

# Information om teckning av aktier inför notering på AktieTorget



## MEMORANDUM

NOVEMBER 2015



# VIKTIG INFORMATION

## Definitioner

Detta Noteringsmemorandum ("Memorandumet") har upprättats av Imint Image Intelligence AB (publ) med anledning den förstående nyemissionen i Imint om högst 2 300 000 aktier som emitteras utan företrädesrätt för befintliga aktieägare ("Erbjudandet"). Memorandumet har inte upprättats som ett prospekt i enlighet med bestämmelserna i lagen (1991:980) om handel med finansiella instrument eftersom emissionens villkor ej kräver detta. Memorandumet har därför heller inte granskats och godkänts av Finansinspektionen i enlighet med bestämmelserna i 2 kap. 25 och 26 §§ lagen om handel med finansiella instrument. Med "Imint" eller "Bolaget" avses Imint Image Intelligence AB organisationsnummer 556730-9751. Med "Redeye" avses i det följande Redeye Aktiebolag, organisationsnummer 556581-2954. Med "AktieTorget" avses ATS Finans AB, organisationsnummer 556736-8195 och dess bifirma "AktieTorget". Med "Euroclear" avses Euroclear Sweden AB, organisationsnummer 556112-8074.

För Memorandumet och Erbjudandet gäller svensk rätt. Tvist med anledning av Memorandumet, Erbjudandet och därmed sammanhängande rättsförhållanden ska avgöras av svensk domstol exklusivt.

## Memorandumets distributionsområde

Imint har inte vidtagit och kommer inte att vidta några åtgärder för att tillåta ett erbjudande till allmänheten i någon annan jurisdiktion än Sverige. Erbjudandet riktar sig inte till personer med hemvist i USA, Kanada, Hong Kong, Sydafrika, Japan, Australien, Schweiz, Nya Zeeland eller i någon annan jurisdiktion där deltagande skulle kräva ytterligare memorandum, registrering eller andra åtgärder än de som följer av svensk rätt. Memorandumet får följaktligen inte distribueras i eller till nämnda länder respektive något annat land eller någon annan jurisdiktion där distribution eller Erbjudandet enligt Memorandumet kräver sådana åtgärder eller annars strider mot reglerna i sådant land eller sådan jurisdiktion. Teckning av aktier och förvärv av värdepapper i strid med ovanstående begränsningar kan vara ogiltig. Personer som mottar exemplar av Memorandumet måste informera sig om och följa sådana restriktioner. Åtgärder i strid med restriktionerna kan utgöra brott mot tillämplig värdepapperslagstiftning.

Som ett villkor för att få teckna nya aktier enligt erbjudandet i memorandumet, kommer varje person som tecknar nya aktier att anses ha lämnat eller, i vissa fall, bli ombudda att lämna, utfästelser och garantier som Imint och dess uppdragstagare kommer att förlita sig på. Imint förbehåller sig rätten att efter eget bestämmande ogiltigförklara aktieteckning som Imint eller dess uppdragstagare anser kan inbegripa en överträdelse eller ett åsidosättande av lagar, regler eller föreskrifter i någon jurisdiktion.

## Information till investerare i EES

Inom det Europeiska ekonomiska samarbetsområdet ("EES") lämnas inget erbjudande till allmänheten av värdepapper i annat land än Sverige. I andra medlemsländer i EES som har implementerat Europaparlamentets och rådets direktiv 2003/71/EG ("Memorandumdirektivet") kan ett erbjudande av värdepapper endast lämnas i enlighet med undantag i Memorandumdirektivet samt varje relevant implementeringsåtgärd (inklusive åtgärd för implementering av Europaparlamentets och rådets direktiv 2010/73/EU).

## Framåtriktad information och marknadsinformation

Memorandumet innehåller viss framåtriktad information som återspeglar Imints aktuella syn på framtida händelser samt finansiell och operativ utveckling. Ord som "avses", "bedöms", "förväntas", "kan", "planerar", "uppskattar" och andra uttryck som innebär indikationer eller förutsägelser avseende framtida utveckling eller trender, och som inte är grundade på historiska fakta, utgör framåtriktad information. Framåtriktad information är till sin natur förenad med såväl kända som okända risker och osäkerhetsfaktorer eftersom den är avhängig framtida händelser och omständigheter. Framåtriktad information utgör inte någon garanti avseende framtida resultat eller utveckling och viktligt utfall kan komma att väsentligt skilja sig från vad som uttalas i framåtriktad information.

Faktorer som kan medföra att Imints framtida resultat och utveckling avviker från vad som uttalas i framåtriktad information innefattar, men är inte begränsade till, de som beskrivs i avsnittet "Riskfaktorer". Framåtriktad information i Memorandumet gäller endast per dagen för Memorandumets offentliggörande. Imint lämnar inga utfästelser om att offentliggöra uppdateringar eller revideringar av framåtriktad information till följd av ny information, framtida händelser eller liknande omständigheter annat än vad som följer av tillämplig lagstiftning.

## Information från tredje part

Memorandumet innehåller viss marknads- och branschinformation som kommer från tredje man. Även om informationen har återgivits korrekt och Imint anser att källorna är tillförlitliga har Imint inte oberoende verifierat denna information. Därför påtar sig inte Bolagets styrelse något ansvar för fullständigheten eller riktigheten för sådan information som presenteras i detta Memorandum. Såvitt Imint känner till och kan förvissa sig om genom jämförelse med annan information som offentliggjorts av dessa källor har dock inga uppgifter utelämnats på ett sätt som skulle kunna göra den återgivna informationen felaktig eller missvisande.

## Presentation av finansiell information

Imints finansiella rapporter för räkenskapsåret 2014 och perioden jan-aug 2015, vilka upprättats i enlighet med årsredovisningslagen samt uttalanden och allmänna råd enligt BFNR 2012:1, s k K3, införlivas genom hänvisning och utgör en del av Memorandumet. Viss finansiell och annan information som presenteras i Memorandumet har avrundats för att göra informationen lättillgänglig för läsaren. Följaktligen överensstämmer inte siffrorna i vissa kolumner exakt med angiven totalsumma.

## Finansiella och legala rådgivare

Redeye AB är finansiell rådgivare och Advokatfirman Lindahl KB är legal rådgivare i samband med Erbjudandet och har biträtt Imint vid upprättandet av Memorandumet. Då all information i Memorandumet härrör från Imint friskriver Redeye AB och Advokatfirman Lindahl KB sig från allt ansvar mot såväl nytillkommande som befintliga aktieägare i Imint och avseende andra direkta eller indirekta ekonomiska konsekvenser till följd av investerings- eller andra beslut som helt eller delvis grundas på uppgifterna i detta Memorandum. Aqurat Fondkommission age- rar emissionsinstitut i samband med Erbjudandet.

## Offentliggörande

Memorandumet finns tillgängligt på Bolagets hemsida, [www.imint.se](http://www.imint.se), på AktieTorgets hemsida, [www.aktietorget.se](http://www.aktietorget.se), på Redeyes hemsida, [www.redeye.se](http://www.redeye.se) samt på Aqurats hemsida, [www.aqurat.se/emissions-uppdrag](http://www.aqurat.se/emissions-uppdrag).

## AktieTorget

Bolaget har i syfte att säkerställa att aktieägare och övriga aktörer på marknaden erhåller korrekt, omedelbar och samtidig information om Bolagets utveckling träffat en överenskommelse med AktieTorget om informationsgivning. Bolaget avser att följa tillämpliga lagar, författningar och rekommendationer som gäller för bolag som är anslutna till AktieTorget. Allmänheten kan kostnadsfritt prenumerera på Bolagets pressmeddelanden och rapporter genom att anmäla intresse för detta på AktieTorgets hemsida [www.aktietorget.se](http://www.aktietorget.se). AktieTorget är en bifirma till ATS Finans AB, ett värdepappersbolag under Finansinspektionens tillsyn. AktieTorget driver en handelsplattform (MTF), vilket inte är en reglerad marknad. AktieTorget tillhandahåller ett effektivt aktiehandelsystem (INET Nordic), tillgängligt för banker och fondkommissionärer anslutna till Nasdaq OMX Stockholm. Det innebär att den som vill köpa och sälja aktier som är listade på AktieTorget använder sin vanliga bank eller fondkommissionär.

Aktiekurser från bolag på AktieTorget går att följa i realtid på AktieTorgets hemsida samt hos de flesta Internetmäklare och på hemsidor med finansiell information. Aktiekurser finns även att följa på Text-TV och i dagstidningar. Bolaget är godkänt för notering på AktieTorget bland annat under förutsättning att nyemissionen genomförs samt att AktieTorget bedömer att förutsättningarna finns för en ändamålsenlig handel i Bolagets aktie.

Bolag som är noterade på AktieTorget har förbundit sig att följa AktieTorgets noteringsavtal, vilket bland annat innebär att bolagen ska säkerställa att aktieägare och övriga aktörer på marknaden erhåller korrekt, omedelbar och samtidig information om alla omständigheter som kan påverka Bolagets aktiekurs. Noteringsavtalet återfinns på AktieTorgets hemsida, se <http://www.aktietorget.se/CompanyListingAgreement.aspx>. Härutöver är bolagen givetvis skyldiga följa övriga tillämpliga lagar, författningar och rekommendationer som gäller för bolag som är noterade på AktieTorget.

## ***Innehållsförteckning***

SAMMANFATTNING .....	4
RISKFAKTORER .....	8
INBJUDAN TILL TECKNING.....	10
BAKGRUND OCH MOTIV.....	11
VD HAR ORDET .....	13
VILLKOR OCH ANVISNINGAR.....	14
MARKNADSBESKRIVNING.....	16
VERKSAMHETSBEKRIVNING.....	21
FINANSIELL INFORMATION I SAMMANDRAG .....	34
KAPITALSTRUKTUR OCH ANNAN FINANSIELL INFORMATION .....	36
AKTIEN, AKTIEKAPITAL OCH ÄGARSTRUKTUR.....	37
STYRELSE, LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE OCH REVISORER.....	40
LEGALA FRÅGOR OCH KOMPLETTERANDE INFORMATION .....	44
SKATTEFRÅGOR I SVERIGE .....	46
BOLAGSORDNING .....	48
ADRESSER .....	50
ORDLISTA.....	50

# SAMMANFATTNING

Denna sammanfattning bör betraktas som en introduktion till Memorandumet. Varje beslut om att investera i värdepappren ska baseras på en bedömning av Memorandumet i dess helhet från investerarens sida. Om yrkande avseende uppgifterna i Memorandumet anförts vid domstol, kan den investerare som är kårande i enlighet med medlemsstaternas nationella lagstiftning bli tvungen att svara för kostnaderna för översättning av Memorandumet innan de rättsliga förfarandena inleds. Civilrättsligt ansvar kan endast åläggas de personer som lagt fram sammanfattningen, inklusive översättningar därav, men endast om sammanfattningen är vilseledande, felaktig eller oförenlig med de andra delarna av Memorandumet eller om den inte, tillsammans med andra delar av Memorandumet, ger nyckelinformation för att hjälpa investerare när de överväger att investera i sådana värdepapper.

## ERBJUDANDET I SAMMANDRAG

Erbjudandet:	Baserat på bemyndigande från årsstämman den 16 april 2015, beslutade styrelsen den 29 oktober 2015, att öka Bolagets aktiekapital med högst 2 300 000 SEK genom emission av högst 2 300 000 aktier. Erbjudandet riktar sig till aktieägare, allmänheten och professionella investerare.
Teckningstid:	2 november - 17 november 2015.
Teckningskurs:	10,00 SEK per aktie.
Emissionsvolym:	Erbjudandet omfattar 2 300 000 aktier. Vid fulltecknad emissionen före transaktionskostnader, tillförs Bolaget 23 000 000 SEK, inkl. kvittning om lån om ca 3,2 MSEK, men före emissionskostnader. Lägsta nivån för emissionens genomförande inkl. kvittning av lån är 14 MSEK.
Teckningspost:	Minsta teckningspost är 500 aktier. Aktier tecknas därefter i poster om 100 aktier.
Antal aktier före emission:	5 395 500 aktier
Värdering:	Cirka 54 MSEK (pre-money)
Notering på AktieTorget:	AktieTorget har godkänt Imint för notering under förutsättning av att Imint, efter Erbjudandet, uppfyller AktieTorgets spridningskrav om 200 aktieägare samt att lägsta nivån för emissionens genomförande uppnås. Första dag för handel beräknas bli den 16 december 2015.
Handelspost:	En (1) aktie
Aktiens kortnamn:	IMINT
ISIN-kod:	SE0007692124
Teckningsförbindelser:	Imint har erhållit teckningsförbindelser om 10 MSEK motsvarande drygt 43 % av emissionslikviden.

## Tidpunkter för ekonomisk information

- Bokslutskommuniké 2015 2016-02-29
- Delårsrapport kvartal 1 2016 2016-05-27
- Årsstämma 2016-05-27

## Roadshow och emissionsmaterial

Möt Imint och dess ledning:

Datum	Tid	Plats	Adress
20-okt	18:00-20:00	Lund	Elite Hotel Ideon, Scheelevägen 27
21-okt	18:00-20:00	Jönköping	Science Park, Gjuterigatan 9 (Aktiespararna)
26-okt	17:30-20:00	Västerås	Elite Stadshotellet Västerås, Stora Torget 1
03-nov	18:00-20:00	Göteborg	Elite Park Avenue, Kungsporthavenyn 36
05-nov	17:30-21:00	Stockholm	Hitech Terrassen, Sveavägen 9, plan 2, (Hötorgsskrapan)
09-nov	17:30-20:00	Malmö	Malmö Börshus, Skeppsbron 2
10-nov	17:30-20:00	Stockholm	Redeye, Mäster Samuelsgatan 42, 10tr
11-nov	18:00-20:00	Stockholm	Redeye, Mäster Samuelsgatan 42, 10tr
16-nov	17:30-20:00	Stockholm	Scandic Klara, Slöjdgatan 7

- Bolagets hemsida: <http://www.imint.se>  
Emissionssida: <http://beta.redeye.se/transactions/imint>  
Kundinriktad hemsida: <http://www.vidhancemobile.com>  
Full teknikpresentation: <https://aurora.imint.se/data/C0oh6Qui/slides-vidhance>  
Autozoom-exempel: <https://aurora.imint.se/data/C0oh6Qui/autozoom/>

## Bolagsinformation

Bolagets firma är Imint Image Intelligence AB (publ). Imints organisationsnummer är 556730-9751 och styrelsen har sitt säte i Uppsala kommun med adress S:t Larsgatan 5, 2tr, 753 11 Uppsala. Bolaget nås på telefon 018-474 99 90. Bolaget bildades i Sverige den 31 maj 2007 och har bedrivit verksamhet sedan dess. Bolaget är ett publikt aktiebolag som regleras av aktiebolagslagen (2005:551). Imint ingår inte i någon koncern.



## Risikfaktorer

Ett antal riskfaktorer kan ha en negativ inverkan på Imints verksamhet, bransch och aktie. Det är därför av stor vikt att beakta relevanta risker vid sidan av Bolagets tillväxtpotentialer. Risker som är förknippade med Imint, dess bransch och värdepapper anges i avsnittet Riskfaktorer, sid 8, där riskerna är omnämnda utan inbördes ordning och utan anspråk på att vara heltäckande. Läsare uppmanas att noga ta del av detta avsnitt. Samtliga riskfaktorer kan av naturliga skäl inte beskrivas varför en samlad utvärdering av övrig information i Memorandumet tillsammans med en allmän omvärldsbedömning bör göras inför ett investeringsbeslut.

## Verksamhet och bakgrund

Imint Image Intelligence AB är ett svenskt mjukvarubolag vars vision är att inta en världsledande position för att analysera, optimera och förbättra video i realtid, direkt i kameran i t.ex. live-strömmar eller andra tidskritiska sammanhang, för att skapa mervärde åt konsument- och industrimarknaden. För konsumentmarknaden drivs Imint av viljan att radikalt förändra hur video skapas, anpassas, används och delas, så att användare blir stolta över ett mer professionellt resultat. På industrimarknaden ser Imint en värld där videokameror används allt mer för mänskligt beslutsfattande. Där kan Imint leverera teknik som stödjer mänsklig perception och upptäcktsförmåga, för ökad säkerhet och effektivitet i automationen.

Imint grundades 2007 på idéer från en gemensam forskargrupp mellan Uppsala Universitet och Sveriges Lantbruksuniversitet, Centrum för bildanalys. Målsättningen var att kommersialisera flera banbrytande innovationer inom realtids bildförbättring av flygspanningsvideo. Imint såg ett behov av mjukvarubaserade lösningar för att stabilisera och på andra sätt förbättra kvaliteten i video som används för tidskritiskt beslutsfattande. Bolagets teknologi har sålts till flera ledande internationella bolag inom spaning med obemannade flygfarkoster (UAV) t.ex. Elbit Systems, Bluebird Aero och Innocon. Imints teknik har även integrerats och sålts till andra krävande industriella applikationer på så skilda marknader som t.ex. militära marina farkoster, (t.ex. Kockums och Svenska Marinen) och flygtrafikledning (SAAB obemannade fjärrstyrda flygledartorn, Remote Tower Systems).

Efter att Imint kontaktats av olika globala mobiltelefonstillverkare och dess "techcenters" under en kort period hösten 2013, beslutade styrelsen att utvärdera möjligheterna att sälja Bolagets teknik till bl.a. mobiltelefonstillverkare. I februari 2014 deltog Bolaget för första gången på Mobile World Congress i Barcelona för att visa Bolagets teknologi för potentiella kunder. Efter en mycket positiv respons från mobiltelefonbranschen har Bolaget, med begränsade resurser, intensifierat sin utveckling och anpassat sin teknologi till smartphones samtidigt som nya mjukvarufunktioner har vidareutvecklats. I oktober 2014 lanserades första versionen av Vidhance Mobile med videostabilisering i en smartphone. Vidhance Mobile adresserar konsumentelektronik inkluderande i första hand smarta mobiltelefoner (smartphones) och actionkameror samt användning av video i olika sociala medier. Vidhance Mobile består idag av ett flertal olika och självständiga funktioner, delvis patenterade, som var och en kan förbättra video och användande av video på mobiler och exempelvis i sociala medier.

En förutsättning för att kunna bemöta det intresse som Imint har fått från främst mobiltelefonstillverkare var att Bolaget stärkte organisationen inom teknik och utveckling. Imints kunder är krävande och förfrågningar, utvärderingar och integrationer kräver stora resurser från Imints sida. För 6 månader sedan hade Imint inte kapacitet att möta alla förfrågningar som Bolaget fick från potentiella kunder utan Bolaget har av resursskäl fått begränsa sina dialoger till ett fåtal kunder. Idag kan Imint bättre bemöta kundernas krav på support vid utvärderings- och olika integrationsprojekt. Dialogen med kunder har även medfört att tekniken har utvecklats och mognat ytterligare då Bolaget får bra input från dem för vad de exakt behöver.

## Marknad

Bolagets verksamhet är idag huvudsakligen fokuserad på affärsområdet Vidhance Mobile för att nå ut till den stora marknaden för smartphones samt till globala sociala medie- och appföretag. Marknaden för smarta mobiltelefoner (smartphones) är den största av alla produktkategorier inom konsumentelektronik idag. 2015 beräknas antalet sålda smartphones i världen överstiga 1,4 miljarder enheter och 2018 förväntas det säljas 1,9 miljarder smartphones. Imint har de senaste 12-18 månaderna träffat eller haft kontakt med de flesta av världens större mobiltelefonstillverkare. Bolaget för idag samtal med flera av de globala smartphonetillverkarna i syfte att licensiera sin teknologi i kommande generationers mobiltelefoner. Några av dessa tillverkare utvärderar tekniken på djupet under sekretessavtal och pågående dialoger om kommande utvärderingar förs med ytterligare mobiltelefonstillverkare.

Att marknaden för mobil video kommer att växa dramatiskt är många rörande överens om. Video driver datatrafik, vilket intresserar både nätverks- och operatörsbolag inom telecom. Video driver minnesindustrin. Video driver annonsintäkter på sociala medier. Video driver e-handel. Video driver mediabolag. Video skapar engagemang och lojalitet hos konsumenterna och är därför intressant för alla de företag som önskar trolldra just sina kunder vid sin smartphone och i olika sociala nätverk. Imint har fått intresse från, och även inlett diskussioner med, internationella sociala nätverks- och appföretag för att tillsammans med dem vidareutveckla nya koncept inom "Auto Curate" och "Auto Produce" samt även för att kunna kommersialisera sin teknologi i appformat tillsammans med dessa globala aktörer.

## Affärsmodell

Imint har en attraktiv affärsmodell där Vidhance Mobile i huvudsak säljs direkt till Bolagets slutkunder utan några mellanhänder. Affärsmodellen mot smartphonetillverkarna bygger i första hand på en licensavgift per enhet, som är en etablerad modell mellan tillverkarna och deras underleverantörer. Priset per enhet förväntas variera beroende på förväntad försäljningsvolym där de stora tillverkarna med volymer i miljardklassen kan förväntas kräva rabatter, eller speciella villkor där en licensavgift täcker in ett obegränsat antal enheter inom vissa produktfamiljer och under viss tid. Licensavtalen gäller i vanliga fall för enskilda mobiltelefonmodeller och är baserade på planerad produktions- eller försäljningsvolym.

När väl ett integrationsprojekt startas kan Bolaget förväntas få vissa support- och integrationsintäkter, framförallt i de fall där anpassningar av funktionalitet skall göras, eller när anpassningar och optimeringar för en viss hårdvaruplattform önskas. Av de diskussioner som Bolaget har haft hittills med potentiella kunder samt genom jämförelse med prissättningen av andra mjukvaror som integreras i mobiltelefoner har Bolaget en tydlig uppfattning om en relevant prissättning. Imint kan erbjuda en meny av mjuk-

varufunktioner som säljs som enskilda komponenter och där ersättning erhålls per licensierad programvarufunktion, alternativt en grupplicens i det fall att flera programvaror licensieras. Affärsmodellen mot sociala medie- och appföretag kan tänkas variera beroende på vem som är kunden.

## Mål

För Imint är det huvudsakliga målet att verksamheten ska skapa långsiktig värdetillväxt för Bolagets aktieägare. Sett till Bolagets hela produktportfölj för smartphonemarknaden och sociala medier uppskattar styrelsen att de marknaderna tillsammans har ett potentiellt värde som årligen överstiger flera miljarder SEK. Bolaget kommer att prioritera tillväxt före lönsamhet men samtidigt har Bolaget ett översiktligt mål att vara kassaflödespositivt inom 18-24 månader och att föreliggande kapitalanskaffning ska räcka tills dess att Bolaget är kassaflödespositivt. Då Imint bedömer att de har en världsledande produktportfölj inom sin nisch, och som adresserar ett reellt behov hos mobiltelefonstillverkarna och slutkonsumenterna, förväntar sig Bolaget en kraftig försäljningstillväxt över tiden och att lönsamhet på månadsbasis kan uppnås inom 20-30 månader.

## Motiv till emissionen

Nyemissionen förväntas, före transaktionskostnader, inbringa 23 MSEK varav 3,2 MSEK tillförs i form av kvittning av befintliga skulder till huvudägarna. Imint avser att använda merparten av emissionslikviden för att finansiera Bolagets rörelsekapitalbehov tills dess att Bolaget uppnår ett positivt kassaflöde samt för att stärka Bolagets försäljning, marknadsföring och affärsutveckling till potentiella volymmarknader för att möjliggöra en tillväxt och lönsamhet i Imint. Emissionslikviden är avsedd att finansiera följande i prioriterad ordning;

- kommersialisering av plattformen Vidhance Mobile till i första hand mobiltelefonstillverkare och i andra hand internationella sociala nätverks- och appföretag
- vidareutveckling av vissa innovativa funktioner inom Vidhance Mobile

Bolaget har expanderat kraftigt, från 4 anställda 2014, till idag 16 anställda. Marknadssatsningen inom Vidhance Mobile innebär att personalstyrkan kommer att öka ytterligare, i första hand inom försäljning samt att Bolaget avser att etablera försäljnings- och supportkontor i Kina under kvartal 1 2016 och ett i USA senare under 2016.

## Styrelse, ledning och ägare

Imints styrelse består av fyra ordinarie ledamöter, inklusive styrelseordförande. Samtliga är valda för perioden intill slutet av årsstämman 2016. Gösta Franzén är styrelseordförande och Hans Eriksson, Harald Klomp och Joakim Nydemark är styrelseledamöter. Andreas Livvendahl är VD, Simon Mika är CTO och Hans Richter är CFO. Styrelsen och ledningen har en relevant erfarenhet av teknik- och tillväxtbolag samt från internationell marknadsföring och försäljning, både till mobiltelefonmarknaden och till sociala medieföretag. Bolagets tre största ägare är Professionell ägarstyrning i Sverig AB (hädanefter PÅAB), Almi Invest Östra Mellansverige AB (hädanefter Almi Invest AB) och Uppsala Universitet Holding AB som tillsammans äger 65,72 % av kapitalet före föreliggande nyemission.

## Finansiell utveckling i sammandrag

	2015	2014	2014	2013
	Jan-Aug	Jan-Aug	Jan-Dec	Jan-Dec
TSEK (om ej annat anges)				
Nettoomsättning	6	150	434	168
Rörelsens kostnader	-7 435	-4 015	-6 959	-4 549
Rörelseresultat	-3 672	-2 400	-3 655	-2 882
Resultat efter finansiella poster	-3 801	-2 421	-3 687	-2 944
Resultat efter skatt	-3 801	-2 421	-3 687	-2 944
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-2 119	-2 169	-2 900	-309
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	12 545	5 511	6 722	2 136
Resultat per aktie, kr	-0,99	-1,13	-2,05	-6,20
Likvida medel per balansdagen	7 725	2 083	1 182	211
Soliditet	68%	82%	61%	51%
<b>Nyckeltal</b>				
Avkastning på eget kapital, %	neg	neg	neg	neg
Avkastning på sysselsatt kapital, %	neg	neg	neg	neg
Soliditet	68%	82%	61%	51%
Nettoinvesteringar i materiella anläggningstillgångar	128	9	-	-
Nettoinvesteringar i immateriella anläggningstillgångar	3 755	1 462	2 852	1 647
Antal anställda vid periodens slut	13	4	4	4
Resultat per aktie, före utspädning, kr	-0,99	-1,13	-2,05	-6,20
Resultat per aktie, efter utspädning, kr	-0,99	-1,13	-2,05	-6,20
Eget kapital per aktie, kr	2,06	0,37	0,56	5,00
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie, kr	-0,55	-1,02	-0,76	-0,65
Kassaflöde per aktie, kr	1,70	-0,04	0,27	0,38

## Investment-highlights

### Stor marknadspotential

- Med samma helt mjukvarubaserade teknikplattform som bas adresserar Imint flera intressanta marknader; mobiltelefonmarknaden, sociala medie- och appföretag samt även historiskt en industriell marknad. Mobiltelefonmarknaden är världens största konsumentelektronikmarknad.
- Korta livscyklar och ofta stora produktportföljer på mobiltelefonmarknaden minskar risken då möjlighet till många viktiga "utvärderingsfönster" ofta uppstår.
- Tydliga drivkrafter visar på en ökad efterfrågan på kvalitativ video i smartphones.
- Apples lansering av Iphone 6 med "cinematic stabilization video" har tydliggjort att spelplanen förskjuts från kvalitativa bilder till bättre video som en viktig aspekt vid köp av smartphones.
- Många potentiella och lätt identifierade kunder på smartphonemarknaden (Android).
- Sociala medie- och appföretag är starkt växande och ser kvalitativ användargenererad video som en viktig tillväxtfaktor. De i sin tur drivs av behovet att kunna sälja reklam vilket förutsätter attraktivt innehåll och många engagerade användare.
- Attraktiv affärsmodell.
- Stort intresse hos potentiella kunder.

### Stark teknik-plattform

- Delvis patenterad teknik och med en aktiv patentstrategi med flera pågående ansökningar.
- Flera unika och separata mjukvarufunktioner inom samma teknikplattform som är världsledande.
- Intressant och stark roadmap, med vektärdad relevans i ett flertal kundmöten.
- Tekniken/produkterna är bevisad hos krävande industriella och militära kunder.

### Ledning och styrelse

- Imint har en ledning och styrelse med bred erfarenhet från teknik- och tillväxtföretag samt av marknadsföring och försäljning på en internationell marknad inkluderande mobiltelefonmarknaden samt från sociala medier.



Hösten 2014 och 2015 vann Imint det prestigefyllda priset "Young Bulls" vid Bully Awards. Bully Awards har liknats vid Oscars-utdelning för Europeiska teknikbolag. En stor panel av industriexperter, media, riskkapital och erfarna entreprenörer granskar de nominerade bidragen, för att hitta guldkornen på den europeiska teknikscenen. Imint tilldelades en Bully Award i kategorin Young Bulls 2014, för att de visat påpasslig snabbhet i att anpassa sin fälttestade mjukvara från försvarsindustri till en marknad med stor tillväxtpotential inom konsumentsektorn. Imint har också visat på snabba framsteg i både produktutveckling och marknadsbearbetning på kort tid, vilket juryn såg som en tydlig signal att Bolaget har förmåga att agera och ta tillvara framväxande möjligheter.

# RISKFAKTORER

Vid bedömning av Imints framtida utveckling är det av vikt att vid sidan av potentiell resultatstillväxt även beakta riskfaktorer. En investering i aktier är alltid förenad med risktagande och i detta avseende utgör Bolaget inget undantag. Potentiella investerare bör noga överväga all information som lämnas i Memorandumet och i synnerhet utvärdera de specifika faktorer som nämns nedan och som beskriver vissa risker som en investering i Bolagets aktier innebär. Var och en av nedanstående risker och övriga risker och osäkerheter som nämns i Memorandumet kan, om de inträffar, ha en väsentlig negativ effekt på Bolagets verksamhet, resultat, finansiella ställning och framtidsutsikter, eller medföra att värdet på Bolagets aktier minskar, vilket kan leda till att investerare förlorar hela eller delar av sitt investerade kapital. Riskerna och osäkerheterna som beskrivs nedan är inte ordnade efter betydelse och utgör inte heller de enda risker och osäkerheter som Bolaget ställs inför. Ytterligare risker och osäkerhetsfaktorer som Bolaget för närvarande inte känner till eller inte bedömer som väsentliga kan också komma att utvecklas till faktorer som kan komma att ha en väsentlig negativ effekt på Bolagets verksamhet, resultat, finansiella ställning eller framtidsutsikter.

## **Bransch- och/eller emittentrelaterade risker**

### **Rättigheter**

Verksamheten är till viss del beroende av att Imint skyddar sin teknik genom patent och immateriella rättigheter. Strategin är att skydda de viktigaste delarna men det finns en risk att Imint kommer att utveckla produkter som inte kan patenteras, att beviljade patent inte kommer att kunna vidmakthållas, att framtida upptäckter inte kommer att leda till patent, eller att beviljade patent inte kommer att utgöra tillräckligt skydd för Imints rättigheter. Det finns även en risk att patent inte kommer att medföra en konkurrensfördel för Bolagets produkter eller att konkurrenter kommer att kunna kringgå patent. Om Imint tvingas försvara sina rättigheter gentemot en konkurrent kan detta medföra avsevärda kostnader, som i sin tur kan påverka Bolagets finansiella ställning negativt. Bedömningen är att Imints teknologi inte inkräktar på immateriella rättigheter tillhörande andra bolag. Trots detta kan inga garantier ges för att Bolaget inte kan anses göra intrång i annans patent eller immateriella rättigheter. I de eventuella fall Imint inte kan skydda sin teknik genom patent eller andra immateriella rättigheter, eller kan anses göra intrång i andras, kan Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning komma att påverkas negativt.

### **Utveckling**

Imints framgång är till stor del beroende av att driva och anpassa sig till teknikutvecklingen. Utvecklingen kan vara omfattande och komplex, förseningar i tidplaner kan inte uteslutas. Allvarliga fördröjningar, störningar eller oförutsedda händelser i utvecklingsprocesser skulle kunna påverka Imints framtida verksamhet negativt.

### **Kompetens**

Avancerad mjukvaruutveckling och avancerad bildbehandling i realtid är ett område som uppvisar en hög tillväxttakt och ställer krav på högt tekniskt kunnande hos medarbetare. Inom Imint finns ett antal nyckelpersoner som är viktiga för en framgångsrik utveckling av Imints verksamhet. Förlust av nyckelpersoner, framförallt personer i Bolagets ledning, skulle kunna medföra störning och ökade kostnader i samband med rekrytering av ersättare. Förmågan att rekrytera och behålla kvalificerade medarbetare är av yttersta vikt för att säkerställa kompetensnivån i Bolaget. Bolagets uppfattning är att det kan attrahera och behålla kvalificerade medarbetare, men det kan finnas en risk att detta inte kan ske till acceptabla villkor.

### **Politisk risk**

Imint arbetar på många marknader med vitt skilda förutsättningar. Förändringar av regleringar och lagar avseende t.ex. utländskt ägande, skatter, statligt deltagande, royalty och tullar samt övriga politiska och ekonomiska risker och osäkerhetsfaktorer inbegripet t.ex. krigshandlingar, terrorism m.m. kan påverka resultat och ställning negativt.

### **Valutarisker**

Imints verksamhet är utsatt för valutakursrisker. En stor del av Bolagets operativa kostnader är i SEK medan intäkterna från samarbeten förväntas erhållas i USD. Det är också sannolikt att intäkter från framtida samarbeten kommer att betalas i USD eller EURO. Ändrade valutakurser riskerar att ha en negativ påverkan på Imints resultat och finansiella ställning.

### **Konjunktur**

Den globala konjunkturutvecklingen påverkar den allmänna investeringsviljan hos Imints nuvarande och potentiella kunder. En svag konjunkturutveckling i hela eller delar av världen kan komma att medföra lägre marknadstillväxt för smartphonemarknaden än vad som förväntas. Det finns därmed en risk att Imints förväntade försäljning kan komma att påverkas negativt av en svag konjunkturutveckling vilket skulle kunna få en negativ effekt på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

### **Försäljning**

Imint möter ett stort intresse för sin teknik. Försiktigheten vid investeringar i ny teknik kan vara stor och införsäljningstiden är i normalfallet lång. Bearbetningen av kunderna är tids- och resurskrävande, då kunderna är mycket noggranna i sin utvärdering av ny teknik. Bolaget verkar på en marknad som kan karakteriseras av långa införsäljningsprocesser vilket medför en stor prognososäkerhet. En tidigare- eller senareläggning av order kan innebära en avsevärd påverkan på Bolagets årsomsättning och resultat. Till följd av detta kan variationerna i Bolagets omsättning respektive resultat mellan kvartalen vara höga. Imints utveckling är beroende av att marknaden för smartphones fortsätter att växa eller åtminstone inte krymper. En fördröjd penetration eller en långsam utveckling på den mobila marknaden, kan därför påverka Bolagets försäljning och resultat negativt.

### **Samarbetspartners och kunder**

Imint har ett antal partners och kunder på olika geografiska marknader. Förlusten av en större partner/kund skulle på kort sikt kunna medföra en negativ påverkan på Bolagets omsättning och resultat. Det kan inte garanteras att de företag som Imint kommer att ingå eller redan har ingått samarbets- eller licensavtal med kommer att uppfylla sina åtaganden enligt ingångna avtal, vilket kan komma att ha negativ inverkan på Bolagets omsättning och resultat.

### **Marknads- och teknikutveckling**

Marknaden för mobila enheter domineras av ett fåtal aktörer, och om en eller flera av de kunder som Bolaget idag har en pågående dialog med ändrar inriktning avseende samarbete med Bolaget, kan det ha negativ inverkan på verksamheten. Bolagets framtida utveckling är beroende av att efterfrågan på bättre video på mobila enheter fortsätter att öka. Bolagets marknad präglas av snabba förändringar. Utveckling av konkurrerande tekniker pågår ständigt och nya aktörer tillkommer kontinuerligt. Bolagets teknik måste därför i stor utsträckning accepteras av marknadsaktörer, bland såväl leverantörer som kunder. Marknaden måste vara mogen för att till fullo förstå och ta till sig den nya teknik som Bolaget tillför. Detta kan innebära att större investeringar i marknadsföring och försäljning krävs för att nå förväntade försäljningsvolymerna. I takt med att Bolagets marknad utvecklas och antalet aktörer ökar finns det risk för att alternativa tekniker utvecklas och att priset på jämförbara produkter

därmed sjunker. För det fall Bolagets verksamhet i allmänhet och affärsområden i synnerhet skulle genomgå teknikskiften, uppleva ökad konkurrens genom nya teknikleverantörer eller drabbas av en utfasning av befintlig teknik som används inom Bolagets verksamhet kan det negativt påverka Imints verksamhet, resultat och tillväxtutsikter.

### **Konkurrenser**

Imint verkar på en konkurrensutsatt marknad och är utsatt för konkurrens från ett antal aktörer inom Bolagets båda affärsområden. Vissa av Imints konkurrenser har större finansiella resurser än Bolaget, vilket kan innebära att konkurrenser kan ha bättre förutsättningar att anpassa sig till förändringar i kundefterfrågan samtidigt som de kan avsätta mer resurser till bland annat produktutveckling. Mot bakgrund av detta är det inte säkert att Imint framöver kommer att vara lika framgångsrikt ur konkurrenssynpunkt. Ingen garanti kan lämnas för att Imint kommer att kunna behålla sin nuvarande marknadsposition. Ökad konkurrens kan leda till prispress och minskad marknadsandel vilket kan ha negativ effekt på Imints verksamhet, framtida tillväxt, resultat och finansiella ställning.

### **Motpartsrisk**

Kreditrisk definierad som risken att motparten inte fullgör sina förpliktelser och betalar sina skulder till Imint är i sin helhet hänförlig till kreditrisk i kundfordringar. En utebliven förmåga att fullgöra förpliktelse att betala medför en kostnad till följd av att redan redovisad intäkt reverseras samt att kassaflödet från försäljningen inte erhålls medan kostnaden för den levererade varan eller tjänsten belastar Imint.

## **Risker relaterade till aktien och Erbjudandet**

### **Ingen tidigare organiserad handel med aktien**

Bolagets aktie har inte varit föremål för organiserad handel tidigare. Det är därför svårt att förutse vilken handel och vilket intresse som Bolagets aktie kommer att få. Om en aktiv och likvid handel inte utvecklas eller blir varaktig så kan det medföra svårigheter för aktieägare att sälja sina aktier. Det finns också en risk att marknadskursen avsevärt kan skilja sig från kursen i detta erbjudande.

### **Utdelning**

På grund av Imints historia av negativa rörelseresultat har Bolaget hittills inte lämnat någon utdelning till aktieägarna. Eventuella framtida utdelningar och storleken på sådana utdelningar är bland annat beroende av Imints framtida verksamhet, framtidsutsikter, resultat, finansiella ställning, utdelningsbara medel, kassaflöde, rörelsekapitalbehov samt generella finansiella och legala restriktioner. Det finns många risker som kan komma att påverka Imints verksamhet negativt och därmed leda till att Imint inte presterar ett resultat som möjliggör utdelning på aktierna i framtiden. Detta får till följd att avkastningen på en investering i Bolagets aktie på kort sikt främst är beroende av aktiekursen. En bolagsstämma i Imint måste därtill fatta beslut om utdelning.

### **Ägare med betydande inflytande**

Tre aktieägare, PÅAB, Almi Invest och Uppsala Undiversitet Holding äger en väsentlig röstandel av Bolagets samtliga utestående aktier. Således kan dessa större aktieägare komma att påverka Bolaget avseende bland annat sådana angelägenheter som är föremål för omröstning på bolagsstämma. Dessa större aktieägares intressen kan därvid komma att skilja sig från övriga aktieägares intressen. Om någon större aktieägare bestämmer sig för att avyttra sitt innehav kan det komma att påverka aktiekursen negativt.

## **Aktiekurs och likviditet**

Värdepappershandel är alltid förknippat med risk och risktagande. Eftersom en aktieinvestering både kan stiga och sjunka i värde är det inte säkert att en investerare kan komma att få tillbaka hela eller ens delar av investerat kapital. Det finns ingen garanti för hur kursen kommer att utvecklas för de aktier som tas upp till handel i samband med nyemissionen. Därtill bör noteras att prissättningen av Bolagets aktier är beroende av faktorer som Imint inte råder över, bland annat aktiemarknadens förväntningar och utveckling samt den ekonomiska utvecklingen i allmänhet. Investeringar i Imints aktier bör därför föregås av en noggrann analys av Bolaget, dess konkurrenser och omvärld samt generell information om branschen. En investering i aktier bör aldrig ses som ett snabbt sätt att generera avkastning utan snarare som en investering som genomförs på lång sikt med kapital som kan undvaras. Priset på aktierna kan bli föremål för fluktuationer till följd av en förändrad uppfattning på kapitalmarknaden avseende aktierna eller liknande värdepapper, på grund av olika omständigheter och händelser såsom ändringar i tillämpliga lagar och andra regler som påverkar Bolagets verksamhet, eller förändringar i Bolagets resultat och affärsutveckling. Aktiemarknader kan från tid till annan uppvisa betydande fluktuationer avseende pris och volym som inte behöver vara relaterade till Bolagets verksamhet eller framtidsutsikter. Därutöver kan Bolagets resultat och framtidsutsikter från tid till annan komma att vara lägre än förväntningarna från kapitalmarknader, analytiker eller investerare. Någon eller några av dessa faktorer kan resultera i att aktiekursen faller. Risken för fluktuationer i aktiekursen är större för aktier med låg omsättning.

Det är inte möjligt att förutse i vilken utsträckning investerarnas intresse i Imint leder till en aktiv handel i aktierna eller hur handel i aktierna kommer att fungera framgent. Om en aktiv och likvid handel inte utvecklas, eller inte är varaktig, kan det innebära svårigheter för innehavare av aktier att sälja sina aktier utan att påverka marknadspriset negativt, eller överhuvudtaget.

### **Ytterligare nyemissioner och försäljning av aktier**

Imint har för närvarande inga planer på någon ytterligare företrädesemission av aktier under tolv månader från dagen för Memorandumet, men Bolaget kan komma att behöva emittera ytterligare aktier i framtiden, vilket skulle kunna ha en negativ påverkan på marknadspriset av utestående aktier. Betydande försäljningar av aktier från större aktieägare eller en allmän uppfattning om att en emission av aktier kommer att äga rum skulle även det kunna påverka marknadspriset på Bolagets aktier negativt. Dessutom skulle ytterligare emissioner av aktier kunna leda till en utspädning av ägandet för aktieägare som av någon anledning inte kan delta i en sådan emission eller väljer att inte utöva sin rätt att teckna aktier. Det finns en risk att nytt kapital inte kan anskaffas när behov uppstår, att det inte kan anskaffas på fördelaktiga villkor, eller att sådant anskaffat kapital inte är tillräckligt för att finansiera verksamheten enligt planerna.

### **Ej säkerställda teckningsåtaganden**

Imint har ingått avtal om teckningsförbindelser med ett antal av nuvarande aktieägare och nya investerare avseende emissionen. Teckningsförbindelserna är inte säkerställda genom pantsättning, spärmedel eller något liknande arrangemang, varför det finns en risk för att en eller flera åtaganden inte fullföljs.

### **Noteringskrav**

Imints aktier förväntas upptas till handel på AktieTorget. Bolagets aktier eller något av dess aktieslag kan komma att avnoteras för det fall Bolaget inte framgent lever upp till de krav som gäller för Bolagets aktier upptagna till handel på AktieTorget. En avnotering skulle försvåra för aktieägarna att avyttra sina aktier i Imint.



# INBJUDAN TILL TECKNING

## Emissionsbeslut

Styrelsen i Imint har den 29 oktober 2015, med stöd av bemyndigande från årsstämman den 16 april 2015, beslutat att genomföra en nyemission av aktier riktad till allmänheten och institutionella investerare i Sverige i syfte att sprida aktieägandet i Bolaget. Nyemissionen omfattar högst 2 300 000 aktier som erbjuds till teckningskursen 10 kronor per aktie (Erbjudandet). Styrelsen har fastställt prissättningen baserat på en sammanvägd bedömning av Bolagets nuvarande verksamhet och framtida potential.

Nyemissionen förväntas, före transaktionskostnader, inbringa 23,0 MSEK varav 3,2 MSEK tillförs genom kvittning från de tre största ägarna, PÅAB, Almi Invest och Uppsala Universitet Holding AB (huvudägarna)<sup>1</sup>. Lägsta nivå för emissionens genomförande är 14 MSEK inkl. kvittning av skulder till huvudägarna om 3,2 MSEK. I det fall AktieTorgets ägarspridningskrav inte uppfylls eller om fastställd lägsta nivå för emissionens genomförande inte uppnås, kommer emissionen inte att fullföljas. Emissionen genomförs utan företrädesrätt för befintliga aktieägare.

## Emissionsvolym och emissionskostnader

Emissionen tillför Bolaget cirka 23 MSEK före emissionskostnader, som beräknas uppgå till cirka 2,2 MSEK vid fulltecknad emission. I emissionen ingår 3,2 MSEK i form av kvittning av lån. Vid fulltecknad emission kommer aktiekapitalet att öka med 2 300 000 SEK, från 5 395 500 till 7 695 500 SEK och antalet aktier kommer att öka med 2 300 000 aktier från 5 395 500 aktier till 7 695 500 aktier. Erbjudandet omfattar cirka 30 procent av aktiekapitalet och rösterna i Bolaget efter genomförd emission.

## Notering på AktieTorget

Styrelsen för Imint har ansökt om godkännande för upptagande av Bolagets aktie till handel på AktieTorget och preliminär första dag för handel är den 16 december 2015. AktieTorget har godkänt Imint för notering under förutsättning av att Imint, efter Erbjudandet, uppfyller AktieTorgets spridningskrav om 200 aktieägare samt att lägsta nivån för emissionens genomförande uppnås.

Noteringen på AktieTorget skapar utökade möjligheter för en god marknadsföring av såväl Bolaget som dess produkter. Vidare underlättas eventuell framtida kapitalanskaffning, vilket möjliggör att en hög utvecklings- och expansionstakt. En notering på AktieTorget bidrar också till att eventuella företagsförvärv avsevärt underlättas.

## Kvittning av lån och Teckningsförbindelser

PÅAB, Almi Invest AB och Uppsala Universitet Holding AB, de tre största ägarna i Imint har sammanlagt lånat in 3,2 MSEK till Bolaget. Lånen kommer i sin helhet att kvittas mot aktier genom de teckningsförbindelser som PÅAB, Almi Invest och Uppsala Universitet Holding AB har ingått inför föreliggande nyemission. Därtill har Bolaget erhållit teckningsförbindelser motsvarande ett belopp om 6,8 MSEK från ägare och andra investerare. Till sammans med teckningsförbindelserna från huvudägarna enligt ovan innebär det att emissionen totalt omfattas av teckningsförbindelser om 10 MSEK vilket motsvarar drygt 43 % av den totala emissionsvolymen vid fullteckning. Ytterligare information om teckningsförbindelserna och åtaganden återfinns nedan under avsnittet "Legala frågor och övrig information".

## Lockup

PÅAB, Almi Invest, Uppsala Universitet Holding AB, Harald Klomp med bolag, Andreas Livvendahl och Simon Mika genom bolag har tecknat lockup-avtal om att behålla minst 90 procent av sina respektive innehav i Bolaget under de kommande 12 månaderna räknat från aktiens första handelsdag på AktieTorget. Utan hinder av ovanstående får dock aktier avyttras enligt villkoren i ett offentligt erbjudande om köp av aktier eller avyttring ske av tilldelade emissionsrätter och inlösenrätter eller aktier avyttras till av respektive aktieägare kontrollerat bolag. Om det finns synnerliga skäl får AktieTorget medge ytterligare undantag. Sammantaget omfattar avtalet om lockup 3 304 578 aktier, vilket motsvarar drygt 61 procent av antalet aktier före Erbjudandet.

## Ansvar och inbjudan till teckning

För ytterligare information hänvisas till detta Memorandum som har upprättats av styrelsen i Imint med anledning av Erbjudandet och upptagande till handel av Bolagets aktie på AktieTorget. Styrelsen i Imint är ansvarig för innehållet i detta Memorandum. Styrelsen i Imint försäkrar att den har vidtagit alla rimliga försiktighetsåtgärder för att säkerställa att uppgifterna i detta Memorandum, så vitt den känner till, överensstämmer med faktiska förhållanden och att ingenting är utelämnat som väsentligen skulle kunna påverka den bild av Bolaget som presenteras.

Härmed inbjuds allmänheten samt institutionella investerare i Sverige, att teckna aktier i Imint i enlighet med villkoren för Erbjudandet som återfinns i detta Memorandum.

Uppsala den 29 oktober 2015

Styrelsen i Imint Image Intelligence AB (publ)



<sup>1</sup> PÅAB 2,2 MSEK, Almi Invest 0,750 MSEK och Uppsala Universitet Holding AB 0,250 MSEK

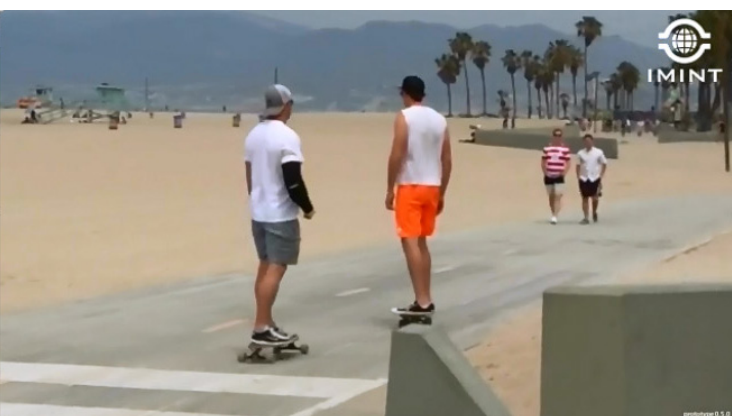
# BAKGRUND OCH MOTIV

## Bakgrund

Imint är ett mjukvarubolag som grundades 2007 på idéer från en gemensam forskargrupp mellan Uppsala Universitet och Sveriges Lantbruksuniversitet, Centrum för bildanalys. Målsättningen var att kommersialisera flera banbrytande innovationer inom realtids bildförbättring av flygspaningsvideo. Imint såg ett behov av mjukvarubaserade lösningar för att stabilisera och på andra sätt förbättra kvaliteten i video som används för tidskritiskt beslutsfattande. Imint utvecklade de första effektiva algoritmerna som med minimal fördröjning kunde bearbeta krävande flygspaningsvideo. Bolagets teknologi har sålts till flera ledande internationella bolag inom spaning med obemannade flygfarkoster (UAV). Imints teknik har även integrerats och sålts till andra krävande industriella applikationer på så skilda marknader som t.ex. militära undervattensfarkoster och flygtrafikledning.

Under 2013 diskuterades möjligheterna att approacha mobiltelefonmarknaden med sin teknik. Efter att Imint även kontaktats av olika globala mobiltelefonstillverkare och dess techcenters, under en kort period hösten 2013, beslutade styrelsen att utvärdera möjligheterna att sälja Bolagets teknik till bl.a. mobiltelefonstillverkare. I februari 2014 deltog Bolaget för första gången på Mobile World Congress i Barcelona för att visa sin teknologi för potentiella kunder. Efter en mycket positiv respons från mobiltelefonbranschen har Bolaget intensifierat sin utveckling och anpassat sin teknologi till smartphones samtidigt som nya mjukvaruapplikationer har vidareutvecklats. I oktober 2014 lanserades första versionen av Vidhance Mobile med videostabilisering på en smartphone.

Bolaget har idag två affärsområden med stora utvecklingssynergier - Vidhance Mobile och Vidhance. Vidhance Mobile adresserar konsumentelektronik, inkluderande i första hand smarta mobiltelefoner (smartphones) och actionkameror samt användning av video i olika sociala medier. Vidhance Mobile består idag av ett flertal olika och självständiga funktioner som var och en kan förbättra video på mobiler och i t ex sociala medier. Vidhance adresserar industriella applikationer.



Imints Autozoom-funktion i jämförelse med samma film utan zoom.

För att kunna möta kundförfrågningar och fortsätta utvecklingen och anpassningen av Bolagets teknologi till smartphones och även andra områden har Bolaget vuxit kraftigt, från fyra anställda 2014 till 16 anställda idag. Bolaget har under de senaste två åren inte kunnat bearbeta Bolagets ursprungliga kunder inom Vidhance. då Bolagets huvudsakliga resurser har gått till affärsområdet Vidhance Mobile. Även framöver kommer Bolaget att i huvudsak fokusera på Vidhance Mobile. Totalt har Bolaget sedan 2007 tillförts över 36,6 MSEK i kapital varav ca 33,5 MSEK i form av eget kapital.

För Imint är det huvudsakliga målet att verksamheten ska skapa långsiktig värdetillväxt för Bolagets aktieägare. Sett till Bolagets hela produktportfölj för smartphonemarknaden och sociala medier uppskattar styrelsen att de marknaderna tillsammans har ett potentiellt värde som årligen överstiger flera miljarder SEK. Bolaget kommer att prioritera tillväxt före lönsamhet men samtidigt har Bolaget ett översiktligt mål att vara kassaflödespositivt inom 18-24 månader och att föreliggande kapitalanskaffning ska räcka tills dess att Bolaget är kassaflödespositivt. Då Imint bedömer att de har en världsledande produktportfölj inom sin nisch och som adresserar ett reellt behov hos mobiltelefonstillverkare och slutkonsumenter förväntar sig Bolaget en kraftigt försäljningstillväxt över tiden och att lönsamhet på månadsbasis kan uppnås inom 20-30 månader.

## Vidhance Mobile -Smartphonemarknaden och andra konsumentmarknader för realtidsvideo

Marknaden för smarta mobiltelefoner (smartphones) är den största av alla produktkategorier inom konsumentelektronik idag. 2015 beräknas antalet sålda smartphones i världen överstiga 1,4 miljarder enheter och 2018 förväntas det säljas 1,9 miljarder smartphones. Tillväxten i försäljningen av nya smartphones drivs bl.a. av relativt korta konsumentlivscyklar, vanligen 1-4 år. Imint har de senaste 12-18 månaderna träffat eller haft kontakt med flertalet av världens största mobiltelefonstillverkare. Bolaget är idag i samtal med flera av de globala smartphonetillverkarna för att licensiera sin teknologi i kommande generationers mobiltelefoner. Några av dessa tillverkare utvärderar tekniken på djupet under sekretessavtal och pågående dialoger om kommande utvärderingar förs med ytterligare mobiltelefonstillverkare.

Imint har fått intresse från, och även inlett diskussioner med, internationella sociala nätverks- och appföretag för att tillsammans med dem utveckla sitt nya koncept inom "Auto Curate" och "Auto Produce" samt även för att eventuellt kunna kommersialisera sin teknologi i appformat tillsammans med dessa globala aktörer.

## Vidhance - Industriella marknaden för realtidsvideo

Imints teknologi har sålts till flera ledande internationella bolag där Bolagets teknologi implementeras i sammanhang där kraven är mycket höga. Teknologin har även en plats i andra fjärrstyrda system såsom gruvmaskiner, robotar, intelligent kameraövervakning eller annan automation där fjärrstyrda maskiner används och styrs över videolänk. För att kontrollera sådana system med precision och hög säkerhet krävs det ofta video som är av god kvalitet och med låg fördröjning där inte minst stabiliseringen är en avgörande faktor.



## Motiv

Imints rörelsekapitalbehov är kopplat till allmänna kostnader relaterade till rörelsen vilka tillsammans beräknas uppgå till ca 15 MSEK under den kommande tolv månadersperioden. Bolaget bedömer att det finns goda förutsättningar för intäkter under kommande 12 månader, men under antagandet att Bolagets verksamhet inte kommer att generera några intäkter, kommer Bolagets befintliga rörelsekapital, 7,7 MSEK per den 31 augusti 2015, räcka till slutet av kvartal 1 2016. I syfte att förstärka Bolagets finansiella och operationella handlingsförmåga, har styrelsen i Imint beslutat att genomföra en emission. Styrelsen bedömer att Imint efter emissionen har tillräckliga medel för att i första hand finansiera rörelsekapitalbehovet under åtminstone de kommande tolv månaderna även utan ytterligare intäkter eller annan finansiering under perioden.

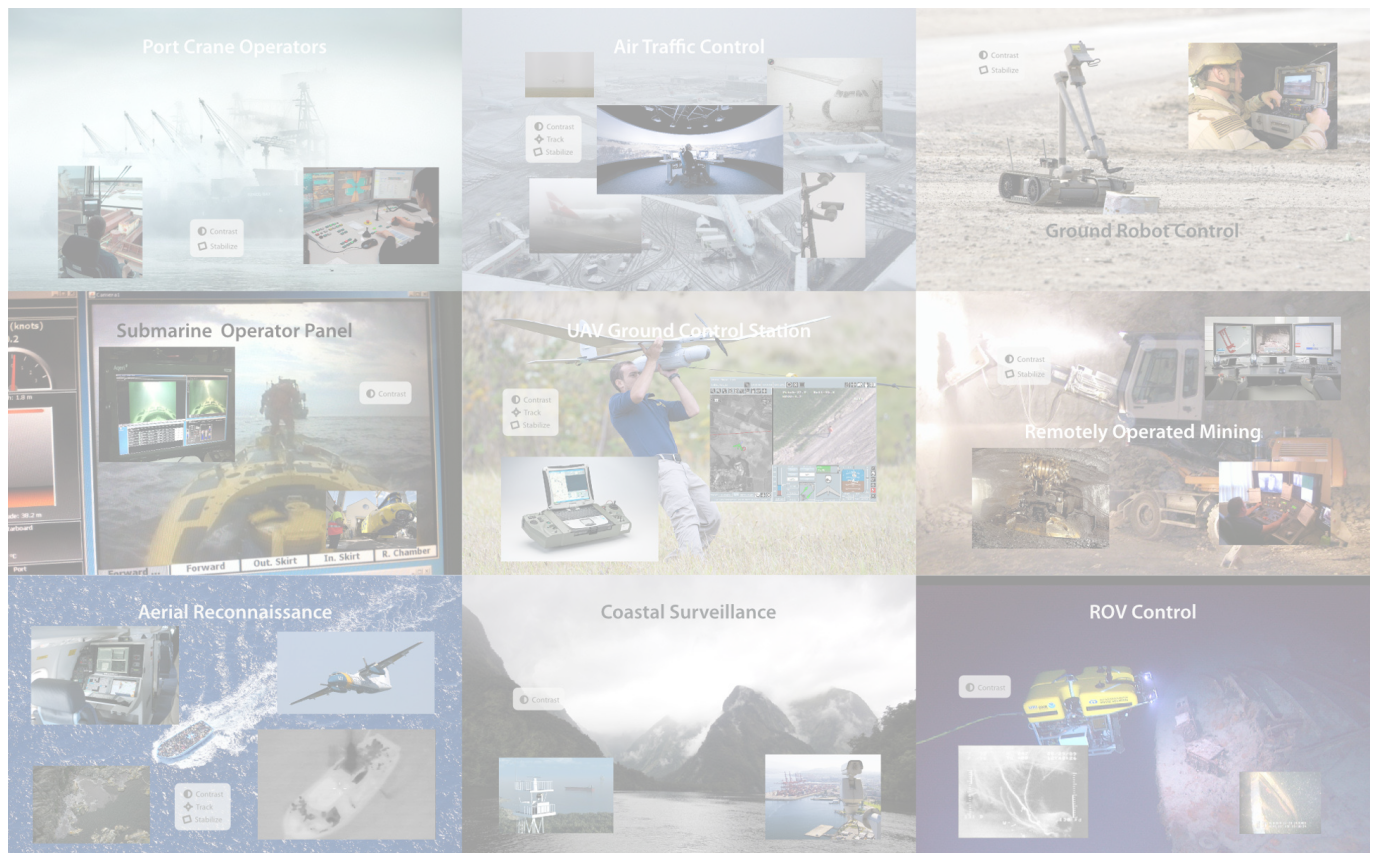
Nyemissionen förväntas, före transaktionskostnader, inbringa 23 MSEK varav 3,2 MSEK tillförs i form av kvittning av befintliga skulder till huvudägarna. Imint avser att använda merparten av emissionslikviden för att finansiera Bolagets rörelsekapitalbehov tills dess att Bolaget uppnår ett positivt kassaflöde samt för att stärka Bolagets försäljning, marknadsföring och affärsutveckling till potentiella volymmarknader för att möjliggöra en tillväxt och lönsamhet i Imint. Emissionslikviden är avsedd att finansiera följande i prioriterad ordning:

- kommersialisering av plattformen Vidhance Mobile till i första hand mobiltelefonstillverkare och i andra hand internationella sociala nätverks- och appföretag
- vidareutveckling av vissa innovativa funktioner inom Vidhance Mobile

Marknadssatsningen inom Vidhance Mobile innebär att personalstyrkan kommer att öka ytterligare, i första hand inom försäljning, samt att Bolaget avser att etablera försäljnings- och supportkontor i Kina under kvartal 1 2016 och ett i USA senare under 2016.

Uppsala den 29 oktober 2015

Styrelsen i Imint Image Intelligence AB (publ)



## VD HAR ORDET

Vem kunde ana att en teknik utvecklad för en militär operatör på marken, som behövde få bättre video från en UAV (drönare) i luften, skulle vara just det som en hårt konkurrensutsatt smartphonemarknad letade efter? Det är bakgrunden till Imint, ett bolag som föddes 2007 ur två entreprenörers forskning. I sitt projekt med videoförbättring för drönare utvecklade de metoder för att riktigt snabbt räkna fram kamerans rörelse "baklänges", där resultatet bland annat blev en stabilisering i bildresultatet i realtid. Hur saker i videobilden rör sig ger svar på hur kameran måste ha rört sig, och därifrån går det att kompensera för hur det "borde" se ut om drönaren inte varit utsatt för vibrationer och turbulens.

På den stora mobilmässan Mobile World Congress i Barcelona, våren 2014, visade vi flera av de stora spelarna vad vi kunde åstadkomma. Gensvaret från mobiltillverkarna var överväldigande och vi fick bråttom att gå från idé, till prototyp, till produkt och till leveransförmåga. På hösten 2014 visade vi upp vår första implementation på en smartphone, och vann pris om året "Bully Award" på en konferens för Europeisk het teknik. Det år som följde, som leder oss till nutid, har varit ett år av intensiv tillväxt för företaget. I takt med att möte efter möte har avverkats har vi idag en säkrare förvisning om att det finns en stark potential i smart mjukvara som kan lyfta all den fantastiska kamerateknik som redan finns i en smartphone till nya höjder.

En viktig aspekt för Imint är Apples satsningar på bättre video i sina mobiler genom lanseringen av Iphone 6 med "cinematic video stabilization". Apple är marknadsledande vad gäller åtminstone varumärke vilket gör att vår införsäljning till Androidtillverkare underlättas otroligt då alla vill vara lika bra eller bättre än Apple. Våra egna tester visar att vår produkt för stabilisering inte bara är likvärdig utan även betydligt bättre än Apples lösning. Lägg därtill de andra mjukvaror som vi är väg att färdigställa så anser jag att vi utan tvekan har ett erbjudande som är världsledande till våra kunder inom mobiltelefonindustrin.



Det är lätt att göra en analogi med Apples köp av ett fingeridentifieringsföretag 2012. Idag är marknaden för fingeridentifiering på väg att explodera i hela mobiltelefonvärlden, inklusive på Androidplattformar. Det har varit ett race i flera år om vem som har bäst kamera i sina mobiler. Vår bedömning och tro är att Apples lansering av "cinematic video stabilization" kommer att vrida intresset från stillbilder till videos på mobiler. Denna trend förstärks av att de globala sociala medie- och appföretagen satsar stort på video, exempelvis Snapchat, Twitter, Facebook, Google, Meercat m.fl. Vi har ett erbjudande av flera världsledande produkter som delvis är unika och patenterade och som kan förbättra videospelningen i bl.a. mobiltelefoner.

*Apple är marknadsledande vad gäller åtminstone varumärke vilket gör att vår införsäljning till Androidtillverkare underlättas otroligt då alla vill vara lika bra eller bättre än Apple.*

Vår vision är att skapa den mjukvara som hjälper konsumenten över den tröskel där även videon från mobilen blir så bra att användaren blir stolt och nöjd med resultatet. Det kräver en komplicerad teknik och behöver utvecklas i snabbt tempo och med hög flexibilitet - just det som är en mjukvaras styrka över en hårdvara.

Genom att Imints mjukvara integreras direkt i mobiltelefonens operativsystem, och fungerar i realtid, så ger det alla användare som spelar in eller strömmar video ett direkt mervärde, och telefonen blir mer attraktiv. Det vi i huvudsakligen levererar är alltså inte en app som användaren själv måste ladda ner.

Marknaden för mobil video är otroligt het, och att den kommer att växa dramatiskt är alla analysinstitut rörande överens om. Video driver datatrafik, vilket intresserar både nätverks- och operatörsbolag inom telecom. Video driver minnesindustrin. Video driver annonsintäkter på sociala medier. Video driver e-handel. Video driver mediabolag. Video skapar också engagemang och lojalitet hos konsumenterna och är därför central för alla de som önskar trollbinda just sina kunder vid sin mobila enhet. I ljuset av detta, och med goda ledtrådar från de ledande smartphonetillverkarna, om vad som förväntas komma "runt hörnet", har vi på Imint behållit en innovationsdriven FoU.

Vår passion att gå i mål med affärer är lika stor som vår passion att förändra videoteknikens möjligheter. Vi har ett mycket duktigt team i Uppsala, som får chansen att jobba i teknikens framkant, och med några av de mest namnkunniga teknikbolagen i världen. Det sporrar, samtidigt som det skapar ödmjukhet inför uppgiften. Vi är ödmjuka, men inte rädda för det vi har framför oss. Trots allt har vi på samma sätt levererat värde till alltifrån militära drönare, ubåtsräddningsfarkoster, flygtrafikledningssystem och andra länders militära forskningsmyndigheter. Den typen av kunder har inte bara tvingat oss till gränsen av det möjligas framkant, utan de har också mycket påtagligt fostrat oss till kvalitets- och leveransansvar.

Löftet från mig som VD är att helt enkelt ge järnet, sätta ett betydande avtryck och förändra - ja, kanske upphäva - vad konsumenten tror är orubbliga begränsningar med mobil video i syfte att skapa en god tillväxt och lönsamhet för Imint.

Uppsala den 29 oktober 2015  
Andreas Lifvendahl

# VILLKOR OCH ANVISNINGAR

## Memorandumets tillgänglighet

Memorandum, anmälningssedlar samt annan relevant information avseende emissionen finns tillgängligt på Bolagets kontor samt på Bolagets hemsida [www.imint.se](http://www.imint.se). Memorandumet kan även nås på Aqurats hemsida ([www.aqurat.se](http://www.aqurat.se)) samt på Redeyes hemsida, [www.redeye.se](http://www.redeye.se)

## Erbjudandet

Allmänheten och institutioner inbjuds härmed att teckna aktier i Imint under perioden från och med den 2 november 2015 till och med den 17 november 2015 till en teckningskurs om 10,00 SEK. Emissionen omfattar 2 300 000 aktier vilket vid full teckning inbringar 23 MSEK. Emissionen genomförs utan företrädesrätt. Lågstanivån för emissionens genomförande är 14 MSEK inklusive kvittning av lån om 3,2 MSEK från huvudägarna.

## Teckningskurs

Teckningskursen är 10,00 SEK per aktie. Courtage utgår ej.

## Teckningstid

Teckning av aktier skall ske under tiden från och med den 2 november 2015 till och med den 17 november 2015. Styrelsen i Bolaget förbehåller sig rätten att förlänga teckningstiden samt tiden för betalning.

## Anmälan om teckning av aktier

Teckning av aktier skall ske genom ifyllande och undertecknande av anmälningssedel och skall under teckningsperioden inges till Aqurat Fondkommission på nedanstående adress.

Minsta teckningspost är 500 aktier vilket motsvarar 5 000 kronor och därefter ska teckning ske i jämna poster om 100 aktier.

Ifylld anmälningssedel skall vara Aqurat Fondkommission tillhanda senast kl 15:00 den 17 november 2015. Anmälningssedlar som sänds per post bör avsändas i god tid före sista dagen i teckningsperioden. Styrelsen i Imint förbehåller sig rätten att förlänga teckningsperioden och perioden för betalning. För det fall beslut om förlängning av teckningstiden fattas skall Bolaget genom pressmeddelande informera marknaden om detta senast den 17 november 2015. Det är endast tillåtet att insända en (1) anmälningssedel per tecknare. För det fall flera anmälningssedlar insändes kommer endast den senast inkomna att beaktas. Ofullständig eller felaktigt ifylld anmälningssedel kan komma att lämnas utan avseende. Inga tillägg och ändringar får göras i den på anmälningssedeln tryckta texten.

Aqurat Fondkommission AB  
Ärende: Imint  
Box 7461  
103 92 Stockholm  
Telefon: 08-684 05 800  
Telefax: 08- 684 08 801  
Email: [info@aqurat.se](mailto:info@aqurat.se) (inskannad anmälningssedel)

Observera att anmälan är bindande.

Den som anmäler sig för teckning av aktier måste ha ett VP-konto eller en depå hos bank eller annan förvaltare till vilken leverans av aktier kan ske. Personer som saknar VP-konto eller depå måste öppna ett VP-konto eller en depå hos en bank eller ett värdepappersinstitut innan anmälningssedel inlämnas till Aqurat. Observera att detta kan ta viss tid.

Observera att den som har en depå eller konto med specifika regler för värdepapperstransaktioner, t.ex. investeringsspar-konto (ISK) eller kapitalförsäkringskonto (KF), måste kontrollera med den bank/förvaltare som för kontot om och hur förvärv av värdepapper inom ramen för Erbjudandet är möjligt. Anmälan skall i så fall göras i samförstånd med den bank/förvaltare som för kontot.

Anmälningssedlar och Memorandum finns tillgängligt på Bolagets hemsida [www.imint.se](http://www.imint.se), Redeyes hemsida [www.redeye.se](http://www.redeye.se) samt på Aqurat Fondkommissions hemsida [www.aqurat.se](http://www.aqurat.se).

## Tilldelning

Tilldelning av aktierna i Imint kommer att beslutas av Bolagets styrelse. De som ställt ut teckningsförbindelser/teckningsåtaganden har garanterats en tilldelning motsvarande sitt åtagande. Målet med tilldelningen är att skapa en bred aktieägarbas och en spridning av aktierna i enlighet med spridningskraven på AktieTorget. Tilldelningen är ej beroende av när under anmälningstiden anmälan inkommit. I händelse av överteckning kan tilldelning komma att ske med ett lägre antal aktier än vad anmälan avser, alternativt helt komma att utebli. Utöver ovanstående kommer Bolagets styrelse beakta investerare som särskilt kan bidra med strategiska värden för Bolaget.

## Besked om tilldelning

Besked om tilldelning erhålls i form av en avräkningsnota vilken beräknas skickas ut omkring den 24 november 2105. Information kommer ej att skickas till dem som ej tilldelats aktier.

## Betalning

Betalning skall ske i enlighet med utsänd avräkningsnota. Likvid skall erläggas senast tre (3) bankdagar efter utfärdandet av avräkningsnotan. Om likvid ej erläggs i rätt tid kan aktierna komma att överlåtas till annan. Skulle försäljningspriset vid sådan överlåtelse komma att understiga priset enligt detta Erbjudande, kan den vilken ursprungligen erhållit tilldelning av dessa aktier komma att få svara för hela eller delar av mellanskillnaden.

### **Leverans av aktier**

Så snart emissionen registrerats vid bolagsverket, vilket beräknas ske omkring den 9 december 2015, kommer aktierna att levereras till det VP-konto eller depå hos bank eller annan förvaltare som angivits på anmälningsedel. I samband med detta erhåller tecknaren en VP-avi med bekräftelse på att inbokning av aktier har skett på dennes VP-konto. Aktieägare vilka har sitt aktieinnehav registrerat på en depå hos bank eller fondkommissionär erhåller information från respektive förvaltare.

### **Upptagande till handel**

Styrelsen för Imint har ansökt om godkännande för upptagande av Bolagets aktie till handel på AktieTorget under kortnamnet IMINT och med ISIN-kod SE0007692124. Samtliga aktier i Imint avses upptas till handel och preliminär första dag för handel är den 16 december 2015. AktieTorget har godkänt Imint för notering under förutsättning av att Imint, efter Erbjudandet, uppfyller AktieTorgets spridningskrav om 200 aktieägare samt att lägsta nivån, 14 MEK, för emissionens genomförande uppnås.

### **Offentliggörande av utfallet i emissionen**

Snarast möjligt efter att teckningstiden avslutats och omkring den 19 november 2015 kommer Bolaget att offentliggöra utfallet av Erbjudandet. Offentliggörandet kommer att ske genom pressmeddelande och finnas tillgängligt på Bolagets hemsida samt på AktieTorgets hemsida.

### **Rätt till utdelning**

De nya aktierna medför rätt till utdelning första gången på den avstämningsdag för utdelning som infaller närmast efter det att nyemissionen har registrerats på bolagsverket och aktierna införts i aktieboken hos Euroclear. Eventuell utdelning betalas ut efter beslut av bolagsstämman. Utbetalningen ombesörjes av Euroclear eller förvaltarregistrerat innehav i enlighet med respektive förvaltares rutiner. Rätt till utdelning tillfaller den som på den av bolagsstämman fastställda avstämningsdagen var registrerad som aktieägare i den av Euroclear förda aktieboken.

### **Tillämplig lagstiftning**

Aktierna ges ut under aktiebolagslagen (2005:551) och regleras av svensk rätt.

### **Aktiebok**

Bolaget är ett till Euroclear anslutet avstämningsbolag. Bolagets aktiebok med uppgift om aktieägare hanteras och kontoförs av Euroclear med adress Euroclear Sweden AB, Box 191, SE-101 23 STOCKHOLM, Sverige.

### **Aktieägares rättigheter**

Aktieägares rättigheter avseende vinstutdelning, rösträtt, företrädesrätt vid nyteckning av aktie med mera styrs dels av Bolagets bolagsordning som finns tillgänglig via Bolagets hemsida, dels av aktiebolagslagen (2005:551).

### **Restriktioner avseende deltagande i Erbjudandet**

På grund av restriktioner i värdepapperslagstiftningen i USA, Kanada, Australien, Hongkong, Sydafrika, Schweiz, Nya Zeeland och Japan riktas inte erbjudandet att teckna aktier till personer eller andra med registrerad adress i något av dessa länder.

### **Övrig information**

Styrelsen i Bolaget förbehåller sig rätten att förlänga teckningstiden samt tiden för betalning. Erbjudandet är villkorat av att inga omständigheter inträffar som kan medföra att tidpunkten för nyemissionens genomförande bedöms som olämplig. Sådana omständigheter kan exempelvis vara av ekonomisk, finansiell eller politisk art och kan avse såväl omständigheter i Sverige som utomlands liksom att intresset för att delta i nyemissionen av styrelsen i Bolaget bedöms som otillräckligt. Styrelsen kommer i sådana fall inte att fullfölja nyemissionen.

### **Teckningsförbindelser**

Emissionen omfattas av teckningsförbindelser/teckningsåtaganden uppgående till omkring 10 MSEK motsvarande drygt 43 procent av emissionen.



# MARKNADSBESKRIVNING

Imints teknologi för förbättring av video i realtid, t.ex. stabilisering, har de senaste åren sålts i lösningar för olika typer av fjärrstyrda system. I detta ingår undervattensfartyg, robotar, fjärrstyrda flygledningssystem och drönare. Sedan början av 2014 har Imint dock fokuserat huvuddelen av sin verksamhet till att anpassa sin tekniska plattform för att analysera, optimera och förbättra video i realtid, direkt från kameran i t.ex. i liveströmmar, för att skapa mervärde för ett nytt marknadsområde riktat till i huvudsak konsumentelektronik inkluderande i första hand smarta mobiltelefoner (smartphones) och actionkameror samt användning av video i olika sociala medier.

## Smartphones

Marknaden för smartphones är den största av alla produktkategorier inom konsumentelektronik idag. Enligt Deloitte TMT beräknas antalet sålda smartphones 2015 överstiga 1,4 miljarder enheter i världen. Antalet användare av smartphones förväntas öka från 1,8 miljarder 2014 till 2,2 miljarder under 2015 för att 2017 uppgå till knappt 2,9 miljarder. Den årliga försäljningen beräknas 2015 uppgå till drygt 400 miljarder USD globalt, och öka till drygt 450 miljarder USD motsvarande 1,9 miljarder enheter 2018. En del av tillväxten förväntas komma från större utvecklingsländer, där ett flertal fortfarande har relativt låg penetration av smartphones. Tillväxten i försäljningen av nya smartphones drivs dessutom av relativt korta konsumentlivscyklar, som ligger på 1-4 år, enligt Deloitte. Det som begränsar tillväxttakten är enligt IDC fallande priser, främst genom ökad konkurrens, samt en ökad efterfrågan efter billigare modeller.

Den globala marknaden för smartphones är mer fragmenterad än vad man kan tro. Enligt data från IDC säljer de mest kända

bolagen, Samsung och Apple, drygt 35 % av samtliga smartphones just nu. Det finns några större uppstickare, såsom Huawei och Xiaomi, men även en större grupp av mindre aktörer som är nischade på t.ex. budget- eller lyxsegmentet. Möjligheterna har ökat för nya aktörer att etablera sig på mobilmarknaden genom att såväl hårdvara och operativsystem är mer tillgängligt än tidigare.

Bortsett från tillverkaren ligger den andra stora segmenteringen i vilket operativsystem (OS) som används. Android är marknadsledande med 83 %.

Deloitte hänvisar i sin TMT-rapport till den betydelse kameran har för köp- och uppgraderingsbeslutet och påstår att det är "en vanlig (dock sällan den enda) anledning för att uppgradera en mobil". Bortsett från aspekter såsom kameraupplösning är det framförallt avancerade applikationer såsom att kunna ta slow-motion video, reducerat motion blur eller tillägg av olika filter som, enligt Deloitte, gör att konsumenterna vill ta och dela allt fler bilder med sina mobiler. Det är därför ingen överraskning att smartphonetillverkare lägger upp till 8-10 % av produktionskostnaderna bara på kameran, som därmed är den tredje största kostnadsposten efter kärnelektroniken och skärmen. Som tillägg till dessa hårdvarukostnader betalar de även en del licensavgifter för mjukvaran som ska integreras med hårdvaran och resten av mobilsystemet.

En studie från Comtech i USA 2014 visar att kvaliteten på kameran i smartphones är den tredje mest betydelsefulla faktorn för köpbeslutet efter 4G/LTE-funktion och allmän tillförlitlighet/hållbarhet.

Period	Samsung	Apple	Huawei	Xiaomi	Lenovo*	Others
2015Q2	21.4%	13.9%	8.7%	5.6%	4.7%	45.7%
2014Q2	24.8%	11.6%	6.7%	4.6%	8.0%	44.3%
2013Q2	31.9%	12.9%	4.3%	1.7%	5.7%	43.6%
2012Q2	32.2%	16.6%	4.1%	1.0%	5.9%	40.2%

Source: IDC, Aug 2015

Period	Android	iOS	Windows Phone	BlackBerry OS	Others
2015Q2	82.8%	13.9%	2.6%	0.3%	0.4%
2014Q2	84.8%	11.6%	2.5%	0.5%	0.7%
2013Q2	79.8%	12.9%	3.4%	2.8%	1.2%
2012Q2	69.3%	16.6%	3.1%	4.9%	6.1%

Source: IDC, Aug 2015

“Anyone who has ever taken a handheld video knows that medium’s Achilles’ heel: No matter how hard you try to hold your hand still, the frame shakes and pitches and generally nauseates anyone who tries to watch it”

*Caitlin Dewey, Washington Post, August 2014*



“Generally speaking, image stabilization tech is processing-intensive to the point where it really isn’t feasible on mobile.”

*Jordan Crook, TechCrunch, August 2014*

“Cameras aren’t just a smartphone feature now: they’re practically the killer app. As phone camera quality keeps accelerating, upgrading to a new phone can often be a question of, “Is the camera worth spending more for?””

*Joshua Goldman, CNET, September 2014*

“It’s worth noting that Sweden-based Imint isn’t some fly-by-night startup. The company has been writing and selling image stabilization and analysis software for military drones since 2007. ... - the company recently decided that it could probably use the tricks it learned from that work (and the patents it got for it) to bring these capabilities to smartphones, too.”

*Fredric Lardinois, TechCrunch, January 2015*

Videos och bilders betydelse för människor har alltid varit ett uppskattat ämne bland journalister. Detta kan Imint utnyttja för att få god publicitet och uppmärksamhet.

## Video i sociala medier

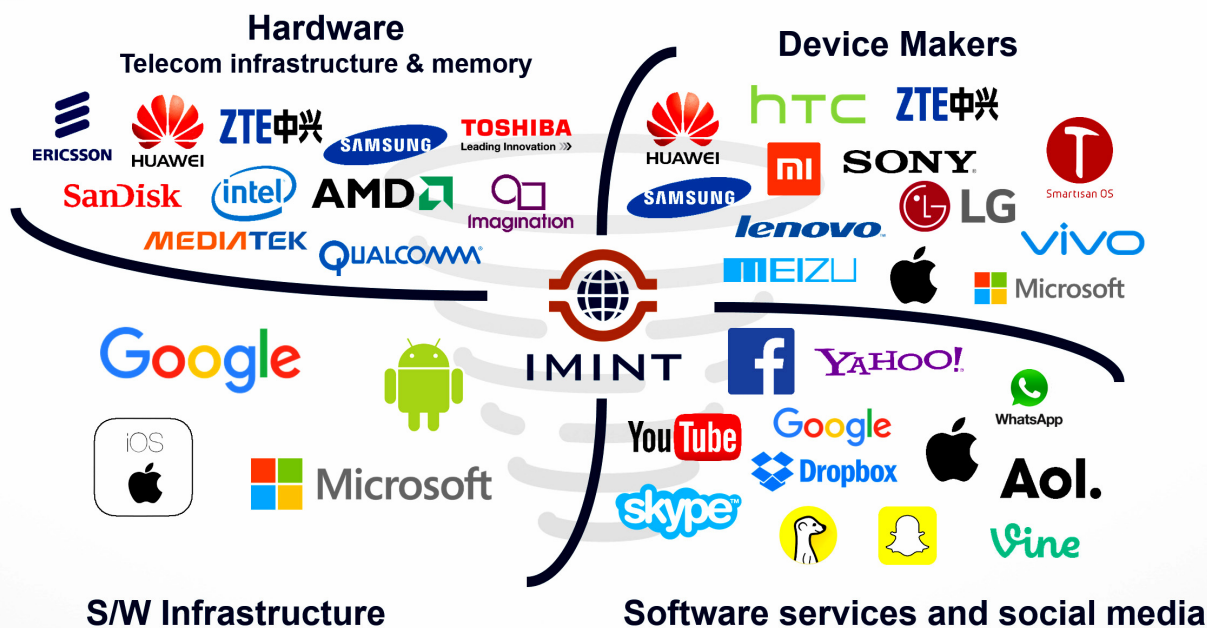
En del av förklaringen till varför konsumenterna vill ta bilder och videor med högre kvalitet med sina mobiler ligger i hur bilder och videor används på nätet. I samband med ökande datakapacitet i mobilnätet, sjunkande datapriser och lansering av flera plattformar för lagring, bearbetning och delning av video- och bildmaterial har volymen på detta material ökat explosionsartat på nätet. På YouTube laddas det varje minut upp 300 timmars videomaterial, Google Photos bjuder på obegränsat lagringsutrymme och live video streaming appen Periscope fick 10 miljoner användare på bara 4 månader - som dessutom tittar på totalt över “40 år” videomaterial varje dag. Ett flertal bolag som erbjuder plattformar kring bearbetning och delning av foto och video har blivit uppköpta av globala sociala nätverksföretag. De mest prominenta transaktionerna är Vine (app för delning av 6 sekunders videoklipp, köpt av Twitter för 30 MUSD innan lansering), Luma (app för stabilisering, bearbetning och delning av videoklipp, uppköpt av Facebooks dotterbolag Instagram 2013) och Periscope (se ovan, köptes av Twitter 2015 för 100 MUSD).

En viktig drivkraft i sociala medier är reklam. Det är genom reklam som de stora nätverksföretagen tjänar mest pengar. En förutsättning för att kunna generera bra intäkter via reklam är många användare som är aktiva. Det kräver en bra plattform och intressant innehåll. Att skapa intressant innehåll är viktigt och kan företagen få användarna att själva skapa intressant innehåll adderar det ett stort värde både för företaget och dess användare.

I olika appbutiker finns det idag ett stort antal appar som låter användaren förvalta, bearbeta och dela foton och videor. Samtidigt är många av dessa antingen nischade mot en viss typ av användningsområde (t.ex. livesändning eller efterbearbetning såsom tillägg av olika slags effekter i bilder och video), och erbjuder sällan en bearbetning eller optimering av materialet i realtid. Dessutom är användaren ofta begränsad till ett visst antal förbestämda effekter eller andra förval, och måste delvis även betala för att kunna använda dem. Bara ett fåtal appar kan ge användaren automatiserade förslag på hur materialet skulle kunna förbättras, något som är en viktig aspekt för många användare i och med att de tar fler och fler bilder och videos och det blir svårare att ta fram, och förädla, de viktigaste momenten.

Undersökningsföretaget Gartner prognosticerar att mobil data kommer att växa med över 59 % under 2015 och att den under 2018 kommer vara dubbelt så stor som idag. Det huvudsakliga skälet för detta är mobil video. 50 % av all mobildata kommer idag ifrån olika videotjänster och 2018 förväntas olika videotjänster stå för över 60 % av den mobila datatrafiken.

# Mobile Video Inside the Tornado?



Utöver slutkonsumenter är intresset och behovet av bättre video en funktion som berör flera aktörer inom mobiltelefonindustrin, sociala medier samt appföretag. Minnestillverkare/telecomleverantörer har ett intresse av att lagringsutrymme och bandbredd ökas liksom att sociala medieföretag och appföretag är intresserade av användarskapat innehåll som gör deras tjänster mer attraktiva för användare och i slutändan för reklam på deras plattformar.

App / Plattform	Totalt antal användare (miljoner)	Datum	Källa
Instagram	>300 M	Dec 2014	Instagram Blog
Periscope	10 M	Aug 2015	Periscope Blog
Google Photos	50-100 M	Sep 2015	Google Play
YouTube	>1 000 M	2015	YouTube
Meerkat	2 M	Jun 2015	BusinessInsider
Vine	40 M	Aug 2013	Vine (on Twitter)
Snapchat	>100 M	Maj 2015	<a href="http://Billboard.com">Billboard.com</a>
Facebook Messenger	600 M	Maj 2015	<a href="http://Billboard.com">Billboard.com</a>
WhatsApp	800 M	Maj 2015	<a href="http://Billboard.com">Billboard.com</a>
Meitu Pic	800 M	Feb 2015	Technode
FotoRus	>50 M	2015	Google Play

Intresset för att ta del av och dela video genom olika appar samt andra sociala medier kan påvisas genom det höga antalet användare som dessa tjänster har.



## Kameror

Actionkamerorna från företagsom GoPro, Contour, Sony och andra har tagit marknadsandelar, till del på bekostnad av traditionella digitala-, kompakt- och videokameror. Likaså har smartphones och tablets tagit marknadsandelar. Enligt IDC har den globala försäljningen av digitala- och kompaktkameror gått från ca 143 miljoner enheter 2011 till 76 miljoner enheter 2013. Försäljningen av videokameror i världen har fallit från ca 21 miljoner 2011 till ca 14 miljoner 2013. Enligt hemelektronikbranschens intresseorganisation var tre av fyra videokameror som såldes i Sverige 2014 någon typ av actionkamera. Elektronikbranschen bedömer att nio av tio videokameror som säljs i Sverige 2015 kommer att vara actionkameror. De trender som driver skiftet från traditionella kameror är flera, bl.a. möjligheten att snabbt och enkelt dela videos på sociala medier, enkelheten att snabbt skapa "självgenerade" videos utan att behöva använda de egna händerna och/eller vara beroende av en annan part som filmar. Enligt Pew Research från oktober så ökade antalet vuxna personer i USA som lade upp eller mailade videos online från 14 % 2009 till 31 % 2013. Facebook redovisade i början av 2015 att 94 % mer videos delades på Facebook jämfört med föregående år och 50 % av dagliga användare i USA tittar på minst en video varje dag. Förutsättningarna för att människor ska producera, dela och ta del av videos på Internet/smartphones kan tänkas öka i paritet med kvaliteten på producerade videos.

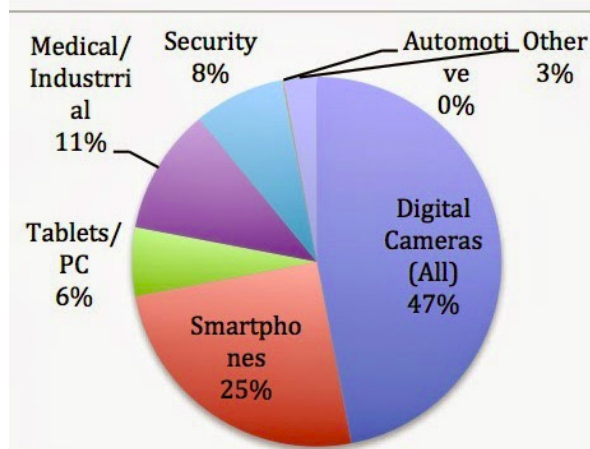
## Industriella applikationer

Bolagets teknologi har sålts till flera ledande internationella bolag inom spaning med obemannade flygfarkoster (UAV). Imints teknik har även integrerats och sålts till andra krävande industriella applikationer på så skilda marknader som militära undervattensfarkoster och flygtrafikledning. Teknologin har även en plats i andra fjärrstyrda system som gruvmaskiner, robotar, intelligent kameraövervakning och annan automation. För att kontrollera sådana system med precision och hög säkerhet krävs det ofta videoströmmar som är av bra kvalitet där inte minst stabiliseringen är en avgörande faktor. Imints mjukvarulösningar kan förbättra videon i realtid. Styrkomponenterna, där en sådan mjukvara kan vara en central del, utgör en väsentlig del av systemkostnaden för fjärrstyrda industriella system, som i sin tur ofta är värda flera miljoner kronor per styck.

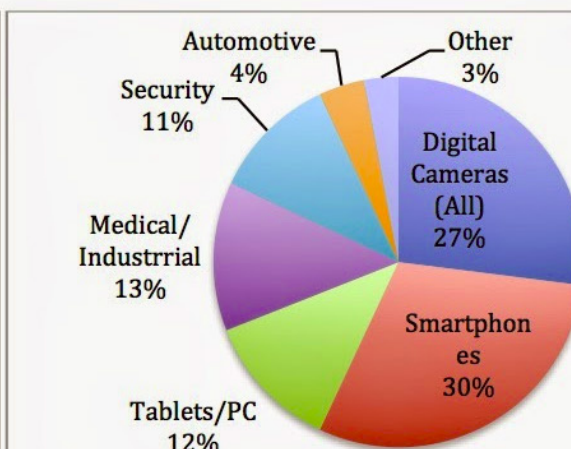
## Drönare

Den globala marknaden för drönare, som även kallas för UAV (Unmanned Aerial Vehicle), har exploderat de senaste åren. Det ökade antalet konflikter i världen har medfört att framförallt militära organisationer börjat köpa system för flera miljarder dollar varje år. Teal Group, branschens främsta analyskälla, uppskattar att UAV-marknaden uppgick till 4,3 miljarder USD 2014. 2025 förväntas marknaden vara värd 14 miljarder USD vilket motsvarar en CAGR på drygt 11 %.

Camera Market Share: 2012

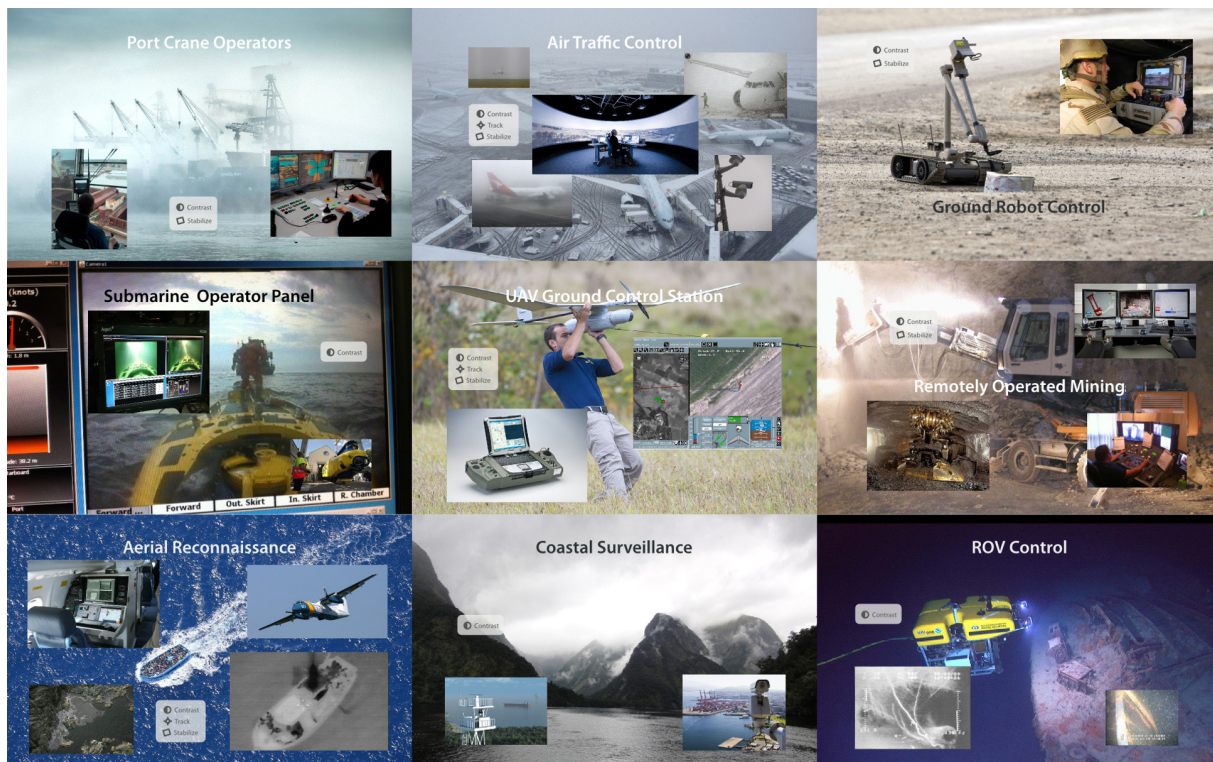


Camera Market Share: 2016



Vanliga digitalkameror har tappat och förväntas tappa andelar till förmån för andra kamerasegment. Inkluderat i digitalkameror är även s.k. actionkameror som förvisso växer kraftigt men på bekostnad av traditionella digitalkameror.

**Marknaden för smarta mobiltelefoner (smartphones) är den största av alla produktkategorier inom konsumentelektronik idag. 2015 beräknas antalet sålda smartphones överstiga 1,4 miljarder enheter i världen. Antalet användare av smartphones förväntas öka från 1,8 miljarder 2014 till 2,2 miljarder under 2015...**



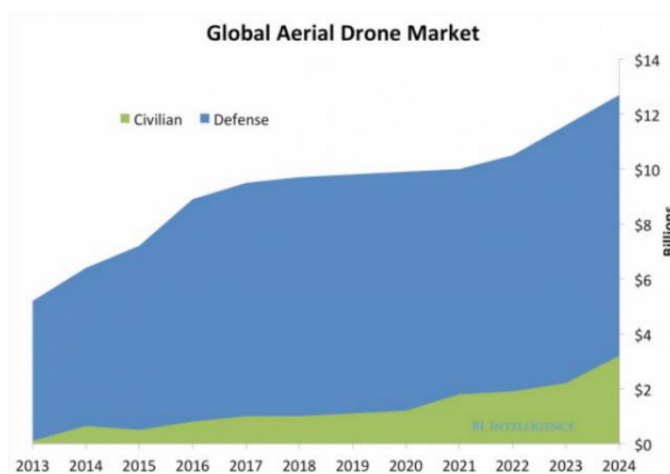
Imints produkter har utvecklats i samarbete med krävande kunder i olika industriella branscher.

Huvuddelen av UAV-marknaden är i dag militär, över 70 %, men flera bedömare ser även en stor potential i olika kommersiella segment. Sekretess och säkerhetsfrågor utgör fortfarande en risk för att hindra kommersiella flygningar med drönare på många marknader. Det pågår ett arbete i flera olika länder för att definiera regler och koordinationsystem för kommersiell användning av drönare.

Kameror har ofta en huvudfunktion på UAV:er för kommersiellt bruk, bl.a. används ofta kameror för fotografering, filmning eller automatiserad analys av bild- och videodata. Även inom militära applikationer har kameror en central funktion för övervakning eller eftersökning. Eftersom drönare är utsatta för turbulens och deras motorer orsakar vibrationer finns det därför ett stort behov av pålitliga lösningar för bildstabilisering och annan kvalitetsförbättring.

### Remote Tower Systems

I dag övervakas civil flygtrafik av flygledare som står i torn och tittar ut genom fönstren, och gör okulär besiktning. Ny teknik och tillämpningar av den möjliggör att flygledningen koncentreras till en plats och flygplatsernas in- och utflygningar följs via datorskärmar. Världens första system för fjärrstyrda flygplatser fick under 2014 klartecken från svenska Transportstyrelsen att bedrivs med Saabs Remote Tower (RT). RT-systemet använder kameror, både optiska och IR, mikrofoner och andra sensorer för att återskapa miljön som flygledaren normalt skulle ha verkat ifrån, det vill säga det lokala flygledartornet. Informationen skickas i realtid till flygledningscentralen. Flygledarna har där full kontroll över sensorer, belysning, flygdata och andra flygledningsverktyg på samma sätt som om de skulle ha varit på plats i det lokala flygledartornet. Remote Tower använder ny teknik i kombination med befintliga och redan godkända processer i en ny tillämpning. Systemet uppfyller samtliga flygsäkerhetsbestämmelser och leder till ökad säkerhet, högre effektivitet och lägre kostnader för flygtrafikledningen. Att RT är driftgodkänd väntas förenkla för flera flygtrafiktjänster och luftfartsmyndigheter i hela världen att följa efter och få myndigheternas tillstånd för fjärrstyrd trafikledning. Systemet möts av stort intresse på marknader över hela världen. Luftfartsverket räknar med att ett 20-tal svenska flygplatser kommer att överge det nuvarande systemet inom tio år. SAAB är en av ett fåtal leverantörer av RT.



Source: Teal Group, BI Intelligence, Michael Toscano, 2014

Den internationella drönarmarknaden förväntas växa kraftigt de kommande 10 åren.

# VERKSAMHETS BESKRIVNING

## Historik

Imint är ett mjukvarubolag som grundades 2007 på idéer från en gemensam forskargrupp mellan Uppsala Universitet och Sveriges Lantbruksuniversitet, Centrum för bildanalys. Målsättningen var att kommersialisera flera banbrytande innovationer inom realtids bildförbättring av flygspaningsvideo. Imint såg ett behov av mjukvarubaserade lösningar för att stabilisera och på andra sätt förbättra kvaliteten i video som används för tidskritiskt beslutsfattande. Imint utvecklade de första effektiva algoritmerna med minimal fördröjning för att bearbeta krävande flygspaningsvideo. Bolagets teknologi har sålts till flera ledande internationella bolag inom spaning med obemannade flygfarkoster, UAV. Imints teknik har även integrerats och sålts till andra krävande industriella applikationer på så skilda marknader som t.ex. militära undervattensfarkoster och flygtrafikledning.

Utvecklingen och försäljningen av Vidhance till industriellt krävande kunder har givit värdefull input till Imint. Försäljningsprocesserna är långa och inte sällan vet man inte vad den slutgiltiga potentialen av en affär är eller kan bli. Bolaget har historiskt sett haft en låg omsättning då försäljningen oftast har haft karaktären av en initial försäljning till systemleverantörer och/eller direkt till tillverkare av olika farkoster. Dessa kunder erbjuder sedan Imint teknologi integrerat i sina egna system/farkoster vid exempelvis stora försvarsupphandlingar. Så länge som sådana försvarsupphandlingar inte genomförs eller där Imints kunder inte vinner sådana upphandlingar kommer Imints omsättning vara mycket begränsad, i vart fall gentemot försvarsindustrin.

I slutet av 2012 tillträdde Andreas Lifvendahl som VD i syfte att utveckla en ny affärsplan med en delvis ny strategi. Genom utveckling av Vidhance i form av en integrationsprodukt kallad Vidview, möjliggjordes en snabbare och enklare integration i befintliga och komplexa system. Bolaget har därefter integrerat sin lösning mot flera internationella UAV-tillverkare såsom BlueBird, Innocon och Elbit Systems, och har även levererat även mjukvara till utländska försvarsforskningsmyndigheter. Mot slutet av 2013 lanserades Vidview mot olika marknader, och Bolaget fick på kort tid framgång i ett antal projekt relaterade till andra fjärrstyrda system såsom marina farkoster och flygledningstorn.

Möjligheterna att adressera mobiltelefonmarknaden med Bolagets teknik diskuterades internt under 2013 och efter att Imint kontaktats av olika mobiltelefonföretag och dess "techcenters" under en kort period hösten 2013, beslutade styrelsen att utvärdera möjligheterna att sälja Bolagets teknik till bl.a. mobiltelefonföretag. I februari 2014 deltog Bolaget för första gången på Mobile World Congress i Barcelona för att visa Bolagets teknologi för potentiella kunder. Efter en mycket positiv respons från mobiltelefonbranschen har Bolaget intensifierat sin utveckling och anpassat sin teknologi till smartphones samtidigt som nya applikationer har vidareutvecklats. I oktober 2014 lanserades första versionen av Vidhance Mobile med videostabilisering på en smartphone.

Ytterligare en bekräftelse på Bolagets nya strategi var att Imint både 2014 och 2015 vann utmärkelsen "Young Bulls" vid Bully Awards som organiserats av White Bull. Tävlingsens syfte är att hitta framtidens kometer bland Europas unga teknikföretag.

Bolagets verksamhet är idag fokuserad på affärsområdet Vidhance Mobile. Begränsade resurser läggs på affärsområdet Vidhance. Vidhance Mobile adresserar konsumentelektronik, inkluderande i första hand smarta mobiltelefoner (smartphones) och actionkameror, samt användning av video i sociala medier. Vidhance Mobile består idag av ett flertal olika och självständiga funktioner som var och en kan förbättra video på mobiler och i t.ex. sociala medier. Styrelsen anser att Bolaget har en pro-

duktportfölj, Vidhance Mobile, som är världsledande inom vissa nischer och som adresserar ett reellt behov hos bl.a. mobiltelefonföretag och slutkonsumenter. Vidhance adresserar industriella applikationer.

För att kunna bemöta kundförfrågningar och fortsätta utvecklingen och anpassningen av Bolagets teknologi till smartphones och andra konsumentmarknader, har Bolaget vuxit kraftigt, från 4 anställda 2014 till idag 16 anställda. Bolaget har under de senaste två åren haft begränsade resurser för att bearbeta Bolagets ursprungliga industriella kunder inom Vidhance då Bolaget fokuserat sina resurser mot Vidhance Mobile. Även framöver kommer Bolaget att i huvudsak fokusera på Vidhance Mobile och endast begränsade resurser kommer att tillföras affärsområdet Vidhance. Det finns stora synergier mellan affärsområdena på utvecklingssidan och affärsområdet Vidhance har även det en tydlig marknadspotential. Därutöver driver detta kundsegment ofta utveckling av nya funktioner, vilket möjliggör fortsatt hög och relevant innovationsutveckling.

## Affärsidé

Imint arbetar med att ständigt utmana marknadens befintliga koncept för kvalitativ video i realtid genom mjukvarubaserade lösningar. Genom att kombinera världsledande algoritmiskunskap och modern mjukvaruutvecklingsmetodik får Bolaget snabbt fram nya produkter och funktioner. Bolagets passion att utveckla smarta och effektiva produkter och lösningar hjälper kunderna att nå större affärsframgång.

## Vision

Imints vision är att inta en världsledande position för att förbättra och analysera video i live-strömmar eller i andra tidskritiska sammanhang, för att skapa mervärde åt konsument- och industrimarknaden. För konsumentmarknaden drivs Imint av viljan att radikalt förändra hur video skapas, anpassas, används och delas, så att konsumentanvändare blir stolta över ett mer professionellt resultat. På industrimarknaden ser Imint en värld där videokameror används allt mer för mänskligt beslutsfattande. Imint kan där leverera teknik som stödjer mänsklig perception och upptäcktsförmåga, för ökad säkerhet och effektivitet i automationen.

## Mål

### Finansiella mål

För Imint är det huvudsakliga målet att verksamheten ska skapa långsiktig värdetillväxt för Bolagets aktieägare. Sett till Bolagets hela produktportfölj för smartphonemarknaden och sociala medier uppskattar styrelsen att de marknaderna tillsammans har ett potentiellt värde som överstiger flera miljarder SEK årligen. Bolaget kommer att prioritera tillväxt före lönsamhet men samtidigt har Bolaget ett översiktligt mål att vara kassaflödespositivt inom 18-24 månader och att föreliggande kapitalanskaffning ska räcka tills dess att Bolaget är kassaflödespositivt. Då Imint bedömer att de har en världsledande produktportfölj inom sin nisch, och som adresserar ett reellt behov hos mobiltelefonföretag och slutkonsumenter, förväntar sig Bolaget en kraftigt försäljningstillväxt över tiden och att lönsamhet på månadsbasis kan uppnås inom 20-30 månader.

Bolaget avböjer att göra en omsättningsprognos då storleken på enskilda affärer avsevärt kan skilja sig från varandra beroende på vem som är motpart i affären och vilka volymer som därmed kan komma att omfattas.



## Verksamhetsmål

Ett av Bolagets primära mål är att under 2016 vidareutveckla och färdigställa Vidhance Mobiles olika konsumentinriktade funktioner, se vidare nedan. Huvuddelen av detta arbete avses genomföras fram till och med första halvåret 2016. Produkterna och funktionerna kommer successivt att vara tillgängliga för marknaden och då ge möjlighet till design-in i smartphones och vissa funktioner även för integration i appar och molntjänster inom social- och online media. Därutöver är målet att stärka försäljnings- och marknadsföringskapaciteten. Redan under Q4 2015 förstärks organisationen i Uppsala och ytterligare säljkanaler i Asien avses etableras. Under Q1 2016 avses kundsupport och försäljningskontor etableras i Kina.

I mitten av 2016 planeras etablering i USA med fokus på affärsutveckling inom media/app.

## Strategi

### Produkt och utvecklingsstrategi

Imint har skapat utvecklingsnyergier mellan affärsområdena Vidhance Mobile och Vidhance. Inom det industriella segmentet, Vidhance, har Imint utvecklat, i samarbete med slutkunder, mjukvara för integration, som syftar till att lösa konkreta och väl avgränsade kundbehov. Resultatet av den utvecklingen applice-

del av mjukvaran för att därigenom kunna sänka prisnivån och nå kunder som är mer priskänsliga men som inte vill ha eller behöver ha de senaste versionerna av mjukvaran. Huvudsakligen är dock Imints strategi att utnyttja fördelen med en mjukvarubaserad lösning, för att på kortare tid nå högre komplexitet och adaptivitet i nya algoritmer, och därmed i nya funktioner, så att framtida erbjudanden snarare kan bygga på och komplettera, än konkurrera, med landvinningar inom hårdvaruutvecklingen.

### Marknads- och säljstrategi

Imint ska i första hand marknadsföra sina produkter inom Vidhance Mobile direkt mot mobiltelefon tillverkare eller andra motsvarande tillverkare av konsumentprodukter som t.ex. actionkameror, eller sociala nätverks- och appföretag som lägger vikt vid användargenererad video, eller anpassning av video för distribution till mobila enheter. På utvalda geografiska marknader, framför allt i Asien, kan marknadsföring och försäljning ske i samarbete med lokala agenter.

Försäljningen av produkter inom Vidhance sker i första hand genom samarbetspartners såsom produktutvecklare/systemintegratorer via distributörer/återförsäljare eller genom direktförsäljning. Imint har sedan tidigare försäljningsarbete ett bra nätverk och god branschkunskap inom flera industriella marknader.

## Plattform



Retargeting military technology to innovate disruptive consumer experiences.

ras nu inom Vidhance Mobile. Genom nära samarbete med slutkunder ska Bolaget identifiera nya utvecklingsmöjligheter och bevara förmågan att snabbt ta fram koncept och demonstratorer för att validera nytta och intresse hos nya funktioner. Hos Imint är utvecklingarna mjukvaruexperter och produkterna ska vara lättutvärderade och lättintegrerade, och kunderna – där ofta ingenjörer inom produktledning har avgörande betydelse för köpbeslut – skall fortsätta uppfatta Imint som kompetent och flexibelt att samarbeta med. Centralt i Bolagets arbetsätt är att snabbt få en teknisk interaktion med tilltänkta kunder, genom att ta fram "MVPs" (Minimum Viable Products) som enkelt kan utvärderas. Bolaget strävar efter att utvecklingen inom Vidhance i huvudsak ska vara kundfinansierad. Genom nära samarbete med Uppsala Universitet, Centrum för bildanalys, kan Bolaget fånga upp och ta del av de senaste rönen inom avancerad bildbehandling, och vid behov rekrytera rätt nischexpertis.

Genom innovation ska Imint vara ledande inom sina segment och vidareutveckla befintliga produkter med nya funktioner. Innovation och vidareutveckling ska även göra att Bolaget kan vidmakthålla relevanta prisnivåer. Bolaget kan framöver komma att samarbeta med chipleverantörer för att produktifiera viss

### Patentstrategi

Imint arbetar med en aktiv patentstrategi som bygger på att noga följa marknaden för att utvärdera nya möjligheter för patent. Strategin syftar till att säkerställa rätten till den egna tekniken, att skapa värde för framtida affärer, öka Bolagets konkurrenskraft, skapa förutsättningar för högre marginaler, motverka kopiering, erhålla potentiella licensintäkter och skydda Bolaget och dess kunder mot intrångsanspråk från andra företag.

### Informationsstrategi

Imint ska delge relevant information i enlighet med de marknadskrav som AktieTorget har. När det gäller nya potentiella kunder och förhandlingar kring dessa, är ambitionen att förse marknaden med fyllig och relevant information. Bolaget begränsas dock oftast av sekretessavtal med partners och kunder. Konkurrensen mellan t.ex. smartphonetillverkare är knivskarp, och Imint kan behöva ha flera parallellt pågående kundprojekt konkurrenter emellan. I ett hypotetiskt val mellan informationsgivning till aktieägare, och verksamhetens behov av att maximera utfallet av pågående affärsförhandlingar, kommer det senare att prioriteras så länge som det är förenligt med AktieTorgets regelverk.

## Patent och andra immateriella rättigheter

Bolagets övergripande patentstrategi går ut på att främst söka patent som baseras på innovationer inom Vidhance Mobile och Vidhance. Imint hade per den 15 september 2015 totalt två beviljade amerikanska patent. Ett patent avser realtids videostabilisering och det andra patentet avser "image stitching" (bildsammanfogning). Båda patenten är s.k. mjukvarupatent. Bolaget kommer under hösten att lämna in ytterligare patentansökningar för den forskning och utveckling som bedrivits det senaste året, bland annat inom utvinning av ny typ av metadata från video, och hur den kan implementeras för nya användningsområden. Ett patent gäller i 20 år från det att patentansökningen inlämnades (publication date).

Imint äger följande domännamn; [imint.se](http://imint.se), [vidhance.com](http://vidhance.com), [vidhance.se](http://vidhance.se), [vidhancemobile.com](http://vidhancemobile.com), [ihvert.se](http://ihvert.se), [ihvert.com](http://ihvert.com), [visqa.com](http://visqa.com). Därtill har Imint registrerat följande svenska varumärken, Vidhance, Ihvert, Visqa. Arbetet med att skapa ett varumärkesskydd för Imints logotyp, tekniker och produktnamn har betydelse för Bolagets strategiska positionering på viktiga marknader.

Application No.	Title	Land	Status	Patent No.	Publication date	Date Issued	Internal Ref
US 12/865747	Generation of aerial images	USA	Issued	8723953 B2	Apr 21, 2011	May 13, 2014	P8078US00
US13/379494	Real time video stabilization	USA	Issued	8675081 B2	May 17, 2012	Mar 18, 2014	P8669US00
EP10792417.7	Real time video stabilization	Europa	In progress		Jun 6, 2010 (filing date)		P8669EP00
IL217002	Real time video stabilization	Israel	In progress			-	P8669IL00

## Organisation och personal

Bolagets associationsform är aktiebolag vars verksamhet regleras av aktiebolagslagen (2005:551). Verksamheten är idag baserad i Uppsala. Bolaget avser att etablera kontor även i Asien, första kvartalet 2016 samt senare under 2016 ett kontor i Kalifornien USA.

Imint har en organisation som kännetecknas av hög kompetens och internationell inriktning. Styrelsen bedömer att Bolaget har all erforderlig kompetens som behövs för att driva Bolagets nuvarande verksamhet på ett adekvat sätt.

Företagsledningen består av tre personer: Andreas Lifvendahl, VD, Simon Mika, CTO, och Hans Richter, CFO. För en närmare presentation av ledningen se avsnittet "Styrelse, ledande befattningshavare och revisorer". Vid utgången av 2014 hade Imint 4 anställda och per den 15 oktober 2015 har Bolaget 16 anställda. I ett kort perspektiv kommer ytterligare rekryteringar att göras, främst för att förstärka försäljningen och produktledning. Bolaget sitter i ändamålsenliga lokaler i centrala Uppsala som kan husera upp till 30 personer.

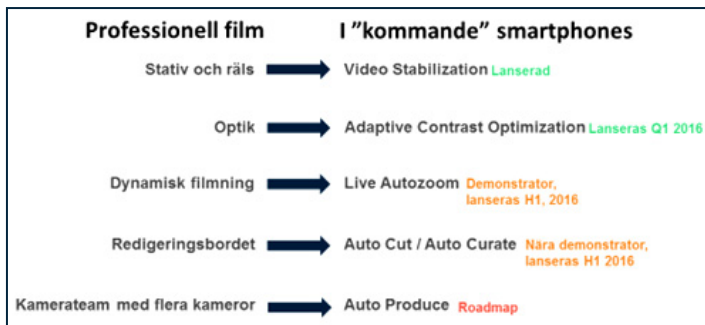
Bolagets teknikavdelning är informellt indelad i två delar, forskning och utveckling samt produkt- och integrationsupport. Forskning och utveckling syftar först och främst till att fortsätta utvecklingen av Bolagets kärnteknik, att levereras in till de produkter Imint behöver för att behålla en världsledande position och snabbt kunna etablera sig på nya marknader. Produkt- och integrationsupport syftar främst till att definiera relevanta produkter och tillhörande roadmaps, att färdigställa och att optimera produkter för integration hos kunder, och till att vara ett stöd till Bolagets marknadsföring och försäljning vid kunders utvärderings- och integrationsprojekt. Produkt- och integrationsupporten kan förväntas växa i takt med att Bolaget får fler kunder och en ökande försäljning. Samtidigt kan skal fördelar förväntas uppnås allt eftersom Bolaget genomför fler integrationsprojekt. Bolaget jobbar systematiskt med utvecklingsmetodik, där mindre team med rätt kompetens dynamiskt sätts ihop för att i kortare projekt om 1-3 månader snabbt nå tydliga resultat.

## Vidhance Mobile – konsumentinriktade applikationer

Vidhance Mobile innefattar produkter som adresserar smartphonemarknaden, sociala medier och internationella appföretag samt andra mobila kameraprodukter såsom actionkameror.

Inom smartphonessegmentet vill Imint ge konsumenterna möjligheten att ta videofilmer med sina mobiler i studiokvalité. Kvaliteten är en viktig aspekt i framförallt delning av filmerna. Även om kameraupplösning och zoom har sett stora förbättringar de senaste åren så ser filmer som har tas med smartphones fortfarande betydligt sämre ut än de som tas med konsument- eller profilkameror. Skillnaden märks även tydligare i samband med att skärmar på datorer, surfplattor, mobiler och TV som används för att visa filmerna har blivit större och fått bättre upplösningar. Det finns ett flertal faktorer idag som försämrar kvaliteten i filmer som tas med mobilkameror, bortsett från bildupplösningen. Filmer från mobiler upplevs som skakiga och med dålig kontrast, framförallt när filmaren går eller rör sig, och/eller när ljussättningen vid filmningen är ofördelaktig.

Roadmapen för Vidhance Mobile tar avstamp i ambitionen att göra användarna mycket mer nöjda med sitt mobila filmande. Förbättring av kameror har gjort konsumenter väsentligt mer nöjda med de stillbilder de kan ta, vilket både lett till en nedgång av försäljningen av kompaktkameror, och en stark ökning av det bildmaterial som delas t.ex. på sociala medier. Video är däremot ett svårare medium, och skillnaden ännu för stor. En förenklad gap-analys av skillnaden mellan professionellt filmskapande och konsumenters videofilmade, ger också produktplanen för Vidhance Mobile, där basproblemen adresseras först, varefter mer komplexa lösningar läggs till:



**Stativ och räls:** Professionell videoutrustning vinnlägger sig om att få en bra stabilitet och ger möjlighet till mjuka panoreringar, genom t.ex. stativ, kameror på räls, eller bra ergonomi i stort (kamera buren på axeln). Imints Videostabilization möjliggör en bra videostabilisering för smartphones och är därmed helt central för att öka kvaliteten i mobilfilmad video.

**Optik:** Professionell utrustning har stora linser med goda optiska egenskaper. Det möjliggör stort ljusinsläpp och möjlighet till bra dynamiskt omfång. En mobilkamera är begränsad av formfaktorer som gör att linsen måste vara mycket liten. Imints Adaptive Contrast Optimization möjliggör genom adaptiv och dynamisk kontrastoptimering ett förbättrat dynamiskt omfång, och kan därmed i viss mån kompensera för mobiltelefonens tillkortakommanden.

**Dynamisk filmning:** En professionellt producerad film förlitar sig på ett antal visuella ledtrådar, som konsumenter vant sig vid och knappt lägger märke till, innan de förvånas negativt av det dåliga resultatet vid eget videofilmande. Möjligheten till mjuka panoreringar och in- och utzoomingar är centralt för ett medryckande filmskapande. Imints Live Autozoom kan hjälpa konsumenten att automatiskt få denna typ av kvalitetshöjande effekter.

**Redigeringsbordet:** En central del i professionellt filmskapande är efterarbetet i form av klippning. En mycket liten del av inspelad video kommer med i slutresultatet. Det är dessvärre något som flertalet konsumenter vare sig har tid, kunskap eller verktyg för att utföra. De vill på kort tid kunna dela ett kort klipp

från en händelse, med minimal tid och tankeverksamhet kring klippningen. Smarta funktioner för automatisk segmentering av videoklipp, och halvautomatisk redigering i form av klippförslag, som i Imints Auto Cut och Auto Curate, kan ta konsumenten viktiga steg närmare proffsen.

**Kamerateamet med flera kameror:** Ytterligare en viktig skillnad är att den professionella producenten använder flera samtidiga kameror för att på ett intresseväckande sätt kunna växla mellan kameravinklar. Även på detta område har vi blivit så vana vid de professionellas yrkeskunskaper att vi inte reflekterar över betydelsen av visuellt historieberättande. Det kan exemplifieras med ett avgörande höjdhopp i en friidrottstävling. Vi förväntar oss att se en närbild på hopparens koncentrerade ansikte, en utzooming mot hoppområdet, en avståndsbild över hela den spända arenan, kanske följt av några sekunders närbild på ett sammanbitet ansikte i publiken, följt av en mjuk följning i helkroppsläge av hopparens väg mot ribban, därefter en närbild på hopparens förhoppningsvis lyckliga ansikte, följt av en slow-motion repris av sekunden just över ribban, och så vidare. Möjligheten till mer automatisk klippning från ett flertal videokällor till ett slutresultat ligger på Imints utvecklingsbord, Auto Produce, och det kan dels göras på befintligt videomaterial, men även i live-sammanhang. Mobiltelefonen finns nu i var mans ficka, och vi har oftast flera kameror på plats, och kan få flera samtidiga videoströmmar. Det som återstår är den metadata, och de smarta algoritmer, som kan approximera det arbete som en mänsklig bildproducent gör idag.

Imints programvarupaket inom Vidhance Mobile innefattar idag:

**Adaptive Regional Contrast Optimizations** – Imints mjukvara kan i realtid, vid videospelning, identifiera regioner i filmen som är för ljusa eller mörka så att kontrasten förbättras i hela videon. Resultatet är en mjuk, flimmerfri filmtagning i realtid som liknar HDR (high dynamic range) som tidigare bara kunde uppnås på stillbilder. Tekniken bidrar till bättre bildkvalité vid sämre belysning eller vid filmning i exempelvis utomhusmiljöer med mycket solljus och skuggor. Produkten är klar för första utvärdering, och för skarp utvärdering och införsäljning under första kvartalet 2016.

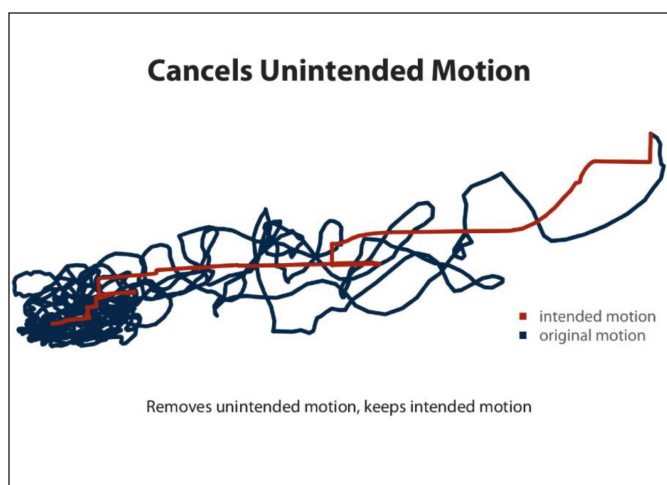


Exempel på Adaptive Regional Contrast Optimization; skärmklipp från en smartphone (Nexus 6), med en demoversion av Vidhance Mobile installerad. I demoversionen är Vidhance Mobile påslagen i övre, högra halvan. Det är värt att notera att algoritmerna inte bara gör videon ljusare, utan arbetar med att på ett behagligt sätt ta fram mer kontrast och detaljrikedom i varje område av bilden, vilket i sin tur ger ett mer dynamiskt och fängslande bildspråk.





Imints "Live AutoZoom" ger användaren möjligheten att låta mobiltelefonen ta över zoomen, och mjukt följa det intressanta objektet, och kan därmed automatiskt skapa en mer engagerande och professionell video.



Imints "stabilization for video" dämpar inte bara rörelser utan separerar avsiktliga rörelser från oavsiktliga rörelser och tar bort de senare.

**Video Stabilization** — mjukvara som stabiliserar inspelningen i realtid och som därmed skapar en mer professionell video. Mjukvaran dämpar inte bara rörelser utan separerar avsiktliga rörelser från oavsiktliga rörelser och tar bort de senare. Mjukvaran kan arbeta oberoende av annan sensordata för att fungera bra men kan förbättras ytterligare genom sensordata (t.ex. information från det inbyggda gyroskopet om mobiltelefonens position). Mjukvaran är i dagsläget utvecklad för Android med ett enkelt API, för snabb integration. Mjukvaran kan även anpassas till andra operativsystem. Produkten är klar för försäljning. Bolaget har även under sommaren 2015 på förfrågan från en global kund utvecklat "image stabilization" integrerat med videostabilisering. Denna del är dock i demostadiet. Image stabilization adresserar de högfrekventa skakningar som gör att enstaka bildrutor kan bli suddiga eller skeva.

**Live AutoZoom** — mjukvara som möjliggör professionell zoom i realtid. Detta löser problemet med att det är svårt att följa rörliga objekt med kameran och fokusera och zooma dem. Genom att kombinera Imints teknologier för rörelseupptäckt, object tracking, och dynamisk storleksbestämning på rörliga objekt, med dagens högupplösande mobilkameror, skapas en adaptiv och mjuk cut-out av en filmad scen som mjukt zoomar på rätt objekt - och skapar en "virtual rails"-sensation lik professionell filmning. Produkten är under utveckling men kan redan idag demonstreras.

Imints "Live AutoZoom" ger användaren möjligheten att låta mobiltelefonen ta över zoomen, och mjukt följa det intressanta objektet, och kan därmed automatiskt skapa en mer engagerande och professionell video. Live AutoZoom är ett bra exempel på när komplexa algoritmer kan ge ett enkelt och intuitivt resultat för användaren. För att lösa uppgiften måste Vidhance Mobile i bakgrunden göra ett flertal simultana analyser; rörelseupptäckt, objektföljning, storleksbestämning, bakgrundsstabilisering, förgrunds/objekt-stabilisering, mjukt anpassad digital zoom, samt automatisk bildkomposition enligt etablerad kompositionslära.

**Auto Cut and Auto Curate** — mjukvara som automatiskt föreslår klippning av videofilmer. Vidhance Mobile löser problemet med att man ofta skapar för långa filmer med oönskade eller ointressanta sekvenser. Tekniken använder sig av en del metadata från filmen såsom mätetal för skärpa och rörelser för att automatiskt föreslå segment i videon till användaren efter filmningen. Användaren kan sedan välja att behålla eller ta bort vissa segment direkt. Vidhance Mobile kommer även att kunna sätta mått på kvaliteten i en videosekvens, utifrån ett tittarperspektiv, och kan därmed också ge förslag på vilka segment som bör sparas, och vilka som skall kastas.

Denna funktion i annan form har också stor möjlig användning inom t.ex. filmdelning på sociala medier — funktionen kan ock-

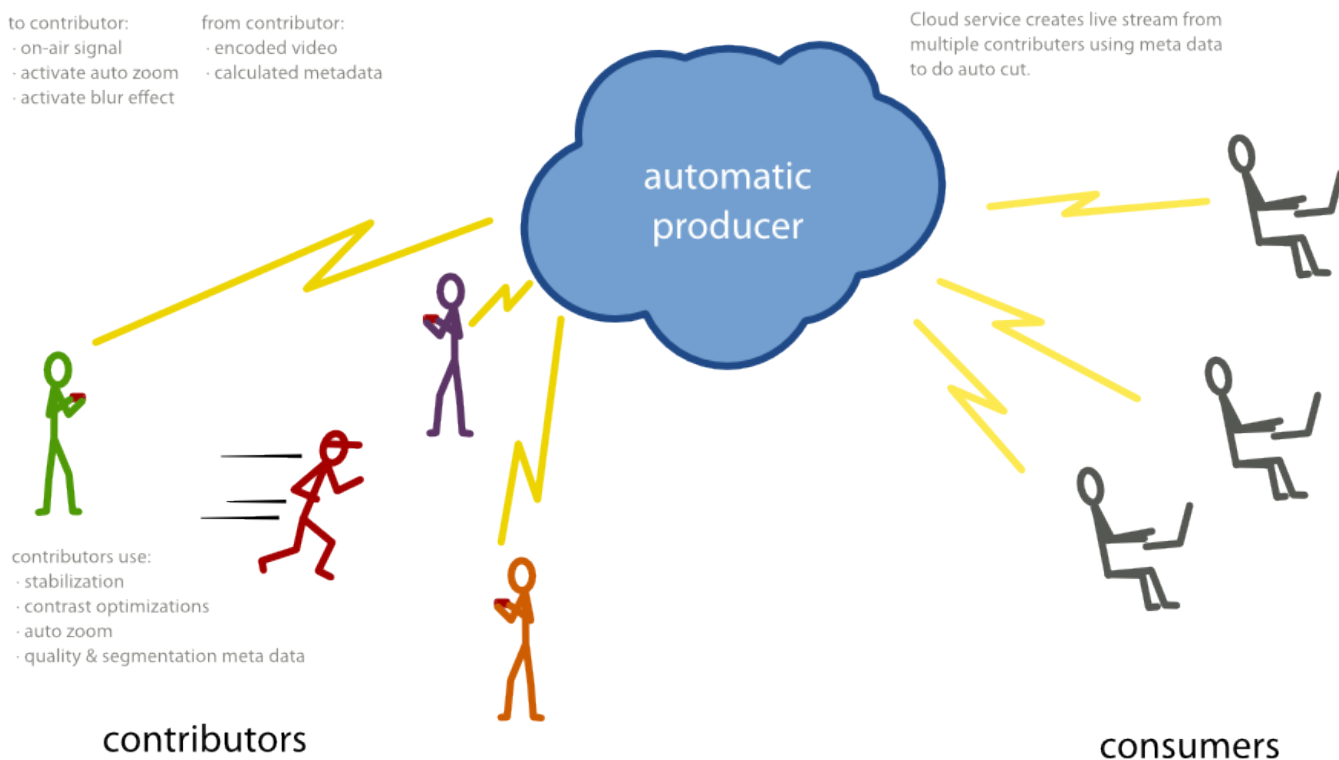
En mock-up demonstrator för hur Auto Cut kan implementeras i en telefon. Direkt efter avslutad inspelning sker en segmentering av de naturliga segment som filmen består av (överst), och en del av tidslinjen visas (nederst). Med t.ex. färgmarkeringar i grönt, gult och rött kan användaren få förslag om vilka sekvenser som bör sparas respektive klippas bort.





så köras i en molntjänst, och t.ex. vid uppladdning av video ge förslag på vilka delar som skall tas med i den slutligen uppladdade filmen. Produkten är under utveckling.

**Auto Produce** – är ett koncept för att skapa en videostream (eller en videofilm) från flera olika kameror, t.ex. från flera föräldrar som samtidigt filmar ett event (luciafirandet i skolan eller fotbollsmatchen), och gemensamt skapar en liveströmmad video, alternativt ett färdigredigerat klipp att ta del av senare. Konceptet förväntas utvecklas gemensamt med andra aktörer på den internationella marknaden, och konceptet har fått mycket uppmärksamhet. Kärntekniken bygger på funktioner tidigare i utvecklingsplanen, som t.ex. Auto Cut och AutoZoom. Produkten är under utveckling.



En principskiss över ett collaborative film making-scenario. Vid t.ex. Stockholm Marathon fångar ad-hoc åskådare i publiken ("contributors") täckning- an med sina mobilkameror. Video, samt av Vidhance Mobile utvunnen metadata, skickas vidare till en molntjänst, som med viss fördröjning (t.ex. 20 sekunder) gör en automatisk mixning och produktion, så att ett stort antal tittare ("consumers") kan följa loppet, med kvalitet som kommer nära ett professionellt TV-teams, men till en bråkdel av kostnaden.

### Affärsmodell

Vidhance Mobile säljs i huvudsak direkt till Bolagets slutkunder utan några mellanhänder. Affärsmodellen mot smartphonetill- verkarna bygger i första hand på en licensavgift per enhet, som är en etablerad modell mellan tillverkarna och dess underleve- rantörer. Priset per enhet förväntas variera beroende på förväntad försäljningsvolym där de stora tillverkarna med volymer i mångmiljonklassen kan förväntas kräva rabatter, eller speciella villkor där en licensavgift täcker in ett obegränsat antal enheter inom vissa produktfamiljer och under viss tid. Licensavta- len gäller i vanliga fall för enskilda mobiltelefonmodeller och är baserade på planerad produktions- eller försäljningsvolym. När väl ett integrationsprojekt startas kan Bolaget förväntas få vissa support- och integrationsintäkter, framförallt i de fall där an- passningar av funktionalitet skall göras, eller när anpassningar och optimeringar för en viss hårdvaruplattform önskas.

Av de diskussioner som Imint har haft hittills med potentiella kunder samt genom jämförelse med prissättningen av andra mjukvaror som integreras i mobiltelefoner har Bolaget en tydlig uppfattning om en relevant prissättning. Det är känt att smart- phonetillverkare lägger upp till 8-10 % av produktionskostnader- na bara på kameran, som därmed är den tredje största kost- nadspost efter kärnelektroniken och skärmen. Som tillägg till dessa hårdvarukostnader betalar de även en del licensavgifter för mjukvaran.

Imint kan erbjuda en meny av mjukvarufunktioner som säljs som enskilda komponenter och där ersättning erhålls per licensierad programvarufunktion, alternativt en grupplicens i det fall att fle- ra programvaror licensieras.

Affärsmodellen mot sociala medie- och appföretag kan tänkas variera beroende på vem som är kunden. Men en tänkbar modell är att Imints teknologi säljs och integreras i ett företags app. Licensmodeller kan variera; allt ifrån en licensavgift per enhet (slutanvändarlicens för appen), till att man säljer ett licenspaket som en större engångsaffär som omfattar en viss förfogande- rätt utan licensrätt, till avtal om del av intäkter t.ex. i de fall där kunden förser konsumenterna med gratis appar, och intäkterna kommer från t.ex. annonsering.

### Försäljning och marknadsföring

Imint möter ett stort intresse för sin teknik. Försiktigheten vid investeringar i ny teknik är emellertid stor och Bolaget verkar på en marknad som kan karakteriseras av långa införsäljnings- processer. Bearbetningen av kunderna är både tids- och resurs- krävande, då kunderna är mycket noggranna i sin utvärdering av ny teknik. Samtidigt medför korta livcykler och många olika produktsegment på smartphonemarknaden att det uppkommer många möjliga "utvärderingsfönster" för Imint. Imint säljer sina lösningar direkt till smartphonetillverkarna. En viktig del i ar-

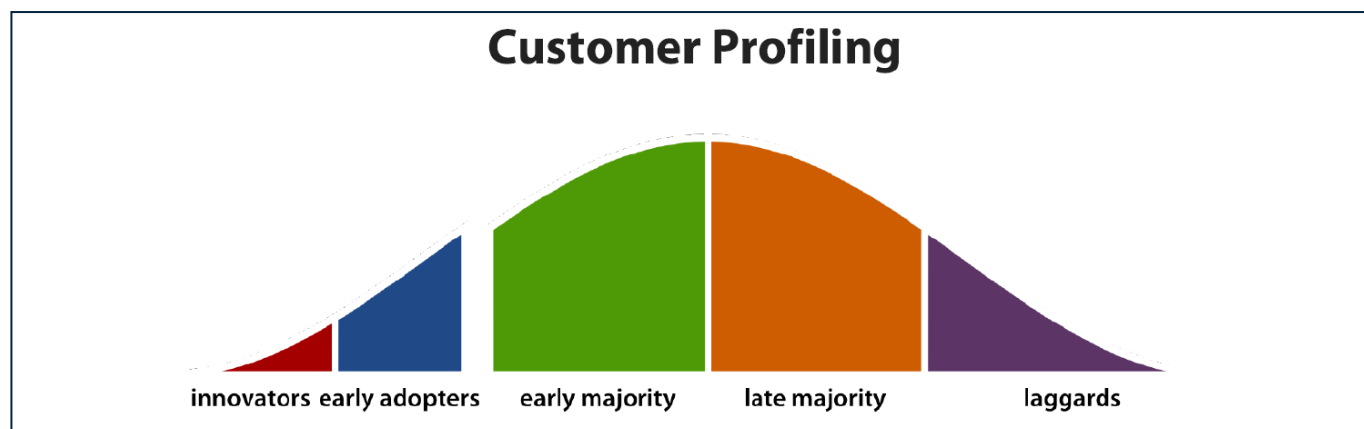
betet med att inleda en konstruktiv diskussion i denna typ av säljprocess är identifieringen av rätt samtalspartner. Bolaget försöker att etablera kontakter primärt med nyckelpersoner på direktörsnivå och likaså med kamera- och andra relevanta ingenjörer, produkt- och marknadschefer, produktplanerare samt affärsutvecklare. Initiala kontakter kommer ofta från rekommendationer, mässor, eller även direktkontakt via mail, LinkedIn och telefon. Erfarenheten hittills har varit att det har gått relativt enkelt att snabbt få en dialog, och högnivåmöten, med de prospekt som kontaktats.

Det som följer efter de initiala kontakterna kan lättast beskrivas som en komplex B2B-försäljning med strukturerade milstolpar som definieras med varje enskild kund. Imint demonstrerar teknologin i ett första skede via exempelvis jämförelsevideos, men satsar på att snabbt kunna etablera en relation mellan ingenjörerna för att för dessa ska kunna visa potentialen med produkten Vidhance Mobile i en första integration på en av kundens mobiler. Efter att kunden är övertygad om potentialen och har skrivit under ett avtal exekverar man ett antal integrations- och testarbeten under 6-9 månader innan serieproduktionen inleds hos kunden. Bolaget satsar på att optimera integrationsarbetet

framförallt på kundens sida genom att erbjuda ett standardiserat och dokumenterat gränssnitt av Imints system mot kundens mjukvaror (API - application programming interface), direktsupport genom t.ex. chat eller videosamtal direkt med utvärderande ingenjörer och en bra dokumentation anpassad för dialog kvalificerade ingenjörer emellan.

Bolaget har de senaste 12-18 månaderna träffat eller haft kontakt med fler än tjugo av världens mobiltelefonstillverkare. Bolaget är idag i samtal med flera av de globala smartphonetillverkarna för att licensiera sin teknologi i kommande generationers mobiltelefoner. Några av dessa utvärderar tekniken på djupet under sekretessavtal, i andra fall ligger uppföljningar nära i tiden. I många fall är det Bolagets egna begräsningar, såväl på säljsidan som i fråga om ingenjörer för utvärderingsstöd, som definierat antalet samtidiga utvärderingsprojekt.

Imint har idag genom en agent försäljning- och teknisk support på den Sydkoreanska marknaden. Bolaget avser att etablera ett eget kontor i Kina under första kvartalet 2016 och i USA senare under 2016 för att komma närmare sina kunder. Förhandlingar pågår också om försäljnings- och agentavtal för övriga marknader i Asien.



Avancerad teknik för stabilisering och förbättring av bild- och videotagning är ett område med stora tekniska framsteg där Imint ligger i framkant. Bolaget adresserar sitt erbjudande först och främst till tillverkare av premiummobiler. Detta kan vara både premiummodeller från de större tillverkarna, men även nischade aktörer som satsar på att ha de bästa och mest moderna tekniska komponenterna i sina system för att kunna sälja sina mobiler till ett högre pris.

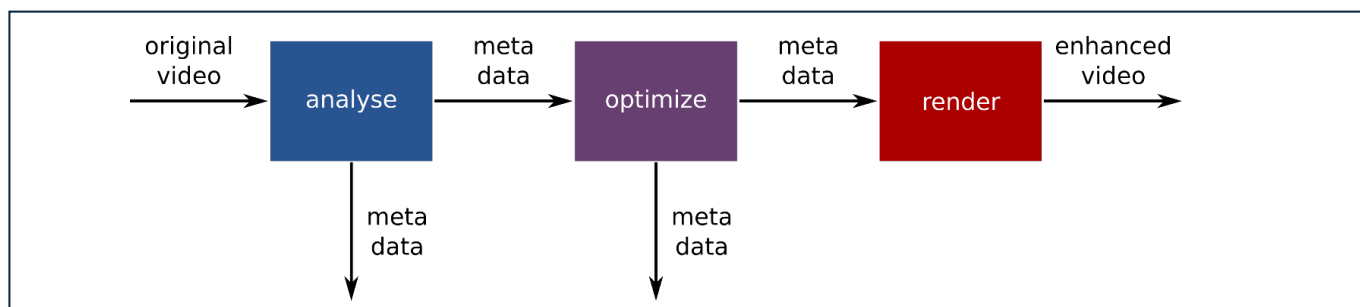
## Kunder

Imint har identifierat ett trettiotal tillverkare av smartphones varav man för eller har fört en dialog med flertalet av dessa. Marknaden för mobila enheter har tidigare dominerats av ett fåtal aktörer men under de senaste åren har många nya aktörer tillkommit, inte minst kinesiska. Av strategiska skäl har Imint valt att först och främst adressera tillverkare som baserar sina smartphones på Android. Android utgör idag ca 82 % av den totala marknaden. Bolaget kan dock relativt snabbt och enkelt konvertera sin mjukvara till andra operativsystem såsom iOS och Windows. För produkten Vidhance Mobile kommer Android under den närmaste tiden vara huvudspåret, eftersom där finns en etablerad marknad med potentiella kunder som sinsemellan konkurrerar. Parallellt kommer teknologin också att göras tillgänglig för integration i appar, genom ett SDK (integrationsverktyg) för detta syfte, och här kommer både Android och iOS att stödjas.

Segmentering av kundbasen inom mobiltillverkare kan baseras på deras produktionsvolymerna samt positionering på pris och funktioner. De största tillverkarna i volym är Samsung, Apple, Huawei, LG, Xiaomi och Lenovo (inkl. Motorola) som tillverkar stora serier samt har ett brett utbud av produkter i olika pris- och storleksklasser. Störst tillväxt återfinns huvudsakligen bland kinesiska företag, som inleder lansering på hemmamarknaden, och därefter expanderar i övriga Asien, och där även några överväger lanseringar i väst. Många av dessa företag är okända på den svenska konsumentmarknaden, men kan ha mycket stora volymer. På andra sidan av spekrat finns det en stadigt växande grupp av nischade tillverkare som producerar mindre serier och fokuserar på olika aspekter såsom speciell design och/eller varumärke, hållbar produktion eller vissa funktioner som t.ex. högtalare eller användarvänlighet. Men oavsett segmenteringen ovan finns det ett antal tillverkare som satsar aktivt på att positionera sig som ledande genom att vara först med ny teknik. Detta sker ofta för att kunna motivera en högre prisnivå och premium-positionering.

## Teknologiöversikt

### Algoritmpaketet Vidhance



Algoritmpaketet Vidhance är en implementering i standardmjukvara, som gör komplexa analyser huvudsakligen på en CPU, och i viss mån använder grafikprocessorn (GPU:n) för en del tyngre beräkningsjobb. Algoritmpaketet kan i enkelhet beskrivas som en svart låda, där video matas in – antingen i realtid från en kamera eller videostream, eller en befintlig videofil - och videon analyseras och en mängd olika metadata extraheras. Videon kan även optimeras och förbättras, varpå ytterligare videometadata kan extraheras. Centralt är att den metadata som kan fångas, och som finns tillgänglig bildruta-för-bildruta, och i realtid, kan användas på en rad olika sätt, när Vidhance blir en integrerad del i en kunds produkt.

## Översikt av tillämpningar inom konsumentelektronik och sociala medier

### Konkurrenter och teknologi

Bolagets marknad präglas av snabba förändringar och korta livscykler. Utveckling av konkurrerande tekniker pågår ständigt och nya aktörer kan förväntas tillkomma. Bolaget bedömer att det idag har en världsledande mjukvara för att optimera filmning i realtid på mobiltelefoner. Nedanstående konkurrentanalys baseras först och främst utifrån videostabilisering som är Bolagets första produkt. Analysen kan delvis även appliceras på Bolagets andra mjukvaruprodukter. Utifrån den kunskap Bolaget har idag så känner man inte till någon direkt konkurrent som kan leverera autozoom i realtid på smartphones idag.

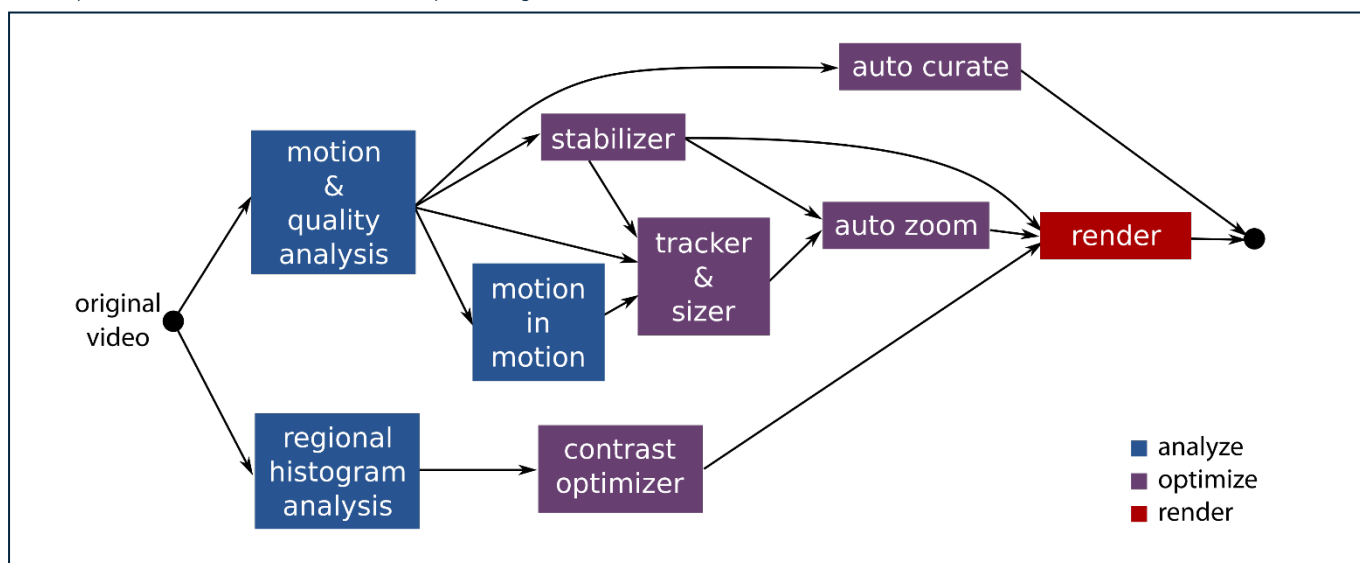
För videostabilisering kan konkurrenterna indelas i tre olika grupper:

- Intern utveckling hos några av de största mobiltelefonstillverkarna
- Chipleverantörer (imaging chipset, GPU-tillverkare och SoC-leverantörer) som ofta har en partner som integrerat en tredjepartslösning i chipet

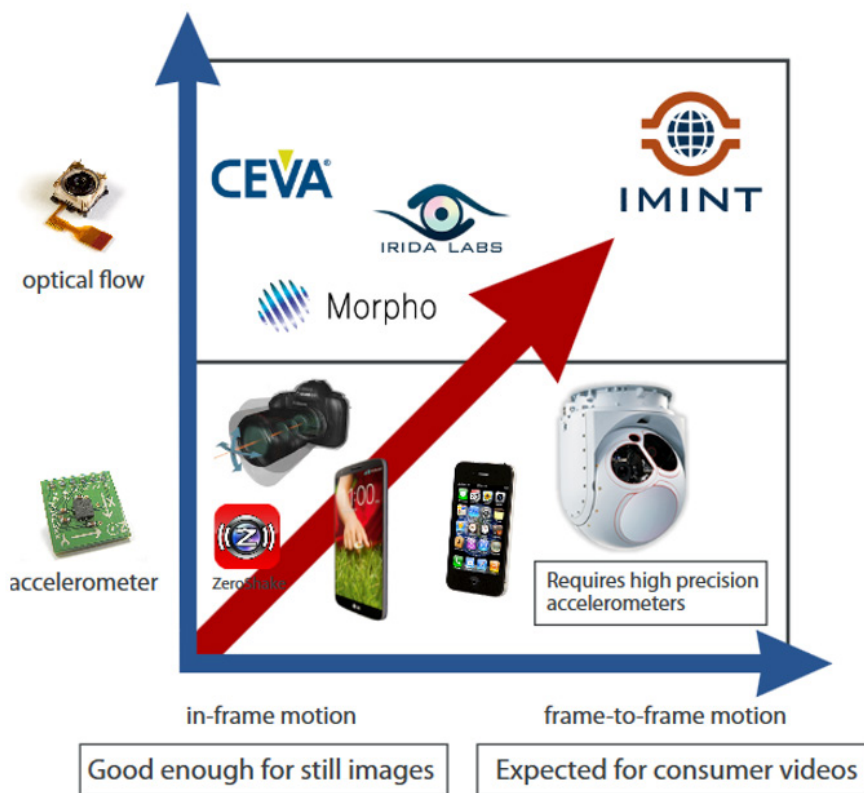
• Företag som huvudsakligen utvecklar lösningar för bättre bild- och video, exempelvis:

- Morpho (Japan), etablerat 2004. Stora på den asiatiska marknaden. Huvudfokus på bildförbättring.
- Irida Labs (Grekland), etablerat 2007. Finansierat med Venture Capital och verkar ha en inriktning liknande Imint inkl. bl.a. videostabilisering. Har gjort ett avtal med bl.a. ARM vilket tyder på att de kommer att försöka gå hårdvaruvägen.
- FotoNation (Rumänien), etablerat och förvärvades 2008 av Nasdaq-noterade Tessera Technologies Inc. Har historiskt sett varit fokuserade på stillbilder med både hård- och mjukvara.
- Luma (förvärvat av Instagram 2013). En startup som utvecklat en app som inkluderar videofiltrering. Imint bedömer att Luma inte kommer att kommersialisera sin teknik utanför Instagram.

Mindre polerat kan Vidhance beskrivas i detta flödesdiagram:



Vidhance är alltså ett antal parallellt samverkande funktioner av videoanalys och videooptimering. Det gör i sig att Vidhance lämpar sig väl för en rad olika typer av integrationer i olika kunders system, då funktioner kan slås av eller på, eller anpassas efter specifika kravbilder. Detta ger ett högt utvecklingstempo, och möjligheter att snabbt experimentera med ny funktionalitet som inte kan uppnås på samma sätt i hårdvarubaserade lösningar.



En uppdelning i befintliga lösningar för videostabilisering kan göras på flera sätt. I bilden nedan har analysen gjorts efter två kategorier. På den vågräta axeln anges med vilken tidslängd stabilisering kan göras; lösningarna till vänster är främst bildstabilisering, och korrigerar för fel i en eller ett fåtal bildrutor. Till höger adresseras mer långsamma, och längre pågående, rörelser. Bilden nere till höger visar en professionell flygkamera, som är upphängd i ett gyrostabiliserat kamerahus, och förlitar sig på relativt stora och mycket dyra rörelsesensorer. Ett sådant kamerasystem kan kosta flertalet miljoner kronor. På den vertikala axeln är lösningar uppdelade efter huvudsaklig typ av rörelseuppskattning; på nedre sidan genom olika typer av rörelsesensorer, och på den övre halvan sensoroberoende lösningar, som bygger på analys av själva videodata (metoderna samlas under namnet Optical Flow Analysis). En tredje dimension skulle kunna införas, som visar på hur mycket fördröjning som behövs i algoritmerna, och om lösningen är ämnad för realtidstillämpningar eller inte. Imints lösning karaktäriseras av att den huvudsakligen görs med optisk analys, kan hantera långa rörelser, och arbetar i full realtid med mycket låg fördröjning.

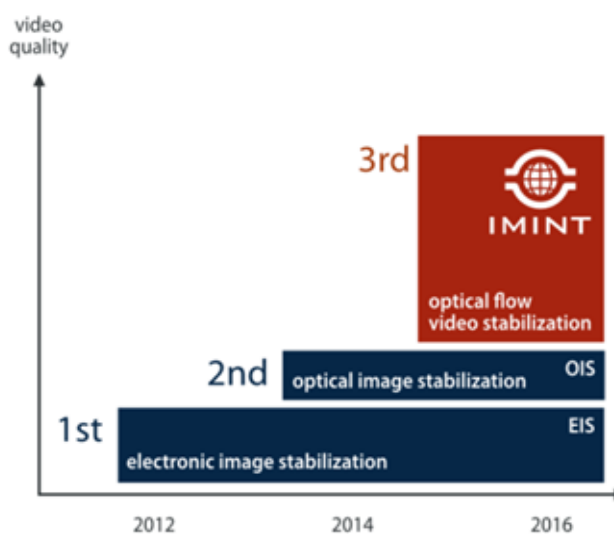
Det finns idag flera möjligheter att åstadkomma en stabilisering av foton och videos som tas via en smartphonekamera. Tillverkarna av kameramoduler samt andra leverantörer till smartphonetillverkarna tar kontinuerligt fram system med förbättrade stabiliseringslösningar, främst baserad på hårdvara, eller hårdvarunära mjukvara (med det avses algoritmer implementerade i mjukvara, men för dedicerade bildbehandlingschip, och som alltså saknar den flexibilitet som generellt körbar mjukvara kan ge). En typ av lösning för bildstabilisering baserat på hårdvaran kallas för "Optical Image Stabilization" (OIS) och korrigerar vibrationer under foto- eller filmtagningen genom att mikro-elektromekaniskt flytta på den relativa positionen mellan linsen och kameramodulen. En närliggande metod (resultatmässigt) är "Electronic Image Stabilization" (EIS, eller ibland även digital image stabilization), vilket är lösningar baserade på hårdvarunära mjukvara som analyserar rörelser genom sensorer när ett foto eller video tas, och korrigerar bilderna genom att korrigera den bilddata som fångats på ljussensorer, för att motverka effekten av rörelsen. OIS-lösningar kan sägas ge bättre kvalitet jämfört med EIS-lösningar, eftersom kompensation för rörelser sker i ett tidigare skede, och avrundningsfel på pixelnivå blir mindre. Å andra sidan är OIS-lösningar dyrare, och även mer utrymmeskrävande, och har även hårda, mekaniska begränsningar på hur stora rörelser som kan kompenseras, det vill säga när den rörliga linsen når sitt gränsvärde. Detta till trots har idag de flesta premiumtelefonerna en OIS-lösning. Gemensamt för både OIS och EIS är deras begränsning att hantera långsamma, mjuka rörelser som t.ex. gunget när någon går och filmar och över längre tid.

Imints lösning konkurrerar inte med OIS eller EIS även om begreppsförvirring ibland kan uppstå. Istället adderar Imints lösning ett mervärde "på toppen" av befintliga lösningar för bildstabilisering. Både EIS och OIS levererar skarpere bildrutor i videon till Vidhance-algoritmerna, som därmed kan producera ett än bättre resultat.

Imint har under sommaren 2015, med en stor mobiltelefonstillverkare som kravställare, utvecklat en ny metod för stabilisering,

som använder sig av samma typ av rörelsedata från hårdvarusensorer som EIS och OIS använder sig av. Vidhance Mobile kan därmed också hantera, och åtgärda vissa typer av problem även på bildrutenivå. Imint arbetar under hösten 2015 på att skapa en effektiv kombination av dessa båda metoder, för att få en unik lösning som adaptivt kan anpassas för en mängd olika stabiliseringsuppgifter, över ett stort frekvensband.

### 3rd Generation Stabilization



Vidhance Mobile bygger huvudsakligen på optisk analys, och behöver inte sensordata från hårdvara som mäter telefonens rörelse (som t.ex. accelerators och gyroskop). Det gör att Vidhance Mobile adderar en ny typ av stabilisering ovanpå befintliga lösningar för bildförbättring, för ett ännu bättre resultat. Vidhance Mobile är utvecklat specifikt för videostabilisering, till skillnad från EIS och OIS som huvudsakligen riktar in sig på stillbildsförbättring.

Leverantörer som tillverkar och säljer OIS system är främst leverantörer av kamerasensorer och -moduler såsom Sony, Samsung och Sharp, samt bolag som är specialiserade på halvledare och sensorer, t.ex. CEVA, Qualcomm och Sanyo.

Parallellt finns det lösningar som riktar sig direkt till konsumenterna. I appbutiker så finns det ett flertal sådana appar, både gratis och mot betalning, som erbjuder kamerastabilisering samt andra effekter. Dock finns det ingen lösning som skapar en professionell videostabilisering i realtid under filmning.

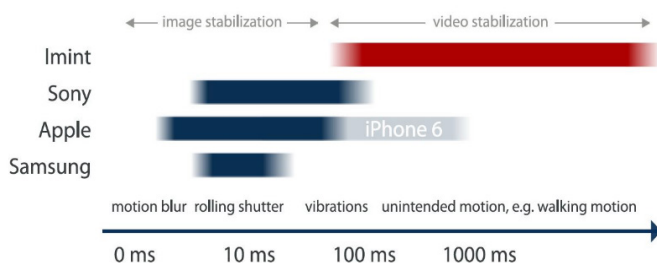
### Konkurrensfördelar

Imints teknologi är utvecklad för, och beprövad i, flera krävande industriella applikationer och har en mängd fördelar gentemot sina konkurrenter och alternativa teknologier:

### Realtidsförbättringar och utvecklad specifik för video

Imints Vidhance-teknologi förbättrar mobil videoinspelning i realtid genom att vara ett tillägg till existerande bildstabiliserings- och förbättringsteknik som redan finns i de flesta nya mobiltelefoner. Det som är nytt med Imints lösning är att den är byggd för optimering av video i realtid, medan många teknologier som är inbyggda i mobiler idag är fokuserade på "image stabilization", det vill säga att förbättra kvaliteten i stillbilder eller enstaka bildrutor i en video. Av de tekniker som finns idag för videooptimering är många dessutom fokuserade på att reducera mindre och snabba rörelser såsom vibrationer och rörelser. Det som förstör en mobilfilm är större och långsammare rörelser, t.ex. när filmtagaren rör sig eller går under filmningen. Denna typ av oönskade rörelser är Imints teknologi världsledande på att eliminera vilket Imints tester med ledande enheter som Apples iPhone 6 eller Sonys Xperia Z3 har visat.

En viktig förklaringsfaktor till det goda resultatet för Vidhance står att finna i den historiska bakgrunden. Vidhance utvecklades ursprungligen för att stabilisera video från mindre drönare, det vill säga med ingångsparametern att kameran kommer att vara i rörelse, och att det är en önskad rörelse – som t.ex. en långsam panorering när drönaren flyger över ett område, eller en in-/utzooming. Överlagrat med denna önskade rörelse finns oönskade rörelser, som en följd av t.ex. turbulens och motorvibrationer. Möjligheten att dela upp rörelser i önskade respektive oönskade, och med smart prediktion om framtiden som gör att låg fördröjning uppnås, visade sig sammankopplat vara mycket relevant och närliggande för Imints nya marknad inom smartphones.



Diagrammet åskådliggör de tidsaspekter (på den logaritmiska, vågräta skalan) som påverkar videokvaliteten. Till vänster finns högfrekventa vibrationer, som försämrar kvaliteten i enskilda bildrutor, t.ex. genom att de blir suddiga. Till höger på skalan kan oönskade rörelser vara från 100 ms till flera sekunder, och här framträder Vidhance unika styrka. Under sommaren 2015 har Imint även arbetat för att göra den röda grafen i diagrammet bredare åt vänster, genom att implementera nya funktioner i Vidhance som även adresserar problem som "rolling shutter" (att bilden skevar) och perspektivdeformationer till följd av mindre rotationer.

**Många konkurrerande teknologier är ren hårdvara vilket gör att integrationen måste fastställas i ett tidigt skede vid en mobilens utveckling. Imint kan däremot utvecklas och integreras lång tid efter det att hårdvaran har fastställts.**

### Lätt och snabbt att integrera/uppdatera – både före och efter en lansering av mobil

En stor fördel är att Imint kan integrera sin teknik på flera olika sätt. Den kan t.ex. bli integrerad som ett tillägg till operativsystemet i en smartphone, vilket är Bolagets huvudstrategi. Detta innebär att smartphoneleverantörerna har möjlighet att licensiera Vidhance Mobile och sedan lägga till funktionalitet i sina smartphones vid lansering eller vid en uppdatering av operativsystemet, utan speciella krav eller merkostnader för hårdvaran. I detta fall kan Imints teknologi och funktioner vara tillgängliga genom att använda mobilens standardkameraprogram, men även andra appar som använder sig av systemets kamera. Ett annat alternativ är att integrera Bolagets mjukvarulösning genom en app som använder sig av enskilda program och mobilens kamerafunktioner.

Många konkurrerande teknologier är ren hårdvara vilket gör att integrationen måste fastställas i ett tidigt skede vid en mobilens utveckling. Imint kan däremot utvecklas och integreras lång tid efter det att hårdvaran har fastställts. Mjukvara har i förhållande till hårdvara kortare cykler för utveckling, utvärdering, modifiering, validering och implementering. Slutgiltigt beslut om vilken mjukvara som tas med i produktionen kan ske mycket kort tid innan frysning av specifikationer sker och fabriken börjar producera telefonmodellen. Beslut om mjukvara kan alltså ske bara några månader innan telefoner når butikshyllan och med en utvärderings- och integrationscykel som kan gå ner till tre månader, kan i mycket gynnsamma fall en hel säljcykel till färdig konsumentprodukt vara så kort som sex månader, även om Imint i normalfallet räknar med en cykel på 9-12 månader.

### Flera applikationer i samma plattform

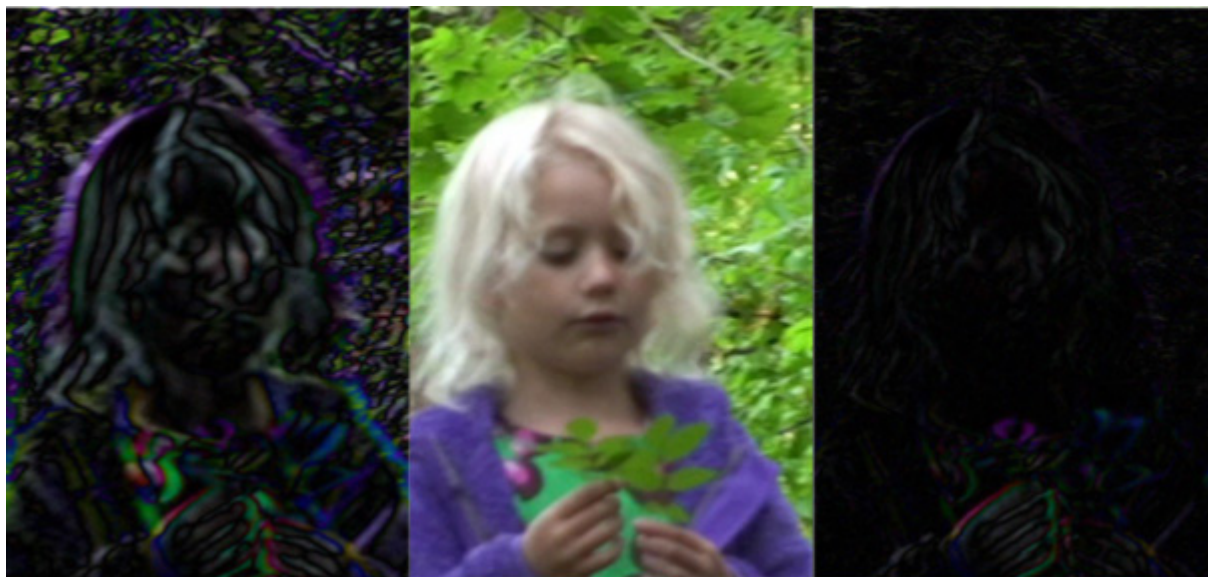
Utöver videostabilisering finns det även ytterligare funktioner som bidrar till en radikal förbättring av filmkvaliteten genom Imints teknologi. Baserat på ett liknande problem från tagningen av luftövervakningsvideo kan Vidhance Mobile analysera och korrigera olika belysnings- och kontrastintensiteter i flera regioner i en video. Detta sker i realtid under filmtagningen och bidrar till bättre bildkvalité vid sämre belysning eller t.ex. i utomhusmiljöer med mycket solljus och skuggor.

Det kan vara svårt för filmtagaren att fokusera och zooma in på rätt objekt som ska filmas, framförallt om objektet rör sig snabbt eller över större distanser. Många mobilfilmer är även tagna i fel vinkel (stående istället för liggande), och även om det finns många program för att redigera filmer efter att de har tagits så kräver det ofta relativt mycket tid, som blir besvärligt vid längre filmer och passar inte riktigt i den snabba, digitala världen där man vill dela innehåll så snabbt som möjligt.

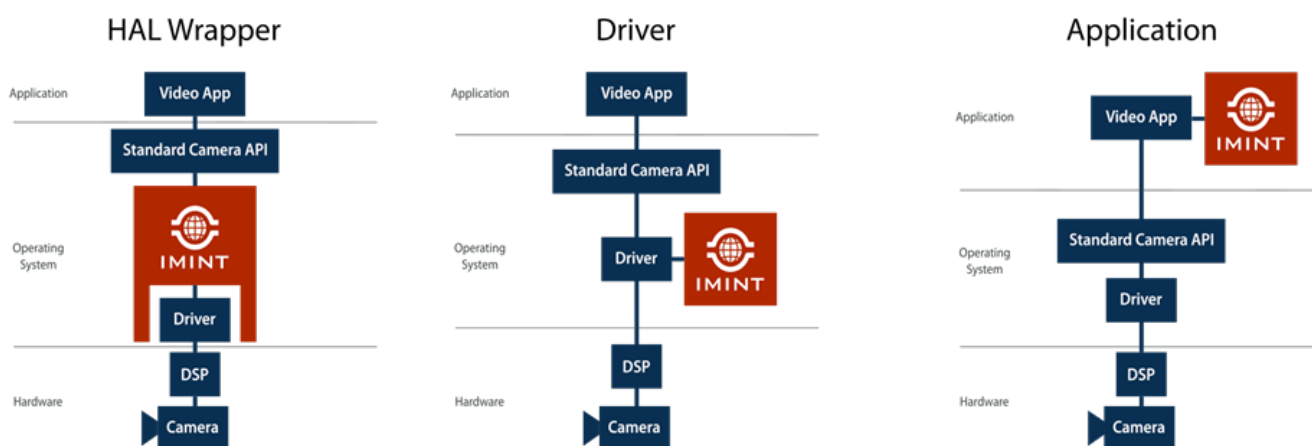


## Förbättrad videokompression och kvalitet vid strömning

En annan viktig faktor i överföring och lagring av videomaterial är dessutom filstorleken, som beror på hur effektivt de komprimeringsalgoritmer, som oftast är en del av videokodare, kan jobba. En bättre kompression gör att filerna blir mindre stora, som är viktigt framförallt när man filmar med hög upplösning eller överför videofiler via en uppkoppling med mindre bandbredd. Samma kompressionseffekt ger fördelar vid liveströmning, då oftast en bestämd bandbredd står till förfogande för sändning av videodata. Kodningsalgoritmerna kan då ställas in för högre kvalitet, det vill säga mindre förstörelse av originalvideodata. En viktig effekt av videostabiliseringen i Vidhance Mobile är att den får komprimeringsalgoritmerna att fungera mycket mer effektivt, eftersom önskad rörelse mellan bildrutor helt kan släckas ut. Tester som Imint utfört visar att det kan ge mellan 5-30 % ytterligare kompression av videofiler.



All kodning och komprimering innebär vissa kvalitetsförluster, eftersom en del av den ursprungliga informationen tas bort. Dessa codecs (kodare/avkodare) gör ett bra jobb med komprimering för professionellt filmad video - det som kodas är främst förändringar från en bildruta till en annan, och codecs fungerar väl för rena förflyttningar i sidled mellan bildrutor. Men de fungerar inte bra för att hitta, och därmed kunna utnyttja, de typiska rörelserna vid handhållet filmande, som till exempel små rotationer. Bilden illustrerar detta; till vänster syns en bildruta från originalfilmen. Det första tunna bandet till höger om originalfilmen, visar ett utsnitt av skillnaden mellan två på varandra följande bildrutor. Svart betyder ingen förändring, vilket är bra för en codec. Utsnittet längst till höger visar skillnaden mellan två bildrutor efter Vidhance stabilisering. Endast det som faktiskt rört sig i bilden behöver kodas (till exempel att flickan rört sina händer). Utan Vidhance stabilisering så tror codecen att det varit mycket förändringar i scenen, bara för att användaren inte lyckats hålla kameran stilla, vilket gör att data måste kodas i onödan.



Tre principiella sätt som Vidhance Mobile kan användas för att förbättra konsumenters video.

Längst till vänster är integrationen direkt som ett lager i mobiltelefonens operativsystem, där varken underliggande kamerahårdvara, eller de applikationer som använder kameran ovanför, berörs av integrationen. I mitten visas en variant av den lösningen, men där Vidhance Mobile byggs in specifikt i tillverkarens egna drivrutiner för kameran, vilket ger en något mer omfattande integration, men ger möjlighet att förbättra prestandan, t.ex. vad gäller batteriförbrukning, eftersom specialfunktioner i hårdvaran bättre kan utnyttjas. Längst till höger integreras istället Vidhance Mobile direkt i en app som använder video, t.ex. en app för videofilmning, eller för videoströmning. Denna metod öppnar upp för en mer heterogen marknad av möjliga kunder och samarbetspartners och kan också ha kortare försäljningscykler eftersom inga produkter skall produceras på fabrik.

## Vidhance – industriella applikationer

Imints teknologi för stabilisering och förbättring av video i realtid har de senaste åren sålts i lösningar för olika typer av fjärrstyrd system. I detta ingår undervattensfartyg, robotar, fjärrstyrda flygledningssystem och drönare. Kunder till Bolaget inom dessa områden är ofta leverantörer av lösningar till slutkunder inom försvars- eller industriella sektorn. Bolagets produkter bygger på Imints teknologiplattform Vidhance som är ett samlingsnamn på flera algoritmpaket för videoförbättring och videoanalys. Exempel på funktioner är bildstabilisering, kontrastförbättring, ”object tracking” och ”motion in motion detection”, det vill säga möjligheten att för en kamera i rörelse ändå upptäcka mindre objekt som rör sig i ett avvikande mönster.

Bolagets huvudprodukt är idag Vidview. Vidview är ett samlingsnamn för olika tekniska metoder för att integrera videovisarfönster i tredjepartsapplikationer. Dessa videovisarfönster har förmågan att slå på olika Vidhance-funktioner. Vidview innefattar också metoder för att flexibelt i den integrerade produkten slå av och på Vidhance-funktioner, vilket gör det möjligt att tillåta integrerande partners att inkludera och distribuera Vidview utan Vidhance utan kostnad i sina basystem.

### Affärsmodell

Affärsmodellen mot industriella applikationer innefattar att den integrerande kunden betalar för verktyg, licensrättigheter och support, och därefter royalties när Vidhance-funktion kopplas på i slutprodukterna. Utöver intäkter från Bolagets egenutvecklade produkter och licensiering kan Imint även erhålla vissa intäkter från konsulttjänster och kundfinansierad utveckling.

### Försäljning och marknadsföring

Bolaget verkar på en marknad som kan karakteriseras av långa införsäljningsprocesser. Bearbetningen av kunderna är både tids- och resurskrävande, då kunderna är mycket noggranna i sin utvärdering av ny teknik. Försäljningen av produkter inom Vidhance sker i första hand genom samarbetspartners såsom produktutvecklare/systemintegratorer via distributörer/återförsäljare eller genom direktförsäljning.

### Kunder

I den tidigare fokusaffären kring UAV och andra fjärrstyrda system har Imint fokuserat på två kundgrupper. Å ena sidan tillverkare av dessa system, som kan integrera lösningarna för bildstabilisering och -optimering (”VidView”). Inom UAV segmentet kan dessa tillverkare vara stora etablerade bolag som är kända systemleverantörer till försvarsmakter och liknande organisationer runt världen och har drönarsystem som en del av sitt utbud, men även yngre och mindre bolag.

Å andra sidan har Imint även sålt till vissa slutanvändare av vissa fjärrstyrda system. Båda grupperna är ute efter att kunna öka kvaliteten och därmed värdet av bilder de får från kameror i sina olika system eftersom de uppdrag som systemen används till gynnas av bättre videomaterial. Materialet används i de flesta fallen för att ta kritiska beslut, t.ex. för att kontrollera fartyg, övervaka eller söka av områden efter människor och objekt.

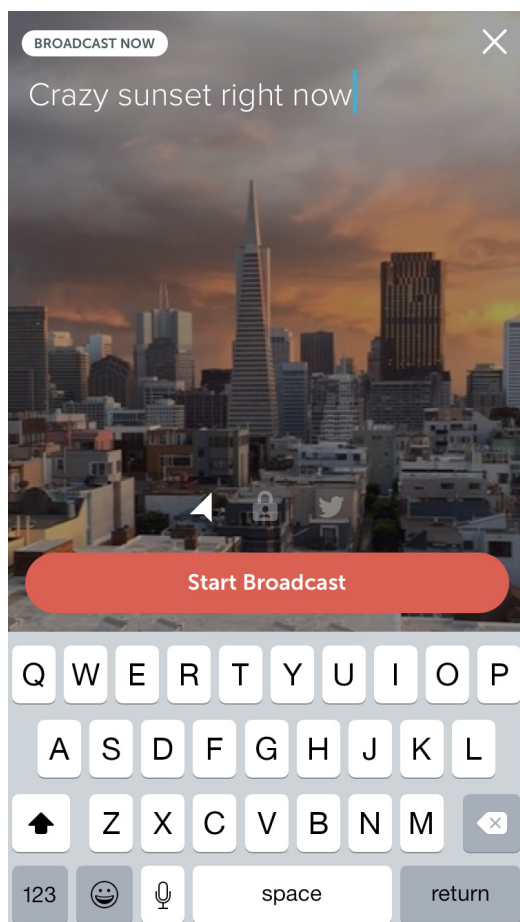
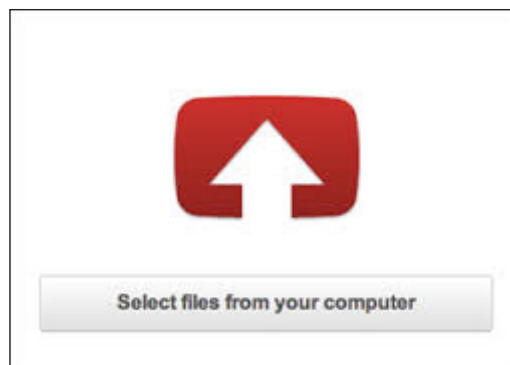
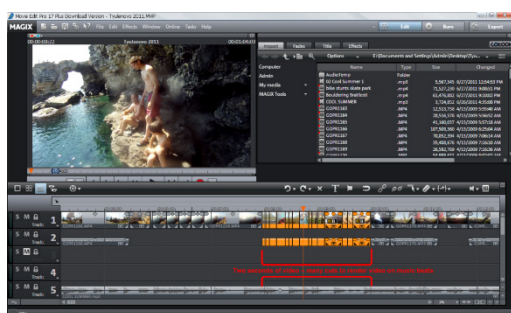
Bolaget har tidigare sålt sina system exempelvis till Elbit Systems, Bluebird Aero, Innocon (alla tre drönare), Svenska Marinen och Kockums (obemannade och bemannade u-båtar) och SAAB (obemannade fjärrstyrda flygledartorn, Remote Tower Systems).





## Konkurrenter

Imint möter risken för konkurrens genom att fokusera på utvalda marknadssegment där Bolaget kan erbjuda spetskompetens och bli ledande genom att erbjuda ett tydligt mervärde till kunderna. I exempelvis UAV-burna kamerasystem används oftast en liten öppningsvinkel, det vill säga hög zoom, för att komma så nära övervakat objekt som möjligt. Det innebär samtidigt att mindre skakningar och instabilitet förstoras i samma utsträckning som graden av inzooming. Imints metodik med ren optisk analys är oberoende av grad av inzoomning, vilket gör att Vidhance videostabilisering ger mervärde såväl för mindre UAV-system, som för stora flygfarkoster med hög startvikt, även om de senare som regel har avancerade, gyroupphängda kamerasystem i mångmiljonklassen.



Tre exempel på hur Vidhance Mobile kan ge mervärde för konsumenter på andra sätt än genom integration i en smartphones operativsystem. Överst möjligheten att integrera funktion antingen i en app, eller i en molntjänst, för att göra förbättringar och redigeringar när en video förbereds för uppladdning och delning. Därefter ett exempel på efterredigeringsprogram, där Vidhance dels kan ge nya funktioner, men också förenkla och halvautomatisera framtagandet av nedkortade, snygga klipp. Till sist ett exempel på en app för liveströmmad video. Notera att detta inte är produkter med Imints mjukvara inbyggd i dagsläget, utan tas med som exemplifierande illustrationer.

# FINANSIELL INFORMATION I SAMMANDRAG

I nedanstående avsnitt redovisas den historiska finansiella utvecklingen för Imint för räkenskapsåren 2014 och 2013 samt för de första åtta månaderna för 2015 och 2014. Informationen för räkenskapsåren 2014 och 2013 är hämtad från Imints reviderade årsredovisningar för 2014 och 2013. Informationen för de första åtta månaderna för 2015 och 2014 är framtagna i syfte att ingå i detta Memorandum.

Informationen nedan ska läsas tillsammans med avsnittet "Kommentarer till den finansiella informationen". Förutom ovan nämnda årsredovisningar och delårsrapporter för de första åtta månaderna för 2015 och 2014, har ingen information i detta Memorandum reviderats eller översiktligt granskats av Bolagets revisor. Delårsrapporten i detta Memorandum har översiktligt granskats av Bolagets revisor.

Imints årsredovisningar för 2014 och 2013 samt delårsrapporten jan-aug 2015 har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen samt uttalanden och allmänna råd enligt BFNAR 2012:1, s.k. K3.

Tillämpade redovisningsprinciper överensstämmer med årsredovisningslagen samt uttalanden och allmänna råd enligt BFN ÅR2012:1. När allmänna råd från Bokföringsnämnden saknas har vägledning hämtats från Redovisningsrådets rekommendationer och i tillämpliga fall från uttalanden av FAR SRS. Materiella och immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med avskrivningar. Avskrivningarna görs systematiskt över den bedömda nyttjandetiden. Immateriella tillgångar skrevs av med 20 % fram t.o.m. år 2011 och har sedan dess skrivits av med 10 % per år. Imints princip för aktivering av utvecklingsutgifter bygger på en kalkyl där personalens tid redovisas per projekt och leder till att ca 60 % av övriga rörelsekostnader i Bolaget allokteras ut på de pågående utvecklingsprojekten. Med samma kalkyl som bas blir effekten för personalkostnader att ca 70 % allokteras ut på pågående projekt. Maskiner, inventarier och verktyg skrivs av på 5 år. Avskrivningar på pågående utvecklingsarbete är föremål för avskrivning först när arbetet är avslutat. För fullständiga redovisningsprinciper hänvisas till årsredovisningen 2014.

## Resultaträkning

	2015 Jan-Aug	2014 Jan-Aug	2014 Jan-Dec	2013 Jan-Dec
TSEK (om ej annat anges)				
<b>Rörelsens intäkter</b>				
Nettoomsättning	6	150	434	168
Övriga rörelseintäkter	2	3	18	22
Aktiverat arbete för egen räkning	3 755	1 462	2 852	1 477
<b>Bruttoresultat</b>	<b>3 763</b>	<b>1 615</b>	<b>3 304</b>	<b>1 667</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>				
Råvaror och förnödenheter				
Övriga externa kostnader	-2 151	-1 171	-2 195	-494
Personalkostnader	-3 870	-1 626	-2 936	-2 513
Avskrivningar och nedskrivningar	-1 414	-1 218	-1 828	-1 542
<b>Summa rörelsens kostnader</b>	<b>-7 435</b>	<b>-4 015</b>	<b>-6 959</b>	<b>-4 549</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-3 672</b>	<b>-2 400</b>	<b>-3 655</b>	<b>-2 882</b>
<b>Resultat från finansiella investeringar</b>				
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter				
Övriga räntekostnader och liknande resultatposter	-129	-21	-32	-62
<b>Finansnetto</b>	<b>-129</b>	<b>-21</b>	<b>-32</b>	<b>-62</b>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-3 801</b>	<b>-2 421</b>	<b>-3 687</b>	<b>-2 944</b>
Skatt på årets resultat	-	-	-	-
<b>Periodens resultat</b>	<b>-3 801</b>	<b>-2 421</b>	<b>-3 687</b>	<b>-2 944</b>
resultat per aktie före och efter utspädning	-0,99	-1,13	-2,05	-6,20

## Balansräkning

	2015 31 aug	2014 31 aug	2014 31 dec	2013 31 dec
TSEK (om ej annat anges)				
<b>Tillgångar</b>				
Anläggningstillgångar				
Immateriella, balanserade utvecklingsutgifter	7 644	4 503	5 287	4 259
Materiella anläggningstillgångar	116	8	3	8
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>7 760</b>	<b>4 511</b>	<b>5 290</b>	<b>4 267</b>
Omsättningstillgångar				
Kundfordringar och andra fordringar	832	119	478	179
Likvida medel	7 725	2 083	1 182	211
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>8 557</b>	<b>2 202</b>	<b>1 660</b>	<b>390</b>
<b>TOTALA TILLGÅNGAR</b>	<b>16 317</b>	<b>6 713</b>	<b>6 950</b>	<b>4 657</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>				
Eget kapital				
Bundet eget kapital	5 396	3 795	3 795	475
Fritt eget kapital	5 707	1 709	442	1 899
<b>Summa eget kapital</b>	<b>11 103</b>	<b>5 504</b>	<b>4 237</b>	<b>2 374</b>
Avsättningar och skulder				
Långfristiga skulder	3 558	468	1 679	508
Kortfristiga skulder	1 656	741	1 034	1 775
<b>Summa avsättningar och skulder</b>	<b>5 214</b>	<b>1 209</b>	<b>2 713</b>	<b>2 283</b>
<b>TOTALT EGET KAPITAL och SKULDER</b>	<b>16 317</b>	<b>6 713</b>	<b>6 950</b>	<b>4 657</b>

## Kassaflödesanalys

TSEK (om ej annat anges)	Jan-Aug	Jan-Aug	Jan-Dec	Jan-Dec
<b>Den löpande verksamheten</b>				
Rörelseresultat efter finansiella poster	-3 801	-2 421	-3 687	-2 944
Avskrivningar	1 414	1 218	1 828	1 542
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet</b>	<b>-2 387</b>	<b>-1 203</b>	<b>-1 859</b>	<b>-1 402</b>
Förändringar i rörelsekapitalet	268	-966	-1 041	1 093
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-2 119</b>	<b>-2 169</b>	<b>-2 900</b>	<b>-309</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>				
Nettoinvesteringar i materiella anläggningstillgångar	-128	-9	-	
Nettoinvesteringar i immateriella anläggningstillgångar	-3 755	-1 462	-2 852	-1 647
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-3 883</b>	<b>-1 471</b>	<b>-2 852</b>	<b>-1 647</b>
<b>Nettokassaflöde före finansiella poster</b>	<b>-6 002</b>	<b>-3 640</b>	<b>-5 752</b>	<b>-1 956</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>				
Nyemission	10 666	5 551	5 551	2 223
Nyupptagna/amortering lån	1 879	-40	1 171	-87
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>12 545</b>	<b>5 511</b>	<b>6 722</b>	<b>2 136</b>
<b>PERIODENS KASSAFLÖDE</b>	<b>6 543</b>	<b>1 871</b>	<b>970</b>	<b>180</b>
Likvida medel vid periodens början	1 182	212	212	32
Likvida medel vid periodens slut	7 725	2 083	1 182	212

## Rapport över förändring i eget kapital

TSEK (om ej annat anges)	2015		2014
Ingående balans 2015-01-01	4 238	Ingående balans 2014-01-01	2 374
Nyemission		Nyemission	1 136
Resultat för kvartal 1	-1 174	Resultat för kvartal 1	-952
<b>Utgående balans 2015-03-31</b>	<b>3 064</b>	<b>Utgående balans 2014-03-31</b>	<b>2 558</b>
Nyemission	12 000	Nyemission	1 368
Nyemissionsutgifter	-1 334	Resultat för kvartal 2	-982
Resultat för kvartal 2	-1 440	Utgående balans 2014-06-30	2 944
<b>Utgående balans 2015-06-30</b>	<b>12 290</b>	<b>Resultat för perioden juli-aug</b>	<b>-487</b>
Resultat för perioden juli-aug	-1 187	Nyemission	3 047
<b>Utgående balans 2015-08-31</b>	<b>11 103</b>	<b>Utgående balans 2014-08-31</b>	<b>5 504</b>

## Kommentarer till den finansiella informationen

### 1 jan-31 aug 2015 (1 jan-31 aug 2014)

Bolagets verksamhet, under de första åtta månaderna 2015, har varit utvecklingsintensivt. Fördjupade samarbeten och utvärderingar med kunder inom Vidhance Mobile har tagit tekniska resurser i anspråk. För att möta denna efterfrågan har Bolaget under perioden utökat personalstyrkan kraftigt. Nettoomsättning för perioden uppgick till 6 TSEK (150 TEK). Resultat efter finansiella poster för perioden uppgick till -3 801 TSEK (-2 421 TSEK). De högre kostnaderna beror i huvudsak på ökade kostnader för fler antälda.

Kassaflödet från den löpande verksamheten för perioden uppgick till -2 119 TSEK (-2 169 TSEK). Eget kapital per den 31 augusti uppgick till 11 103 TSEK (5 504 TSEK). Under perioden genomfördes en nyemission som tillförde Bolaget 12 MSEK före nyemissionskostnader. Likvida medel per den 31 augusti uppgick till 7 725 TSEK (2 083 TSEK).

### År 2014

Bolaget har under året till stor del styrt om sin verksamhet mot konsumentelektronik efter att under slutet av 2013 fått intresseförfrågningar från aktörer på denna marknad. En första proof-of-concept-version av Vidhance Mobile med videostabilisering färdigtälldes under hösten 2014. Nettoomsättningen för året uppgick till 434 TSEK. Under året har slutleverans skett av ett projekt till en asiatisk förvarorganisation. Avtal tecknades med SAAB ATM avseende videobaserad flygledning och en produkt inom samma område har implementerats i skarp miljö under året. Resultat efter finansiella poster för året uppgick till -3 687 TSEK. Kassaflödet från den löpande verksamheten för året uppgick till -2 900 TSEK. Eget kapital per den 31 december uppgick till 4 237 TSEK. Under året har Bolaget tillförs drygt 5 511 TSEK genom nyemission. Likvida medel per den 31 december uppgick till 1 182 TSEK.

### År 2013

Stort fokus under året har lagts på Bolagets integrationsprodukt Vidview. Bolaget har under perioden arbetat med integration åt flera internationella UAV-tillverkare samt genomfört framgångsrika fälttester med dessa. Nettoomsättningen för året uppgick till 168 TSEK. Resultat efter finansiella poster för året uppgick till -2 944 TSEK. Kassaflödet från den löpande verksamheten för året uppgick till -309 TSEK. Eget kapital per den 31 december uppgick till 2 374 TSEK. Under året har Bolaget tillförts 2 223 TSEK genom nyemission. Likvida medel per den 31 december uppgick till 211 TSEK.

# KAPITALSTRUKTUR OCH ANNAN FINANSIELL INFORMATION

Den 31 augusti 2015 uppgick Imints egna kapital till 11,1 MSEK och likvida medel uppgick till 7,7 MSEK. Soliditeten per den 31 augusti 2015 uppgick till 68 procent och eget kapital per aktie uppgick till 2,07 SEK. I tabellerna visas Imints eget kapital, skuldsättning och nettoskuldsättning per den 31 augusti 2015.

Eget kapital och skulder, TSEK	31 aug 2015
<b>Kortfristiga räntebärande skulder</b>	
Mot garanti eller borgen	0
Mot säkerhet	0
Utan garanti/borgen eller säkerhet	3 200
Summa kortfristiga räntebärande skulder	3 200
<b>Långfristiga skulder</b>	
Mot garanti eller borgen	0
Mot säkerhet	0
Utan garanti/borgen eller säkerhet	459
Summa långfristiga skulder	459
<b>Eget kapital</b>	
Aktiekapital	5 936
Överkursfond	25 569
Övriga reserver	-1 346
Balanserade vinstmedel	-19 056
Summa eget kapital	11 103
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>14 762</b>
<b>Nettoskuldsättning, TSEK</b>	<b>31 aug 2015</b>
(A) Kassa	7 725
(B) Likvida medel	
(C) Lätt realiserbara värdepapper	
(D) Summa Likviditet (A)+(B)+(C)	7 725
(E) Kortfristiga fordringar	832
(F) Kortfristiga bankskulder	
(G) Kortfristig del av långfristiga skulder	
(H) Andra kortfristiga skulder	1 656
(I) Summa kortfristiga skulder (F)+(G)+(H)	1 656
(J) Netto kortfristig skuldsättning (I)-(E)-(D)	6 901
(K) Långfristiga banklån	0
(L) Emitterade obligationer	0
(M) Andra långfristiga lån	0
(N) Långfristig skuldsättning (K)+(L)+(M)	0
(O) Nettoskuldsättning (J)+(N)	6 901

## Nettoskuldsättning

Då Bolaget i huvudsak är finansierat genom ägartillskott via nyemissioner och Bolagets totala räntebärande skulder inte vid någon tidpunkt överstigit 3,7 MSEK har Bolaget alltid haft en negativ nettoskuldsättning, dvs. Bolaget har vid varje tidpunkt haft en nettotillgång.

## Rörelsekapital

Styrelsen i Imint har gjort bedömningen att det befintliga rörelsekapitalet inte är tillräckligt för att tillgodose de aktuella behoven under den kommande tolv månadersperioden. Imints tillgängliga likvida medel och kortfristiga placeringar per den 31 augusti 2015 uppgick till 7,7 MSEK. Bolaget bedömer att det finns förutsättningar för intäkter under innevarande och nästkommande år, men under antagandet att Bolagets verksamhet inte kommer att generera några intäkter under innevarande år, kommer Bolagets befintliga rörelsekapital räcka till slutet av första kvartalet 2016.

Imints rörelsekapitalbehov är kopplat till allmänna kostnader relaterade till rörelsen vilka tillsammans beräknas uppgå till 15 MSEK under den kommande tolv månadersperioden med nu gällande affärsplan. Mot bakgrund av ovanstående har Imint beslutat att genomföra den förestående emissionen som väntas tillföra Bolaget cirka 23 MSEK, varav 3,2 MSEK avser kvittning från huvudägare, men före avdrag för emissionsrelaterade kostnader.

Det är styrelsens bedömning att befintliga medel tillsammans med den föreliggande emissionen är tillräckligt för att tillgodose Bolagets rörelsekapitalbehov åtminstone under den kommande tolv månadersperioden.

## Begränsning i användandet av kapital

Det finns inga begränsningar avseende användande av kapital.

## Väsentliga händelser efter den 31 augusti 2015

Styrelsen har beslutat att genomföra en emission i enlighet med beskrivningen i detta Memorandum. Bolagets styrelse har kompletterats genom nyval av Hans Eriksson och Joakim Nydemark. Vid samma stämma avgick Björn Berg som styrelseledamot samt Anna Söderholm och Jakob Sandström som suppleanter. Utöver detta har det inte sedan den 31 augusti 2015 förekommit några väsentliga förändringar avseende Bolagets finansiella ställning eller ställning på marknaden.

## Revisionsberättelser och anmärkningar

Det föreligger inga anmärkningar för 2013 eller 2014.



# AKTIEN, AKTIEKAPITAL OCH ÄGARSTRUKTUR

## Aktiekapital

Imints aktiekapital uppgår till 5 395 500 kronor fördelat på 5 395 500 utestående aktier. Enligt bolagsordningen ska aktiekapitalet uppgå till lägst 5 000 000 kronor och högst 20 000 000 kronor och antalet aktier uppgå till lägst 5 000 000 och högst 20 000 000. Aktiernas kvotvärde är 1,00 SEK (en krona). Bolaget har endast ett aktieslag och samtliga aktier har lika rätt till utdelning och överskott vid likvidation samt berättigar till en röst per aktie.

Varje aktie medför lika rätt till andel av Bolagets tillgångar och vinst. För att ändra aktieägarnas rättigheter krävs ändring i bolagsordningen enligt de regler därom som finns i aktiebolagslagen. Vid bolagsstämman berättigar varje aktie till en röst och alla aktieägare kan rösta för sitt fulla antal aktier utan begränsningar i röstträtt.

Aktierna i Imint är inte, och har inte varit, föremål för erbjudande till följd av budplikt, inlösenrätt eller lösningskyldighet. Aktierna har inte varit föremål för något offentligt uppköpserbjudande. Aktierna har getts ut i enlighet med svensk lagstiftning och är denominerade i svenska kronor. Det finns inga inskränkningar i rätten att fritt överlåta aktier.

## Aktiekapitalets utveckling

Aktiekapitalet i Imint har sedan bildandet förändrats i enlighet med vad som framgår av nedanstående tabell.

År	Transaktion	Aktiekapital	Ack. Aktiekapital	Fritt kapital	Antal aktier	Ack. Antal aktier	Kvotvärde
2007	Bolagets bildande	100 000	100 000	0	100 000	100 000	1,00
2008	Nyemission	25 000	125 000	1 225 000	25 000	125 000	1,00
2008	Nyemission	6 250	131 250	493 750	6 250	131 250	1,00
2010	Nyemission	17 744	148 994	1 482 256	17 744	148 994	1,00
2010	Nyemission pref aktier serie 1	48 875	197 869	4 203 250	48 875	197 869	1,00
2012	Konvertering av konvertibler	40 785	238 654	3 507 510	40 785	238 654	1,00
2012	Konvertering av konvertibler	13 189	251 843	1 134 254	13 189	251 843	1,00
2013	Nyemission pref aktier serie 2	223 000	474 843	2 007 000	223 000	474 843	1,00
2014	Nyemission pref aktier serie 2	113 637	588 480	1 022 733	113 637	588 480	1,00
2014	Nyemission pref aktier serie 2	273 500	861 980	1 094 000	273 500	861 980	1,00
2014	Nyemission pref aktier serie 2	2 933 520	3 795 500	0	2 933 520	3 795 500	1,00
2015	Nyemission pref aktier serie 2	1 600 000	5 395 500	10 400 000	1 600 000	5 395 500	1,00
2015	Omstämpling pref aktier	0	5 395 500	0	0	5 395 500	1,00
2015	Föreliggande nyemission	2 300 000	7 695 500	20 700 000	2 300 000	7 695 500	1,00

Bolaget har sedan 2007 tagit in knappt 33,5 MSEK i eget kapital genom nyemissioner. Utöver emissioner har Bolaget erhållit forskningsbidrag under åren om drygt 3,1 MSEK. Den senaste emissionen genomfördes i juni 2015 till en kurs om 7,50 SEK per aktie vilket motsvarar en värdering om drygt 40 MSEK efter genomförd emission. Nyemissionen genomfördes i syfte att förbereda Imint inför en notering på AktieTorget, täcka Bolagets rörelsekostnader och driva utvecklingen av Bolaget framåt. Sedan nyemissionens genomförande har Bolaget genomfört viktiga utvecklingsprojekt samt stärkt organisationen och styrelsen och därigenom skapat en bättre marknadsposition. Flera emissioner har genomförts i form av emission av preferensaktier. En bolagsstämma den 25 september 2015 beslutade om att samtliga aktier ska omstämplas till stamaktier. Beslutet om omstämpling av preferensaktier registrerades och verkställdes i oktober 2015.

## Incitamentsprogram

Imint har 592 000 utestående teckningsoptioner i tre olika optionsprogram. Program 1 avser 192 000 teckningsoptioner till ledningen i Bolaget; Andreas Lifvendahl och Simon Mika som vardera har rätt att teckna 96 000 aktier till en kurs om 1,30 SEK per aktie intill den 31 december 2017.

Program 2 är riktat till personalen i Bolaget som har rätt att teckna sammanlagt 120 000 aktier i Bolaget till en kurs om 9,50 SEK per aktie före den 12 juli 2018.

Program 3 är även det riktat till personalen i Bolaget och omfattar 280 000 optioner och ger innehavarna rätt att teckna aktier i Imint till en kurs om 15 SEK per aktie före den 12 maj 2016.

Om samtliga teckningsoptioner utnyttjas för teckning av 592 000 aktier skulle de nya aktierna, baserat på antalet utestående aktier före Erbjudandet, utgöra 11 procent av aktiekapitalet i Imint.

Andreas Lifvendahl och Simon Mika har därtill rätt att genom köpoptioner förvärva aktier från huvudägarna för ett pris om 2 kr/aktie innan den 15 juni 2020. Andreas innehar 171 000 köpoptioner och Simon innehar 209 000 köpoptioner.

## Bemyndigande

Styrelsen i Imint har ett bemyndigande att vid ett eller flera tillfällen, under tiden fram till nästkommande årsstämma, fatta beslut om emission av aktier, konvertibler och/eller teckningsoptioner. Styrelsen skall kunna besluta om nyemission med eller utan avvikelser från aktieägarnas företrädesrätt med eller utan bestämmelse om kvittning, apport eller eljest med villkor. Bemyndigandet skall gälla från den tidpunkt då Bolagets aktie är upptagen till handel på en marknadsplats och fram till nästa årsstämma. Styrelsen ska dock inte kunna fatta beslut som innebär att aktiekapitalet ökas med mer än tio (10) procent i förhållande till det aktiekapital som föreligger när emissionsbemyndigandet första gången tas i anspråk. När bemyndigandet träder i kraft upphör samtidigt det bemyndigande som lämnades vid årsstämman 2015.

Föreliggande nyemission har beslutats utifrån bemyndigande från årsstämman den 16 april 2015 som enligt ovan upphör när Bolagets aktier upptas till handel. Bemyndigandet ger styrelsen i Imint rätt att vid ett eller flera tillfällen, under tiden fram till nästkommande årsstämma, fatta beslut om emission av aktier, konvertibler och/eller teckningsoptioner. Styrelsen skall kunna besluta om nyemission med eller utan avvikelser från aktieägarnas företrädesrätt med eller utan bestämmelse om kvittning, apport eller eljest med villkor. Det belopp som aktiekapitalet sammanlagt ska kunna ökas i anledning av detta bemyndigande får dock inte överstiga 9 804 500 SEK.

## Aktieägare

I tabellen nedan redovisas Imints aktieägare per den 15 oktober 2015 med ägarandelar större än 5 %. Imint hade den 15 oktober 2015 drygt 80 aktieägare. Såvitt styrelsen för Imint känner till föreligger inte några aktieägaravtal eller andra överenskommelser mellan några av Bolagets aktieägare som kan komma att leda till att kontrollen över Bolaget förändras. Imints aktie är inte föremål för erbjudanden som lämnats till följd av budplikt, inlösenrätt eller lösningsskyldighet. Inget offentligt uppköpserbjudande avseende Imints aktier har förekommit.

Ägare	Antal aktier	Ägarandel
Professionell Ägarstyrning i Sverige AB <sup>2</sup>	2 339 675	43,36%
ALMI Invest Östra Mellansverige AB <sup>3</sup>	766 398	14,20%
Uppsala Universitet Holding AB <sup>4</sup>	440 047	8,16%
LMK Forward AB	333 000	6,17%
Övriga (ca 80 st)	1 516 380	28,10%
<b>Summa</b>	<b>5 395 500</b>	<b>100,00%</b>

Nedan beskrivs ägarfördelningen i Imint under förutsättning att Erbjudandet fulltecknas och att huvudägarna kvittar sina fordringar inom ramen för Erbjudandet samt att de inte tecknar några övriga aktier i Erbjudandet.

Ägare	Antal aktier	Ägarandel
Professionell Ägarstyrning i Sverige AB	2 559 675	33,26%
ALMI Invest Östra Mellansverige AB	841 398	10,93%
Uppsala Universitet Holding AB	465 047	6,04%
LMK Forward AB	333 000	4,33%
Övriga (ca 80 st)	1 516 380	19,70%
Nyemission exkl kvittning fr huvudägarna	1 980 000	25,73%
<b>Summa</b>	<b>7 695 500</b>	<b>100,00%</b>

<sup>2</sup> PÅAB har ställt ut sammanlagt 250 718 köpoptioner på eget innehav till ledande befattningshavare i Imint.

<sup>3</sup> Almi Invest har ställt ut sammanlagt 82 127 köpoptioner på eget innehav till ledande befattningshavare i Imint.

<sup>4</sup> Uppsala Universitet Holding har ställt ut sammanlagt 47 155 köpoptioner på eget innehav till ledande befattningshavare i Imint.

## Central värdepappersförvaring

Imint är ett avstämningsbolag och dess aktier är registrerade i elektronisk form hos, och dess aktiebok förs av, Euroclear Sweden AB ("Euroclear") (Box 7822, 103 97 Stockholm). Aktieägarna erhåller inte några fysiska aktiebrev utan samtliga transaktioner med aktierna sker på elektronisk väg genom registrering i Euroclears system. ISIN-koden för aktierna är SE0007692124.

## Utdelningspolicy och övrig information

Bolagets samtliga aktier berättigar till utdelning. Vinstutdelning för aktier som nyemitteras i emissionen som beskrivs i detta Memorandum skall utgå på den avstämningsdag för utdelning som infaller efter aktiens registrering i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken. Utdelningen beslutas av bolagsstämman och utbetalningen sköts av Euroclear Sweden. Utdelningen är inte av ackumulerad art. Rätt till eventuell utdelning tillfaller den som på en av bolagsstämman fastställd avstämningsdag är registrerad som aktieägare i den av Euroclear Sweden förda aktieboken. Om en aktieägare inte kan nås genom Euroclear Sweden kvarstår aktieägarens fordran på Bolaget avseende utdelningsbeloppet och begränsas endast genom regler om preskription. Fordran på vinstutdelning preskriberas efter tio år. Vid preskription tillfaller utdelningsbeloppet Imint. Det föreligger inte några särskilda restriktioner för utdelning eller särskilda förfaranden för aktieägare bosatta utanför Sverige. Med undantag för eventuella begränsningar som följer av bank- och clearingsystem sker utbetalning på samma sätt som för aktieägare bosatta i Sverige. För aktieägare som inte är skatterettsligt hemmahörande i Sverige utgår dock normalt svensk kupongskatt.

Alla aktier medför lika rätt till vinstutdelning samt till eventuellt överskott vid likvidation. Vid bolagsstämma ger varje aktie i Bolaget en röst och varje röstberättigad får rösta för sitt fulla antal aktier utan begränsning. Alla aktier ger aktieägare samma företrädesrätt vid företrädesemission av aktier, teckningsoptioner och konvertibler.

Enligt aktiebolagslagen har en aktieägare som direkt eller indirekt innehar mer än 90 % av aktiekapitalet i ett bolag rätt att inlösa resterande aktier från övriga aktieägare i Bolaget. På motsvarande sätt har en aktieägare vars aktier kan bli föremål för inlösen rätt till sådan inlösen av majoritetsaktieägaren.

Bolaget kan komma att genomföra kontantemission såväl med som utan företräde för befintliga aktieägare efter beslut av bolagsstämma eller efter beslut av styrelsen genom bemyndigande från en bolagsstämma.

Det föreligger inga rättigheter, förutom rätt till aktieutdelning, att ta del av Bolagets vinster. Bolaget har hittills inte lämnat någon utdelning. Det finns heller inga garantier för att det för ett visst år kommer att föreslås eller beslutas om någon utdelning i Bolaget.

Styrelsen har inte för avsikt att föreslå någon utdelning förrän Bolaget genererar goda vinster och kassaflöden. Imint har inte lämnat utdelning sedan Bolaget grundades 2007. Storleken på framtida eventuella aktieutdelningar till aktieägarna i Imint är beroende av ett antal faktorer, såsom resultat, finansiell ställning, kassaflöde och rörelsekapitalbehov. Först då en långsiktig lönsamhet kan förutses, kommer utdelning till aktieägarna att kunna ske. Under de närmaste 1-3 åren förväntas det inte bli aktuellt med utdelning utan tillgängliga medel kommer att användas för fortsatt expansion.



Det pågår en ständig kapplöpning om bästa kamera- (och video-) funktion mellan mobiltelefonillverkare.



# STYRELSE, LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE OCH REVISORER

## Styrelse



**Gösta Franzén (född 1950)**

Styrelseordförande sedan 2015

Utbildning/Bakgrund: Gösta har en bred erfarenhet av M&A-afärer och utveckling av företag och organisationer. Gösta har innehaft ledande positioner på Capgemini och där bl.a. haft omfattande ansvar för försäljning i Norden och Nordeuropa, liksom ansvar för mycket stora affärsenheter med vidhängande resultatansvar. Gösta har stor erfarenhet av att arbeta mot globala kunder i en internationell miljö.

Andra pågående uppdrag: Gösta är styrelseordförande i PÅAB, Professionell Ägarstyrning AB, och i The Amazing Society AB. Han är därtill ledamot i Augmentare AB och suppleant i Airwatergreen AB och Tobias Franzén Holding AB.

Tidigare uppdrag (de fem senaste åren): styrelsesuppleant i ScandiDos AB och komplementär i Empire Antikt KB.

Egna innehav överstigande 10%: Aumentare AB, Aumentare HB och Empire Antikt KB.

Aktieinnehav i Imint: Gösta äger inga aktier eller optioner i Imint. Gösta äger även 5,9 % av PÅAB som är huvudägare i Imint.



**Harald Klomp (född 1976)**

Styrelseledamot sedan 2013

Utbildning/Bakgrund: Harald har en civilingenjörsexamen från Uppsala Universitet samt en B:BA från National University of Singapore. Harald grundade Imint tillsammans med en studiekamrat 2007 och var fram till slutet av 2012 dess VD. Genom sitt arbete på Imint har Harald flera gånger belönats med utmärkelser, bl.a. inom programmering. Bedriver idag egen verksamhet ifrån AB Uppsala Engineering Partner samt arbetar som CFO åt LeadCold AB.

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i AB Uppsala Engineering Partner, VisueCare AB och IMINT Partners AB<sup>5</sup>.

Tidigare uppdrag (de fem senaste åren): Styrelsesuppleant och VD i Visual Health in Sweden AB.

Egna innehav överstigande 10%: VisueCare AB, AB Uppsala Engineering, EF Uppsala Engineering och Imint Partners AB.

Aktieinnehav i Imint: Harald äger 34 771 aktier i Imint samt 85 862 aktier i Imint genom egna bolag.



**Hans Eriksson (född 1966)**

Styrelseledamot sedan 2015

Utbildning/Bakgrund: Hans har en examen i Internationell ekonomi från Linköpings Universitet och arbetade i över 10 år på den finansiella marknaden innan han började arbeta med Sveriges första sociala nätverksföretag, Lunarstorm, i 5 år varav 2,5 år som VD när det såldes 2006 för ca 600 MSEK. Därefter var Hans VP MySpace Nordics/Baltics i ett år. Hans var VD för Bambuser från 2009 till 2014 och verkar därefter som styrelseordförande i samma bolag. Hans jobbar idag som senior rådgivare åt teknik- och tillväxtföretag.

Andra pågående uppdrag: Styrelseordförande i Bambuser AB, styrelseledamot i Frideborg Consulting AB och komplementär i JJDT web consulting KB.

Tidigare uppdrag (de fem senaste åren): VD i Bambuser AB.

Egna innehav överstigande 10%: Bambuser AB.

Aktieinnehav i Imint: Hans äger inga aktier eller optioner i Imint.



**Joakim Nydemark (född 1971)**

Styrelseledamot sedan 2015

Utbildning/Bakgrund: Joakim har en ingenjörsexamen från Lunds Tekniska Högskola och 17 års erfarenhet av utvecklings- och tillväxtföretag. Joakim har bl.a. varit VD på Obigo AB (5 år) samt haft ledande befattningar på Teleca, TAT AB (global försäljningschef och slutligen VD) och Anoto Group AB (global försäljnings- och marknadsdirektör). Joakim har därigenom lång erfarenhet av internationell försäljning gentemot bl.a. mobiltelefonindustrin samt att etablera verksamheter på såväl den asiatiska som den amerikanska marknaden. Joakim är sedan 2012 VD på Crunchfish AB.

Andra pågående uppdrag: VD på Crunchfish och styrelseledamot i Nydemark JOIS AB.

Tidigare uppdrag (de fem senaste åren): VD på TAT AB, styrelseledamot Ikivo AB<sup>6</sup>.

Egna innehav överstigande 10 %: Nydemark JOIS AB.

Aktieinnehav i Imint: Joakim äger inga aktier eller optioner i Imint.



## Ledande befattningshavare



### **Andreas Lifvendahl (född 1971)**

VD sedan 2012.

Utbildning/Bakgrund: Civilingenjörsexamen i teknisk fysik från Uppsala universitet och ytterligare akademisk utbildning så som kommersiell juridik (Uppsala universitet) och affärsledning (Handelshögskolan). Andreas Lifvendahl blev VD på Imint i slutet av 2012, efter att tidigare ha varit Bolagets försäljningsdirektör under 2010-2011. Lifvendahl lämnade Imint 2011 för att leda det internationella teknikkonsultbolaget Etteplans AB:s lokala kontor i Uppsala. Lifvendahl har över 15 års erfarenhet av global storkundsförsäljning och säljledning i bl.a. Europa, USA och Asien, bland annat inom mjukvaru- och halvledarindustrin. Lifvendahl var global säljdirektör för mjukvarubolaget IAR Systems Group AB (publ) under åren 2007-2010.

Andra pågående uppdrag: Inga

Egna innehav överstigande 10 % : Inga

Tidigare uppdrag (de fem senaste åren): Inga

Aktieinnehav i Imint: Andreas Lifvendahl innehar 2 000 aktier och 92 000 teckningsoptioner samt 171 000 köpoptioner utställda av huvudägarna.



### **Simon Mika (född 1981)**

CTO sedan 2012.

Utbildning/Bakgrund: Civilingenjörsutbildning inom IT från Uppsala Universitet. Simon Mika har erfarenhet som konsult inom mjukvaruutveckling och har en bred kunskap av de flesta programmeringsmiljöer. Mika har varit anställd på Imint sedan 2008 som senior projektledare. Han har sedan 2012 varit Bolagets CTO och lett flera mjukvaruintegrationsprojekt. I sin roll som CTO har Simon även haft huvudansvar för tekniskt säljstöd och teknisk marknadsföring.

Andra pågående uppdrag: VD i Cogneco AB.

Egna innehav överstigande 10 % : Cogneco AB.

Tidigare uppdrag (de fem senaste åren): Inga

Aktieinnehav i Imint: Simon Mika innehar 2 000 aktier genom eget bolag och innehar privat 92 000 teckningsoptioner samt 209 000 köpoptioner utställda av huvudägarna.



### **Hans Richter (född 1949)**

CFO sedan 2015

Utbildning/Bakgrund: Fil. Kand. från Stockholms Universitet, MBA Uppsala Universitet. Hans Richter har verkat som business controller/CFO på en rad företag; Beijerinvest, Vick Scandinavia, Wrigley Chewinggum, Huddinge Universitetssjukhus, Kancelra AB, Pharmacia Biosensor AB, Vice President Finance: Fructus Fabriker AB, Ervacogruppen AB, Albihns Patentbyrå AB, CEO: Byråfinans AB, AB Nackahem

Andra pågående uppdrag: Styrelseordförande i Hela Sveriges Assistans AB, Camitz & Lindberger AB, TUSKULUM/Eskil Johanssons AB, Liljan Skolsamverkan AB och Magelhusen AB. Styrelseledamot i OTH Affärsstyrning AB, Professionell Ågarstyrning AB, Icehotel AB, Gällöfsta Utbildningscenter, Vi Går i Mål AB, Sleeping Partner Sweden AB och Working Partner AB.

Tidigare uppdrag(de fem senaste åren): Styrelseordförande i IPQ IP Specialists, ID-Entity AB, viZuera AB, Anti-Snore Sweden partner AB och och Metromark Hospitality Group AB<sup>7</sup>. Styrelseledamot i Vivaldi AB, IHM Business School, Niana AB, COOD Investments, Albihns Patentbyrå AB, Prodacapo AB, Ekström Management AB, First Camp Holding AB, Mohlinbolagen Fastigheter AB, Taxi PRO AB, BRF Dalagård och Textilia AB. Bolagsman Res. Sainte Candie HB.

Aktieinnehav i Imint: Hans innehar inga aktier eller optioner i Bolaget. Hans äger 4,8 % av PÅAB som är huvudägare i Imint.

<sup>5</sup> Imint Partners AB är en mindre ägare i Imint och har i övrigt inget med verksamheten att göra.

<sup>6</sup> Ikivo AB försattes i konkurs i juni 2014.

<sup>7</sup> Hans Richter var styrelseordförande i Metromark till december 2011. Metromark försattes i konkurs i februari 2012. Metromarks konkurs avslutades i april 2013 utan anmärkning.

## Styrelse

Enligt Imints bolagsordning har styrelsen sitt säte i Uppsala kommun och ska bestå av lägst tre och högst sju ledamöter med upp till tre suppleanter. Imints styrelse består av fyra ledamöter. Gösta Franzen invaldes vid årsstämman 2015 och Harald Klomp invaldes vid årsstämman 2013. Hans Eriksson och Joakim Nydemark invaldes på en extra bolagsstämma den 25 september 2015. På samma stämma avgick Björn Berg som ledamot, och Anna Söderholm och Jakob Sandström avgick som suppleanter. Alla bolagsstämmovalda styrelseledamöter är valda intill nästa årsstämma. I nedanstående tabell ges information om styrelseledamöterna, när de först invaldes och om de anses vara oberoende i förhållande till Bolaget och/eller de större aktieägarna.

Namn	Befattning	Ledamot sedan	Oberoende till Bolaget	Oberoende till större aktieägare
Gösta Franzén	Styrelseordförande	Apr 2015	Nej	Nej
Hans Eriksson	Styrelseledamot	Sep 2015	Ja	Ja
Harald Klomp	Styrelseledamot	2013	Nej	Ja
Joakim Nydemark	Styrelseledamot	Sep 2015	Ja	Ja
Andreas Lifvendahl	VD	2012	Nej	Ja
Simon Mika	CTO	2012	Nej	Ja
Hans Richter	CFO	2015	Nej	Nej

## Ledande befattningshavare

Företagsledningen består av tre personer; Andreas Lifvendahl, VD, Simon Mika, CTO, och Hans Richter, CFO. Andreas Lifvendahl och Simon Mika är tillsvidareanställda medan Hans Richter uppbär konsultarvode på löpande räkning. Antalet aktier avser förhållandena den 1 oktober 2015. Antalet aktier omfattar även närståendes innehav.

## Revisorer

Bolagets auktoriserade revisor är Lars Kylberg. Lars Kylberg är medlem i branschorganisationen FAR. Lars Kylberg har även erfarenhet av att vara revisor för börsnoterade bolag.

Revisorn granskar Bolagets räkenskaper och förvaltning på uppdrag av årsstämman. Den externa revisionen av Bolagets räkenskaper samt av styrelsens och VD:s förvaltning utförs enligt god revisionssed i Sverige. Vid åtminstone ett styrelsemöte per år deltar revisorn och går igenom årets revision samt för en diskussion med styrelseledamöterna utan närvaro av den verkställande direktören.

## Bolagsstyrning

Imint tillämpar inte Svensk Kod för bolagsstyrning ("Koden"). Bolagets högsta beslutande organ är bolagsstämman, där aktieägarnas inflytande i Bolaget utövas. Varje aktie är förenad med en röst. Årsstämma ska hållas inom sex månader från räkenskapsårets utgång. På årsstämman beslutar aktieägarna bland annat om val av styrelse och i förekommande fall revisorer, hur valberedningen ska utses samt om ansvarsfrihet för styrelsen

och verkställande direktören för det gångna året. Beslut fattas även om fastställelse av de finansiella rapporterna, disposition av vinstmedel, arvode för styrelsen och revisorerna.

## Valberedning

Styrelsens ordförande skall erhålla mandat att kontakta de tre största aktieägarna i Bolaget och be dem att utse en representant vardera, att jämte styrelsens ordförande utgöra valberedning för tiden intill dess att ny valberedning utsetts enligt mandat från nästa årsstämma. Om någon aktieägare avstår från sin rätt att utse representant, skall den aktieägare som därefter är den till röstetalet största ägaren erbjudas att utse en repre-

sentant. Namnen på ledamöterna i valberedningen skall offentliggöras senast tre månader före årsstämman 2016. Avgörandet av vilka som är de tre största aktieägarna baseras på de kända röstetalen omedelbart före offentliggörandet.

Om under valberedningens mandatperiod en eller flera av aktieägarna som utsett ledamöter i valberedningen inte längre tillhör de tre till röstetalet största aktieägarna så skall ledamöter utsetta av dessa aktieägare ställa sina platser till förfogande och den eller de aktieägare som tillkommit bland de tre till röstetalet största aktieägarna skall utse sina representanter. Inga förändringar skall dock ske i valberedningens sammansättning om inte särskilda skäl föreligger, om endast marginella förändringar i röstetal ägt rum eller om förändringen inträffar senare än en månad före årsstämman. Aktieägare som utsett representant till ledamot i valberedningen äger rätt att entlediga sådan ledamot och utse ny representant till ledamot i valberedningen. Om en ledamot lämnar valberedningen innan dess arbete är slutfört, skall den aktieägare som utsåg ledamoten äga rätt att utse en ersättare. Förändringar i valberedningens sammansättning skall offentliggöras på Bolagets hemsida så snart sådana skett.

Valberedningen skall arbeta fram förslag i nedanstående frågor att föreläggas årsstämman 2016 för beslut; (a) förslag till styrelse, (b) förslag till styrelseordförande, (c) förslag till styrelsearvoden till icke anställda styrelseledamöter med uppdelningen mellan ordförande och övriga ledamöter i styrelsen, (d) förslag till revisor, (e) förslag till revisorsarvode, (f) förslag till ordförande på årsstämman samt (g) riktlinjer för tillsättande av valberedning.

	grundlön/styrelse och VD-arvode	rörlig ersättning	övriga förmåner	pensionskostnader	summa
Styrelseordförande, Gösta Franzén	44				44
Styrelseledamot, Harald Klomp	22				22
Styrelseledamot, Björn Berg	22				22
VD, Andreas Lifvendahl	792			48	840
Andra ledande befattningshavare ( 1 pers)	556			28	584
	<b>1 436</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>76</b>	<b>1 512</b>

Ersättning till styrelse och ledande befattningshavare 2014.

### Externa revisorer

Enligt bolagsordningen ska Imint som extern revisor ha lägst en och högst två revisorer, med eller utan revisorssuppleanter. Vid årsstämman 2015 omvaldes, till och med årsstämman 2016, Lars Kylberg till revisor. Revisorn granskar Bolagets räkenskaper och förvaltning på uppdrag av årsstämman. Den externa revisionen av Bolagets räkenskaper samt av styrelsens och VD:s förvaltning utförs enligt god revisionsd i Sverige. Vid åtminstone ett styrelsemöte per år deltar revisorn och går igenom årets revision samt för en diskussion med styrelseledamöterna utan närvaro av den verkställande direktören.

### Styrelsen

Styrelsen har som övergripande uppgift att förvalta Bolagets angelägenheter för aktieägarnas räkning på bästa möjliga sätt. Styrelsen ska fortlöpande bedöma koncernens verksamhet och utveckling, dess ekonomiska situation samt utvärdera den operativa ledningen. I styrelsen avgörs bland annat frågor avseende Bolagets strategiska inriktning och organisation, affärsplaner, finansiella planer och budget samt beslutas om väsentliga avtal, större investeringar och åtaganden samt finans-, informations-, insider- och riskhanteringspolicy. Styrelsen arbetar efter en arbetsordning som fastställs årligen och som reglerar frekvens och dagordning för styrelsemöten, distribution av material till sammanträden samt ärenden att föreläggas styrelsen som information eller för beslut. Arbetsordningen reglerar vidare hur styrelsearbetet fördelas mellan styrelsen och dess kommittéer i förekommande fall. Styrelsen har även antagit en VD-instruktion som reglerar arbetsfördelningen mellan styrelsen, styrelsens ordförande och verkställande direktören samt definierar verkställande direktörens befogenheter. Styrelsen är beslutsför när mer än hälften av hela antalet styrelseledamöter är närvarande.

### VD och företagsledningen

Styrelsen utser VD att leda Bolaget. VD ansvarar för den löpande förvaltningen av Bolaget enligt styrelsens anvisningar och riktlinjer.



### Ersättning till styrelse och ledande befattningshavare

Till styrelsens ordförande, Gösta Franzén och till styrelseledamoten Harald Klomp utgår inget arvode. För de nytillträdda styrelseledamöterna, Joakim Nydemark och Hans Eriksson, utgår ett arvode om 1,5 basbelopp vardera. Styrelseledamöter ersätts för direkta kostnader, såsom resekostnader. Under 2014 utbetalades totalt 88 TSEK (88 TSEK) i styrelsearvoden.

Verkställande direktören har en uppsägningstid om tre månader och rätt till avgångsvederlag motsvarande tre månadslöner vid uppsägning från företagets sida. Har anställningen varat över fem år är uppsägningstiden sex månader och VD har rätt till sex månaders avgångsvederlag. Övriga ledande befattningshavare har en uppsägningstid om tre månader, med rätt till ytterligare två månaders avgångsvederlag.

Det finns inga avtal mellan Bolaget och någon styrelseledamot eller ledande befattningshavare som ger denne rätt till någon förmån efter det att uppdraget avslutats utöver vad som framgår ovan.

### Övrig information

Ingen av personerna i Imints styrelse eller ledningsgrupp har under de senaste fem åren (i) dömts i bedrägerirelaterade mål, (ii) varit inblandade i någon konkurs, konkursförvaltning eller tvångslikvidation i egenskap av styrelseledamot eller ledande befattningshavare, (iii) varit föremål för officiella anklagelser eller sanktioner av i lag eller förordning bemyndigade myndigheter (däribland godkända yrkessammanslutningar), eller (iv) av domstol förbjudits att ingå som medlem av ett bolags förvaltnings-, lednings- eller kontrollorgan eller från att ha ledande eller övergripande funktioner hos ett bolag. Vidare föreligger inga familjeband mellan dessa personer.

Det föreligger inte några potentiella intressekonflikter mellan respektive styrelseledamots och ledande befattningshavares plikter gentemot Imint och dennes privata intressen. Samtliga styrelseledamöter och ledande befattningshavare kan nås genom Bolagets adress.



**IMINT**  
IMAGE INTELLIGENCE

# LEGALA FRÅGOR OCH KOMPLETTERANDE INFORMATION

## Allmän bolagsinformation

Bolagets firma är Imint Image Intelligence AB (publ). Imints organisationsnummer är 556730-9751 och styrelsen har sitt säte i Uppsala kommun med adress S:t Larsgatan 5, 2 TR, 75311 Uppsala. Bolaget nås på telefon 018 -474 99 90. Bolaget bildades i Sverige den 31 maj 2007 och har bedrivit verksamhet sedan dess. Bolaget är ett publikt aktiebolag som regleras av aktiebolagslagen (2005:551). Imint ingår inte i någon koncern.

## Aktieägaravtal

Såvitt Imints styrelse känner till föreligger inte några aktieägaravtal mellan några av Bolagets större aktieägare.

## Likviditetsgaranti

Imint har inte ingått något avtal om likviditetsgaranti.

## Avstämningsbolag

Imint är ett avstämningsbolag och dess aktier är registrerade i ett avstämningsregister enligt lagen (1998:1479) om kontoföring av finansiella instrument. Imint och dess aktier är anslutna till VPC-systemet med Euroclear som central värdepappersförvarare och clearingorganisation. Euroclear för även Imints aktiebok. Aktieägarna erhåller inte några fysiska aktiebrev, utan transaktioner med aktierna sker på elektronisk väg genom registrering i VPC-systemet av behöriga banker och andra värdepappersförvaltare.

## Väsentliga avtal

Imint innehar två avtal som kan anses vara väsentliga.

Imint har ett säljagentsavtal med en sydkoreansk partner, CiDT, med bra tidigare resultat att sälja utländsk teknik till koreansk telecomindustri. Avtalet berättigar agenten försäljningsprovision på influtna medel.

Imint har avtal med en rådgivare med uppgift att identifiera och etablera kontakt med nya strategiska kunder och intressenter. Avtalet berättigar provision. Avtalet omfattas av sekretess vilket gör att motparten inte kan nämna vid namn.

## Teckningsåtaganden

PÅAB, Almi Invest AB och Uppsala Universitet Holding AB, de tre största ägarna i Imint före föreliggande nyemission, har sammanlagt lånat in 3,2 MSEK till Bolaget till marknadsmässig ränta. Lånen betalades in till Bolaget i syfte att säkerställa Bolagets dåvarande kapitalbehov. Lånen kommer i sin helhet att kvittas mot aktier genom de teckningsförbindelser som PÅAB, Almi Invest och Uppsala Univeritet Holding AB har ingått inför föreliggande nyemission. Ingen ersättning utgår för dessa åtaganden.

Därtill har Bolaget erhållit teckningsförbindelser motsvarande ett belopp om 6,8 MSEK från befintliga ägare och andra investerare. Ingen ersättning utgår för dessa åtaganden. Tillsammans med teckningsförbindelserna från huvudägarna enligt ovan innebär det att emissionen totalt omfattas av teckningsförbindelser om 10 MSEK vilket motsvarar drygt 43 % av den totala emissionsvolymen vid full teckning.

Teckningsförbindelserna har inte säkerställts via förhandstransaktion, bankgaranti eller liknande, varför det finns en risk för att en eller flera åtaganden inte fullföljs. Se även "Ej säkerställda teckningsåtaganden" i avsnittet "Riskfaktorer". Tecknarna har emellertid garanterats tilldelning i den förestående emissionen motsvarande sitt teckningsåtagande. De som avgivit teckningsförbindelser kan nås på Bolagets adress. Samtliga åtaganden ingicks vecka 44 2015. I vidstående tabell presenteras samtliga teckningsförbindelser, vilka avtalats skriftligen.

## Lock-up

PÅAB, Almi Invest, Uppsala Universitet Holding AB, Harald Klomp med bolag, Andreas Lifvendahl och Simon Mika genom bolag har tecknat lock-up-avtal om att behålla minst 90 procent av sina respektive innehav i Bolaget under de kommande 12 månaderna räknat från aktiens första handelsdag på AktieTorget. Utan hinder av ovanstående får dock aktier avyttras enligt villkoren i ett offentligt erbjudande om köp av aktier eller avyttring ske av tilldelade emissionsrätter och inlösenrätter eller aktier avyttras till av respektive aktieägare kontrollerat bolag. Om det finns synnerliga skäl får AktieTorget medge ytterligare undantag. Sammantaget omfattar avtalet om lock-up 3 304 578 aktier, vilket motsvarar drygt 61 procent av antalet aktier före Erbjudandet.

## Rättsliga förfaranden och skiljeförfaranden

Bolaget har inte varit part i några rättsliga förfaranden eller skiljeförfaranden (inklusive ännu icke avgjorda ärenden eller sådana som Bolaget är medveten om kan uppkomma) under de senaste tolv månaderna, som nyligen haft eller skulle kunna få betydande effekter på Bolagets finansiella ställning eller lönsamhet.

## Verksamhetstillstånd

För den verksamhet som Bolaget för närvarande bedriver, bedömer Bolaget att några myndighetstillstånd för Bolaget inte erfordras.

Teckningsåtagare	Antal aktier	Belopp
PÅAB	220 000	2 200 000
Almi Invest	75 000	750 000
Uppsala Universitet Holding	25 000	250 000
Göran Ofsén	100 000	1 000 000
Gerhard Dal	50 000	500 000
Mikael Lönn	50 000	500 000
Oscar Haraldsson	50 000	500 000
Isak Karlsson	50 000	500 000
Jan Westerberg	30 000	300 000
Kristian Kierkegaard	30 000	300 000
Peter Ferm	30 000	300 000
Jimmie Landerman	30 000	300 000
Oliver Molse	25 000	250 000
Oscar Molse	25 000	250 000
Louise Molse	25 000	250 000
Ludwig Strigeus	25 000	250 000
Warholding AB	20 000	200 000
Tryggve Erlandsson	20 000	200 000
Johan Biehl	20 000	200 000
Patrik Blomdahl	20 000	200 000
David Olsson	15 000	150 000
Jan Pettersson	15 000	150 000
Mikael Rosencrantz	15 000	150 000
Arvid Ferm	10 000	100 000
Erik Laurenus	10 000	100 000
Nicklas Löwgren	10 000	100 000
Carolina Molse	5 000	50 000
<b>Summa</b>	<b>1 000 000</b>	<b>10 000 000</b>



## **Transaktioner med närstående samt intressen och potentiella intressekonflikter i Imint**

Med undantag för vad som anges ovan och under rubriken "Teckningsåtaganden" ovan har inga transaktioner mellan Bolaget och närstående, som enskilt eller tillsammans är väsentliga för Bolaget, ägt rum sedan den 31 augusti 2015.

Redeye är finansiell rådgivare till Bolaget i samband med nyemissionen som beskrivs i detta Memorandum. Redeye äger inga aktier i Bolaget, men vissa anställda på Redeye kan äga aktier i Imint. För det fall intressekonflikter kommer att inträffa under utförandet av emissionen kommer Redeye omedelbart informera Bolaget.

Vidare äger delar av styrelseledamöterna och företagsledningen, direkt eller indirekt, aktier i Bolaget. Aktieinnehav för respektive person presenteras närmare under avsnittet "Styrelse och ledande befattningshavare" i detta Memorandum. Det föreligger härutöver inte någon intressekonflikt inom förvaltnings-, lednings- och kontrollorgan eller hos andra personer i ledande befattningar i Imint och det finns inte heller några andra fysiska eller juridiska personer som är inblandade i emissionen som har ekonomiska eller andra relevanta intressen i Imint.

## **Rådgivare**

Redeye AB är finansiell rådgivare och Advokatfirman Lindahl KB är legal rådgivare i samband med Erbjudandet och har biträtt Imint vid upprättandet av Memorandumet. Då all information i Memorandumet härrör från Imint friskriver Redeye AB och Advokatfirman Lindahl KB sig från allt ansvar mot såväl nytillkommande som befintliga aktieägare i Imint och avseende andra direkta eller indirekta ekonomiska konsekvenser till följd av investerings- eller andra beslut som helt eller delvis grundas på uppgifterna i detta Memorandum. Aqurat AB agerar emissionsinstitut i samband med Erbjudandet.

## **Information från tredje man**

Memorandumet innehåller viss marknads- och branschinformation som kommer från tredje man. Även om informationen har återgivits korrekt och Imint anser att källorna är tillförlitliga har Imint inte oberoende verifierat denna information. Såvitt Imint känner till och kan förvissa sig om genom jämförelse med annan information som offentliggjorts av dessa källor har dock inga uppgifter utelämnats på ett sätt som skulle kunna göra den återgivna informationen felaktig eller missvisande.

## **Revisorns granskning**

Imints årsredovisning för räkenskapsåren 2013 och 2014 har reviderats av Bolagets revisor och revisionsberättelserna är fogad till årsredovisningarna. Revisionsberättelserna innehåller inga anmärkningar. Delårsrapporten för jan-aug 2015 har övergripande granskats av Bolagets revisor. Därutöver har ingen information i Memorandumet granskats eller reviderats av Bolagets revisor.

## **Tillgängliga handlingar**

Följande handlingar finns tillgängliga i elektronisk form på Imints hemsida, [www.imint.se](http://www.imint.se). Kopior av handlingarna hålls också tillgängliga på Bolagets huvudkontor, S:t Larsgatan 5, 2 TR, 75311 Uppsala under Memorandumets giltighetstid (ordinarie kontorstid på vardagar).

- Bolagets bolagsordning
- Bolagets årsredovisningar för räkenskapsåren 2014 och 2013 (inklusive revisionsberättelse)
- Bolagets delårsrapport för perioden jan-aug 2015

# SKATTEFRÅGOR I SVERIGE

Nedan följer en sammanfattning av de skatteregler som enligt nu gällande svensk skattelagstiftning kan aktualiseras för fysiska personer och aktiebolag med anledning av erbjudandet att teckna aktier i Bolaget. Sammanfattningen vänder sig till fysiska personer och aktiebolag som är obegränsat skattskyldiga i Sverige, om inte annat anges. Sammanfattningen är inte avsedd att uttömmande behandla alla skattekonsekvenser som kan uppkomma med anledning av erbjudandet. Den behandlar exempelvis inte de speciella regler som gäller för s.k. kvalificerade andelar i fåmansföretag, aktier som ägs av handels- eller kommanditbolag eller innehav av aktier som behandlas som lager-tillgångar i en näringsverksamhet. De regler som beskrivs nedan innefattar inte heller de situationer då aktier i Bolaget ägs via en kapitalförsäkring alternativt investeringssparkonto. Vidare behandlas inte de särskilda reglerna om skattefri kapitalvinst och utdelning på s.k. näringsbetingade andelar i bolagssektorn. Särskilda skattekonsekvenser som inte är beskrivna kan uppkomma också för andra kategorier av aktieägare, som t.ex. investmentbolag, försäkringsbolag, och investeringsfonder. Varje berörd aktieägare rekommenderas att inhämta råd från lokal skatteexpertis om de skattekonsekvenser som erbjudandet att teckna aktier kan medföra för dennes del, för utländska aktieägare t.ex. tillämpligheten av utländsk skattelagstiftning och skatteavtal (bl.a. med avseende på begränsning av uttag av kupongskatt).

## Besättning för fysiska personer och dödsbon Avyttring av aktier

För fysiska personer och dödsbon beskattas kapitalinkomster såsom utdelning och kapitalvinst vid avyttring av aktier i inkomstslaget kapital. Skatt tas ut med 30 procent av kapitalvinsten. Kapitalvinst respektive kapitalförlust beräknas som skillnaden mellan försäljningsersättningen efter avdrag för eventuella försäljningsutgifter och de avyttrade aktiernas omkostnadsbelopp (anskaffningsutgift). Eventuellt uppskovsbelopp på de sålda aktierna från tidigare andelsbyten ska normalt också återföras till beskattning.

Vid vinstberäkningen används den s.k. genomsnittsmetoden. Enligt denna ska omkostnadsbeloppet utgöras av det genomsnittliga omkostnadsbeloppet. Interimsaktier, även kallade betalda teknade aktier (BTA), anses inte vara av samma slag och sort som befintliga aktier förrän beslutet om nyemission registrerats hos Bolagsverket. För marknadsnoterade aktier kan istället den s.k. schablonmetoden användas. Schablonmetoden innebär att omkostnadsbeloppet bestäms till 20 procent av försäljningsersättningen efter avdrag för försäljningsutgifter. Byte av BTA till aktier medför inte i sig någon beskattning. Om omkostnadsbeloppet är högre än försäljningsersättningen uppkommer en kapitalförlust.

Kapitalförlust på marknadsnoterade aktier får dras av fullt ut mot skattepliktiga kapitalvinster som uppkommer samma år på aktier och andra marknadsnoterade delägaraktier (dock inte andelar i investeringsfonder som innehåller endast svenska fordringsrätter, s.k. räntefonder). Kapitalförlust som inte kan kvittas på detta sätt är avdragsgill till 70 procent mot övriga kapitalinkomster. Uppkommer underskott i inkomstslaget kapital medges reduktion mot kommunal och statlig inkomstskatt samt mot fastighetsskatt och mot kommunal fastighetsavgift. Skattreduktion medges med 30 procent av underskott som inte överstiger 100 000 SEK och med 21 procent för underskott därutöver. Underskott kan inte sparas till ett senare beskattningsår.

Fysiska personer kan vid förvärv av andelar i mindre företag göra avdrag för halva förvärvskostnaden i inkomstslaget kapital förutsatt att vissa villkor är uppfyllda (investeraravdrag). Avdrag får göras på ett underlag som uppgår till maximalt 1 300 00 SEK per skattskyldig. Det sammanlagda underlaget för avdraget får tillsammans med investeringar från andra fysiska personer och dödsbon uppgå till maximalt 20 miljoner SEK i det företag som avdraget avser. För att investeraravdrag ska medges måste en rad villkor vara uppfyllda. Varje investerare bör rådfråga skatterådgivare för att säkerställa att dessa villkor är uppfyllda.

## Utdelning

Utdelning på aktier är i allmänhet skattepliktig. Fysiska personer och dödsbon beskattas i inkomstslaget kapital med en skattesats om 30 procent.

För fysiska personer som är obegränsat skattskyldiga i Sverige innehålls preliminär skatt med 30 procent på utdelat belopp. Den preliminära skatten innehålls normalt av Euroclear Sweden eller, beträffande förvaltarregistrerade aktier, av förvaltaren.



## Beskattning för juridiska personer

### Avyttring av aktier

För aktiebolag beskattas all inkomst, inklusive kapitalvinster och utdelningar, i inkomstslaget näringsverksamhet med en skattesats om 22 procent. Beräkningen av kapitalvinst respektive kapitalförlust sker i huvudsak på samma sätt som för fysiska personer och dödsbon i enlighet med vad som beskrivits ovan. Kapitalförluster på aktier får endast dras av mot skattepliktiga kapitalvinster på aktier och andra delägarätter. Om en kapitalförlust inte kan dras av hos det företag som gjort förlusten, kan den dras av mot skattepliktiga kapitalvinster på aktier och andra delägarätter hos ett annat företag i samma koncern, om det föreligger koncernbidragsrätt mellan företagen och båda företagen begär det för ett beskattningsår som har samma deklARATIONSTIDPUNKT eller som skulle ha haft det om inte något av företagets bokföringsskyldighet upphör. Kapitalförluster som inte har kunnat utnyttjas det år de uppkommit får dras av mot kapitalvinster på aktier och andra delägarätter efterföljande beskattningsår utan begränsning i tiden.

### Aktieägare som är begränsat skattskyldiga i Sverige

#### Avyttring av aktier

Aktieägare som är begränsat skattskyldiga i Sverige och som inte bedriver verksamhet från fast driftställe i Sverige kapitalvinst beskattas normalt inte i Sverige vid avyttring av aktier. Dessa aktieägare kan dock bli föremål för inkomstbeskattning i sin hemviststat. Sådan aktieägare bör därför rådfråga skatteåtgivare om de skattekonsekvenser som erbjudandet kan medföra för deras del.

Enligt den s.k. tioårsregeln kan fysiska personer som är begränsat skattskyldiga i Sverige bli föremål för svensk beskattning vid försäljning av delägarätter (t.ex. aktie, teckningsrätt) om de vid något tillfälle under avyttringsåret eller något av de tio närmast föregående kalenderåren varit bosatta i Sverige eller stadigvarande vistats här. Regeln är även tillämplig på dödsbon efter svenskar bosatta i utlandet. Den svenska beskattningsrätten kan dock vara begränsad genom de skatteavtal som Sverige ingått med andra länder.

#### Källskatt på utdelning

För aktieägare som är begränsat skattskyldiga i Sverige och som erhåller utdelning från svenskt aktiebolag uttas normalt svensk kupongskatt. Skattesatsen är 30 procent, men reduceras i allmänhet genom föreskrift i tillämpligt skatteavtal. Flertalet av Sveriges skatteavtal möjliggör således nedsättning av den svenska skatten till den skattesats som anges i avtalet direkt vid utdelningstillfället, om erforderliga uppgifter om den utdelningsberättigades hemvist föreligger. Avdraget för kupongskatt verkställs normalt av Euroclear eller, beträffande förvaltarregistrerade aktier, av förvaltaren. Om Bolaget inte har uppdragit åt Euroclear eller annan att betala utdelningen skall avdraget verkställas av Bolaget. I de fall kupongskatt har innehållits med 30 procent trots att aktieägaren är berättigad till en lägre kupongskattestat kan aktieägaren begära återbetalning hos Skatteverket före utgången av det femte kalenderåret efter utdelningstillfället.



# BOLAGSORDNING

(org. nr 556730-9751)

## § 1 Firma

Bolagets firma är IMINT Image Intelligence AB. Bolaget är publikt (publ).

## § 2 Styrelsens säte

Styrelsen skall ha sitt säte i Uppsala kommun.

## § 3 Verksamhet

Bolaget skall utveckla, marknadsföra och sälja datorprogramvara för bildbehandling, äga och förvalta fast och lös egendom samt bedriva annan därmed förenlig verksamhet.

## § 4 Aktiekapital

Aktiekapitalet skall vara lägst 5 000 000 kronor och högst 20 000 000 kronor.

## § 5 Antal aktier

Antalet aktier skall vara lägst 5 000 000 och högst 20 000 000.

## § 6 Räkenskapsår

Bolagets räkenskapsår skall vara kalenderår.

## § 7 Styrelsen

Styrelsen skall bestå av lägst tre (3) och högst sju (7) ledamöter med upp till tre (3) suppleanter. Ledamöterna och suppleanterna väljes årligen på årsstämma för tiden intill slutet av nästa årsstämma.

## § 8 Revisor

För granskning av Bolagets årsredovisning och bokföring samt styrelsens och den verkställande direktörens förvaltning utses på årsstämma lägst en och högst två revisorer, med eller utan revisorssuppleanter.

## § 9 Årsstämma

På årsstämma skall följande ärenden förekomma till behandling:

1. Stämmans öppnande,
2. Val av ordförande vid stämman,
3. Upprättande och godkännande av röstlängd,
4. Val av en (1) eller två (2) justeringspersoner,
5. Godkännande av dagordningen,
6. Prövning om stämman blivit behörigen sammankallad,
7. Framläggande av årsredovisning och revisionsberättelse samt, i förekommande fall, koncernredovisning och koncernrevisionsberättelse,
8. Beslut om fastställelse av resultaträkning och balansräkning samt, i förekommande fall, koncernresultaträkning och koncernbalansräkning,
9. Beslut om dispositioner av Bolagets vinst eller förlust enligt den fastställda balansräkningen,
10. Beslut om ansvarsfrihet gentemot Bolaget för styrelseledamöterna och den verkställande direktören,
11. Beslut om arvoden åt styrelsen och revisorerna,
12. Val av styrelse och eventuell styrelsesuppleant samt, vid revisors mandatperiods utgång, val av revisor/er och eventuell/a revisorssuppleant/er, och
13. Beslut i annat ärende som stämman skall behandla enligt aktiebolagslagen (2005:551) eller bolagsordningen.

## § 10 Kallelse

Kallelse till bolagsstämma skall ske genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar och på Bolagets webbplats. Vid tidpunkten för kallelse skall information om att kallelse skett annonseras i Svenska Dagbladet.

Aktieägare som vill delta i bolagsstämma skall dels vara upptagen som aktieägare i utskrift eller annan framställning av hela aktieboken avseende förhållandena fem vardagar före stämman, dels anmäla sig hos Bolaget senast kl 16.00 den dag som anges i kallelsen till stämman. Sistnämnda dag får inte vara söndag, annan allmän helgdag, lördag, midsommarafton, julaf- ton eller nyårsafton, och inte infalla tidigare än femte vardagen före stämman.

## § 11 Avstämningsförbehåll

Bolagets aktier skall vara registrerade i ett avstämningsregister enligt lagen (1998:1479) om kontoföring av finansiella instrument.

-----  
Bolagsordningen antagen vid bolagsstämma den 25 september 2015.





**IMINT**  
IMAGE INTELLIGENCE

## ADRESSER

Imint Image Intelligence AB  
S:t Larsgatan 5  
753 11 Uppsala

### **Emissionsinstitut**

Aqurat Fondkommission AB  
Box 7461  
103 92 Stockholm  
Tel: 08-684 05 800  
[www.aqurat.se](http://www.aqurat.se)

### **Finansiell rådgivare**

Redeye AB  
Box 7141  
103 87 Stockholm

### **Legal rådgivare**

Advokatfirman Lindahl KB  
Vaksalagatan 10  
751 43 Uppsala.

### **Revisor**

Lars Kylberg  
c/o PwC  
PO Box 179  
751 04 Uppsala

### **Company Bank**

Nordea Bank, Uppsala

## ORDLISTA

**API** - ett API eller applikationsprogrammeringsgränssnitt, av engelskans application programming interface, är en specifikation av hur olika applikationsprogram kan använda och kommunicera med en specifik programvara, som vanligen utgörs av ett dynamiskt länkat bibliotek och som därmed blir en mjukvarukomponent i applikationen.

**CPU** - Central Processing Unit eller centralprocessor är enheten som exekverar (utför) program i en dator genom att hämta maskininstruktioner och utföra begärda operationer som beräkningar och datahantering.

**Drönare/UAV/Unmanned Aerial Vehicle** - ett motorföret luftfartyg utan pilot ombord som kan flyga autonomt eller fjärrstyrt.

**EIS/Image stabilization** - Electronic Image Stabilization, en lösning baserad på hårdvarunära mjukvara som analyserar rörelser genom sensorer när ett foto eller en video tas, och korrigerar bilderna genom att korrigera den bilddata som fångats på ljussensorer, för att motverka effekten av rörelsen.

**GPU** - en grafikprocessor (på engelska: Graphics Processing Unit, GPU) är en mikroprocessor som sitter på en dators grafikkort och hanterar bland annat signaler från datorn till bildskärmen.

**OIS** - Optical Image Stabilization, korrigerar vibrationer under foto- eller filmtagningen genom att mikro-elektromekaniskt flytta på den relativa positionen mellan linsen och kameramodulen

**Remote Tower Systems** - obemannade fjärrstyrda trafikledningstorn för flygplatser.

**SDK** - Software Development Kit (SDK) är en uppsättning utvecklingsverktyg som gör det möjligt för mjukvaruutvecklare att bygga applikationer mot ett specifikt programpaket, mjukvaruramverk, hårdvaruplattform, spelkonsol, operativsystem eller liknande.



