



Nyemission inför planerad notering på AktieTorget

Freedesk AB | 559019-4261 | www.thefreedesk.se



SEDERMERA
FONDKOMMISSION

OM MEMORANDUMET

Definitioner

I detta memorandum gäller följande definitioner om inget annat anges: Med "Bolaget" eller "Freedesk" avses Freedesk AB med organisationsnummer 559019-4261.

Finansiell rådgivare

I samband med nyemissionen som beskrivs i detta memorandum är Sedermera Fondkommission finansiell rådgivare till Freedesk. Sedermera Fondkommission är en bifirma till ATS Finans AB. Sedermera Fondkommission har biträtt Bolaget vid upprättandet av detta dokument. Styrelsen i Freedesk är ansvarig för innehållet, varpå Sedermera Fondkommission och ATS Finans AB friskriver sig från allt ansvar i förhållande till aktieägare i Freedesk samt avseende andra direkta eller indirekta konsekvenser till följd av beslut om investering eller andra beslut som helt eller delvis grundas på uppgifterna i memorandumet.

Tel: 040-615 14 10
Hemsida: www.sedermera.se
E-post: info@sedermerna.se

Emissionsinstitut

Aqurat Fondkommission AB (med postadress Box 7461, 103 92 Stockholm) agerar emissionsinstitut i samband med nyemissionen.

Tel: 08-684 05 800
Hemsida: www.aqurat.se
E-post: info@aqurat.se

Undantag från prospektskyldighet

Detta memorandum har inte granskats och godkänts av Finansinspektionen och är undantaget från prospektskyldighet enligt 2 kap. 4 § Lag (1991:980) om handel med finansiella instrument beaktat att det sammanlagda beloppet som erläggs under en 12-månadersperiod motsvarar högst 2,5 miljoner euro.

Detta memorandum har granskats och godkänts av AktieTorget.

Memorandumets distributionsområde

Aktierna är inte föremål för handel eller ansökan därom i något annat land än Sverige. Inbjudan enligt detta memorandum vänder sig inte till personer vars deltagande förutsätter ytterligare prospekt, registreringsåtgärder eller andra åtgärder än de som följer svensk rätt. Memorandumet får inte distribueras i USA, Australien, Japan, Kanada, Nya Zeeland, Sydafrika, Hong Kong, Schweiz, Singapore eller andra länder där distributionen eller denna inbjudan kräver ytterligare åtgärder enligt föregående mening eller strider mot regler i sådant land. För memorandumet gäller svensk rätt. Tvist med anledning av innehållet eller därmed sammanhängande rättsförhållanden ska avgöras av svensk domstol exklusivt.

Memorandumet tillgängligt

Memorandumet finns tillgängligt på Freedesks kontor, på Bolagets hemsida (www.thefreedesk.se) och på AktieTorgets hemsida (www.aktietorget.se). Memorandumet kan härutöver nås via Sedermera Fondkommissions hemsida (www.sedermera.se).

Uttalanden om omvärld och framtid

Uttalanden om omvärlden och framtida förhållanden i detta dokument återspeglar styrelsens nuvarande syn avseende framtida händelser och finansiell utveckling. Framåtriktade uttalanden uttrycker endast de bedömningar och antaganden som styrelsen gör vid tidpunkten för memorandumet. Dessa

uttalanden är väl genomarbetade, men läsaren uppmärksammas på att dessa, såsom alla framtidsbedömningar, är förenade med osäkerhet.

Revisorns granskning

Utöver vad som anges i revisionsberättelse och rapporter införlivade genom hänvisning har ingen information i memorandumet granskats eller reviderats av Bolagets revisor.

Referenser och källhänvisningar

Styrelsen försäkrar att information från referenser och källhänvisningar har återgivits korrekt och att – såvitt styrelsen känner till och kan försäkra genom jämförelse med annan information som offentliggjorts av berörd part – inga uppgifter har utelämnats på ett sätt som skulle göra den återgivna informationen felaktig eller missvisande.

AktieTorget

Bolag som är noterade på AktieTorget har förbundit sig att följa AktieTorgets noteringsavtal, vilket bland annat innebär att bolagen ska säkerställa att aktieägare och övriga aktörer på marknaden erhåller korrekt, omedelbar och samtidig information om alla omständigheter som kan påverka Bolagets aktiekurs. Noteringsavtalet återfinns på AktieTorgets hemsida, se:

<https://www.aktietorget.se/documents/AktieTorget/AktieTorgets%20noteringsavtal%2020160703.pdf>

Härutöver är Bolaget även skyldigt att följa övriga tillämpliga lagar, författningar och rekommendationer som gäller för bolag som är noterade på AktieTorget.

AktieTorget är en bifirma till ATS Finans AB, ett värdepappersbolag under Finansinspektionens tillsyn. AktieTorget driver en så kallad MTF-plattform. Bolag som är noterade på AktieTorget har förbundit sig att följa AktieTorgets noteringsavtal som syftar till att säkerställa att aktieägare och övriga aktörer på marknaden får korrekt, omedelbar och samtidig information om alla omständigheter som kan påverka Bolagets aktiekurs.

AktieTorget tillhandahåller ett effektivt handelssystem som är tillgängligt för de banker och fondkommissionärer som är anslutna till Nasdaq Stockholm AB. Det innebär att den som vill köpa eller sälja aktier som är noterade på AktieTorget kan använda sin vanliga bank eller fondkommissionär.

Noteringsavtalet och aktiekurser återfinns på AktieTorgets hemsida (www.aktietorget.se).

Ansvar

Styrelsen för Freedesk AB ansvarar för detta memorandum. Styrelsen försäkrar att de vidtagit alla rimliga försiktighetsåtgärder för att säkerställa att uppgifterna i memorandumet, såvitt de vet, överensstämmer med faktiska förhållanden och att ingenting är utelämnat som skulle kunna påverka dess innebörd eller bedömningen av Bolaget.

INNEHÅLLSFÖRTECKNING

Riskfaktorer	3
Freedesk i korthet	7
Erbjudandet i sammandrag.....	8
VD Stefan Westergård har ordet.....	9
Freedesks produkter i korthet	12
Inbjudan till teckning av aktier.....	13
Motiv för nyemission	14
Teckningsförbindelser	17
Medvetenheten ökar	21
Freedesk – Möjliggör en aktivare vardag	22
Avtal med samarbetspartners/distributörer.....	30
Marknadsföringsstrategi	30
Styrelse och VD	33
Övrig information om verksamheten	39
Bolagets aktier	42
Ägarförhållanden	44
Finansiell översikt.....	45
Kommentarer till den finansiella översikten	51
Bolagsordning	57



Riskfaktorer

Ett antal riskfaktorer kan ha negativ inverkan på verksamheten i Freedesk. Det är därför av stor vikt att beakta relevanta risker vid sidan av Bolagets tillväxtmöjligheter. Andra risker är förenade med den aktie som genom detta memorandum erbjuds till försäljning och är planerad att tas upp till handel på AktieTorget. Nedan beskrivs riskfaktorer utan inbördes ordning och utan anspråk på att vara heltäckande. Samtliga riskfaktorer kan av naturliga skäl inte bedömas utan att en samlad utvärdering av övrig information i memorandumet tillsammans med en allmän omvärldsbedömning har gjorts.

Bolaget

Kort historik

Freedesk bildades i juli 2015. Bolagets kontakter med såväl kunder som leverantörer är nyetablerade. Av denna anledning kan relationerna vara svåra att utvärdera vilket påverkar de framtidsutsikter som Bolaget har. Det föreligger risk att långvariga stabila kund- och leverantörsrelationer inte kan etableras, därav föreligger risk att Bolagets omsättning påverkas negativt.

Kunder

Hittills har rörelseintäkter genererats från ett begränsat antal kunder. Vissa kunder kan under begränsade tidsperioder stå för en stor andel av Bolagets totala rörelseintäkter. Det finns risk att en förlust av en större kund på kort sikt påverkar Bolagets omsättning negativt.

Finansieringsbehov och kapital

Freedesks expansion, offensiva marknadsstrategier och produktutveckling innebär ökade kostnader för Bolaget. Det finns risk att en försening av marknadsgenombrott på nya marknader innebär resultatförsämringar för Bolaget. Vid eventuella förseningar i produktutvecklingen finns risk att kassaflöde genereras senare än planerat. Det finns risk att Bolaget i framtiden kan behöva anskaffa ytterligare kapital och det föreligger även risk att eventuellt ytterligare kapital inte kan anskaffas, genom vilket det finns risk för att utvecklingen tillfälligt stoppas eller att Bolaget tvingas bedriva verksamheten i lägre takt än önskat vilket kan leda till försenad eller utebliven kommersialisering och intäkter.

Marknadstillväxt

Freedesk planerar att expandera kraftigt under de kommande åren, dels genom att öka marknadsandelarna i de länder och regioner Bolaget redan har etablerat sig i och dels genom att etablera sig i nya länder och regioner. En etablering i nya länder och regioner kan medföra problem och risker som är svåra att förutse. Vidare kan etableringar försenas och därigenom medföra intäktsbortfall. Det finns risk att en snabb tillväxt även innebär att Bolaget gör förvärv av andra företag. Uteblivna synergieffekter och ett mindre lyckat integreringsarbete kan påverka såväl Bolagets verksamhet som resultat på ett negativt sätt. Härutöver finns risk att en snabb tillväxt medför problem på det organisatoriska planet. Det kan vara svårt att rekrytera rätt personal och det kan uppstå svårigheter avseende att framgångsrikt integrera ny personal i organisationen.

Utvecklingskostnader

Bolaget kommer fortsättningsvis att nyutveckla och vidareutveckla produkter inom sitt verksamhetsområde. Tids- och kostnadsaspekter för produktutveckling kan vara svåra att på förhand fastställa med exakthet. Detta medför risk att en planerad produktutveckling blir mer kostnadskrävande än planerat.

Målsättningar och milstolpar

Det finns risk att Freedesks målsättningar inte kommer att uppnås inom den tidsram som fastställts och att det tar längre tid än planerat att nå de milstolpar styrelsen i Bolaget fastställt, vilket medför risk att Freedesks verksamhet påverkas negativt och att intäkter helt eller delvis uteblir.

Leverantörer/tillverkare

Bolaget har samarbeten med leverantörer och tillverkare. Det finns risk att dessa inte kan fullfölja sina åtaganden, vilket kan påverka Freedesk negativt genom försenade eller uteblivna intäkter. Det föreligger risk att en eller flera av dessa väljer att bryta sitt samarbete med Bolaget, vilket kan ha en negativ inverkan på verksamheten. Det finns även risk att Bolagets leverantörer och tillverkare inte till fullo uppfyller de kvalitetskrav som Bolaget ställer. Likaså kan en etablering av nya leverantörer eller tillverkare bli mer kostsam och/eller ta längre tid än vad Bolaget beräknar, varigenom det finns risk att Bolagets omsättning påverkas negativt.

Nyckelpersoner och medarbetare

Bolagets nyckelpersoner har stor kompetens och lång erfarenhet inom Bolagets verksamhetsområde. Det finns risk att en förlust av en eller flera nyckelpersoner medför negativa konsekvenser för Bolagets verksamhet och resultat.

Det är inte möjligt att till fullo skydda sig mot obehörig spridning av information, vilket medför risk för att konkurrenter får del av och kan dra nytta av den know-how som utvecklats av Freedesk till skada för Bolaget.

Patent och andra immateriella rättigheter

Freedesk har inlämnat ett antal patentansökningar. Patent och immateriella rättigheter har en begränsad livslängd. Det föreligger risk att den patentportfölj och övriga immateriella rättigheter som innehas av Bolaget inte kommer att utgöra ett fullgott kommersiellt skydd. Om Freedesk tvingas försvara sina patenträttigheter mot en konkurrent kan detta medföra betydande kostnader, vilket kan komma att påverka Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning negativt. Patent har en begränsad livslängd. Freedesk kan komma att göra eller påstås göra intrång i patent innehavda av tredje part. Andra aktörers patent kan även komma att begränsa möjligheterna för en eller flera av Freedesks framtida samarbetspartners att fritt använda berörd produkt eller produktionsmetod. Den osäkerhet som är förenad med patentskydd medför att utfallet av sådana tvister är svåra att förutse. Negativa utfall av tvister om immateriella rättigheter kan leda till förlorat skydd, förbud att fortsätta nyttja aktuell rättighet eller skyldighet att utge skadestånd. Dessutom kan kostnaderna för en tvist, även vid ett för Bolaget fördelaktigt utfall, bli betydande, vilket medför en risk att Bolagets resultat och finansiella ställning påverkas negativt. Ovanstående skulle kunna innebära svårigheter eller förseningar vid kommersialisering av framtida produkter och därmed även svårigheter att generera intäkter. Motsvarande gäller även för andra immateriella rättigheter såsom till exempel varumärken.

Det finns härutöver risk att aktörer med konkurrerande verksamhet patenterar angränsande områden till Freedesks befintliga patent, resulterande i att konkurrenternas produkter når samma effekt som Freedesks alternativ. Detta medför risk för försvårade marknadsförutsättningar för Freedesk, i och med en ökad konkurrenssituation.

Konkurrenter

En del av Freedesks konkurrenter är multinationella företag med stora ekonomiska resurser. En omfattande satsning och produktutveckling från en konkurrent kan medföra risker i form av försämrad försäljning för Freedesk. Vidare kan företag med global verksamhet som i dagsläget arbetar inom närliggande områden bestämma sig för att etablera sig inom Bolagets verksamhetsområde. Det finns risk att ökad konkurrens innebär negativa försäljnings- och resultat effekter för Freedesk i framtiden.

Politisk risk

Freedesk är verksamt i ett antal olika länder. Risker kan uppstå genom förändring av lagar, skatter, tullar, växelkurser och andra villkor för utländska bolag. Bolaget påverkas även av politiska och ekonomiska osäkerhetsfaktorer i dessa länder. Det föreligger risk att Bolaget påverkas negativt av eventuella inrikespolitiska beslut. Ovanstående medför risk för negativa konsekvenser för Bolagets verksamhet och resultat.

Konjunkturutveckling

Externa faktorer såsom tillgång och efterfrågan, låg- och högkonjunkturer, inflation samt ränteförändringar kan bland annat ha inverkan på rörelsekostnader och försäljningspriser. Det finns risk att Bolagets kostnader och framtida intäkter blir negativt påverkade av dessa faktorer.

Valutarisk

En del av Bolagets framtida försäljningsintäkter och kostnader kan komma att inflyta i internationella valutor. Valutakurser kan väsentligen förändras. Således finns risk att Bolagets kostnader och framtida intäkter kan påverkas negativt.

Aktien

Ingen tidigare offentlig handel med aktien

Freedesks aktie har inte varit föremål för officiell handel tidigare. Det är därför svårt att förutse vilken handel och vilket intresse som Bolagets aktie kommer att få. Om en aktiv och likvid handel inte utvecklas eller blir varaktig finns risk för att aktieägare inte kan sälja sina aktier. Det finns också risk att marknadskursen avsevärt skiljer sig från kursen i detta erbjudande.

Kursvariationer

Det finns risk att aktiekursen genomgår stora variationer i samband med en introduktion på en noterad marknad. Det finns risk att kursvariationer uppkommer genom stora förändringar av köp- och säljvolym, vilket kan påverka Freedesks aktiekurs negativt. Detta behöver inte nödvändigtvis ha ett samband med Bolagets underliggande värde.

Psykologiska faktorer

Det finns risk att värdepappersmarknaden påverkas av psykologiska faktorer som till exempel rykten, trender, reaktioner på nyheter som inte är direkt knutna till marknadsplatsen. Det finns risk att Bolagets värdepapper påverkas på samma sätt som alla andra värdepapper som löpande handlas på olika listor. Psykologiska faktorer och

dess effekter på kursutveckling är i många fall svåra att förutse och det finns risk att detta påverkar Freedesk aktiekurs negativt.

Utdelning

Freedesk har hittills inte lämnat någon utdelning. Bolaget befinner sig i en utvecklingsfas och eventuella överskott är i första hand planerade att investeras i Bolagets utveckling. Det finns risk att framtida kassaflöden inte kommer att överstiga Bolagets kapitalbehov eller att bolagsstämman inte beslutar om framtida utdelningar.

Ej säkerställda teckningsförbindelser

Bolaget har skriftligen avtalat om teckningsförbindelser med ett antal olika parter i nu förestående nyemission. Teckningsförbindelser har dock inte säkerställts via förhandstransaktion, bankgaranti eller liknande. I det fall en eller flera av de som lämnat teckningsförbindelse inte skulle fullgöra skriftligen avtalade åtaganden finns risk att emissionsutfallet påverkas negativt, vilket i sin tur kan påverka Bolagets verksamhet negativt genom minskade finansiella resurser för att driva verksamheten framåt.

Aktieförsäljning från större aktieägare, styrelse och ledande befattningshavare

Det finns risk att befintliga ägare avyttrar aktier i Freedesk. Styrelseledamöter, huvudägare och VD i Freedesk har ingått avtal om lock-up. På längre sikt finns dock risk att dessa parter avyttrar delar av eller hela sitt innehav i Freedesk. Det finns risk att detta påverkar Bolagets aktiekurs negativt.

Marknadsplats

Freedesks aktie är planerad att tas upp till handel på AktieTorget, en bifirma till ATS Finans AB som är ett värdepappersbolag under Finansinspektionens tillsyn. AktieTorget driver en handelsplattform (MTF). Bolag vars aktier handlas på AktieTorget omfattas inte av alla lagregler som gäller för ett bolag noterat på en så kallad reglerad marknad. AktieTorget har genom sitt noteringsavtal valt att tillämpa flertalet av dessa lagregler. En investerare bör dock vara medveten om att handel med aktier noterade utanför en så kallad reglerad marknad kan vara mer riskfylld.



Freedesk i korthet

- ◆ Freedesk har just börjat sin resa med att ta fram meningsfulla och tillgängliga produkter för en ökad vardagsaktivitet, för att öka användarens välmående och produktivitet. Med tillgängliga produkter avses smartare och enklare, mer flexibla, estetiska och kostnadseffektiva produkter än traditionella lösningar.
- ◆ Bolagets första lanserade produkt Freedesk Desk Riser är en portabel bordsskiva som är framtagen för att ge användaren möjlighet att på ett enkelt, snyggt och prisvärt sätt kunna stå upp och arbeta.
- ◆ Utöver Freedesk Desk Riser har Bolaget utvecklat och lanserat Freedesk Personal Space och Freedesk Lap Top Stand. Med dessa produkter har Freedesk visat sin förmåga att utmana det etablerade och hitta lösningar som är betydligt smartare och mer flexibla än befintliga produkter på marknaden.
- ◆ I USA är stålösningar det snabbast växande affärssegmentet inom kontor, en marknad som totalt omsätter 13 miljarder USD, med en tillväxt på 8 procent under 2015. I Europa omsätter marknaden för kontorsmöbler cirka 8 miljarder euro per år, även den med stark tillväxt.
- ◆ Freedesk samarbetar med ett antal återförsäljare, såsom ERMI Ergohuset AB, Lekolar AB och ABA Skol AB i Sverige samt Affordance Ergonomie i Frankrike och Dallasia-Fräsche som arbetar med SP Richards i USA (en av de största distributörerna inom kontor i USA). Bolaget har även distributörer i Norge (Offitec AS), Tyskland (Ergo®Trading) och Skottland (Hetleys Ltd.).
- ◆ Freedesk Desk Riser har blivit väl mottagen på marknaden på kort tid; hittills har mer än 2 000 Freedesk Desk Riser sålts, utan några större investeringar i marknadsföring och med begränsade säljresurser.
- ◆ Freedesks ambition är att nå break-even under 2019. Detta ska uppnås genom hög volym och lönsam försäljning, med start i Europa och USA och därefter med expansion i andra regioner. Produktportföljen innehåller utöver en rad olika modeller av Freedesk Desk Risers även relevanta tillbehör och andra produkter för en ökad vardagsaktivitet, produktivitet och flexibilitet.
- ◆ Freedesks styrelse och ledning har stark kompetens inom entreprenörskap, företagsutveckling, förvaltning, internationell handel, produktutveckling och produktion.

Erbjudandet i sammandrag

Teckningstid:	16 mars – 6 april 2017.
Teckningskurs:	3,50 SEK per aktie.
Emissionsvolym och lägsta gräns för genomförande:	Erbjudandet omfattar högst 3 580 000 aktier, motsvarande 12 530 000 SEK. Lägsta gräns för nyemissionens genomförande är 7 980 000 SEK.
Teckningspost:	Minsta teckningspost är 1 400 aktier (motsvarande cirka 4 900 SEK).
Antal aktier innan nyemission:	7 975 000 aktier.
Värdering (pre-money):	Cirka 27,9 MSEK.
Teckningsförbindelser:	Bolaget har erhållit teckningsförbindelser om totalt cirka 6 MSEK, totalt motsvarande cirka 48 procent av emissionsvolymen.
Notering på AktieTorget:	Aktien i Freedesk är planerad att noteras på AktieTorget. Första dag för handel är beräknad att bli den 27 april 2017.
ISIN-kod:	SE0009496383.

**För fullständiga villkor och anvisningar hänvisas till "Villkor och anvisningar" i detta dokument.*



Målsättningar

2017

- ✓ Global release av Freedesk Personal Space – en portabel avskärmning, ljuddämpning och förvaringslösning för skolor och öppna kontorslandskap samt lansering av ett laptopstöd (för mer ergonomisk skärmvinkel som förvaras i Desk Risern).
- ◆ Lansera Freedesks produkter online via Amazon i fler länder, inkluderat USA.
- ◆ Lansering av "Freedesk Desk Riser Light" – en enklare variant till lägre pris för att adressera konsumentmarknaden.
- ◆ Lansering av "Freedesk pro" – Desk Riser med lyfthjälp, fjädermekanism.
- ◆ Avtal med distributörer i Frankrike och Italien.
- ◆ Internationell lansering av hemsidan som försäljningskanal.

Härutöver är målsättningen att under 2017 sälja minst 20 000 enheter, där en stor del av försäljningen sker till USA.

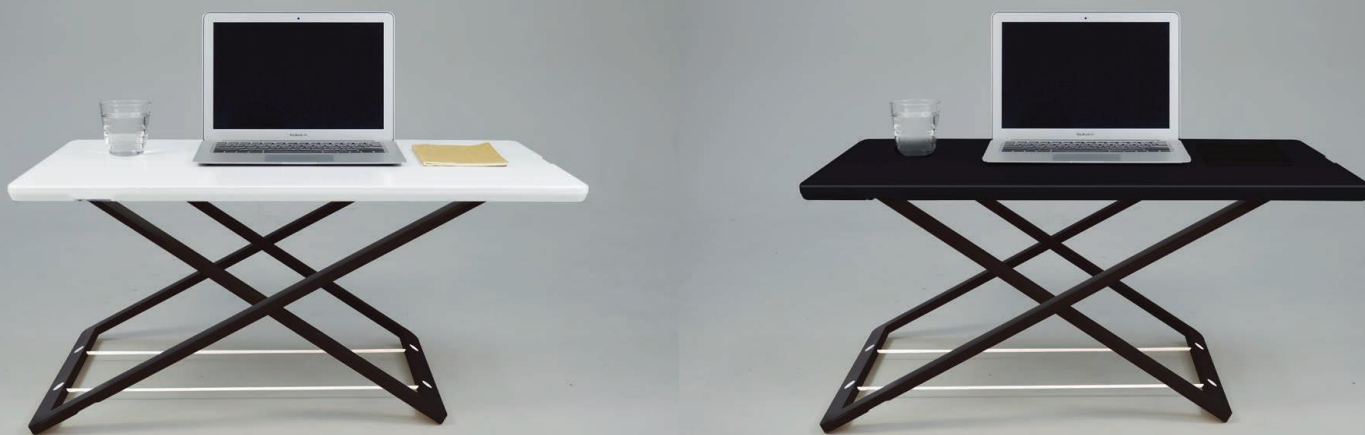
2018

- ◆ Lansering av "Freedesk Power" (lyfthjälp med inbyggd motor).
- ◆ Lansering av "Freedesk Easy" (ekonomivariant med plastskiva och metallben).
- ◆ Avtal med distributör i Ryssland och Spanien.
- ◆ Avtal med distributör i Asien.

Härutöver är målsättningen att under 2018 sälja minst 50 000 enheter.

Finansiell målsättning

I det fall förestående nyemission fulltecknas är det styrelsens bedömning att emissionslikviden kommer att finansiera verksamheten fram tills att Bolaget genererar överskott. Freedesks finansiella målsättning är att uppnå en omsättning om minst 50 MSEK under 2018 och break-even under 2019. Efter uppnått positivt resultat är målet att fortsätta växa med en stark tillväxt genom utbyggnad av distributörsavtal, varianter på befintlig produkt för att nå nya segment samt nya produkttyper som syftar till att öka den dagliga aktiviteten.



VD Stefan Westergård har ordet

Resan med Freedesk har varit snabb och spännande. Det är bara lite mer än ett och ett halvt år sedan jag själv sålde de första tio exemplaren av Freedesk Desk Riser. Idag har vi kunder över hela världen, har sålt mer än 2 000 Freedesk-bord och redan kommit in på USA-marknaden. Vi har alltså med begränsade resurser kommit långt på kort tid och det är med inspiration och självsäkerhet vi nu står inför en notering på AktieTorget för att ta bolaget ut i en kraftfull och global expansion. Vi vill bygga ett långsiktigt, lönsamt och expansivt företag som både skapar ett tydligt aktieägarvärde och som fortsätter att göra nytta för individen och samhället. Vi vill förse marknaden med enkla och flexibla lösningar för att underlätta en mer aktiv och produktiv vardag – som att kunna stå upp och arbeta var och när man vill. Hur långt vi än har kommit på kort tid med begränsade resurser är vi övertygade om att vi bara har nått en bråkdel av den stora potential vi ser för vårt bolag inom kontor, skola och hem.

Vi drivs av att göra lönsamma affärer och att arbeta med expansion av vårt bolag på en global marknad som är stor och i stark tillväxt. Vi drivs också av den feedback vi får från våra användare där barn, ungdomar och vuxna uttrycker "äntligen, att ingen har tänkt på detta innan", när de ser och använder våra produkter. Vår inspiration stärks när exempelvis skolelever, som en av flera nöjda kundgrupper, uttrycker att de är mer positiva till arbetet i sitt klassrum tack vare den ökade flexibiliteten med Freedesk Desk Riser. Andra användare berättar om förbättringar gällande sina rygg- och nackproblem, vilket är exempel på relevanta och positiva sidoeffekter från användandet av våra lösningar, inriktade på en ökad vardagsaktivitet. Jag ser alltså hur våra produkter som syftar till ökat välmående och produktivitet kan göra en positiv och meningsfull skillnad för individen och för samhället.

Freedesk är ett företag som just börjat sin resa mot att utveckla ett brett utbud av meningsfulla produkter och tjänster för en mer aktiv vardag. Vår vision är att vara världsledande inom produkter och tjänster som bidrar till ett större välmående och högre produktivitet genom ett mer aktivt sätt att utföra sina vardagliga aktiviteter. Våra produkter genomsyras av det vi benämner "tillgänglighet", vilket för oss innebär att lösningen är enkel, flexibel, ergonomisk, kostnadseffektiv och estetisk – något som ligger rätt i tiden. Värdet av just "tillgängliga" lösningar kanske inte behöver förklaras eftersom det kan räcka med att se till sig själv; föredrar man det smarta, enkla, flexibla och estetiska som våra lösningar, eller föredrar man motsatsen, som många av de andra produkterna som finns på marknaden?



Kunskap som visar att det inte räcker med ett eller några träningspass per vecka för att ha en god hälsa sprids genom studie efter studie. Det är minst lika viktigt att vara aktiv vid utförande av vardagsaktiviteter. En del känner igen begreppet "sitting is the new smoking", som belyser hur stora skillnader det finns i hälsa, välmående och förväntad livslängd när man jämför grupper med högre och lägre vardagsaktivitet.

Inom detta område kan vi skapa ett betydande aktieägarvärde. För den som kan möta den ökade insikten om betydelsen av vardagsaktivitet med smarta produkter som förenar användarvänlighet och flexibilitet är den globala potentialen stor. Norden är en intressant marknad för bolaget, tack vare hög medvetenhet kring fördelar med vardagsaktivitet, såsom stående arbete. De potentiella kunderna är både skola och hem, och även om det blir vanligare med motoriserade ståbord finns det en väsentlig marknad för konferensrum och öppna arbetsytor på kontor, hotell och konferensanläggningar. I andra delar av världen är det ofta ovanligt med motoriserade ståbord, vilket utöver exemplen ovan ger en stor marknad för traditionella kontor för smarta och flexibla lösningar som våra Desk Risers. Våra Desk Risers är dessutom multifunktionella produkter som kan användas till mycket annat än traditionellt skol- och datorarbete.

Genom våra Desk Riser-modeller och våra två nyligen lanserade produkter Freedesk Personal Space och Freedesk Lap Top Stand har vi visat vår förmåga att ta fram smartare och mer flexibla produkter, genom att utmana etablerade lösningar. Som exempel på hur snabbt en försäljningstillväxt kan gå nämner vi det amerikanska företaget Varidesk, som på mindre än fyra år i branschen uppnått en omsättning över 100 MUSD. Detta tyder på en stor marknadspotential. Varidesks produkter fungerar bra men har högre priser och/eller mindre flexibilitet, estetik och "möbelkänsla" än vår Freedesk Desk Riser. I USA är stålösningar det snabbast växande affärssegmentet inom kontor, en marknad som totalt omsätter 13 miljarder USD. I Europa omsätter marknaden för kontorsmöbler cirka 8 miljarder euro per år, även den med stark tillväxt.

Sedan början av detta år har vi etablerat samarbeten med marknadsledare inom sitt respektive gebit, såsom affärsutveckling, e-handel, social media och PR. Dessa samarbeten har redan fått genomslag, t.ex. i form av en tydlig säljstrategi framtagna tillsammans med Ahréns Rapid Growth AB, god och ökande visibilitet på social media och en helsidesartikel med bästa tänkbara placering i Dagens industri den 21/2 2017. Dessutom har vi sett en markant ökning i e-handel med volymdubblingar under kort tid.

Freedesk har en kompetent styrelse och ledning som samlar omfattande erfarenhet inom marknad och försäljning, företagsbyggande, produktveckling, supply chain, finansiering och bolagsjuridik. Det är ett starkt och engagerat team med kapacitet att leverera både tillväxt och lönsamhet. Vi befinner oss nu i ett läge med möjlighet till en snabb expansion där vi vill ta in kapital för att kunna genomföra en global expansion. Fokus inledningsvis är Nordeuropa och USA, för att sedan arbeta vidare med andra regioner. Vårt arbete handlar i första hand om att kunna följa upp viktiga kund-leads och finansiera investeringar i försäljning och marknadsföring, såsom utbyggnad av återförsäljarnätverket samt fortsatta insatser avseende e-handel, social media och PR. En ny säljkår, omfattande 47 säljare, är redan kontrakterade med vår distributör i USA och de har just inlett arbetet med bearbetning av sina respektive distrikt och kunder. På marknaden i Sverige byggs återförsäljarnätverket ut med betydande kunder såsom t.ex. AJ Produkter AB och ABA Skol AB, som har inlett sina respektive säljaktiviteter i februari 2017. Med en starkare finansiell ställning kommer vi också att kunna öka våra innovationsmöjligheter för att ständigt ligga steget före med nya innovativa, enkla och flexibla produkter. Vi kommer också att få bättre möjligheter att arbeta med produktionseffektivisering och kostnadsreduktioner för ökade marginaler samt att säkra våra immateriella rättigheter för befintliga och kommande produkter. Enligt vår bedömning befinner sig Freedesk just nu i täten på marknaden med innovativa, användbara och uppskattade produkter. Mot bakgrund av vår planerade expansion genomför vi nu en nyemission inför planerad notering på AktieTorget under våren 2017.

Varmt välkomna att bli delaktiga i ett bolag vars vision är att bidra till en mer aktiv, produktiv och hälsosam livsstil!

**Stefan Westergård,
VD Freedesk AB**

Freedesks produkter i korthet

Den första lanserade produkten – Freedesk Desk Riser – är en enkel och mångsidig lösning för att ge användaren möjlighet att stå upp och arbeta. Freedesk Desk Riser är ett portabelt höj- och sänkbart bord som med enkla åtgärder kan höjas och sänkas. Freedesk Desk Riser är framtagen med kärnvärden som hantverk och tillgänglighet och är nu redo att hjälpa människor till ett aktivare och hälsosammare liv. Att stå upp och arbeta ska inte kräva en dyr investering i traditionella mekaniska höj- och sänkbara skrivbord.



Freedesk Personal Space har utvecklats för att bemöta höga ljudnivåer och återkommande distraktioner i klassrum och öppna kontorslandskap. Produkten är en portabel lösning som med ett ljuddämpande material ger användaren möjlighet till avskärmning och bättre fokus i arbetet. Freedesk Personal Space är en praktisk och estetisk lösning som även erbjuder möjlighet till förvaring av skol- eller arbetsrelaterat material samtidigt som den är lätt att vika ihop och bära med sig.

Freedesk Lap Top Stand ger en mer ergonomisk arbetsposition vid arbete med bärbar dator. Med en innovativ höjbricka skapas optimal ergonomisk utformning för användaren. Freedesk Lap Top Stand kan användas som ett tillbehör till Freedesk Desk Riser eller som en fristående lösning och förvaras enkelt under användarens Freedesk Desk Riser med hjälp av magneter.



Inbjudan till teckning av aktier

Emissionsbeslut

Styrelsen i Freedesk har den 2 mars 2017 – med stöd av bemyndigande från årsstämma den 16 februari 2017 – beslutat om en nyemission av aktier inför planerad notering på AktieTorget.

Emissionsvolym och emissionskostnader

Fulltecknad nyemission tillför Bolaget 12 530 000 SEK före emissionskostnader. Under förutsättning att nyemissionen fulltecknas beräknas emissionskostnaderna att uppgå till cirka 1,1 MSEK. Vid fulltecknad nyemission kommer aktiekapitalet att öka med 232 700 SEK, från 518 375 SEK till 751 075 SEK. Lägsta gräns för nyemissionens genomförande och därigenom även noteringen på AktieTorget är 7 980 000 SEK.

Inbjudan

Härmed inbjuds, i enlighet med villkoren i detta memorandum, till teckning av aktier i Freedesk till en kurs om 3,50 SEK per aktie.

Ansvar

Styrelsen för Freedesk AB är ansvarig för innehållet i detta memorandum. Nedan angivna personer försäkras härmed gemensamt som styrelse att de vidtagit alla rimliga försiktighetsåtgärder för att säkerställa att uppgifterna i memorandumet, såvitt de vet, överensstämmer med faktiska förhållanden och att ingenting utelämnats som kan påverka bedömningen av Bolaget.

Lomma, den 16 mars 2017
Styrelsen i Freedesk AB (publ)

Cecilia Hollerup	Styrelseordförande
Maria Wahlgren	Styrelseledamot
Anna Langåker	Styrelseledamot
Jonas Edelswärd	Styrelseledamot
Stefan Westergård	Styrelseledamot

Motiv för nyemission

Nyemission och emissionslikvidens användande

Enligt styrelsen befinner sig Freedesk just nu i täten på marknaden med en innovativ, användbar och uppskattad produkt, Freedesk Desk Riser. Bolaget har dessutom nyligen lanserat produkterna "Freedesk Personal Space" och "Freedesk Lap Top Stand". Freedesk har som ambition att expandera kraftigt, varför Bolaget är i behov av kapitaltillförsel. Med tiden kommer Freedesk att ha ett täckningsbidrag som kommer att täcka Bolagets driftskostnader, men med den intensiva aktivitet som Bolaget redan har bedömer styrelsen att tiden är inne för att påskynda ansträngningarna och backa upp detta med nödvändiga resurser. Freedesk genomför nu en nyemission inför planerad notering på AktieTorget. Emissionsvolymen uppgår till cirka 12,5 MSEK före avdrag för emissionskostnader, vilka är beräknade att uppgå till cirka 1,1 MSEK. I det fall förestående nyemission fulltecknas är det styrelsens bedömning att emissionslikviden kommer att finansiera verksamheten fram tills att Bolaget genererar överskott, vilket är beräknat att ske under 2019. I det fall förestående nyemission inte fulltecknas kommer Bolaget att undersöka alternativa finansieringsmöjligheter såsom ytterligare kapitalanskaffning, bidrag eller finansiering tillsammans med en eller flera samarbetspartners alternativt bedriva verksamheten i lägre takt än beräknat, till dess att ytterligare kapital kan anskaffas.

Bolaget genomförde under hösten 2016 en private placement om cirka 5 MSEK. Den likvid som Bolaget tillförs genom nyemissionen är, precis som likviden från genomförd private placement, avsedd att möjliggöra för Bolaget att följa upp viktiga kund-leads och finansiera investeringar i försäljning och marknadsföring. Kapitalet kommer även att öka Freedesks innovationsmöjligheter samt möjliggöra fortsatt arbete med produktionseffektivisering och kostnadsreduktioner. Emissionslikviden från förestående nyemission är – efter emissionskostnader – avsedd att finansiera nedanstående planerade aktiviteter ordnade efter prioritet:

Ändamål	Kapital från nyemissionen (cirka 11,4 MSEK efter emissionskostnader)
◆ Fortsatt uppbyggnad av försäljningsorganisation och webbhandel	35-40 %
◆ Marknadsföring, mässor och varumärke inklusive immaterialrätt	15-20 %
◆ Produktutveckling, befintliga och nya produkter	30-40 %
◆ Övriga kostnader, lageruppbyggnad och likviditetsbehov för att hantera större orders	10-20 %

Den planerade nyemissionens genomförande är villkorat av att lägsta gränsen om 7 980 000 SEK uppnås. Freedesk har erhållit teckningsförbindelser om cirka 6 MSEK. Teckningsförbindelser har skriftligen avtalats mellan respektive teckningsåtagare och Bolaget. Teckningsförbindelserna har dock inte säkerställts via förhandstransaktion, bankgaranti eller liknande. För mer information om teckningsförbindelser se avsnittet "Teckningsförbindelser". I det fall en eller flera teckningsåtagare inte skulle uppfylla sina åtaganden eller om resterande emissionslikvid inte tecknas kan det hända att den fastställda lägstanivån om 7 980 000 SEK inte uppnås.

Aktiens prissättning

Styrelsen i Freedesk har fastställt prissättningen av aktierna i detta erbjudande baserat på en sammanvägd bedömning av Bolagets verksamhet, dess potentiella marknad samt investeringar som gjorts hittills i Freedesk. Värderingen har fastställts baserat på nedanstående.

Verksamheten

- ◆ Freedesk bildades i juli 2015 efter en längre tids utvecklingsarbete. Historien om Freedesk och Freedesk Desk Riser började redan för flera år sedan när grundaren Stefan Westergård insåg nackdelarna med att enbart sitta ned och arbeta samt fördelarna avseende hälsa och produktivitet med att kunna växla mellan stående och sittande. Tusentals timmar lades ner under mer än två års tid med fyra erfarna konstruktörer involverade, utan direkta betydande monetära ersättningar, utöver delägarskap i förekommande fall, för att till sist kunna lansera en enkel, smart, funktionell och robust lösning.
- ◆ Bolaget utvecklar innovativa produkter för en hälsosammare livsstil samt för ökad flexibilitet och produktivitet. Initialt riktas fokus på Bolagets portabla produkt Freedesk Desk Riser som möjliggör för användaren att stå upp och arbeta. Forskningsrön och kunskap om negativa medicinska konsekvenser av stillasittande arbete gör att Freedesks utveckling av produkten ligger rätt i tiden.
- ◆ Med Freedesks första lansering av Freedesks Desk Riser under 2015 har Bolaget visat sin förmåga att utveckla lösningar som enligt styrelsens bedömning är smartare och mer flexibla och tillgängliga än vad

marknaden i övrigt erbjuder. Ytterligare två exempel på detta är de nyligen lanserade produkterna "Personal Space" och ett innovativt Laptop-stöd.

- ◆ Freedesk Desk Riser är designskyddad. En internationell patentansökan är inlämnad och varumärket är registrerat. De nya produkterna "Personal Space" och Laptop-stödet är designskyddade och en patentansökan är nyligen inlämnad för den senare.
- ◆ Freedesk har inlett försäljning via ERMI Ergohuset AB, tecknat samarbetsavtal med bland annat Lekolar AB, ABA Skol AB och Affordance Ergonomie i Frankrike samt Ergo® Trading i Tyskland. Samarbete med en partner som arbetar med SP Richards i USA har även inletts. Hittills har mer än 2 000 Freedesk Desk Riser sålts.

Marknadspotential

- ◆ Människor idag spenderar alltför mycket tid sittandes – i genomsnitt sitter människor cirka 7,7 timmar per dag och i vissa fall ända upp till 15 timmar per dag.¹ Kostnader för fysisk inaktivitet i dessa fall har beräknats till 53,8 miljarder USD (2013) och dödsfall på grund av fysisk inaktivitet leder till 13,7 miljarder USD i produktivitetstförluster.²
- ◆ Bara i Sverige säljs 200 000 skrivbord per år, där merparten är höj- och sänkbara.
- ◆ Hotell- och konferensanläggningar är en intressant målgrupp för Freedesk Desk Riser. Andelen affärs-gäster på hotell är en växande marknad i bland annat Sverige. Bara i Sverige belades mer än 20 miljoner hotellrum under 2015 och efterfrågan på hotellrum ökade med cirka fem procent för hotellgäster och cirka tre procent för konferensgäster.³ Den globala marknaden är mycket stor.
- ◆ Enligt Bolagets kontakt i USA (Dallasia-Fräsch som arbetar med SP Richards – en av de största distributörerna i USA inom kontor) är stålösningar det snabbast växande affärssegmentet inom kontor. Denna marknad omsatte totalt 13 miljarder USD och hade en tillväxt på 8 procent under 2015.⁴
- ◆ I Europa omsätter marknaden för kontorsmöbler cirka 8 miljarder euro per år, även den med stark tillväxt.⁵
- ◆ Arbetslivet blir mer och mer flexibelt, med människor som helt eller delvis arbetar hemifrån med sina datorer. Detta medför ett ökat behov av flexibla lösningar för stående arbete, vilket leder till betydande marknadstillväxt.
- ◆ Forskning visar goda resultat i skolor där de provar stålösningar för eleverna. Barn med möjlighet att arbeta stående trivs bättre i skolan, eleverna är mer välmående och arbetsron i klassrummen förstärks. Barnen uppskattar flexibiliteten, blir mer fokuserade och den sociala friktionen är lägre.⁶
- ◆ Freedesk Desk Riser har blivit väl mottagen på marknaden på kort tid; mer än 2 000 Freedesk Desk Riser (inklusive startorders från återförsäljare/distributörer) har sålts fram tills nu och därmed genererat intäkter.

Investeringar och nyemissioner

- ◆ Hittills har det investerats cirka 5 MSEK i Freedesks verksamhet.
- ◆ Under hösten 2016 genomfördes en riktad nyemission av aktier (private placement), om cirka 5 MSEK, till en teckningskurs om 2,90 SEK per aktie och en pre-money-värdering om cirka 18,1 MSEK. Nyemissionen riktades till en begränsad krets investerare inklusive Bolagets samtliga befintliga ägare. Likviden från den riktade nyemissionen inkom till Bolaget i december 2016. Den riktade nyemissionen genomfördes för att möjliggöra fortsatt högt tempo i verksamheten fram till den nu aktuella nyemissionen. Att den riktade nyemissionen genomfördes till en lägre värdering än nu förestående nyemission (cirka 27,9 MSEK pre-money och till en teckningskurs om 3,50 SEK) motiveras av att Bolaget sedan den riktade nyemissionen

¹ <http://www.juststand.org/tabid/816/default.aspx>

² [http://www.thelancet.com/journals/lancet/article/PIIS0140-6736\(16\)30383-X/supplemental](http://www.thelancet.com/journals/lancet/article/PIIS0140-6736(16)30383-X/supplemental)

³ <http://www.visita.se/globalassets/mitt-foretag/dokument/branschekonomi/rapporter/rapport-helaret-2015-hotell.pdf>

⁴ <https://www.statista.com/statistics/246460/us-office-furniture-consumption/>

⁵ <https://www.worldfurnitureonline.com/research-market/the-european-market-office-furniture-0058455.html>

⁶ <https://theconversation.com/letting-kids-stand-more-in-the-classroom-could-help-them-learn-53606>

gjort framsteg avseende verksamheten och försäljning samt ingått avtal med fler samarbetspartners. Freedesk har på kort tid etablerat en solid bas för att kunna växla upp verksamheten. Exempelvis har Bolaget skaffat kontor, infört erforderliga IT-system och fått igång en liten men effektiv och skalbar organisation för att hantera en ökad försäljning, produktion, bredd av utvecklingsprojekt och administrativa uppgifter. Vidare har Bolaget lanserat två nya produkter (Freedesk Personal Space och Freedesk Lap Top Stand), färdigställt design och startat upp produktionen av Freedesk Desk Risers "Light" och "Light Compact" samt tagit fram prototyper på Desk Riser-varianterna "Easy" och "Power". Utöver detta har ytterligare insatser gjorts på andra utvecklingsprojekt. En PR-plan har tagits fram och flera steg på denna har redan tagits. Ett strategiskt och aktivt arbete inom social media har inletts som tillsammans med övriga åtgärder, exempelvis annonsering och utskick av nyhetsbrev, redan ökat Bolagets synlighet. Dessutom innebär den riktade nyemissionen en högre inläsningsrisk för investeraren (risken att ingen organiserad handel blir av) vilket påverkar värderingen.

Notering på AktieTorget

Freedesk är godkänt för notering på AktieTorget under förutsättning att nyemissionen genomförs samt att AktieTorgets ägarspridningskrav uppnås. Noteringen på AktieTorget skapar utökade möjligheter för en god marknadsföring av såväl Bolaget som dess produkter. Vidare underlättas eventuell framtida kapitalanskaffning, vilket främjar en hög utvecklings- och expansionstakt. En notering på AktieTorget bidrar också till att eventuella företagsförvärv avsevärt underlättas. Första dag för handel beräknas bli den 27 april 2017.

Teckningsförbindelser

Freedesk genomför härmed en nyemission av aktier inför planerad notering på AktieTorget. Fulltecknad nyemission tillför Bolaget 12 530 000 SEK före emissionskostnader. Freedesk har erhållit teckningsförbindelser om cirka 6 MSEK, motsvarande cirka 48 procent av emissionsvolymen. Sedermera Fondkommission har för underliggande kunders räkning ingått avtal avseende teckningsåtagande gentemot Freedesk. Samtliga teckningsförbindelser har skriftligen avtalats i december 2016. Samtliga parter kan nås via Bolagets adress.

Nedan presenteras de parter som lämnat teckningsförbindelser i Freedesk. Ingen premieersättning utgår för dessa åtaganden. Teckningsförbindelserna har inte säkerställts via förhandstransaktion, bankgaranti eller liknande. Notera att tilldelning av aktier i första hand sker till teckningsåtagare i nyemissionen, i förhållande till ingånget teckningsåtagande.

Namn	Datum för avtal	Belopp (SEK)
Sedermera Fondkommission för kunds räkning*	7 december 2016	4 563 230,00
Magnus Ahlin	7 december 2016	546 000,00
Daniel Mannestig	7 december 2016	119 997,50
Interaktör AB	7 december 2016	119 997,50
Per Gabell	7 december 2016	119 997,50
Karl Stark	7 december 2016	84 000,00
Sally White	7 december 2016	59 997,00
Fredrik Trawén	7 december 2016	54 600,00
Margareta Westergård	7 december 2016	54 600,00
Thomas Antoni	7 december 2016	54 477,50
Martin Godaly	7 december 2016	40 918,50
Per Hansson Gladh	7 december 2016	35 997,50
Ove Lundvall	7 december 2016	27 597,50
Stefan Lundvall	7 december 2016	27 300,00
Stefan Westergård	7 december 2016	27 300,00
Självklar AB	7 december 2016	27 300,00
Katarina Rabe	7 december 2016	16 677,50
Mikael Lundvall	7 december 2016	11 998,00
Britt-Marie Westerlund	7 december 2016	10 920,00
Totalt		6 002 906,00

**Ingen av de underliggande parterna tecknar över fem procent av emissionslikviden om cirka 12,5 MSEK.*

Villkor och anvisningar

Erbjudandet

Befintliga aktieägare, allmänheten och professionella investerare inbjuds härmed att teckna aktier i Freedesk AB under perioden från och med den 16 mars 2017 till och med den 6 april 2017 till en teckningskurs om 3,50 SEK per aktie. Emissionen omfattar lägst 2 280 000 aktier och högst 3 580 000 aktier. Det totala emissionsbeloppet uppgår till lägst 7 980 000,00 SEK och högst 12 530 000,00 SEK före emissionskostnader. Emissionen genomförs utan företrädesrätt för befintliga aktieägare. Skälet till att aktieägares företrädesrätt frångås är för att Freedesk AB skall kunna bredda ägandet samt tillföra Freedesk AB rörelsekapital för utveckling och expansion av verksamheten.

Teckningskurs

Teckningskursen är 3,50 SEK per aktie. Courtage utgår ej. Teckningskursen har fastställts av styrelsen och grundar sig på bedömt marknadsvärde.

Teckningstid

Teckning av aktier skall ske under tiden från och med den 16 mars 2017 till och med den 6 april 2017. Styrelsen i Freedesk AB förbehåller sig rätten att förlänga teckningstiden samt tiden för betalning.

Värdering

Freedesk AB:s värdering uppgår till cirka 28 MSEK (pre-money).

Anmälan om teckning av aktier

Teckning av aktier skall ske genom ifyllande och undertecknande av anmälningssedel och skall under teckningsperioden inges till Aqurat Fondkommission AB på nedanstående adress. Minsta teckningspost är 1 400 aktier vilket motsvarar 4 900 SEK och därefter sker teckning i valfritt antal aktier.

Ifylld anmälningssedel skall vara Aqurat Fondkommission AB tillhanda senast klockan 15:00 den 6 april 2017. Anmälningssedlar som sänds per post bör avsändas i god tid före sista dagen i teckningsperioden. Styrelsen i Freedesk AB förbehåller sig rätten att förlänga teckningsperioden och perioden för betalning. För det fall beslut om förlängning av teckningstiden fattas, skall Freedesk AB genom pressmeddelande informera marknaden om detta senast innan teckningstidens slut. Det är endast tillåtet att insända en (1) anmälningssedel per tecknare. För det fall flera anmälningssedlar insändes, kommer endast den senast inkomna att beaktas. Ofullständig eller felaktigt ifylld anmälningssedel kan komma att lämnas utan avseende. Inga tillägg och ändringar får göras i den på anmälningssedeln tryckta texten.

Aqurat Fondkommission AB

Ärende: Freedesk

Box 7461 103 92 Stockholm Telefon: 08-684 05 800

Telefax: 08- 684 08 801

Email: info@aqurat.se (inskannad anmälningssedel)

Observera att anmälan är bindande.

Den som anmäler sig för teckning av aktier måste ha ett VP-konto eller en depå hos bank eller annan förvaltare till vilken leverans av aktier kan ske. Personer som saknar VP-konto eller depå måste öppna ett VP-konto eller en depå hos en bank eller ett värdepappersinstitut innan anmälningssedel inlämnas till Aqurat. Observera att detta kan ta viss tid.

Observera att den som har en depå eller konto med specifika regler för värdepapperstransaktioner, exempelvis investeringssparkonto (ISK) eller kapitalförsäkringskonto (KF), måste kontrollera med den bank/förvaltare som för kontot, om, och i så fall hur, förvärv av värdepapper inom ramen för erbjudandet är möjligt. Anmälan skall i så fall göras i samförstånd med den bank/förvaltare som för kontot.

Anmälningssedlar och memorandum finns tillgängliga på Freedesk AB:s hemsida www.thefreedesk.se, Sedermera Fondkommissions hemsida www.sedermera.se samt på Aqurat Fondkommission AB:s hemsida www.aqurat.se.

Tilldelning

Tilldelning av aktierna kommer att beslutas av Freedesk AB:s styrelse varvid följande principer skall gälla;

- a) att full tilldelning ska ske till de parter som lämnat teckningsförbindelser,
- b) att det är nödvändigt att sprida Freedesk AB:s aktieägarkrets inför planerad notering och i den mån det är möjligt kommer styrelsen att tillse att varje tecknare erhåller lägst 1 400 aktier,

c) att skapa investeringsutrymme för parter som, enligt styrelsens bedömning, särskilt kan bidra med strategiska värden till Freedesk AB, vid överteckning dock högst 10 % av emissionsbeloppet.

Observera att styrelsen vid överteckning beslutar om tilldelning vilket innebär att tilldelning kan komma att ske med färre antal aktier än anmälan avser eller helt utebli, varvid tilldelning helt eller delvis kan komma att ske genom slumpmässigt urval. Tilldelningen är inte beroende av när under anmälningsperioden anmälan inges.

Besked om tilldelning

Tilldelning beräknas ske snarast efter avslutad teckningsperiod och besked om tilldelning erhålls i form av en avräkningsnota vilken beräknas skickas ut vecka 15. Information kommer ej att skickas till dem som ej tilldelats aktier.

Betalning

Betalning skall ske i enlighet med utsänd avräkningsnota. Likvid skall erläggas senast fyra (4) bankdagar efter utfärdandet av avräkningsnotan. Om likvid ej erläggs i tid kan risk finnas att aktierna inte levereras i tid till noteringsdagen eller överläts till annan. Skulle försäljningspriset vid sådan överlåtelse komma att understiga priset enligt detta erbjudande, kan den vilken ursprungligen erhållit tilldelning av dessa värdepapper komma att få svara för hela eller delar av mellanskillnaden.

Leverans av aktier

Aktier levereras, efter att nyemissionen registrerats på Bolagsverket samt att betalning har inkommit till Aqurat Fondkommission AB, till det VP-konto eller depå hos bank eller annan förvaltare som angivits på anmälningsedel. Notera att nyemissionen kan komma att delregistreras hos Bolagsverket. I samband med detta erhåller tecknaren en VP-avi med bekräftelse på att inbokning av värdepapper har skett på dennes VP-konto. Innehavare vilka har sitt innehav registrerat på en depå hos bank eller fondkommissionär erhåller information från respektive förvaltare.

Upptagande till handel

Styrelsen för Freedesk AB har ansökt om godkännande för upptagande av Freedesk AB:s aktie till handel på AktieTorget under kortnamnet FREESK och med ISIN-kod SE0009496383. Samtliga aktier i Freedesk AB avses att upptas till handel den 27 april 2017. Handel sker i SEK. Förutsättning för notering är (i) AktieTorgets godkännande av ansökan, (ii) att AktieTorgets spridningskrav uppfylls och att (iii) att lägsta nivån om 7 980 000,00 SEK för emissionens genomförande uppnås.

Offentliggörande av utfallet i nyemissionen

Snarast möjligt efter att teckningstiden avslutats kommer Freedesk AB att offentliggöra utfallet av erbjudandet. Offentliggörandet är planerat till vecka 15 och kommer att ske genom pressmeddelande samt finnas tillgängligt på Freedesk AB:s hemsida.

Rätt till utdelning

De nya aktierna medför rätt till utdelning första gången på den avstämningsdag för utdelning som infaller närmast efter det att nyemissionen har registrerats på Bolagsverket och aktierna införts i aktieboken hos Euroclear Sweden AB ("Euroclear"). Eventuell utdelning betalas ut efter beslut av bolagsstämman. Utbetalningen ombesörjes av Euroclear eller för förvaltarregistrerat innehav i enlighet med respektive förvaltares rutiner. Rätt till utdelning tillfaller den som på den av bolagsstämman fastställda avstämningsdagen var registrerad som aktieägare i den av Euroclear förda aktieboken.

Tillämplig lagstiftning

Aktierna ges ut under aktiebolagslagen (2005:551) och regleras av svensk rätt.

Aktiebok

Freedesk AB är ett till Euroclear anslutet avstämningsbolag. Freedesk AB:s aktiebok med uppgift om aktieägare hanteras och kontoförs av Euroclear med adress Euroclear Sweden AB, Box 191, SE-101 23 Stockholm, Sverige.

Aktieägares rättigheter

Aktieägares rättigheter avseende vinstutdelning, rösträtt, företrädesrätt vid nyteckning av aktie med mera styrs dels av Freedesk AB:s bolagsordning som finns tillgänglig via Freedesk AB:s hemsida, dels av aktiebolagslagen (2005:551).

Restriktioner avseende deltagande i erbjudandet

På grund av restriktioner i värdepapperslagstiftningen i USA, Kanada, Australien, Hongkong, Singapore, Sydafrika, Schweiz, Nya Zeeland, Japan eller andra länder där deltagande förutsätter ytterligare prospekt, registrering eller

andra åtgärder än de som följer av svensk rätt, riktas inte erbjudandet att teckna aktier till personer eller andra med registrerad adress i något av dessa länder.

Övrig information

Styrelsen i Freedesk AB förbehåller sig rätten att förlänga teckningstiden samt tiden för betalning. Erbjudandet är villkorat av att inga omständigheter inträffar som kan medföra att tidpunkten för nyemissionens genomförande bedöms som olämplig. Sådana omständigheter kan exempelvis vara av ekonomisk, finansiell eller politisk art och kan avse såväl omständigheter i Sverige som utomlands liksom att intresset för att delta i nyemissionen av styrelsen i Freedesk AB bedöms som otillräckligt. Styrelsen kommer i sådana fall inte att fullfölja nyemissionen. Om erbjudandet återkallas kommer detta att offentliggöras via pressmeddelande senast innan avräkningsnotor skickas ut.

Emissionsinstitut

Aqurat Fondkommission AB agerar emissionsinstitut med anledning av aktuell nyemission.

Övrigt

Samtliga aktier som erbjuds i denna nyemission kommer att nyemitteras. Det finns därför inga fysiska eller juridiska personer som erbjuder att sälja värdepapper i denna nyemission.

Frågor med anledning av nyemissionen kan ställas till:

Freedesk AB

Tel: +46 40-616 40 00

E-mail: kontakt@thefreedesk.com

Sedermera Fondkommission

Tel: +46 40-615 14 10

E-mail: nyemission@sedermera.se

Sittande är vår tids rökning

Människor idag spenderar alltför mycket tid sittandes – i genomsnitt sitter människor cirka 7,7 timmar per dag och i vissa fall ända upp till 15 timmar per dag.⁷ Detta leder till nya typer av hälsofrågor. Många stillasittande timmar är associerade med en rad kroniska sjukdomar och för tidigt död.⁸ Sjukdomar förknippade med inaktivitet innefattar kronisk hjärtsjukdom, stroke, typ 2-diabetes, bröstcancer och tjocktarmscancer. Kostnader för fysisk inaktivitet i dessa fall har beräknats till 53,8 miljarder USD (2013) globalt och dödsfall på grund av fysisk inaktivitet leder till 13,7 miljarder USD i produktivitetsförluster globalt.⁹ Forskning under det senaste decenniet visar tydligt att människors hälsa och välbefinnande beror mycket mer på aktivitetsnivån i det dagliga livet än på förekomsten av traditionell träning. Bortsett från att det känns bättre och ökar välbefinnandet, finns dessutom studier som visar att människan är mer produktiv och fokuserad om han eller hon aktiverar sig själv medan andra uppgifter utförs – till exempel genom att stå upp under datorarbete eller möten. För de flesta saker som människan gör, finns det ett mer aktivt sätt att göra dem på. Till exempel går det att stå mer aktivt med en flexibel ståbräda och det går även att sitta ned på ett aktivt sätt med stolar speciellt utformade för detta, med samma fördelar.

Hälsöfördelarna som kommer med den dagliga aktiveringen är stora. På samma sätt som det går att se stora skillnader i förväntad livslängd och hälsa mellan rökare och icke-rökare, visar forskning att det går att se markanta skillnader mellan aktiva och passiva människor.¹⁰ Bara genom att öka den dagliga aktiviteten går det att

- ♦ öka produktiviteten med 10 procent eller mer,¹¹
- ♦ öka kaloriförbränningen markant,¹²
- ♦ leva längre,¹³
- ♦ leva friskare genom att minska risken för livsstilssjukdomar, såsom hjärt- kärlsjukdomar, vissa cancerformer och diabetes,¹⁴
- ♦ stärka kroppen och förbättra balansen,¹⁵ samt
- ♦ hålla ryggproblem borta.¹⁶

Detta ökar välbefinnandet och är lika relevant för vuxna som för barn. Studier av skolbarn har visat hur fokus ökar och social friktion minskar när de ges möjlighet att stå upp och flytta runt för att använda olika platser för sitt arbete, inklusive golvet (en användning som ofta ses med det portabla bord som Freedesk erbjuder).¹⁷ Möjligheten till flexibelt arbete under skoldagen är gynnsam och uppskattas av barn och deras lärare. Viktiga skillnader ses dessutom hos barn med sociala störningar (exempelvis ADHD).¹⁸

Medvetenheten ökar

Kontor

Över en miljon människor i Storbritannien lider av arbetsrelaterade sjukdomar varje år – något som kostar samhället mer än 17 miljarder euro genom förlorade arbetsdagar.¹⁹ Kontor runt om i världen blir allt mer medvetna om hälso- och produktivitetsfördelar med att erbjuda möjligheten att stå upp och arbeta. Bara i Sverige säljs 200 000 skrivbord per år, där merparten är höj- och sänkbara. Enligt Bolagets kontakt i USA (Dallasia-Fräscher) är stålösningar det snabbast växande affärssegmentet inom kontor, en marknad som totalt omsätter 13 miljarder USD, med en tillväxt på 8 procent under 2015.²⁰ I Europa omsätter marknaden för kontorsmöbler cirka 8 miljarder euro per år, även den i stark tillväxt.²¹ Norden är en intressant marknad för Bolaget, tack vare hög medvetenhet kring fördelar med vardagsaktivitet, såsom stående arbete. De potentiella kunderna är både skola och hem, och även om det blir vanligare med motoriserade ståbord finns det en väsentlig marknad för konferensrum och öppna arbetsytor på kontor, hotell och konferensanläggningar. Totalt sett finns en stor marknad för stålösningar. Samtidigt kan små företag ha svårt att hitta budget samt tid för förberedelse och installation av traditionella motordrivna sitt-ståbord. Större företag i många länder tvekar med anledning av den stora investeringen som krävs för att ändra alla eller de flesta av befintliga fasta bord. Samtidigt som medvetenheten ökar om fördelarna med stående arbete är det

7 <http://www.juststand.org/tabid/816/default.aspx>

8 <http://www.forbes.com/sites/kateracovolits/2016/07/28/how-they-do-it-in-the-uk-easy-office-upgrades-to-make-you-happier-healthierand-more-productive/#76e38b1168de>

9 [http://www.thelancet.com/journals/lancet/article/PIIS0140-6736\(16\)30383-X/supplemental](http://www.thelancet.com/journals/lancet/article/PIIS0140-6736(16)30383-X/supplemental)

10 <http://www.latimes.com/science/sciencenow/la-sci-sn-get-up-20140731-story.html>

11 <http://readwrite.com/2013/09/26/standing-desks-productivity/>

12 <http://ajcn.nutrition.org/content/72/6/1451.full>

13 https://www.eurekalert.org/pub_releases/2012-03/si-suy032612.php

14 <http://www.health.com/health/article/0,,20535043,00.html>

15 [Sitting makes the butt much bigger](#)

16 [Sitting makes the butt much bigger](#)

17 <https://theconversation.com/letting-kids-stand-more-in-the-classroom-could-help-them-learn-53606>

18 <http://edition.cnn.com/2015/12/10/health/standing-desks-impact-health-education/index.html>

19 <http://www.forbes.com/sites/kateracovolits/2016/07/28/how-they-do-it-in-the-uk-easy-office-upgrades-to-make-you-happier-healthier-and-more-productive/#4e20d5db68de>

20 <https://www.statista.com/statistics/246460/us-office-furniture-consumption/>

21 <https://www.worldfurnitureonline.com/research-market/the-european-market-office-furniture-0058455.html>

fortfarande få länder utanför Norden som har en utbredd och allmän acceptans för ståbord där chefer, inköpare och användare ser det som minst lika naturligt att skaffa och använda ett ståbord som ett traditionellt skrivbord. För att komma åt dessa marknader kan det vara avgörande att minska instegsbarriären till att börja arbeta stående. Det är här Freedesk Desk Riser kommer in i bilden, som ett smartare och billigare alternativ till traditionella lösningar. Under de senaste åren har billigare motoriserade sitt-ståbord introducerats på marknaden, men kvaliteten och utformningen matchar priset och lösningen är inte tidseffektiv med tanke på förarbete och installationstid.

Skolor

Aktuell forskning från Texas A&M Health Science Center School of Public Health visar att välmående och engagemang ökar hos elever vid användning av lösningar för att stå upp under skolarbetet.²² Barn med möjlighet att arbeta stående trivs bättre i skolan, eleverna är mer välmående och arbetsron i klassrummen förstärks. De uppskattar flexibiliteten, blir mer fokuserade och den sociala friktionen är lägre.²³ Det är också en mycket användbar lösning för elever som har svårigheter att sitta ned och att vara stilla under längre perioder. Dessutom är barnen mer engagerade i klassrummet och studieresultaten förbättras.²⁴ Medvetenheten om detta ökar efterhand och med detta växer den potentiella marknaden.

Hemanvändning

Arbetslivet blir mer och mer flexibelt med människor som helt eller delvis arbetar hemifrån med sina datorer. Detta blir allt vanligare, vilket leder till betydande marknadstillväxt. Det finns många fördelar med att kunna aktivera sig även i hemmet, inte bara för alla med hemmakontor utan även för alla som tillbringar mycket tid framför datorn eller surfplattan. Freedesk Desk Risers är dessutom multifunktionella produkter som kan användas till mycket annat än traditionellt skol- och datorarbete.

Freedom – Möjliggör en aktivare vardag

Freedesk ambition är att förse marknaden med flexibla, smarta och tillgängliga lösningar för att möjliggöra för varje dag att vara en aktiv och produktiv dag. En tillgänglig produkt är enligt styrelsen kostnadseffektiv, ergonomisk, användarvänlig och flexibel samt måste vara estetisk. Freedom utvecklar innovativa produkter för en hälsosammare livsstil samt ökad flexibilitet och produktivitet. Initialt riktas fokus på Bolagets portabla produkt Freedom Desk Riser som möjliggör för användaren att stå upp och arbeta. Med Freedom första lansering av Freedom Desk Riser under 2015 har Bolaget visat sin förmåga att hitta lösningar som är smartare samt mer flexibla och tillgängliga än vad marknaden i övrigt erbjuder. I februari 2017 lanserade Freedom två nya produkter, Freedom Personal Space och Freedom Lap Top Stand, omnämnda senare i detta memorandum, vilka är ytterligare exempel på denna förmåga. Freedom bildades i juli 2015 efter en längre tids utvecklingsarbete. Historien om Freedom och Freedom Desk Riser började redan för flera år sedan när grundaren Stefan Westergård insåg nackdelarna med att enbart sitta ned och arbeta samt fördelarna avseende hälsa och produktivitet med att kunna växla mellan stående och sittande. Bara genom att stå upp två timmar varje arbetsdag kan risken för flera livsstilssjukdomar såsom exempelvis hjärtinfarkt, cancer eller diabetes drastiskt reduceras.²⁵ Insikten sådde ett frö kring idéer för hur vi alla på ett enkelt sätt skulle kunna stå upp och arbeta när vi vill. Ett frö som sedermera utvecklades till Freedom.

Stefan Westergård började med att prova olika "hemsnickrade" lösningar såsom att ställa en stol på ett vanligt bord där stolsdynan blev en upphöjd arbetsyta, perfekt att ställa exempelvis en dator på. Vidareutveckling skedde genom att en platt skiva lades på stolsdynan och där föddes idén till det som är Freedom Desk Riser idag – en bordsskiva som enkelt går att ta fram och ta bort samt som är snabb och enkel att justera i höjd.

Vägen till dagens produkt var lång. Tusentals timmar lades ner under mer än två års tid med fyra erfarna konstruktörer involverade, utan direkta betydande monetära ersättningar, utöver delägarskap i förekommande fall, för att till sist kunna lansera en enkel, smart, funktionell och robust lösning. Målsättningen var att få fram en tillräckligt användarvänlig, platt och portabel produkt som ändå skulle vara en fullgod och estetisk arbetsmöbel, med full höjdreglering. Utvecklingen började med olika papp- och träkonstruktioner som togs fram i Stefan Westergårds garage. Därefter provades olika lösningar i plåt och aluminium, men det visade sig för svårt att uppnå tillräcklig stabilitet utan att det medför för hög vikt och kostnad. Efter att ha kommit till "vägs ände" med detta spår gjordes ett fullständigt omtag i slutet av 2014, som blev grunden till dagens lösning – en enkel och innovativ låsmekanism för höjdregleringen, i en estetisk konstruktion med ben i bok och en urfräst skiva av MDF (träfiberskiva). Hela utvecklingen skedde i nära samarbete med en större referensgrupp från både kontor, skola och hem för att säkerställa att de olika lösningarna som togs fram var användarvänliga. Inför sommaren 2015 togs

²² <https://vitalrecord.tamhsc.edu/standing-desks-effective-in-the-fight-against-childhood-obesity/>

²³ <https://theconversation.com/letting-kids-stand-more-in-the-classroom-could-help-them-learn-53606>

²⁴ <http://www.dailymail.co.uk/news/article-2623131/Primary-school-Europe-introduce-desks-allowing-children-stand-working.html>

²⁵ <http://www.theguardian.com/lifeandstyle/2015/jun/01/office-workers-on-feet-standing-fours-hours-day-study-health>

beslutet att det var dags att sälja de första tio produkterna. Sedan dess har det enligt styrelsens bedömning varit en stark utveckling för Bolaget med flera framgångar på kort tid och ett varmt mottagande av produkten.

Freedesk erbjuder smarta, flexibla och effektiva lösningar både när det gäller kostnad och tid. Bolagets Desk Riser-produkter har ett konkurrenskraftigt pris och ingen installationstid – användaren behöver inte ens ta bort det befintliga bordet. Freedesk Desk Riser kan användas på kontor, i skola och i hemmet. Väldigt få personer skulle investera i ett traditionellt sitt-ståbord för hemmabruk men skulle kunna använda Freedesks produkt, som erbjuder en enkel och flexibel lösning som användaren kan ta fram och ta bort som den vill samt användas på en befintlig yta i hemmet. Enligt styrelsens bedömning är det i de allra flesta länder utanför Norden osannolikt eller åtminstone väldigt ovanligt att införskaffa traditionella sitt-ståbord för kontoren och på dessa marknader är Freedesk Desk Riser en utmärkt lösning. Dessutom kan Freedesk Desk Riser användas för olika typer av uppgifter – inte enbart datorarbete – såsom matlagning, pussel, målning, pappersarbete och sömnad – både ståendes ovanpå en bordsyta eller direkt på golvet.

Freedesk Desk Riser

Den första lanserade produkten – Freedesk Desk Riser – är en smart, enkel och mångsidig lösning för att ge användaren möjlighet att stå upp och arbeta. Produkten är resultatet av ett ihärdigt arbete med ett antal konstruktörer involverade under lång tid. Målsättningen var att hitta en tillräckligt lätt, enkel och robust lösning för höjregleringen, som ändå medger en platt och portabel produkt – två avgörande framgångsfaktorer enligt Bolagets kundreferensgrupp. Ansträngningarna har resulterat i en unik patentsökt teknisk lösning, som enligt styrelsens bedömning har gjort det möjligt att idag sälja marknads mest portabla och platta sitt-ståbord, som samtidigt är en fullgod arbetsmöbel.

Freedesk Desk Riser är den första av många produkter i Bolagets innovationspipline. Produkten är utvecklad, framtagen och konstruerad i södra Sverige. Bolagets utvecklingskärna finns i Lund och Malmö med omnejd och utveckling görs i samarbete med experter från hela Sverige. Från att ha varit en löst sammansatt idé (en stol på ett bord) har Freedesk Desk Riser utvecklats till en färdig produkt. Freedesk Desk Riser finns i två storlekar – Freedesk Desk Riser Original och Freedesk Desk Riser Compact.



Freedesk Desk Riser Compact



Freedesk Desk Riser Original

Freedesk Desk Riser är framtagen med kärnvärden som hantverk och tillgänglighet och är nu redo att hjälpa människor till ett aktivare och hälsosammare liv.

Freedesk Desk Riser är framtagen med tillgänglighet i fokus.

- ◆ En tillgänglig prissättning – att stå upp och arbeta skall inte kräva en dyr investering i traditionella mekaniska höj- och sänkbara skrivbord.
- ◆ En tillgänglig användning – bordet står stabilt på två solida ben av bok, en bordsskiva i målad MDF och en låsmekanism som kräver minimalt arbete.

Freedesk Desk Riser är ett portabelt höj- och sänkbart bord som med enkla åtgärder kan höjas och sänkas. Med en lätt handrörelse höjer eller sänker användaren Freedesk Desk Riser; snabbt och ljudlöst. Freedesk Desk Riser höjs genom att händerna placeras på varsin sida om bordsskivan och bordet kan då höjas och låsas i en position som passar användarens längd. De nio olika spärrstegen gör att användaren enkelt kan låsa bordet i lämplig höjd. För att sänka bordet lyfts högersidan av bordsskivan så att låsmekanismen släpper och därefter går det att sänka ned bordet. Bordet klarar mer än 30 kg belastning, men en maxvikt på 10 kg är med anledning av säkerhetsskäl rekommenderad. Det innebär att användaren utan problem kan placera en skärm, laptop, tangentbord och mus. Den låga vikten och den ringa storleken gör dessutom att användaren kan flytta runt bordet utan ansträngning. Till relativt låg kostnad och utan tidsåtgång kan användaren njuta av de många fördelarna med stående arbete. Freedesk Desk Riser har träben och bordsskivan finns i ett antal olika färger.



Freedesk® Personal Space gör att du kan fokusera i öppna utrymmen



Freedesk Personal Space

Freedesks produkt Personal Space lanserades under möbelmässan i Stockholm i februari 2017. Freedesk Personal Space är en portabel lösning för skola och öppna kontorslandskap som ger en avskärmning för bättre fokus. Samtidigt fungerar produkten som förvaring för personliga tillhörigheter och med sina ljuddämpande material adresserar Freedesk Personal Space dessutom ett problem som får allt mer uppmärksamhet i branschen.

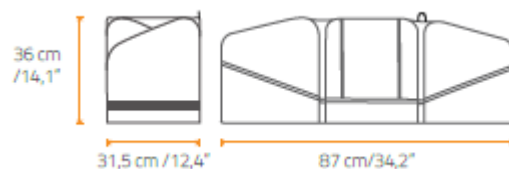


Freedesk Personal Space for School



Freedesk Personal Space for Office

Freedesk Personal Space för skolor och öppna kontorslandskap – en portabel förvaring, ljuddämpning och avskärmning.





Freedesk Lap Top Stand

Freedesk Lap Top Stand är en enkel lösning för att förbättra ergonomin vid laptop-användning. Produkten har två olika höjdnivåer som skapar en bättre arbetsposition och möjliggör för användaren att kunna ha en ergonomisk position vid arbete med laptop. Laptopstödet kan kombineras med en innovativ höjdbricka för optimal ergonomi. Produkten kan användas tillsammans med Freedesk Desk Riser som ett tillbehör till borden men även som en fristående lösning. Produkten förvaras enkelt under användarens Freedesk Desk Riser Original med hjälp av magneter.



Nulägesstatus

Uppnådda milstolpar under 2015/2016

- ◆ Vid dateringen av detta dokument har mer än 2 000 Freedesk Desk Riser sålts.
- ◆ Framgångsrik "Kickstarter"-kampanj under slutet av 2015 med kunder över hela världen.
- ◆ Försäljning inledd med återförsäljare ERMI Ergohuset AB i Sverige.
- ◆ Samarbetsavtal signerat med Lekolar AB, den största distributören av skol-/utbildningsmaterial i Norden. Avtalet inkluderade bland annat en förbetald startorder på 100 bord samt presentation av produkten på Lekolar AB:s hemsida.
- ◆ Deltagande vid Stockholm Furniture and Light Fair, vilken gav nya europeiska distributörer, till exempel Offitec AS i Norge och Ergo® Trading Tyskland. Detta medförde förbetalda orders på väsentliga volymer samt presentation av Freedesks produkt på respektive bolags hemsida.
- ◆ Start av online-försäljning av Freedesk Desk Riser i Europa via Freedesks hemsida.
- ◆ Officiell lansering av Freedesk Desk Riser i USA på ABC Trade Show i Washington.
- ◆ Samarbete inlett med Dallasia-Fräscht.
- ◆ En första containerlast producerad till USA, där Bolagets importör har SP Richards som mottagare (en av de största distributörerna inom kontor i USA), som i sin tur har stora återförsäljare som kunder såsom Staples Inc. och Office Depot.
- ◆ Start av online-försäljning av Freedesk Desk Riser i Europa via Amazon UK.
- ◆ Avtal tecknat med distributören Hetleys Ltd. i Skottland.
- ◆ Samarbetsavtal med ABA Skol AB tecknat.

Freedesk har inlett samarbete med ett antal samarbetspartners. Bolaget har bland annat ett samarbete med ABA Skol AB som är en av de ledande leverantörerna av material till förskolor, skolor och fritidshem. I Norden finns cirka 60 000 förskolor, skolor och fritidshem varmed det finns en stor potential i detta samarbete. ABA Skol AB är ett privatägt familjeföretag som idag omsätter cirka 195 MSEK och har 21 000 kunder, 16 000 artiklar och 400 leverantörer. ABA Skol AB har valt att ta in Freedesk Desk Riser i bolagets sortiment. Samarbetet innebär att produkten läggs in på ABA Skol AB:s webbsida och i bolagets katalog. Härutöver har ABA Skol AB:s säljare varsitt demobord som visas upp vid möten på skolor.

Offitec AS köpte under 2016 100 bord av Freedesk och påbörjade aktiv försäljning av dessa under slutet av året. Offitec AS är marknadsledande i Norge inom ergonomiska lösningar till kontor. Bolaget har varit på marknaden i över 15 år och har för avsikt att utvidga sina insatser för försäljning i Sverige och Danmark. Offitec AS fokuserar på Freedesk Desk Risern som en av ett fåtal produkter i dess nya koncept "upp och stå".

Ergo® Trading är Freedesks distributör i Tyskland. Ergo® Trading är en ledande aktör i Tyskland som är en omfattande marknad där medvetenheten om vikten av ökad vardagsaktivitet ökar. Ergo® Trading har lanserat en ny katalog som skickats ut till samtliga av Ergo® Tradings återförsäljare – något som är betydelsefullt för Freedesk. Ergo® Trading började med en start-order på fler än 100 bord som de började sälja aktivt under hösten 2016 och har redan beställt och nyligen erhållit ytterligare en leverans på samma storlek.

Härutöver har Freedesk ingått samarbete med Dallasia-Fräscht som arbetar med SP Richards – en av de största distributörerna i USA inom kontor. SP Richards har stora återförsäljare som exempelvis Office Depot och Staples Inc. som kunder. SP Richards har valt att ta in Freedesk Desk Riser i sitt huvudsortiment. Marknaden för desk risers har ökat markant i USA. Statistik visar att endast 1 - 2 procent av amerikanerna har en lösning för stående arbete på sina kontor, vilket visar att marknaden för nya lösningar är omfattande.

I oktober 2016 deltog Freedesk på Orgatec-mässan i Köln som är en internationell kontorsmessa. Under mässan gavs Freedesk möjlighet att etablera nya kontakter med återförsäljare och distributörer världen över – där flera av dem är marknadsledande i bolagens respektive länder. Genom dessa kontakter utökar Freedesk sitt internationella nätverk av återförsäljare och distributörer som försäljningskanaler för både befintliga och kommande produkter.

I november 2016 deltog Freedesk på Ergo Expo-mässan i Las Vegas, USA, tillsammans med Bolagets amerikanska samarbetspartner Dallasia-Fräscht. Ergo Expo Fair är en av de ledande mässorna för produkter relaterade till ergonomi. Tack vare den internationella närvaron på mässan fick Freedesk även kontakt med distributörer från andra länder än USA, vilket bidrar till ytterligare affärsmöjligheter.

Vägen framåt

Den befintliga produkten Freedesk Desk Riser är den första produkten från Freedesk och det finns ytterligare produkter i Bolagets pipeline – både i form av varianter på befintlig produkt, där nya segment nås genom dels billigare och ännu enklare varianter och dels mer avancerade varianter med mekanisk eller elektrisk lyfthjälp inbyggd. Det finns också en stor potential i ett bredare utbud av produkter och tjänster som främjar en ökad vardagsaktivitet.

Som en röd tråd genom hela produktportföljen kommer Bolaget att fortsätta att lägga stor vikt vid ett genomtänkt och attraktivt formspråk som går hand i hand med produktens funktion och tillgänglighet och passar väl in i sin tilltänkta användarmiljö.

Kommande produkter

”Freedesk Desk Riser Light” som står inför produktionsstart är en Desk Riser med samma funktion som dagens produkt, men med en enklare och billigare yta som gör att produkten kan säljas för ett pris som ligger på 50-60 procent av dagens Desk Riser. Lansering av Freedesk Desk Riser Light är beräknad att ske under 2017.

Med ”Freedesk Easy” som har plastskiva och metallben kan konsumentpriset vara ännu lägre än konsumentpriset på Freedesk Desk Riser Light. Freedesk Easy är beräknad att lanseras under 2018.

”Freedesk Pro” som är under utveckling inkluderar en fjädermekanism som kommer att lyfta arbetskivan, men ändå med bibehållen platthet och portabilitet hos Desk Risern. Lansering av Freedesk Pro är beräknad att ske i slutet av 2017 eller i början av 2018.

I konceptet för ”Freedesk Power” arbetar Bolaget med att bygga in en diskret elmotor i Desk Risern som sannolikt kommer att kunna drivas av laddbara batterier – en produkt för den övre delen av marknadssegmentet. Detta öppnar också upp möjligheter för utveckling av annan elektronik i bordet såsom USB-uttag och ger möjlighet att utveckla exempelvis en app som används med bordet för att stötta användaren i sin strävan till en ökad vardagsaktivitet. Freedesk Power är beräknad att lanseras under 2018.

Dessutom innefattar Freedesks pipeline ett antal nya produkttyper, som både kan användas som relevanta komplement till Bolagets Desk Risers och som fristående produkter. I ett senare skede avser Freedesk att utveckla och lansera ytterligare produkter och tjänster som möjliggör en mer aktiv och flexibel vardag, utan att detta behöver begränsas till möbel- eller inredningsprodukter. Denna breddning kan komma att ske genom egen utveckling eller genom förvärv av andra bolag som har relevanta produkter till hem, skola och kontor för en ökad vardagsaktivitet, flexibilitet och produktivitet.

Affärsmodell

Freedesk utvecklar och säljer lösningar för en ökad vardagsaktivitet, flexibilitet och produktivitet till hem, skola och kontor. Försäljningen sker både direkt via egen hemsida samt via lokala och internationella återförsäljare och distributörer.

Produktion

Freedesk får merparten av de nuvarande produkterna (Freedesk Desk Risers) tillverkade av underleverantörer inom möbeltillverkning, för närvarande huvudsakligen i Polen. Egen testtillverkning i mindre skala görs också i Sverige. I dagsläget utvärderar Bolaget ytterligare alternativ avseende produktion av Freedesk's produkter och avser att kunna utöka produktionen i takt med ökad försäljning av produkterna.

Prissättning

Grundpriset för en Freedesk Desk Riser "Original" är för närvarande 2 449 SEK inklusive moms och 2 349 SEK för Freedesk Desk Riser "Compact". Priset för de snart kommande produkterna Desk Riser "Light" och "Light Compact" kommer att ligga lägre, cirka 50-60 % av priset för "Original" och "Compact". Marginalen varierar mellan försäljningskanalerna med hög marginal på direktförsäljning och återförsäljare medan en lägre marginal tillåts vid försäljning via distributörer med högre volymer. Detta medför en snittmarginal på 35-40 procent, varierande utifrån volymfördelning på respektive försäljningskanal.

Försäljning

Multikanalstrategi och utökad säljorganisation

Freedesk har en multikanalstrategi, vilket innebär att Bolaget arbetar både med nätverk av återförsäljare och distributörer, onlineförsäljning och sedan nyligen egen aktiv direktförsäljning. Bolaget avser att bygga ut säljorganisationen. Planen inkluderar fler egna säljare som kan bearbeta slutkunder. Denna bearbetning kommer att ske i dialog med befintliga och nya återförsäljare och distributörer, på så vis att de ska uppleva att Bolagets egna insatser blir ett stöd till deras egen försäljning, där Freedesk säljare i förekommande fall kan bidra till ökat antal säljorders till dem. Förutom att öka säljvolymen, bör detta arbetssätt göra Freedesk än mer attraktivt som samarbetspartner och bidra till att ytterligare höja intresset för att arbeta aktivt med försäljning av Bolagets produkter. I andra fall finns det ingen logisk koppling mellan slutkunden och en återförsäljare/distributör och i dessa fall tar Bolaget hem ordern själv.

Säljorganisationen kan utökas till att ha ett antal lands- eller regionansvariga, där personen eller personerna ifråga kan vara baserade antingen i Sverige på Bolagets svenska huvudkontor, eller lokalt i landet eller regionen. Freedesk utvärderar även möjligheten att starta lokala säljbolag med en VD och tillhörande säljorganisation i USA. Möjligheter finns även för lagerhållning och eventuell start av lokal produktion i ytterligare länder, återigen med USA som ett potentiellt alternativ.

Gällande hantering av e-handel arbetar Bolaget idag delvis med externa resurser som tillhandahåller kvalificerad expertis inom området för att lägga grunden för en markant ökning av onlineförsäljningen i flera länder. Även denna resursuppdelning kommer att utvärderas i form av att ta in egna resurser för detta, t.ex. i form av en kvalificerad e-commerce-manager.

Bolaget avser också att genomföra en analys för att eventuellt framöver bredda sitt produktsortiment med inte bara egna produkter utan även andra smarta, meningsfulla och tillgängliga produkter för en ökad vardagsaktivitet. Detta kan gälla både för befintliga produkter och för nya produkter som kan komma från externa innovatörer. Detta för att på kortare tid bredda produktbudet och accelerera innovationstakten så att Freedesk blir än mer intressanta för samarbeten och ytterligare kan öka utväxlingen av egna säljinsatser.

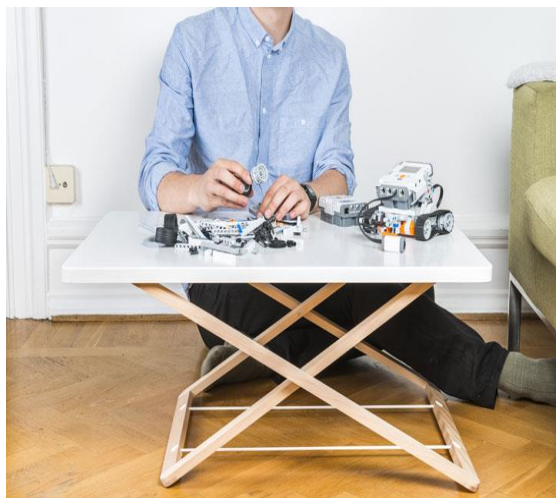
Direktförsäljning via e-handel

Försäljning via hemsidan inleddes under 2016. Bolaget har med minimala marknadsinsatser nått en försäljning via hemsidan om cirka 200 bord, till kunder över hela världen. Bolaget har inlett en ny fas av marknadsföringsinsatser för ökad försäljning via thefreedesk.se samt thefreedesk.com. Avsikten är att utöka e-handeln genom att arbeta vidare med sökordsoptimering, digital marknadsföring och att lokalisera webbplatser i Europa, liksom försäljning via

Amazon och andra online-kanaler. Sedan marknadsföringsinsatserna ökat ser styrelsen i Bolaget en markant ökning i e-handel med volymdubblingar under kort tid.

Försäljning via distributörer och återförsäljare

Freedesk har kontorsdistributörer både inom och utanför Europa, vilka Bolaget är i diskussion med avseende större orders – efter initiala startorders. Utöver avtal som tecknats med Lekolar AB, ABA Skol AB och ERMI Ergohuset AB har Freedesk under 2016 tecknat avtal med distributörer i Tyskland (Ergo® Trading), Norge (Offitec AS) och USA (Dallasia-Fräscht). Ovan nämnda parter har inlett samarbetet med att köpa 100, 100 respektive 1 200 bord som därmed genererat intäkter till Freedesk. Ytterligare distributörer har uttryckt sin avsikt att arbeta med Freedesk och flera av dem har redan beställt produkter. Detta inkluderar bland annat kontakter i Finland, Holland, Belgien, England och Mexiko. Ofta inleds en återförsäljarkontakt med att varuprov skickas och följs av ett möte eller direkt en "basorder", hittills på 100 eller 1 200 bord.



Fokus på ökad försäljning av Freedesks produkter

Freedesk avser att öka försäljningen av Bolagets produkter genom ökad försäljning per befintlig kund, via fler kunder, via utökat produktsortiment och genom satsning på e-handel. En del av strategin för att utöka Bolagets försäljning utgörs av utökad närvaro på internationella mässor. Härutöver kommer Freedesks produkter att lanseras i kundkataloger och Bolaget avser vidare att utöka Freedesks säljkår.

Det är styrelsens bedömning att försäljningen i USA ökar mot bakgrund av att återförsäljarnätet byggs ut kraftfullt samtidigt som marknadsaktiviteter och produktkännedom ökar. En ny säljkår, omfattande 47 säljare, är kontrakterade med Bolagets distributör Dallasia-Fräscht och arbetet avseende bearbetning av respektive distrikt och kunder har inletts. Dessutom finns det andra distributörer i USA som efterfrågar samarbete med Freedesk.

På marknaden i Sverige byggs återförsäljarnätverket ut med betydande kunder såsom t.ex. AJ Produkter AB och ABA Skol AB, vilka i februari 2017 inlett sina respektive säljaktiviteter. Sedan början av 2017 är Freedesks produkter inkluderade i deras respektive webbhandel och produktkatalog. Återförsäljarnas säljare startar bearbetning av slutkunder och Freedesk avser via dessa kanaler att bearbeta samtliga skolenheter i Sverige men även skolor i övriga skandinaviska länder.

Avtal med samarbetspartners/distributörer

Freedesk har etablerat omfattande kontakter som uppkommit dels via mässnärvaro, dels från Bolagets synlighet online (hemsida, Kickstarter-kampanj etc.). Bolaget har ingått löpande samarbetsavtal med ett antal partners – ERMI Ergohuset AB, ABA Skol AB och Lekolar AB i Sverige samt Affordance Ergonomie i Frankrike. Härutöver har Freedesk distributörer genom Offitec AS i Norge, Ergo® Trading i Tyskland samt Dallasia-Fräscht i USA. Villkoren i avtalen varierar från fall till fall beroende på aktuellt land och gällande kontakter. För distributörer är det vanligt med större beställningar, såsom minimum 100 stycken Freedesk Desk Risers. På USA-marknaden beställs Freedesk Desk Riser i containers, vilket innebär fler än 1 000 bord per beställning. En del avtal skrivs med tidsbegränsad exklusivitet för att främja satsningar från återförsäljare/distributör.

Freedesk har dessutom ett "pilotsamarbetsavtal" med en skola i Kävlinge. Skolan har hittills köpt fler än 50 bord från Freedesk och ger Bolaget löpande feedback på sina upplevelser.

Marknadsföringsstrategi

Freedesks marknadsföringsstrategi består av två grundpelare: visibilitet och varumärkesbyggnad.

Visibilitet

Visibilitet avser att markant öka marknadens kännedom om Bolaget genom att synas och höras i väl valda sammanhang, i en mix av relevanta kanaler och aktiviteter. I tidigare avsnitt har nämnts att Freedesk bland annat avser att satsa vidare på sökordsoptimering via Google Adwords, digitala marknadskampanjer och sociala medier. En omarbeting av hemsidan har just genomförts för att optimera den för e-handel och en satsning har inletts för

digital marknadsföring. En strategi för sociala medier är framtagen. Aktiviteter för att sprida kännedom om Bolaget och produkterna på detta sätt har, i samarbete med väletablerade personer inom social media (influencers), redan påbörjats. Bolaget har under 2017 även tagit fram en PR-plan med relevanta aktiviteter för att öka synlighet och försäljning till hem, skola, och kontor i Sverige. Exempelvis genomförs en undersökning av hur många skolelever som har möjlighet att stå upp och en efterföljande tävling om en uppsättning Freedesk Desk Risers till en skolklass. Efter utvärdering av dessa satsningar kommer de bäst fungerande inslagen att användas i andra länder. Bolaget har också nyligen påbörjat annonsering i de kanaler som bedöms kunna ge bäst genomslag, exempelvis i Norwegian inflight magazine i samband med möbelmässan i Stockholm. Vid sådana aktiviteter läggs vikt vid att koppla insatser till försäljning i möjlig mån, t.ex. genom rabattkoder för de som köper ett bord baserat på en viss annonseringsinsats. Bolaget har även nyligen inlett utskick av nyhetsbrev och har inlett dialoger kring att ställa ut demobord på väl valda platser, såsom bibliotek och studiesalar på universitet. För samtliga planerade aktiviteter görs normalt sett tester i mindre skala i Sverige för att sedan ta de mest framgångsrika metoderna och använda dem i fler länder. Ytterligare marknadsföring sker genom återförsäljare och distributörer som själva använder sina befintliga kanaler och nätverk för detta. Freedesk kommer även att medverka vid relevanta branschmässor i Europa och USA. Syftet är marknadsföring, där nuvarande kontakter underhålls och utvecklas samtidigt som nätverket breddas.

Varumärkesbyggnad

Freedesk positionerar sig som ett innovativt och entreprenöriellt bolag som arbetar med meningsfulla och tillgängliga produkter för en ökad vardagsaktivitet. Det större syftet är att skapa ökat välmående och ökad produktivitet. Med tillgängliga produkter avses att de ska vara smartare, mer flexibla, estetiska och mer kostnadseffektiva än existerande eller kommande alternativ. Bolaget vill utmana alla till en mer aktiv och hälsosam vardag. Att globalt ge ett meningsfullt och positivt bidrag till individen och samhället är en vision som leder arbetet för att öka användarnas vardagsaktivitet. Det ligger i verksamhetens kärna att allt som görs ska genomsyras av hög etik och miljömässigt förnuftiga val. Ett långsiktigt arbete för att bygga ett starkt varumärke kring detta har inletts. Det är styrelsens uppfattning att detta varumärkesbyggande kommer att stärka Bolagets position på marknaden. Samarbetet med återförsäljare och distributörer kan således stärkas och för slutanvändare, som vill identifiera sig med Bolagets kärnvärden, kan ökade preferenser för Freedesks produkter skapas.

Konkurrenter

Enligt styrelsens bedömning saknar regelbundna sitt-ståbord den enkelhet, flexibilitet och estetik som Freedesk Desk Riser har. Det finns andra "bord-på-bord"-lösningar på marknaden men enligt styrelsens bedömning håller ingen av dessa produkter samma klass som Freedesk Desk Riser när det gäller kombinationen av kostnadseffektivitet, låg vikt, smalhet i hopfällt läge, fullt justerbar i höjdläge samtidigt som saker kan vara kvar på bordet det höjs eller sänks, det estetiska utseendet och "möbelkänslan".

Nedan presenteras ett urval av befintliga konkurrerande produkter till Freedesk Desk Riser.

Motoriserade sitt-ståbord

Priset för de flesta av de motoriserade sitt-ståborden startar på 4 500 SEK, med enstaka exempel under 4 000 SEK. Det finns en relevant kostnadsskillnad mellan dessa och Freedesk Desk Riser. Med hänsyn till att det här avser prisingångsnivå för denna typ av lösning – med en motsvarande kvalitetskänsla – står Freedesk Desk Riser stark både tack vare dess lägre pris och dess högre grad av kvalitetskänsla, flexibilitet och estetik.

"Bord-på-bord"-lösningar med manuell lyfthjälpmedel

Det finns ett stort USA-baserat företag – "Varidesk" – som expanderar snabbt. Två av de distributörer som Freedesk arbetar med (Ergo®Trading, Tyskland och Dallasia-Fräsch, USA) säger, oberoende av varandra, att Varidesks omsättning är över 100 MUSD efter mindre än fyra år i branschen, vilket tyder på en stor marknadspotential. Deras baseline-produkter fungerar bra men den europeiska prissättningen startar runt 1 500 SEK högre än Freedesk Desk Riser och kommentarer om att produkterna är skrymmande och att de inte är estetiskt utformade har uppkommit. Produkten väger över 20 kg, vilket gör den till en stationär lösning, i motsats till Freedesk Desk Risers flexibilitet på endast 5,5 kg. Varidesk har även en kompakt version (Soho) som kostar runt 200 € men som endast fungerar med bärbara datorer och endast som en stå-lösning (för tjock för att använda i sittande ställning). Även företaget Kangaroo erbjuder "bord-på-bord"-lösningar men fortfarande, enligt styrelsens bedömning, med högre priser och/eller mindre flexibilitet, estetik och "möbelkänsla".

Förenklade laptop-bord

Det finns ett antal förenklade lösningar på marknaden, till exempel på Amazon. Dessa lösningar kan tillgodose behoven hos de som inte behöver något mycket mer funktionellt än en kartong – det saknas till exempel höjjusteringsmöjligheter, tillräckligt arbetsutrymme och lyfthöjd, liksom stabilitet, estetik och "möbelkänsla". Freedesk har köpt och testat ett antal av dessa lösningar (själv och med en referensgrupp), både för inspiration och

för att hitta "rätt" nivå i funktionalitet. Freedesk har erhållit feedback om att dessa lösningar är alltför grundläggande för att tillgodose behoven hos de flesta användare – både hemma, i skolan och på kontor.

Immateriellrätt

- ◆ En internationell patentansökan (PCT-ansökan med patentnummer PCT/SE2016/050539) inlämnades i juni 2015 avseende den innovativa låsmekanismen för Freedesk Desk Risers höjdroglering. Denna är framtagen efter en stor mängd iterationer mellan ett antal konstruktörer i syfte att identifiera enklast möjliga lösning som kan ge en så pass platt produkt. Om patentansökan godkänns har patentet en löptid till och med 2035.
- ◆ Patentansökan avseende Sverige för Freedesk Lap Top Stand har i februari 2017 lämnats in. Om patentansökan godkänns har patentet en löptid till och med 2037.
- ◆ Freedesk innehar ett internationellt designskydd DM/092 081, som skyddar Freedesk Desk Risers utseende och hindrar konkurrenter från att utnyttja samma design. Designskyddet dokumenterar Bolagets rätt till designen under en begränsad tid, maximalt 25 år. Designskyddet lämnades in i augusti 2016 och gäller således till och med 2041. Även produkterna Freedesk Personal Space och Freedesk Lap Top Stand är designskyddade. Designskyddet lämnades in under februari 2017.
- ◆ Varumärket Freedesk är registrerat i Europa hos den europeiska varumärkesmyndigheten OHIM samt ansökan är inlämnad i USA och Kina. Varumärkesregistreringen har ingen maximal livslängd, den kan alltid förnyas så länge varumärket används. I Europa gäller det inledningsvis i tio år, sedan med möjlighet till förnyelse med tio år åt gången.

Trademarks

Titel	Status	Land
Freedesk	Registrerat	EU Trademark
Freedesk	Registrerat	USA
Freedesk	Ansökan inlämnad	Kina

Patent

Titel	Status	Land
Bordet	Ansökan inlämnad	PCT
Laptopstöd	Ansökan inlämnad	Sverige

Design

Titel	Status	Land
1-2 FÄLLBORD/FOLDING TABLE	Registrerat	Internationell design
1-2 FÄLLBORD/FOLDING TABLE	Granskning pågående	Japan
1-2 FÄLLBORD/FOLDING TABLE	Registrerat	Norge
1-2 FÄLLBORD/FOLDING TABLE	Registrerat	Registered Community Design
1-2 FÄLLBORD/FOLDING TABLE	Granskning pågående	Korea
1-2 FÄLLBORD/FOLDING TABLE	Granskning pågående	Schweiz
1-2 FÄLLBORD/FOLDING TABLE	Granskning pågående	USA
1-2 FOLDING TABLE	Ansökan inlämnad	Kina
1-3 Supports for laptop computers	Ansökan inlämnad	Registered Community Design
Partition screen for tables	Ansökan inlämnad	Registered Community Design

Styrelse och VD

Cecilia Hollerup – Styrelseordförande sedan 2017

Cecilia Hollerup, född 1963, har en jur. kand. från Lunds universitet samt en masterexamen i immaterialrätt från Malmö Högskola och har drygt 20 års erfarenhet som bankjurist på Handelsbanken samt fristående sparbanks, var Hollerup arbetade med bankjuridik, med betoning på finansiell rätt, bolagsrätt och obeståndsjuridik. Hollerup har även arbetat 5 år på revisionsbyrå med compliance och internrevision och haft ett antal ledande befattningar inom både bank och revision. Idag är Hollerup huvudsakligen specialiserad på regelverksfrågor för finansiella företag samt börsrätt. Därutöver har Hollerup genomgått en ettårig styrelseutbildning hos EFL Executive Foundation i Lund, under tre år varit engagerad som mentor inom det av regeringen instiftade programmet ”Styrelsekraft” samt innehar Hollerup ett antal styrelseuppdrag både som ledamot och ordförande.

Hollerup äger genom Tipajumanica AB 416 666 aktier i Bolaget, motsvarande cirka 5,22 procent.

Bolagsengagemang de senaste fem åren

Bolag	Position	Tidsperiod
Aino Health AB (publ)	Styrelseordförande	Pågående
Aino Health Sweden AB	Styrelseordförande	Pågående
Another Nest AB (publ)	Styrelseordförande	Pågående
Borgeby 2 AB	Styrelseledamot	Pågående
Freedesk AB	Styrelseordförande	Pågående
Hoodin AB	Styrelsesuppleant	Pågående
Idogen AB	Styrelseledamot	Pågående
Inuheat Group AB	Styrelseordförande	Pågående
kids & friends Triangeln AB	Styrelsesuppleant	Pågående
Lundaklostret AB	Styrelsesuppleant	Pågående
Oberoende Försäkringar i Sverige AB	Styrelseordförande	Pågående
Skjutstallarna Holding AB	Styrelseledamot	Pågående
Swedish Growth Fund AB	Styrelseordförande	Pågående
Swedish Growth Fund Holding AB	Styrelseledamot	Pågående
Sveland Djurförsäkringar, ömsesidigt	Styrelseledamot	Pågående
The Uniform i Lund AB	Styrelsesuppleant	Pågående
Tipajumanica AB	Styrelseledamot	Pågående
West Shore Invest AB	Styrelseledamot	Pågående
Wexito 1 AB	Styrelseordförande	Pågående
Wexito 2 AB	Styrelseledamot	Pågående
Wexito 3 AB	Styrelseordförande	Pågående
Villarose AB	Styrelseledamot	Pågående
Another Nest Täby AB	Styrelseordförande	Under perioden avslutat
BetterGrades AB	Styrelseordförande	Under perioden avslutat
Bonecta AB	Styrelseordförande	Under perioden avslutat
IKC Capital AB	Styrelseordförande	Under perioden avslutat
Innecta AB	Styrelseordförande	Under perioden avslutat
Jeroboam i Lund AB	Styrelseledamot	Under perioden avslutat
Kvittar AB	Styrelseledamot	Under perioden avslutat
Nordic Innovation Invest AB	Styrelseordförande	Under perioden avslutat
Skogsvaktaren AB	Styrelseledamot	Under perioden avslutat
The Flagship Company Sweden AB	Styrelseordförande	Under perioden avslutat
Vin Baren i Malmö AB	Styrelseordförande	Under perioden avslutat

Delägarskap över 10 % de senaste fem åren

Bolag	Kapital (%)	Röster (%)	Tidsperiod
Hollerup & Partners AB	50	50	Pågående
Lundaklostret AB	16,66	16,66	Pågående
Swedish Growth Fund Holding AB	11,25	11,25	Pågående
Tipajumanica AB	50	50	Pågående
Villarose AB	50	50	Pågående
West Shore Invest AB	25	25	Pågående

Wexito 2 AB	16,66	16,66	Pågående
Wexito 3 AB	16,66	16,66	Pågående

Tvångslikvidation och konkurs

Styrelseordförande Cecilia Hollerup är styrelseordförande i Another Nest AB, vars konkurs inleddes 2016-04-11 och styrelsesuppleant i kids & friends Triangeln AB, vars konkurs inleddes 2016-04-11. Hollerup var styrelseledamot i The Flagship Company Sweden AB till och med 2016-04-28. The Flagship Company Sweden AB:s konkurs inleddes 2016-06-21. Hollerup var styrelseordförande i Another Nest Täby AB till och med 2016-04-12. Another Nest Täby AB:s konkurs inleddes 2016-09-26. Ovanstående bolag ingår i samma koncern. Härutöver har Hollerup under de senaste fem åren inte varit verksam i bolag som drabbats av konkurs, försatts i tvångslikvidation eller satts under konkursförvaltning.

Maria Wahlgren – Styrelseledamot sedan 2017

Maria Wahlgren, född 1963, har mer än 20 års yrkeserfarenhet av chefsroller och ledande kommersiella roller inom globala och internationella organisationer. Wahlgren har ett strategiskt tänkande med ett starkt ledarskap, teambuilding-färdigheter samt förmåga att driva och utveckla B2B-organisationer mot uppsatta mål. Härutöver har Wahlgren dokumenterad erfarenhet av utveckling och genomförande av strategier och turnaround-aktiviteter. Wahlgren är ägare och styrelseledamot i samt seniorkonsult på Mawaco AB med fokus på förändringsprocesser, ledarskap och tillväxthantering. Wahlgren är även styrelseledamot i Th. Brunius & Co AB. Tidigare erfarenheter omfattar bland annat affärsområdeschef på Duni AB, kommersiell chef på Amcor Flexibles Europé & Americas, VD på Amcor Flexibles Sweden AB och marknadssegmentschef på A&R Group.

Wahlgren äger inga aktier i Bolaget.

Bolagsengagemang de senaste fem åren

Bolag	Position	Tidsperiod
Freedesk AB	Styrelseledamot	Pågående
Mawaco AB	Styrelseledamot	Pågående
Th. Brunius & Co Aktiebolag	Styrelseledamot	Pågående
Amcor Flexibles Malmö AB	Styrelseledamot	Under perioden avslutat
Amcor Flexibles Lund AB	Styrelseledamot	Under perioden avslutat
Amcor Flexibles Sweden AB	Styrelseledamot	Under perioden avslutat

Delägarskap över 10 % de senaste fem åren

Bolag	Kapital (%)	Röster (%)	Tidsperiod
Mawaco AB	100	100	Pågående

Tvångslikvidation och konkurs

Wahlgren har under de senaste fem åren inte varit verksam i bolag som drabbats av konkurs, försatts i tvångslikvidation eller satts under konkursförvaltning.

Anna Langåker – Styrelseledamot sedan 2017

Anna Langåker, född 1963, har en kandidatexamen i internationell ekonomi från Lunds universitet. Langåker arbetar som konsult i egen verksamhet, främst inriktad på e-handel och direktmarknadsföring och har arbetat mycket med konsumentprodukter och B2C-försäljning. Langåker har över 25 års erfarenhet av att leda och utveckla bolag och att arbeta med marknads- och försäljningsfrågor. Langåker har en god förståelse för ett företags olika beståndsdelar, då hon har en general managerbakgrund och erfarenhet av styrelsearbete i olika verksamheter. Härutöver har Langåker omfattande erfarenhet av arbete med att bygga upp nya försäljningskanaler (exempelvis e-handel), varumärkesbyggande samt utveckla och marknadsföra nya produktkoncept. Tidigare erfarenheter omfattar bland annat interim VD på Bakker Scandinavia, VD på Vitalas AB, affärsområdeschef för Sverige och Finland på Stabenfeldt AB samt marknadschef på International Masters Publishers Ltd i London. Langåker har även varit engagerad som mentor inom det av regeringen instiftade programmet "Styrelsekraft". Langåker är certifierad styrelseledamot hos Styrelseakademin.

Langåker äger inga aktier i Bolaget.

Bolagsengagemang de senaste fem åren

Bolag	Position	Tidsperiod
Centendo AB	Styrelsesuppleant	Pågående
Freedesk AB	Styrelseledamot	Pågående
PONDA Invest AB	Styrelsesuppleant	Pågående
Pragati AB	Styrelsesuppleant	Pågående
Bakker Holland AB	Särskild delgivningsmottagare	Under perioden avslutat
Blue Art Promotion AB	Styrelseordförande	Under perioden avslutat
Joanju AB	Styrelseordförande	Under perioden avslutat
S.P. FFgruppen AB	Styrelsesuppleant	Under perioden avslutat
Sydskraft Sales AB	Styrelseledamot	Under perioden avslutat
Xanan AB	Styrelsesuppleant	Under perioden avslutat

Delägarskap över 10 % de senaste fem åren

Langåker har inga delägarskap över tio procent att rapportera under de senaste fem åren.

Tvångslikvidation och konkurs

Langåker har under de senaste fem åren inte varit verksam i bolag som drabbats av konkurs, försatts i tvångslikvidation eller satts under konkursförvaltning.

Jonas Edelswärd – Styrelseledamot sedan 2017

Jonas Edelswärd, född 1959, är VD i Swedish Growth Fund och CFO i Zaplox AB. Edelswärd har en civilekonomexamen från Växjö Högskola (idag Linnéuniversitetet) samt mer än 15 års erfarenhet från olika positioner med högteknologiska start up-bolag framför allt från innovationsmiljöerna kring Lunds universitet och Malmö högskola, Ideon Innovation och MINC. Edelswärd har även under senare år arbetat med mer mogna företag utifrån rollen som VD för det privatägda investmentbolaget AB Axel Granlund i Malmö (8 år). Edelswärd har stor erfarenhet av att utvärdera små och medelstora företag i olika skeden i bolagens utveckling, framför allt utifrån rollen som affärsutvecklare och VD för Teknopol AB i Lund. Under tiden på Teknopol arbetade Edelswärd exempelvis med bolag som Polar Rose, Dignitana och Galenica. Edelswärd har tidigare även arbetat med företagsfinansiering som CFO på Almi Företagspartner Skåne. Edelswärd är certifierad styrelseledamot hos styrelseakademien och innehar ett antal styrelseuppdrag.

Edelswärd äger inga aktier i Bolaget.

Bolagsengagemang de senaste fem åren

Bolag	Position	Tidsperiod
Freedesk AB	Styrelseledamot	Pågående
Galencia AB	Styrelseledamot	Pågående
Galerie Leger Aktiebolag	Styrelsesuppleant	Pågående
Health Guide IRL AB	Styrelseledamot	Pågående
KBS Consulting AB	Styrelsesuppleant	Pågående
Rätt Mätt i Ramlösa AB	Styrelseledamot	Pågående
Swedish Growth Fund AB	Extern VD	Pågående
Swedish Growth Fund Holding AB	Extern VD	Pågående
Telesport AB	Styrelsesuppleant	Pågående
This Zentury AB	Styrelseledamot	Pågående
Xpandor AB	Styrelsesuppleant	Pågående
Aktiebolaget Axel Granlund	Extern VD	Under perioden avslutat
Aktiebolaget Kitab	Styrelseledamot	Under perioden avslutat
Aktiebolaget Klykan	Styrelsesuppleant	Under perioden avslutat
Ekobalans Fenix AB	Styrelseledamot	Under perioden avslutat
Erikstad Skog AB	Styrelsesuppleant	Under perioden avslutat
Granlunden AB	Styrelseledamot	Under perioden avslutat
Hjorteryd Vildmarks AB	Styrelseledamot	Under perioden avslutat
K.G. Trailer Aktiebolag	Styrelseledamot	Under perioden avslutat
Kattegatt Golfklubb AB	Styrelseledamot	Under perioden avslutat
Pamtrima Aviation Aktiebolag	Extern VD	Under perioden avslutat
Pamtrima Development AB	Styrelseledamot	Under perioden avslutat
Pamtrima International Aktiebolag	Styrelsesuppleant	Under perioden avslutat
Princess Golf Event AB	Styrelseledamot	Under perioden avslutat
Sunnerbo Skogar AB	Styrelseledamot	Under perioden avslutat
Tailwind Aktiebolag	Styrelsesuppleant	Under perioden avslutat
Torekov Hotell AB	Styrelseledamot	Under perioden avslutat
Torekov Partners AB	Extern VD	Under perioden avslutat
Torekov Partners Fastigheter AB	Styrelseledamot	Under perioden avslutat
Ursula Aviation Aktiebolag	Styrelsesuppleant	Under perioden avslutat

Delägarskap över 10 % de senaste fem åren

Bolag	Kapital (%)	Röster (%)	Tidsperiod
Rätt Mätt i Ramlösa AB	100	100	Pågående

Tvångslikvidation och konkurs

Edelswärd har under de senaste fem åren inte varit verksam i bolag som drabbats av konkurs, försatts i tvångslikvidation eller satts under konkursförvaltning.

Stefan Westergård – Styrelseledamot och VD sedan 2015

Westergård är grundare av Freedesk och uppfinnare bakom Freedesks produkter. Westergård har en M.Sc. i ergonomisk design, MBA-baserad vidareutbildning på Stockholm School of Economics (Handelshögskolan i Stockholm) och en certifierad marknadsföringsutbildning på CIM (Chartered Institute of Marketing, UK). Härutöver har Westergård internationell erfarenhet från olika tekniska och kommersiella roller samt ledningsroller (20-50 personer) såsom projektledare på CME Industries (Malaysia), Senior Projektledare Electrolux (Italien och Sverige), Technical Director på Obducat Technologies, Product Group Manager KROHNE-INOR och Global Product Manager på Tetra Pak, med trackrecord på 300 procents försäljningsökning på tre år som ett lagarbete.

Westergård äger 3 457 480 aktier, motsvarande cirka 43,35 % i Bolaget.

Bolagsengagemang de senaste fem åren

Bolag	Position	Tidsperiod
Freedesk AB	Styrelseledamot och VD	Pågående
SW INNOVATION	Innehavare	Pågående
Caliente Innovation	Innehavare	Under perioden avslutat

Delägarskap över 10 procent de senaste fem åren

Bolag	Kapital (%)	Röster (%)	Tidsperiod
Freedesk AB	43,35	43,35	Pågående

Tvångslikvidation och konkurs

Westergård har under de senaste fem åren inte varit verksam i bolag som drabbats av konkurs, försatts i tvångslikvidation eller satts under konkursförvaltning.

Övrig information om verksamheten

Historik

Tidpunkt	Händelse
2013	Stefan Westergård initierar ett kontinuerligt utvecklingsarbete för Freedesk Desk Riser, den första produkten för en hälsosammare livsstil.
2015	Freedesk AB bildas. Freedesk Desk Riser lanseras. Framgångsrik "Kickstarter"-kampanj med kunder över hela världen. Försäljning inleds med ERMI Ergohuset AB i Sverige.
2016	Samarbetsavtal signeras med Lekolar AB. Freedesk deltar vid Stockholm Furniture and Light Fair. Bolaget startar online-försäljning av Freedesk Desk Riser i Europa via Bolagets hemsida. Bolaget inleder samarbete med Dallasia-Fräsch. Officiell lansering av Freedesk Desk Riser i USA på ABC Trade Show i Washington. En första containerlast produceras till USA. Freedesk deltar på Orgatec-mässan i Tyskland, där Bolaget förhandsvisar Freedesk Personal Space. Affordance Ergonomie presenterar Freedesk Desk Riser och Freedesk Personal Space på Expo-Protection-mässan i Paris. Freedesk genomför en private placement, vilken tillför Bolaget cirka 5 MSEK.

Bolagsinformation

Firmanamn	Freedesk AB
Handelsbeteckning/Kortnamn	Freedesk/FREESK
Säte och hemvist	Skåne län, Lomma kommun
Organisationsnummer	559019-4261
Datum för bolagsbildning	2015-07-01
Datum när bolag startade sin verksamhet	2015-07-01
Land för bolagsbildning	Sverige
Juridisk form	Publikt aktiebolag
Lagstiftning	Svensk rätt och svenska aktiebolagslagen
Adress	Järngatan 23, 234 35 Lomma
Telefon	+46-40-44 30 15
Hemsida	www.thefreedesk.se

Koncernförhållande och aktieinnehav

Freedesk ingår inte i någon koncern och har inte några aktieinnehav.

Revisor

Revisor för Freedesk är sedan 2016 Mazars SET Revisionsbyrå AB (Scheelevägen 17, 223 70 Lund) med huvudansvarig revisor Jim Forsberg. Jim Forsberg är auktoriserad revisor och medlem i FAR, branschorganisationen för revisorer och rådgivare.

Anställda i Freedesk under 2015-07-01 – 2016-12-31

Freedesk har fyra anställda, varav en kvinna och tre män. Ansvar för Bolagets externa kommunikation innehas av VD Stefan Westergård. För den finansiella rapporteringen ansvarar Bolagets CFO Mattias Örtenblad. Mellan Bolaget och verkställande direktören gäller en ömsesidig uppsägningstid om sex månader. Vid uppsägning från Bolagets sida erhålls ett avgångsvederlag som uppgår till sex månadslöner.

Ersättning till styrelse och ledande befattningshavare 2015-07-01 – 2016-12-31

VD Stefan Westergårds lön uppgår i dagsläget till 35 000 SEK/månad. Avsikten är att denna, till slutet av året, ska öka till 65 000 SEK/månad, som en gradvis ökning steg för steg under året. Ingen ersättning har utgått till styrelse under perioden 2015-07-01 – 2016-12-31. Ersättning till styrelse kommer under 2017 att utgå om ett prisbasbelopp till vardera ordinarie styrelseledamot.

Namn	Arvode	Övrig ersättning	Totalt
VD Stefan Westergård	0	122 500 SEK	122 500 SEK

Transaktioner med närstående

Namn	Avser	2017-01-01 2017-01-31	2015-07-01 2016-12-31
Mödala Gruppen AB	Ersättning för arbete med online-försäljning	9 482 SEK	53 855 SEK

Styrelsens arbetsformer

- ◆ Samtliga ledamöter är valda till och med nästa årsstämma.
- ◆ Styrelsens arbete följer styrelsens fastställda arbetsordning. Verkställande direktörens arbete regleras genom instruktioner för VD. Såväl arbetsordning som instruktioner fastställs årligen av Bolagets styrelse.
- ◆ Frågor som rör revisions- och ersättningsfrågor beslutas direkt av Bolagets styrelse.
- ◆ Bolaget är inte skyldigt att följa svensk kod för bolagsstyrning och har heller inte frivilligt förpliktigt sig att följa denna.

Tillgängliga handlingar

Bolaget håller följande handlingar tillgängliga under detta dokumentets giltighetstid:

- ◆ Stiftelseurkund
- ◆ Bolagsordning
- ◆ Årsredovisning (2015-07-01 – 2016-12-31) som via hänvisning har införlivats till detta memorandum

Handlingarna finns att tillgå på Bolagets kontor med adress Järngatan 23, 234 35 Lomma.

Intressen i Freedesk

Sedermera Fondkommission ("Sedermera") är finansiell rådgivare till Freedesk i samband med nyemissionen som beskrivs i detta memorandum. Sedermera har rätt att teckna aktier i nyemissionen som beskrivs i detta memorandum på samma villkor som övriga tecknare. Sedermera agerar vidare i nyemissionen som beskrivs i detta memorandum teckningsåtagare för kunds räkning. Sedermera och AktieTorget ingår sedan den 15 december 2013 som separata och oberoende bifirmor i ATS Finans AB (tidigare, sedan mars 2010, var Sedermera och AktieTorget systerbolag i samma koncern). ATS Finans AB är ett värdepappersbolag och står under Finansinspektionens tillsyn. Närståendeförhållandet mellan AktieTorget och Sedermera medför en potentiell intressekonflikt. AktieTorget har särskilt att beakta detta i sin noteringsprocess och marknadsövervakning.

Styrelseledamöter och VD äger aktier i Freedesk. Aktieinnehav för respektive person presenteras närmare under avsnittet "Styrelse och VD" i detta memorandum.

Det föreligger härutöver inte någon intressekonflikt inom förvaltnings-, lednings- och kontrollorgan eller hos andra personer i ledande befattningar i Freedesk och det finns inte heller några andra fysiska eller juridiska personer som är inblandade i nyemissionen som har ekonomiska eller andra relevanta intressen i Bolaget.

Övrigt

- ◆ Det finns inga avtal mellan Freedesk och någon styrelseledamot eller ledande befattningshavare som ger denne rätt till någon förmån efter det att uppdraget avslutats utöver vad som framgår under rubriken "Ersättning till styrelse och ledande befattningshavare".
- ◆ Styrelseordförande Cecilia Hollerup är styrelseordförande i Another Nest AB, vars konkurs inleddes 2016-04-11 och styrelsesuppleant i kids & friends Triangeln AB, vars konkurs inleddes 2016-04-11. Hollerup var styrelseledamot i The Flagship Company Sweden AB till och med 2016-04-28. The Flagship Company Sweden AB:s konkurs inleddes 2016-06-21. Hollerup var styrelseordförande i Another Nest Täby AB till och med 2016-04-12. Another Nest Täby AB:s konkurs inleddes 2016-09-26. Härutöver har ingen av styrelsens ledamöter eller ledande befattningshavare under de senaste fem åren varit verksam i bolag som drabbats av konkurs, försatts i tvångslikvidation eller satts under konkursförvaltning.
- ◆ Ingen av styrelsens ledamöter eller ledande befattningshavare har dömts i bedrägerirelaterade mål under de senaste fem åren och har heller inte haft näringsförbud under de senaste fem åren. Det finns inga anklagelser eller sanktioner från myndigheter mot dessa personer och inga av dessa personer har under de senaste fem åren av domstol förbjudits att ingå i förvaltnings-, lednings- eller kontrollorgan eller från att ha ledande eller övergripande funktioner i företag.

- ◆ Det förekommer inga särskilda överenskommelser med större aktieägare, kunder, leverantörer, förvaltnings-, lednings- och kontrollorgan eller andra parter där styrelsemedlemmar eller andra ledande befattningshavare ingår.
- ◆ Bolaget har inte varit part i några rättsliga förfaranden eller skiljeförfaranden (inklusive ännu icke avgjorda ärenden eller sådana som styrelsen i Bolaget är medveten om kan uppkomma) under de senaste tolv månaderna och som nyligen haft eller skulle kunna få betydande effekter på Bolagets finansiella ställning eller lönsamhet.
- ◆ Det finns inga särskilda system för personalens förvärv av aktier eller liknande.
- ◆ Styrelseledamöter, huvudägare och VD i Freedesk har inför den planerade nyemissionen ingått så kallade lock up-avtal.
- ◆ Styrelsen bedömer att Bolagets nuvarande försäkringsskydd är tillfredsställande, med hänsyn till verksamheternas art och omfattning.
- ◆ Observera att transaktioner i Bolagets värdepapper kan komma att medföra skattemässiga konsekvenser för innehavaren. Innehavare av värdepapper i Bolaget rekommenderas att inhämta råd från skatterådgivare avseende skattekonsekvenser som kan uppkomma i varje enskilt fall.
- ◆ Det finns inga familjeband bland styrelseledamöter, ledande befattningshavare och större aktieägare (aktieägare som direkt eller indirekt kontrollerar 10 procent eller mer av aktierna eller rösterna i Bolaget).

Bolagets aktier

- ◆ Aktiekapitalet ska utgöra lägst 513 500 SEK och högst 2 054 000 SEK.
- ◆ Antalet aktier ska vara lägst 7 900 000 och högst 31 600 000 stycken.
- ◆ Registrerat aktiekapital är 518 375,00 SEK.
- ◆ Kvotvärde är 0,065 SEK.
- ◆ Aktierna har emitterats enligt Aktiebolagslagen och är utgivna i svenska kronor.
- ◆ Det finns ett aktieslag. Varje aktie medför lika rätt till andel i Bolagets tillgångar och resultat samt berättigar till en röst på bolagsstämman. En aktie är lika med en röst.
- ◆ Bolagets aktiebok förs av Euroclear Sweden AB, Box 191, 101 23 Stockholm. Aktieägare i Bolaget erhåller inga fysiska aktiebrev. Samtliga transaktioner med Bolagets aktier sker på elektronisk väg genom banker och värdepappersförvaltare. Nyemitterade aktier registreras på person i elektroniskt format.
- ◆ Emissionsinstitut och kontoförande institut är Aqurat Fondkommission AB med postadress Box 7461, 103 92 Stockholm.
- ◆ Aktiens ISIN-kod är SE0009496383.
- ◆ Aktiens kortnamn är FREESK.

Aktiekapitalets utveckling

År	Händelse	Pris per aktie	Kvotvärde	Ökning av antalet aktier	Ökning av aktiekapital	Totalt antal aktier	Totalt aktiekapital
2015-07-01	Nybildning	-	100,00	500	50 000,00	500	50 000,00
2016	Aktieuppdelning	-	0,008	6 249 500	-	6 250 000	50 000,00
2016-12-16	Riktad nyemission	2,90	0,008	1 725 000	13 800,00	7 975 000	63 800,00
2017-02-22	Fondemission	-	0,065	-	454 575,00	7 975 000	518 375,00
2017	Nyemission*	3,50	0,065	4 290 000	278 850,00	12 265 000	797 225,00

*Under förutsättning av fulltecknad förestående nyemission.

Regelverk

Bolaget avser att följa alla lagar, författningar och rekommendationer som är tillämpliga på bolag som är noterade på AktieTorget. Utöver AktieTorgets noteringsavtal gäller bland annat följande regelverk i relevanta delar:

- ◆ Aktiebolagslagen
- ◆ Lagen om handel med finansiella instrument

Övrigt

- ◆ Bolagets aktie har inte varit föremål för officiell handel tidigare.
- ◆ Inga utestående optionsprogram eller konvertibler finns vid upprättandet av detta memorandum. Såvitt styrelsen känner till föreligger inte heller några aktieägaravtal mellan Bolagets ägare.
- ◆ Under det senaste och nuvarande räkenskapsåret har inga officiella uppköpsbud lagts av någon tredje part.
- ◆ Utspädningseffekten för befintliga aktieägare som ej väljer att teckna aktier i aktuell nyemission är cirka 35 procent.
- ◆ Samtliga aktier som erbjuds i denna nyemission kommer att nyemitteras. Det finns därför inga fysiska eller juridiska personer som erbjuder sig att sälja värdepapper i denna nyemission.
- ◆ Utöver lock up-avtal föreligger inga inskränkningar i rätten att fritt överlåta aktien.

Likviditetsgarant

Bolaget har utsett Sedermera Fondkommission till likviditetsgarant (market maker) för sin aktie i samband med noteringen på AktieTorget. Syftet är att främja en god likviditet i aktien samt säkerställa en låg spread mellan köp- och säljkurs i den löpande handeln. Enligt avtalet ska Sedermera Fondkommission säkerställa en spread mellan köp- och säljkurs om maximalt sex (6) procent. På köp- och säljsidan ska Sedermera Fondkommission säkerställa en volym om åtminstone 5 000 SEK. Åtagandet påbörjas i samband med Bolagets notering på AktieTorget.

Vinstutdelning och rösträtt m.m.

Bolagets samtliga aktier berättigar till utdelning. Vinstutdelning för aktier som nyemitteras i nyemissionen som beskrivs i detta memorandum ska utgå på den avstämningsdag för utdelning som inträffar närmast efter det att de nya aktierna registrerats vid Bolagsverket. Utdelningen är inte av ackumulerad art. Rätt till utdelning tillfaller placerare som på avstämningsdag för vinstutdelning är registrerade som aktieägare i Bolaget. Det föreligger inga restriktioner för utdelning eller särskilda förfaranden för aktieägare bosatta utanför Sverige och utbetalning av eventuell vinstutdelning är avsedd att ske via Euroclear Sweden AB på samma sätt som för aktieägare bosatta i Sverige. I det fall någon aktieägare inte kan nås genom Euroclear kvarstår dennes fordran på utdelningsbeloppet och begränsas endast genom regler om preskription. Fordran på vinstutdelning preskriberas efter tio år. Utdelning tillfaller Bolaget efter preskription.

Alla aktier medför lika rätt till vinstutdelning samt till eventuellt överskott vid avveckling genom likvidation eller konkurs. Vid årsstämma ger varje aktie i Bolaget en röst och varje röstberättigad får rösta för sitt fulla antal aktier utan begränsning. Alla aktier ger aktieägare samma företrädesrätt vid emission av teckningsoptioner och konvertibler till det antal aktier som de äger.

Enligt aktiebolagslagen har en aktieägare som direkt eller indirekt innehar mer än 90 procent av aktiekapitalet i ett bolag rätt att inlösa resterande aktier från övriga aktieägare i Bolaget. På motsvarande sätt har en aktieägare vars aktier kan bli föremål för inlösen rätt till sådan inlösen av majoritetsaktieägaren. Aktierna som nyemitteras i nyemissionen som beskrivs i detta memorandum är inte föremål för erbjudande som lämnats till följd av budplikt, inlösenrätt eller lösningsskyldighet.

Bolaget omfattas av Take over-regler ("Regler rörande offentliga uppköpserbjudanden avseende aktier i svenska aktiebolag vilkas aktier handlas på vissa handelsplattformar"). Enligt dessa regler är en aktieägare skyldig att offentligt erbjuda sig att förvärva alla övriga aktier i ett bolag för det fall att aktieägarens innehav av aktier med rösträtt uppnår 30 procent.

Bolaget kan komma att genomföra kontantemission såväl med som utan företräde för befintliga aktieägare. Om Bolaget beslutar att genom kontantemission med företrädesrätt för befintliga aktieägare ge ut nya aktier, ska ägare av aktier äga företrädesrätt att teckna nya aktier i förhållande till det antal aktier innehavaren förut äger.

Det föreligger inga rättigheter, förutom rätt till aktieutdelning, att ta del av Bolagets vinster. Bolaget har hittills inte lämnat någon utdelning. Det finns heller inga garantier för att det för ett visst år kommer att föreslås eller beslutas om någon utdelning i Bolaget. Bolaget planerar inte att lämna någon utdelning under den närmaste tiden. Förslag på eventuell framtida utdelning kommer att beslutas av styrelsen i Freedesk och därefter framläggas för beslut på årsstämma. Bolaget har ingen utdelningspolicy.

Ägarförhållanden

Ägarförteckning per den 31 januari 2017

Namn	Antal aktier	Andel av röster och kapital
Stefan Westergård ^{1,3}	3 421 094	42,90 %
Mödala Gruppen AB ³	750 000	9,40 %
Tipajumanica AB ^{2,3}	416 666	5,22 %
HCN Group AB ³	416 667	5,22 %
SveHo Consulting AB ³	416 667	5,22 %
Övriga (cirka 65 st.)	2 553 906	32,04 %
Totalt	7 975 000	100,00 %

¹ VD och styrelseledamot i Freedesk.

² Ägs till 50 procent av styrelseordförande Cecilia Hollerup.

³ Har ingått lock up-avtal.

Huvudägaren Stefan Westergård äger cirka 43 procent av Freedesk. Det finns inga avtal eller andra överenskommelser som reglerar att aktieägare inte kan slå sig samman och gemensamt påverka beslut i Bolaget. Därmed finns det inga garantier för att sådan eventuell uppkommen kontroll inte kan komma att missbrukas.

Ägarförteckning vid fulltecknad nyemission

Namn	Antal aktier	Andel av röster och kapital
Stefan Westergård ^{1,3}	3 428 894	27,96 %
Mödala Gruppen AB ³	750 000	6,12 %
Tipajumanica AB ^{2,3}	416 666	3,40 %
HCN Group AB ³	416 667	3,40 %
SveHo Consulting AB ³	416 667	3,40 %
Övriga (cirka 65 st.)	4 971 222	40,52 %
Aktier som nyemitteras	1 864 884	15,20 %
Totalt	12 265 000	100,00 %

¹ VD och styrelseledamot i Freedesk.

² Ägs till 50 procent av styrelseordförande Cecilia Hollerup.

³ Har ingått lock up-avtal.

Utfästelse om lock-up

De styrelsemedlemmar och ledande befattningshavare som innehar aktier i Freedesk ser sina aktieinnehav som en långsiktig placering. Nedan parter har via utfästelse om lock-up förbundit sig att inte avyttra mer än 10 procent av sitt ägande fram till och med 12 månader efter Freedesks första handelsdag på AktieTorget.

- ◆ John Stangdell
- ◆ Martin Stark
- ◆ Patrik Bruzelius
- ◆ Peter Westergård
- ◆ Självklar AB
- ◆ Stefan Westergård

Utöver ovan har Tipajumanica AB, HCN Group AB och SveHo Consulting AB valt att via utfästelse om lock-up förbinda sig att inte avyttra mer än 20 procent av sitt ägande fram till och med nio månader efter Freedesks första handelsdag på AktieTorget. Mödala Gruppen AB har via utfästelse om lock-up förbundit sig att inte avyttra mer än 49 procent av sitt ägande fram till och med 12 månader räknat från första handelsdag på AktieTorget.

Finansiell översikt

Freedesk bildades i juli 2015. Försäljning via hemsidan inleddes under 2015 och Bolaget nådde samma år en försäljning om cirka 200 bord – försäljning skedde till kunder över hela världen. Hittills har mer än 2 000 Freedesk Desk Riser sålts.

Fullständig historisk finansiell information, inklusive redovisningsprinciper, noter och revisionsberättelser, har via hänvisning till årsredovisning för 2015/2016 införlivats i detta memorandum. Via hänvisning införlivad årsredovisning till detta memorandum har granskats av Freedeks revisor. Freedesk tillämpar redovisningsprinciper enligt BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Härutöver presenteras även delårsräkenskaper för perioden 2017-01-01 – 2017-01-31 med anledning av att försäljningen av Bolagets produkter tagit fart under slutet av 2016/början av 2017. Delårsräkenskaperna är översiktligt granskade av Bolagets revisor.

Införlivade dokument avseende fullständig historisk finansiell information

Fullständig historisk finansiell information införlivas via hänvisning. I den årsredovisning som införlivas via hänvisning (se nedan) ingår revisionsberättelse för den via hänvisning införlivade finansiella informationen och redovisningsprinciper.

Införlivat dokument ska läsas som en del av memorandumet. Via hänvisning införlivat dokument finns tillgängligt på Bolagets kontor (Järngatan 23, 234 35 Lomma) och hemsida (www.thefreedesk.se).

Införlivas via hänvisning

Årsredovisning Freedesk AB (publ) 2015-07-01 – 2016-12-31

Tidpunkter för ekonomisk information

Innevarande räkenskapsperiod:	2017-01-01 – 2017-12-31
Januari - mars 2017:	2017-05-31
Januari - juni 2017:	2017-08-31
Januari - september 2017:	2017-11-30
Bokslutskommuniké för 2017:	2018-02-28

Nyckeltal och utvalda finansiella poster *

	2017-01-01 2017-01-31 1 mån.	2015-07-01 2016-12-31 18 mån.
Nettoomsättning (SEK)	126 806	1 606 807
Rörelsens kostnader (SEK)	-534 008	-4 043 593
Rörelseresultat (SEK)	-387 879	-2 302 139
Resultat före skatt (SEK)	-389 150	-2 337 864
Rörelsemarginal (%)	-306	-143
Immateriella anläggningstillgångar (SEK)	671 336	551 355
Materiella anläggningstillgångar (SEK)	56 204	57 344
Omsättningstillgångar (SEK)	3 312 679	3 881 957
Eget kapital (SEK)	3 144 154	3 589 636
Långfristiga skulder (SEK)	144 384	149 074
Kortfristiga skulder (SEK)	751 681	751 946
Balansomslutning (SEK)	4 040 219	4 490 656
Soliditet (%)	78	80
Kassaflöde från den löpande verksamheten (SEK)	-253 914	-
Kassaflöde (SEK)	-445 506	-
Likvida medel (SEK)	2 500 623	2 946 129
Utdelning (SEK)	0	0

* Tabellen är ej granskad av Bolagets revisor.

Definitioner

Rörelsemarginal:	Rörelseresultat dividerat med nettoomsättning.
Soliditet:	Justerat eget kapital dividerat med balansomslutning.
N/A:	Not applicable (ej tillämpligt).

Resultaträkning i sammandrag

SEK	2017-01-01 2017-01-31 1 mån.*	2015-07-01 2016-12-31 18 mån.
Nettoomsättning	126 806	1 606 807
Aktiverat arbete för egen räkning	17 449	76 839
Övriga rörelseintäkter	602	22 083
	144 858	1 705 729
<i>Rörelsens kostnader</i>		
Handelsvaror	-91 225	-1 528 643
Övriga externa kostnader	-249 715	-1 752 840
Personalkostnader	-180 068	-683 661
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar**	-11 729	-42 724
Rörelseresultat	-387 879	-2 302 139
<i>Resultat från finansiella poster</i>		
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	3	67
Räntekostnader och liknande resultatposter	-1 274	-35 792
Resultat efter finansiella poster	-389 150	-2 337 864
Resultat före skatt	-389 150	-2 337 864
Periodens resultat	-389 150	-2 337 864

*Delårsräkenskaperna har översiktligt granskats av Bolagets revisor.

** Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

Immateriella anläggningstillgångar

	År
<i>Internt utarbetade immateriella anläggningstillgångar</i>	
Balanserade utgifter för utveckling och liknande arbeten	5
Patent	5

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår förutom inköpspriset även utgifter som är direkt hänförliga till förvärvet.

Materiella anläggningstillgångar

	År
Inventarier, verktyg och installationer	5

Balansräkning

SEK	2017-01-31*	2016-12-31
TILLGÅNGAR		
<u>Anläggningstillgångar</u>		
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>		
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	558 704	436 536
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	112 632	114 819
	671 336	551 355
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>		
Inventarier, verktyg och installationer	56 204	57 344
	56 204	57 344
Summa anläggningstillgångar	727 540	608 699
<u>Omsättningstillgångar</u>		
<i>Varulager m.m.</i>		
Färdiga varor och handelsvaror	252 861	97 880
Förskott till leverantörer	83 519	269 490
	336 380	367 370
<i>Kortfristiga fordringar</i>		
Kundfordringar	306 378	390 670
Övriga fordringar	160 803	160 800
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	8 494	16 988
	475 675	568 458
<i>Kassa och bank</i>	2 500 623	2 946 129
Summa omsättningstillgångar	3 312 679	3 881 957
SUMMA TILLGÅNGAR	4 040 219	4 490 656

Balansräkning

SEK	2017-01-31*	2016-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
<u>Eget kapital</u>		
Aktiekapital (7 975 000 aktier)	63 800	63 800
	63 800	63 800
<u>Fritt eget kapital</u>		
Överkursfond	4 988 700	4 988 700
Balanserat resultat	-2 444 196	875 000
Erhållna aktieägartillskott (villkorade)	25 000	-
Erhållna aktieägartillskott (ovillkorat)	900 000	-
Årets resultat	-389 150	-2 337 864
	3 080 354	3 525 836
Summa eget kapital	3 144 154	3 589 636
<u>Långfristiga skulder</u>		
Övriga skulder till kreditinstitut	144 384	149 074
	144 384	149 074
<u>Kortfristiga skulder</u>		
Övriga skulder till kreditinstitut	50 000	50 000
Leverantörsskulder	368 833	418 564
Övriga skulder	16 624	60 606
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	316 224	222 776
	751 681	751 946
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	4 040 219	4 490 656
STÄLLDA SÄKERHETER OCH ANSVARSFÖRBINDELSER		
<u>Ställda säkerheter</u>		
	2017-01-01	2016-12-31
<i>Ställda säkerheter för egna skulder och avsättningar</i>		
Företagsinteckningar	900 000	900 000
Summa	900 000	900 000
<u>Ansvarsförbindelser</u>		
Ansvarsförbindelser	-	-
Summa	-	-

*Delårsräkenskaperna har översiktligt granskats av Bolagets revisor.

Förändring eget kapital 2015-07-01 – 2016-12-31

	Aktiekapital	Balanserat resultat	Överkursfond	Årets resultat
Inbetalning	50 000			
Aktieägartillskott, erhållna		925 000		
Nyemission	13 800		4 988 700	
Kapitalanskaffning		-50 000		
Årets resultat				-2 337 864
Vid årets slut	63 800	875 000	4 988 700	-2 337 864

Förändring eget kapital 2017-07-01 – 2017-01-31*

	Aktiekapital	Balanserat resultat inkl. överursfond	Årets resultat	Summa fritt eget kapital
Belopp vid årets ingång	63 800	5 863 700	-2 337 864	3 525 836
Resultatdisp. enligt beslut av årsstämma		-2 337 864	2 337 864	0
Justering ingående balansräkning		-56 332		-56 332
Årets förlust			-389 150	-389 150
Vid periodens slut	63 800	3 469 504	-389 150	3 080 354

*Delårsräkenskaperna har översiktligt granskats av Bolagets revisor.

Kassaflödesanalys

SEK	2017-01-01 2017-01-31*
<i>Kassaflöde från resultat</i>	
Resultat före finansiella poster	-387 879
Ränteintäkter	3
Räntekostnader	-1 274
Avskrivningar	11 729
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	-377 421
Varulager	30 990
Kundfordringar	84 292
Övriga fordringar	-44 617
Förutbetalda kostnader och uppl. intäkter	8 494
Leverantörsskulder	-49 731
Övriga skulder	631
Upplupna skulder	93 448
Kassaflöde från förändring i rörelsekapital	123 507
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-253 914
<i>Investeringsverksamheten</i>	
Investering i immateriella anläggningstillgångar	-130 570
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-130 570
<i>Finansieringsverksamheten</i>	
Förändring eget kapital	-56 332
Förändring av långfristiga skulder	-4 690
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-61 022
Periodens kassaflöde	-445 506
Likvida medel, IB	2 946 129
Likvida medel, beräknat UB	2 500 623
Likvida medel enligt reviderade delårsräkenskaper	2 500 623

*Delårsräkenskaperna har översiktligt granskats av Bolagets revisor.

Kommentarer till den finansiella översikten

Nettoomsättning och rörelseresultat

Freedesks nettoomsättning uppgick för perioden 2015-07-01 – 2016-12-31 till 1 606 807 SEK. Intäkter har genererats genom försäljning av Bolagets produkt Freedesk Desk Riser. Rörelseresultat för räkenskapsåret uppgick till -2 302 139 SEK och påverkades främst av Bolagets kostnader för perioden.

Freedesks nettoomsättning uppgick för perioden 2017-01-01 – 2017-01-01 till 126 806 SEK. Intäkter har främst genererats genom försäljning av Bolagets produkt Freedesk Desk Riser. Rörelseresultat för perioden uppgick till -387 879 SEK och påverkades främst av rörelsens kostnader.

Balansräkning och soliditet

Freedesks tillgångar uppgick per den 31 december 2016 till 4 490 656 SEK. Bolagets eget kapital uppgick per den 31 december 2016 till 3 589 636 SEK. Bolagets skulder uppgick per samma datum till 901 020 SEK och utgjordes främst av leverantörsskulder. Per den 31 december 2016 uppgick Bolagets balansomslutning till 4 490 656 SEK. Bolagets soliditet uppgick vid utgången av 2016 till 80 procent.

Freedesks anläggningstillgångar uppgick per den 31 januari 2017 till 727 540 SEK. Freedesks omsättningstillgångar uppgick per den 31 januari 2017 till 3 312 678 SEK. Bolagets eget kapital uppgick per den 31 januari 2017 till 3 144 154 SEK. Bolagets kortfristiga skulder uppgick per samma datum till 751 681 SEK och utgjordes främst av leverantörsskulder. De långfristiga skulderna uppgick per den 31 januari 2017 till 144 384 SEK. Per den 31 januari 2017 uppgick Bolagets balansomslutning till 4 040 219 SEK. Bolagets soliditet uppgick per den 31 januari 2017 till 78 procent.

Bolagsstämman beslutade på årsstämman den 16 februari 2017 att, genom fondemission, öka Bolagets aktiekapital med 454 575,00 SEK, från 63 800,00 SEK till 518 375,00 SEK. Höjningen av aktiekapitalet har skett genom överföring av 454 575,00 SEK från fritt eget kapital till aktiekapitalet genom ökning av kvotvärdet från 0,008 SEK till 0,065 SEK per aktie. Således utgavs inga nya aktier i samband med fondemissionen. Fondemissionen registrerades hos Bolagsverket den 22 februari 2017.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick för perioden 2017-01-01 - 2017-01-31 till -253 914 SEK. Bolagets likvida medel uppgick vid utgången av periodens slut till 2 500 623 SEK.

Begränsningar i användandet av kapital

Det finns inga begränsningar avseende användande av kapital.

Rörelsekapital

Det befintliga rörelsekapitalet är enligt styrelsens bedömning inte tillräckligt för de aktuella behoven under åtminstone 12 månader framåt i tiden räknat från dateringen av detta memorandum. Underskottet uppgår till cirka 7 MSEK. Rörelsekapitalbehov bedöms uppkomma i maj 2017. För att tillföra Bolaget rörelsekapital genomför Bolaget nu en nyemission om cirka 12,5 MSEK. I det fall förestående nyemission fulltecknas är det styrelsens bedömning att emissionslikviden kommer att finansiera verksamheten fram tills att Bolaget genererar överskott.

För att Bolaget ska tillföras tillräckligt med rörelsekapital för att Bolaget ska kunna driva den löpande verksamheten i önskvärd takt i minst 12 månader framåt krävs det att Bolaget – efter finansiering av emissionskostnader – tillförs åtminstone 7 MSEK genom nyemissionen som beskrivs i detta memorandum. Bolaget har, via skriftliga avtal, erhållit teckningsförbindelser och garantiteckning om totalt cirka 6 MSEK. Dessa åtaganden har dock inte säkerställts via förhandstransaktion, bankgaranti eller liknande. I det fall en eller flera teckningsåtagare inte skulle uppfylla sina åtaganden kan det hända att Bolaget inte tillförs åtminstone 7 MSEK efter att emissionskostnader har finansierats. Då kommer Bolaget att undersöka alternativa finansieringsmöjligheter såsom ytterligare kapitalanskaffning, bidrag eller finansiering tillsammans med en eller flera samarbetspartners alternativt bedriva verksamheten i lägre takt än beräknat, till dess att ytterligare kapital kan anskaffas. I det fall Freedesk inte tillförs åtminstone cirka 7 MSEK och samtliga alternativa finansieringsmöjligheter misslyckas finns risk att Bolaget i väsentlig grad måste revidera utvecklingsplanerna.

Investeringar och anläggningstillgångar

I tabellen nedan redovisas bokförda värden avseende Freedesk's anläggningstillgångar. Freedesk innehar inga befintliga och/eller planerade materiella anläggningstillgångar eller leasade tillgångar av väsentlig betydelse.

(KSEK)	2017-01-01	2015-07-01
	2017-01-31	2016-12-31
Immateriella anläggningstillgångar	671 336	551 355
Materiella anläggningstillgångar	56 204	57 344
Finansiella anläggningstillgångar	-	-
Summa anläggningstillgångar	727 540	608 699

Materiella anläggningstillgångar

Som ovan nämnts innehar Freedesk inga befintliga och/eller planerade materiella anläggningstillgångar eller leasade tillgångar av väsentlig betydelse. Freedesk har en företagsinteckning om 900 000 SEK. Härutöver förekommer inga inteckningar eller belastningar på Bolagets tillgångar.

Väsentliga finansiella förändringar

Det har inte förekommit några väsentliga förändringar avseende Freedesk's finansiella ställning eller ställning på marknaden sedan 2017-01-31.

Revisionsberättelser och anmärkningar

I årsredovisningen för 2016 föreligger följande uttalande.

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Freedesk AB, org. nr 559019-4261

Rapport om årsredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för Freedesk AB för år 2016.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Freedesk AB:s finansiella ställning per den 31 december 2016 och av dess finansiella resultat för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till Freedesk AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Väsentlig osäkerhetsfaktor avseende antagandet om fortsatt drift

Utan att det påverkar våra uttalanden ovan vill vi fästa uppmärksamheten på förvaltningsberättelsens skrivelse i årsredovisningen angående likviditetsrisk. Av förvaltningsberättelsen framgår att bolaget har ett uppskattat rörelsekapitalbehov om cirka 7 000 000 för kommande tolv månadersperiod. Om inte planerad nyemission ger tillräckligt med kapital kan styrelsen tvingas omarbeta bolagets affärsplan, vilket kan leda till att bolagets verksamhet minskar. Om inte bolaget tillförs kapital i tillräcklig omfattning finns det en väsentlig osäkerhetsfaktor som kan leda till betydande tvivel om företagets förmåga att fortsätta verksamheten.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på fel, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Freedesk AB för år 2016 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet *Revisorans ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till Freedesk AB enligt god revideringssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorans ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

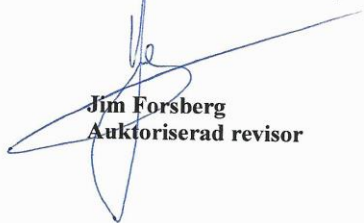
Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av

förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Lund den 1 februari 2017

Mazars SET Revisionsbyrå AB



Jim Forsberg
Auktoriserad revisor

Bolagsordning

FREEDESK AB
Org. nr. 559019-4261

Fastställd på ordinarie bolagsstämma 2017-02-16

§ 1 Firma

Bolagets firma är FREEDESK AB. Bolaget är publikt (publ).

§ 2 Säte

Styrelsen har sitt säte i Lomma.

§ 3 Verksamhet

Bolaget skall utveckla tillverka, marknadsföra och sälja kontorsprodukter och heminredning samt därmed förenlig verksamhet.

§ 4 Aktiekapital

Aktiekapitalet skall utgöra lägst 513 500 kronor och högst 2 054 000 kronor.

§ 5 Antal aktier

Antalet aktier skall vara lägst 7 900 000 och högst 31 600 000.

§ 6 Styrelse

Styrelsen skall bestå av lägst fyra och högst åtta ledamöter med lägst noll och högst tre suppleanter.

§ 7 Revisorer

För granskning av bolagets årsredovisning samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning skall en eller två revisorer med eller utan suppleanter utses eller ett registrerat revisionsbolag.

§ 8 Kallelse till bolagsstämma

Kallelse till bolagsstämma skall alltid ske genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar och på bolagets webbplats. Att kallelse skett skall annonseras i Svenska Dagbladet. Om utgivningen av Svenska Dagbladet skulle upphöra skall annonsering istället ske genom Dagens Industri.

Bolagsstämma kan, förutom på den ort där styrelsen har sitt säte, hållas i Malmö kommun.

§ 9 Anmälan till stämma

Rätt att delta i stämma har sådana aktieägare som upptagits i aktieboken på sätt som föreskrivs i 7 kap. 28 § 3 stycket aktiebolagslagen (2005:551) och som anmält sig hos bolaget senast den dag som anges i kallelsen till stämman. Denna dag får inte vara söndag, annan allmän helgdag, lördag, midsommarafton, julafton eller nyårsafton och inte infalla tidigare än femte vardagen före stämman. Avser aktieägare att medföra biträden skall antalet biträden anges i anmälan.

§ 10 Årsstämma

Årsstämma skall hållas årligen inom sex (6) månader efter räkenskapsårets utgång.

På årsstämma skall följande ärenden förekomma:

1. Val av ordförande vid stämman.
2. Upprättande och godkännande av röstlängd.
3. Godkännande av dagordningen.

4. Val av en eller två justeringsmän.
5. Prövning av om stämman blivit behörigen sammankallad.
6. Framläggande av årsredovisning och revisionsberättelse samt i förekommande fall koncernredovisning och koncernrevisionsberättelse.
7. Beslut
 - a) om fastställande av resultaträkning och balansräkning samt i förekommande fall koncernresultaträkning och koncernbalansräkning;
 - b) om dispositioner beträffande bolagets resultat enligt den fastställda balansräkningen;
 - c) om ansvarsfrihet åt styrelsens ledamöter och verkställande direktör.
8. Bestämmande av antalet styrelseledamöter, styrelsesuppleanter samt av antalet revisorer och revisorssuppleanter.
9. Fastställande av arvoden åt styrelsen och revisorerna.
10. Val av styrelse och eventuella styrelsesuppleanter samt revisorer och/eller revisionsbolag och eventuella revisorssuppleanter.
11. Annat ärende, som ankommer på stämman enligt aktiebolagslagen eller bolagsordningen.

§ 11 Räkenskapsår

Bolagets räkenskapsår skall omfatta perioden 1/1 – 31/12.

§ 12 Avstämningsförbehåll

Den aktieägare eller förvaltare som på avstämningsdagen är införd i aktieboken och antecknad i ett avstämningsregister, enligt 4 kap. lagen (1998:1479) om värdepapperscentraler och kontoföring av finansiella instrument eller den som är antecknad på avstämningskonto enligt 4 kap. 18 § första stycket 6 – 8 nämnda lag, ska antas vara behörig att utöva de rättigheter som framgår av 4 kap. 39 § aktiebolagslagen (2005:551).



at Your Level

