningar och balansräkningar från utländska dotterbolag till Koncernens redovisningsvaluta. Det finns en risk att de åtgärder som Koncernen vidtar för att minimera valutarisk är otillräckliga och att fluktuationer i växelkurser därmed har en väsentligt negativ inverkan på Koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat.

### **Kreditrisker**

Med kreditrisker menas risken att Koncernens motparter inte fullgör sina skyldigheter gentemot Koncernen. Koncernens nuvarande och potentiella kunders finansiella ställning och motparterers finansiella ställning kan försämrans så mycket att de inte kan fullgöra sina finansiella skyldigheter i tid eller över huvud taget. Utöver kreditrisker hänförliga till Koncernens kunder är Koncernen exponerad för kreditrisker i relation till andra motparter.

Sådana motparterers förmåga till återbetalning kan i sin tur bero på deras kunders finansiella ställning. Om någon motpart är oförmögen att fullgöra sina skyldigheter gentemot Bolaget eller något av dess dotterbolag kan det ha en väsentlig negativ inverkan på Koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat.

### **Likviditetsrisker**

Med likviditetsrisk avses risken att sakna tillräckligt med likvida medel för att kunna fullfölja Koncernens betalningsåtaganden, vilka huvudsakligen består av löpande verksamhetskostnader och orderrelaterade leverantörsskulder. Vissa orderrelaterade leverantörsskulder kräver bankgarantier vilket medför att likviditet binds upp i Koncernen såsom säkerhet för bankgarantin vilket i sig påverkar likviditeten negativt. Om Koncernens tillgång till likvida medel försvåras kan det ha en väsentligt negativ inverkan på Koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat.

### **Risker vid otillräcklig intern kontroll**

Om Koncernens rutiner för bolagsstyrning och interna kontroller inte implementeras eller tillämpas korrekt finns risk för att Koncernen inte kan leverera erforderlig finansiell information och effektivt övervaka koncernbolagens verksamhet, finansiella position och riskhantering. Bristfällig och ineffektiv bolagsstyrning eller intern kontroll kan få en väsentlig negativ inverkan på Koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat.

### **Tvister**

Det kan inte uteslutas att Koncernen kan komma att bli inblandad i någon rättslig tvist eller något skiljeförfarande som får eller kan komma att få betydande effekter på Koncernens resultat eller finansiella ställning. Resultatet av en sådan tvist kan ha en väsentligt negativ inverkan på Koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat.

### **Personal**

Koncernen är beroende av de personer som har ledande befattningar i Koncernen samt personal med särskild kompetens. Koncernens framgång är till stor del avhängig Koncernens förmåga att framgent fortsätta vara en attraktiv arbetsgivare. Eventuella förluster av personer inom ledning och/eller specifika affärskritiska områden skulle kunna ha en negativ påverkan på Koncernens förmåga att fullfölja sin strategi och utvecklingstakt vilket i sin tur kan få en väsentligt negativ inverkan på Koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat.

### **Konsulter**

Koncernen använder och är beroende av konsulter i sin verksamhet. Det finns en risk för att användningen av konsulter kan resultera i att konsultuppdragen omvandlas till anställningar i Koncernen, vilket kan leda till ökade kostnader för Koncernen som i sin tur kan ha en väsentligt negativ inverkan på Koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat.

### **Bolagets strategi**

Det finns inga garantier för att Koncernen skall lyckas att implementera sin affärsidé som den är beskriven i denna Bolagsbeskrivning. Koncernens förmåga att lyckas, på en konkurrensutsatt

marknad, kräver effektivitet, planering och projektledningssystem. Koncernens framgång är villkorad av dess förmåga att parera framgång med ökade resurser inom styrning och kontroll. Skulle Koncernen inte klara denna utmaning finns risk för att detta skulle kunna få en väsentligt negativ inverkan på Koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat.

### **Skatterisker**

Koncernen bedriver en delvis internationell verksamhet med bolag i ett antal jurisdiktioner. Koncernen är därför skattskyldig i flera jurisdiktioner. Koncernen bedriver och redovisar sin affärsverksamhet i enlighet med interna regler tillsammans med rådgivares tolkningar av skattelagar, regleringar, administrativa förfaranden och rättspraxis i de jurisdiktioner där Koncernen är verksam. Det finns en risk att skattemyndigheter och domstolar anser att Koncernens tolkning av tillämpliga skattelagar, regleringar, administrativa förfaranden och rättspraxis inte är korrekt vilket kan leda till sanktioner såsom skattetillägg, skönstaxering eller andra för Koncernen negativa påföljder. Om så sker kan det få en väsentligt negativ inverkan på Koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat. Förändringar i lagstiftning gällande skatt relaterat till företagande m.m. (moms inkluderat) samt andra skatteregler, avgifter från regeringen, bidrag och subventioner kan påverka villkoren för Koncernens affärsverksamhet. Eftersom dessa regler historiskt sett har varit föremål för frekventa förändringar förväntas ytterligare förändringar ske i framtiden, potentiellt med retroaktiv verkan. Sådana förändringar kan ha en väsentligt negativ inverkan på Koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat.



# Aktie- och Aktiemarknadsrelaterade Risker

## Ingen tidigare lämnad utdelning

Bolaget har hittills inte lämnat någon utdelning. Storleken på eventuella framtida utdelningar är beroende av framtida resultat, finansiella ställning, kassaflöden, Bolagets utdelningspolicy och andra faktorer. Det finns därför en risk att utdelning i Bolaget inte kommer att föreslås eller beslutas om under ett visst år. Under de närmaste åren bedöms eventuella överskottsmedel återinvesteras i verksamheten för att finansiera Inceasors fortsatta utveckling. Styrelsen gör bedömningen att någon utdelning i vart fall inte kommer att vara aktuell för årsstämman 2021.

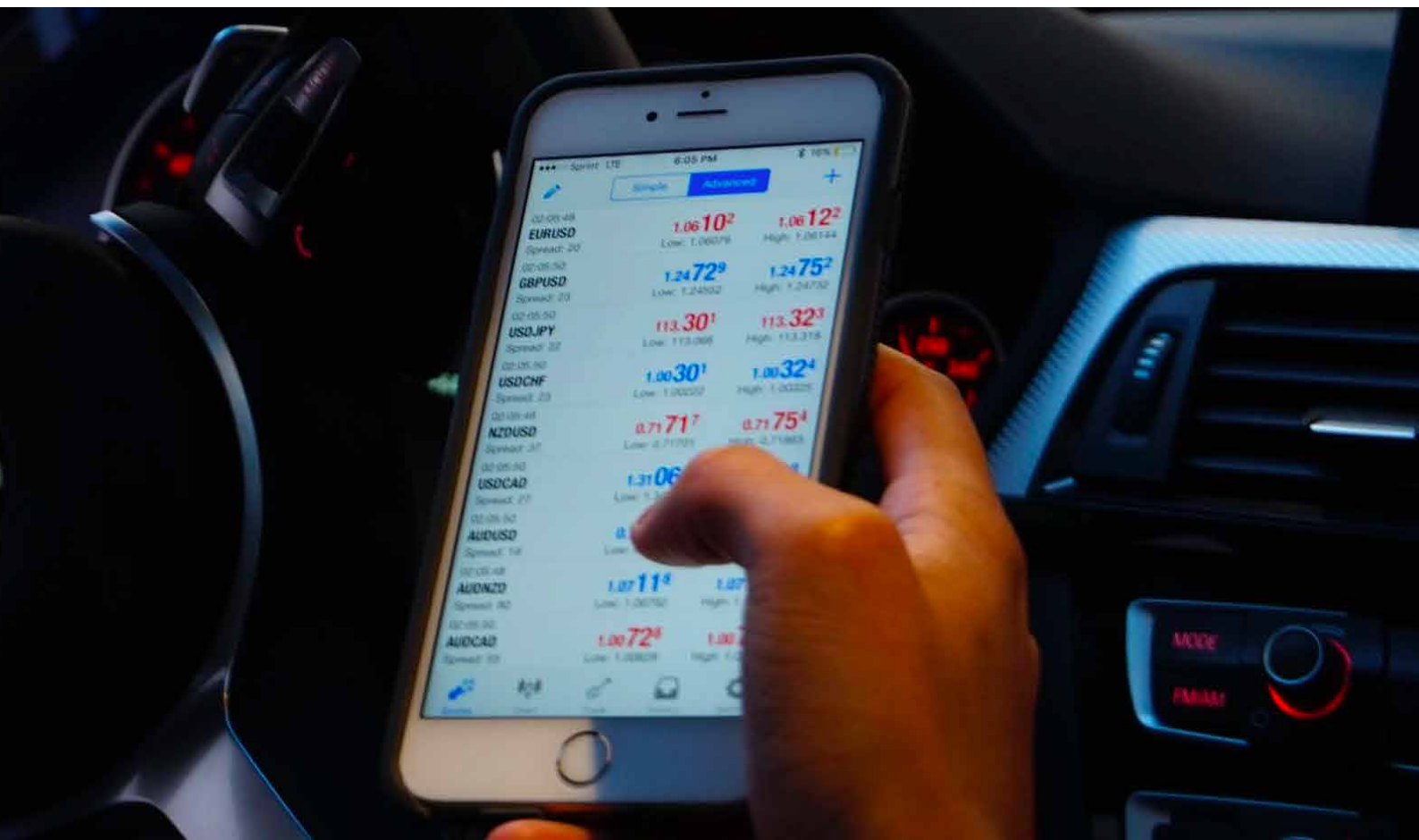
## Ägare med betydande inflytande

Ett fåtal av Bolagets aktieägare äger en väsentlig andel av de utestående aktierna och rösterna i Bolaget. Följaktligen har dessa aktieägare, var för sig eller tillsammans, möjlighet att utöva ett väsentligt inflytande på ärenden som kräver godkännande av aktieägarna, däribland utnämning och avsättning av styrelseledamöter och eventuella förslag till fusioner, konsolidering eller försäljning av tillgångar samt andra företagstransaktioner. Denna ägarkoncentration kan vara till nackdel för andra aktieägare, vilka kan ha andra intressen än majoritetsägarna.



## Risker relaterade till aktiens utveckling och likviditet

Värdet på Bolagets aktier kan stiga men också sjunka och det föreligger en risk för att investerare inte får tillbaka hela eller delar av det kapital som investerats. En grundlig analys av Inceasor, dess marknad samt allmän information bör därför föregå en eventuell investering i Bolaget. Bolaget kan inte förutse i vilken omfattning investerarnas intresse av Bolaget kommer att leda till att en likvid marknad för handel med aktierna utvecklas. Om ingen aktiv marknad för handel utvecklar sig kan investerare få svårt att sälja aktier i Bolaget. Olika faktorer utom Bolagets kontroll, till exempel men inte uteslutande marknadsförhållandena på aktiemarknaden i allmänhet eller i synnerhet i den bransch där Bolaget är verksamt, faktiska eller förväntade fluktuationer i Bolagets kvartalsvisa finansiella och operativa resultat, Bolagets eller Bolagets konkurrenters lansering av nya produkter och tjänster, utfärdandet av nya eller ändrade rapporter eller rekommendationer från värdepappersanalytiker, försäljningar av stora aktieposter, nya eller avgående nyckelpersoner, den regulatoriska utvecklingen, rättstvister och myndighetsutredningar, samt ekonomiska och politiska förhållanden eller händelser kan orsaka fluktuationer i marknadspriset och efterfrågan på Bolagets aktier, vilket kan begränsa eller hindra investerare från att snabbt sälja sina aktier och på annat sätt negativt påverka likviditeten i Bolagets aktier. Marknaden för handel med Bolagets aktier kan även påverkas av efterforskningar och rapporter om Bolaget eller Bolagets verksamhet som publiceras av bransch- och värdepappersanalytiker. Om en eller flera av dessa analytiker slutar följa Bolaget eller inte publicerar regelbundna rapporter, kan investerares insikt i Bolagets förväntade finansiella resultat minska, vilket i sin tur kan leda till att aktiepriset eller handelsvolymerna sjunker. Dessutom kan aktiepriset sjunka om en eller flera av de analytiker som följer Bolaget nedgraderar aktierna eller om Bolagets resultat inte infriar deras förväntningar.



### **Kapitalanskaffning**

Bolaget kan komma att söka ytterligare kapital för att finansiera den löpande verksamheten eller för att göra ytterligare investeringar. Sådan finansiering kan komma att sökas genom nyemission av aktier, teckningsoptioner, andra aktierelaterade värdepapper eller konvertibla skuldförbindelser, vilket kan komma att medföra en utspädning för befintliga aktieägares andel i Bolaget. Det finns även risk att Bolaget inte kommer att kunna erhålla finansiering till rimliga villkor. Om Bolaget inte skulle erhålla finansiering till rimliga villkor eller om utspädning sker, skulle det kunna ha en väsentlig negativ effekt på den vid var tid gällande marknadskursen för aktierna.

### **Kontroll över bolaget**

När Bolagets aktie listas och alla aktier blir fritt omsättningsbara kan ägarstrukturen komma att förändras över tiden. Det kan inte uteslutas att nuvarande sammansättning av större aktieägare kan komma att förändras i takt med Koncernens utveckling, varvid Koncernens verksamhetsinriktning kan komma att avvika från den som idag utstakats av Koncernens styrelse.

### **Kursrisker**

Framtida och nuvarande investerare i Bolaget bör beakta att en investering är förknippad med hög risk, såväl operativt som finansiellt, och att det inte finns några garantier för att aktiekursen kommer att utvecklas positivt. Aktiekursens utveckling är, utöver faktorer hänförliga till verksamheten, beroende av en rad externa faktorer som Bolaget inte har möjlighet att påverka.



**Postadress**

Increasor Tech Invest AB (publ)  
Box 5205  
102 45 Stockholm

**Besöksadress**

Grev Turegatan 27  
114 38 Stockholm

**E-post** info@increasor.com

**Växel:** 010-750 25 59

**Verkställande Direktör,**

Andreas Trouin  
andreas.trouin@increasor.com

**Investor Relations,**

Mattias Ahlberg  
mattias.ahlberg@increasor.com

**Revisor,**

Thomas Daae, Grant Thornton

[www.increasor.com](http://www.increasor.com)